

РОЗВИТОК ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНОЇ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА (НА ПРИКЛАДІ ВАТ «СНВО ІМ. М.В.ФРУНЗЕ»)

Кірсанова Є.В., Шокун М.О.

ВАТ „Сумське машинобудівне науково-виробниче об'єднання ім. М.В. Фрунзе" на сьогодні є одним з найпотужніших у Європі, унікальне за власними технічними можливостями, оснащене найсучаснішим устаткуванням підприємство, що спеціалізується на виробництві устаткування для газової, нафтової, металургійної, хімічної, нафтохімічної, вугільної, целюлозно-паперової галузей промисловості та атомної енергетики.

Зовнішньоекономічна діяльність ВАТ складає основну статтю його доходу, тому їй приділяється найбільша увага. Близько 70 % продукції, що вироблена на підприємстві експортується. Все це досягається завдяки ефективній та плідній праці служби маркетингу, в обов'язки якої входить вивчення ринку, планування асортименту продукції, розробка нової продукції, розподіл готової продукції, стимулювання ринку збуту, пошук потенційних клієнтів, що можуть бути замовниками товарів, робіт, послуг, реалізація контрактів, а також планування виробництва згідно портфеля замовлень.

Вивчення кон'юнктури ринку, участь у тендерах, міжнародних ярмарках і виставках дозволили виявити основні тенденції розвитку економіки країн СНД, України і, відповідно, визначити напрямки створення нової техніки і нетрадиційних для ВАТ видів продукції.

ВАТ «СНВО ім. М.В. Фрунзе» реалізує свою продукцію по укладених контрактах і відвантаження проводить тільки після її 100% оплати. Перевага при роботі із замовниками віддається безпосередньо прямим споживачам продукції.

Сьогодні об'єднання має тісні партнерські взаємовідносини і поставляє свою продукцію до більше ніж 40 країн світу, серед яких по традиції країни СНД - Росія, Туркменістан, Узбекистан, Казахстан, Білорусь, а в числі країн далекого зарубіжжя - США, Норвегія, Китай, Турція, Іран, Індія, Німеччина та багато інших.

Найбільш тісне співробітництво склалося між ВАТ та російськими колегами. Зокрема, останніми роками суттєво активізувалася співпраця із ВАТ «Сугрутнафтогаз». У 2006 році

фрунзенці отримали безапеляційну перемогу в тендерних змаганнях на теренах Сургуту, отримавши три багатообіцяючі контракти до портфелю замовлень

Узбецькі промисловці - незмінні замовники ВАТ «СНВО ім. М.В. Фрунзе», завдяки взірцевому виконанню замовлень, які в переважній більшості отримують послідовне впровадження. В 2006 році підписано контракт на спорудження дотискувальної компресорної станції (ДКС-2) на родовищі Кокдумалак.

На початку 2006 року підписано контракт на випуск 6 насосних агрегатів для енергоблоку потужністю 300 мВт.

На 2006-2007 роки між ВАТ «Кримський содовий завод» та ВАТ «СНВО ім. М.В. Фрунзе» узгоджено об'ємну та багатопланову програму співпраці. В цьому ж році відбулося розширення виробництва соди. Після скрупульозного вивчення ринку обладнання для виготовлення соди в Європі та СНД італійські, турецькі та болгарські замовники впевнилися, що пропозиції саме ВАТ є найбільш прийнятними на світовому ринку, та зробили значні замовлення такого обладнання та запасних частин до нього.

Після тривалої перерви ВАТ у 2006 році вдалося повернутися на казахський ринок, де об'єднання вибороло перемогу водночас у двох тендерах. Тому нині колектив працює над виготовленням 4 турбокомпресорних агрегатів потужністю 6,3 мВт та всього необхідного обладнання для облаштування казахського родовища.

Географія поставок продукції ВАТ «СНВО ім. Фрунзе» наведена в табл. 1.

Таблиця 1 - Динаміка географічної структури експорту продукції

Основні країни-партнери	2004		2005		2006	
	Сума млн. грн.	%	Сума млн. грн.	%	Сума млн. грн.	%
Росія	207,9	42,5	113,9	21,9	259,7	48,9
Далеке зарубіжжя	67,3	13,7	143,8	27,6	20,1	3,8
Туркменістан	35,2	7,2	42,4	8,2	117,4	22,0
Білорусь	1,7	0,3	1,5	0,3	1,9	0,3
Узбекистан	25,9	5,3	51,2	9,9	33,3	6,3
Україна	148,3	30,3	153,7	29,7	71,4	13,5
Інші	2,3	0,5	10,9	2,1	25,1	4,7