

ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА В ЗАРУБЕЖНЫХ ИССЛЕДОВАНИЯХ

Балацкая Л.Н.

Оценки экономического потенциала в передовых капиталистических странах начали производиться в 60-х годах двадцатого столетия. В начале для понятия «потенциал» в исследованиях зарубежных ученых получил развитие только ресурсный подход. Он развивался в двух направлениях: первое - потенциал представляет собой совокупность ресурсов, выраженных в стоимостной форме. Взаимовлияние отдельных ресурсов не учитывалось. Второе - потенциал является совокупностью ресурсов, способных производить материальные блага.

Первые ресурсные оценки потенциала СССР были выполнены в начале 70-х годов двадцатого столетия. В 1985 году США опубликовали оценки ресурсного потенциала своей страны, они были определены в 12,5 трл. долларов. В 1995 году Япония опубликовала данные об оценке ее потенциала. Она составила около 65 трл. долларов. В 1995 году ценность разведанных запасов ископаемых в России была определена в 26 трл. долларов, а прогнозные же запасы определялись в 140 трл. долларов.

В настоящее время наука на Западе еще не определилась по структурным элементам экономического потенциала. Нет четкой градации по уровням потенциала: потенциал предприятия, компании, территории, страны. Учёные Западной Европы и стран Юго-восточной Азии недооценивают влияние природно-ресурсного потенциала на размер общего потенциала, в то время как учёные развивающихся стран переоценивают его. Американские учёные не учитывают институционный потенциал, а менталитету придают меньшее значение, чем учёные западной Европы.

В России наряду с оценкой природно-ресурсного потенциала в масштабе всей страны проведены дифференцированные оценки региональных экономических потенциалов Белгородской /Дорошенко Ю.А./ и Свердловской /Татаркин А.И./ областей. Социально-экономическое положение страны, региона, предприятия в немалой степени определяется наличием, состоянием и использованием экономического потенциала, что позволяет по-новому подойти к процессам управления.