

Міністерство освіти і науки України  
Сумський державний університет

**Міжнародна стратегія  
економічного розвитку регіону**

**Международная стратегия  
экономического развития региона**

**International Strategy  
of Region Economic Development**

Матеріали  
IV Міжнародної науково-практичної конференції  
(Суми, Україна, 3–5 вересня 2013 року)



Суми  
Сумський державний університет  
2013

## **ВПЛИВ ЯКОСТІ І ЕФЕКТИВНОСТІ ГОСПОДАРЬСЬКОГО РІШЕННЯ НА ЕКОНОМІЧНУ САМОСТІЙНІСТЬ РЕГІОНУ**

**Сапич Н. М.**, канд. екон. наук, доц.

*Сумський національний аграрний університет, Україна*

На сьогодні залишається актуальним пошук шляхів поєднання інтересів окремих регіонів із загальнонаціональними і створення механізмів, які б забезпечили економічні основи цілісності країни, недопущення господарської замкнутості і відособленості. Будь-який регіон – це певна частина цілого. Діяльність окремого регіону пов'язана з іншими. Ця єдність і, водночас, залежність повною мірою проявляються у взаємовідносинах регіону з державою. Також різні економічні суб'єкти можуть ефективно здійснювати господарську діяльність на рівні свого регіону і приймати участь у міжрегіональній взаємодії.

Економічна самостійність регіону виражає ступінь забезпеченості його економічними (в першу чергу фінансовими) ресурсами для позитивного вирішення різних соціально-економічних питань регіонального рівня господарювання.

Регіональний тиск на прийняття центром певного рішення має велике значення для України, але не завжди є ефективним так як до 80% фінансових ресурсів концентрується саме центром.

Наприклад, у США та ФРН в парламентах існують комітети по асигнуваннях, у функцію яких входить підготовка проекту фінансування прийнятого рішення. Цей комітет може не повністю профінансувати рішення, або може відмовити в асигнуванні і заблокувати прийняття рішення. Тобто існує залежність політичного рішення від економічної раціональності держави. Наш парламент не може поки що похвалитися точним розрахунком у фінансовому забезпеченні прийнятих рішень, що призводить до невиконання найнеобхідніших рішень.

В цій ситуації важливим для господарюючого суб'єкта є забезпечити високі рівні якості і ефективності для своїх господарських рішень та подальшого їх фінансування. Особливе місце у системі показників, які дають можливість визначити доцільність прийнятого господарського рішення, посідає його якість.

Основними параметрами якості рішення є: повнота розв'язання поставленого завдання (можливість практичної реалізації рішення в запланованому обсязі); своєчасність рішення (правильний вибір моменту його прийняття й виконання); оптимальність рішення (вибір найкращого з усіх варіантів рішення за прийнятним критерієм з урахуванням наявних обмежень за часом, ресурсами, вимогами ринку тощо).

Показниками якості прийнятого господарського рішення є наступні: показник ентропії (кількісної невизначеності проблеми); якщо проблема формулюється тільки якісно, то цей показник наближається до нуля, якщо лише кількісно – він наближається до одиниці; ступінь ризику (ймовірність

появи випадку втрат (ймовірність реалізації ризику); розмір можливого збитку від нього); ймовірність реалізації рішення за показниками якості, витрат і терміну; коефіцієнт апроксимації (ступінь адекватності теоретичної моделі фактичним даним, на базі яких вона була розроблена).

Основними умовами забезпечення якості господарського рішення є такі: застосування наукових підходів; використання методів функціонально-вартісного аналізу, прогнозування, моделювання й економічного обґрунтування кожного рішення тощо; вивчення впливу економічних законів на ефективність реалізації господарського рішення; забезпечення особи або групи, що приймає рішення, якісною інформацією; структуризація проблеми та побудова дерева рішень; забезпечення багатоваріантності рішень; правова обґрунтованість рішення; розробка та функціонування системи відповідальності та мотивації; наявність механізму реалізації рішення.

Доцільність прийняття господарського рішення та можливості його подальшого фінансування полягає також у його ефективності. Під ефективністю господарського рішення розуміють ресурсну результативність, отриману в результаті розробки, прийняття та реалізації рішення на підприємстві. Кінцевим результатом виробничо-господарської діяльності підприємства за певний проміжок часу є чиста продукція, тобто новостворена вартість, а кінцевим фінансовим результатом комерційної діяльності – прибуток.

Ефективність виробництва можна класифікувати за окремими ознаками на такі види: за наслідками – економічна, соціальна і екологічна; за місцем отримання ефекту – локальна (госпрозрахункова) і народногосподарська; по мірі збільшення (повторення) – первинна (одноразовий ефект) і мультиплікаційна (багаторазово-повторювана); за метою визначення – абсолютна (характеризує загальну величину ефекту або в розрахунку на одиницю витрат чи ресурсів) і порівняльну (при виборі оптимального варіанту з декількох варіантів господарських або інших рішень). Всі разом узяті види ефективності формують загальну інтегральну ефективність діяльності підприємства.

Динаміка зміни ефективності господарських рішень залежить від цілої низки чинників, а саме: людський фактор; інформаційний фактор; організаційний фактор; матеріальний фактор (наявність необхідних ресурсів (природних, технологічних, інформаційних тощо), можливість вільного маніпулювання ними).

Основними вимогами до господарського рішення є: своєчасність прийняття, потреба у встановленні механізму реалізації, оптимальність, можливість реалізації, гнучкість, можливість верифікації та контролю виконання, оригінальність і змістовність.