

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ

Сумський державний університет (Україна)

Вища школа економіко-гуманітарна (Республіка Польща)

Академія техніко-гуманітарна (Республіка Польща)

IBM Canada, м. Торонто (Канада)

Державна установа "Інститут економіки природокористування та сталого розвитку

Національної академії наук України", м. Київ (Україна)

Парламент Ізраїлю, м. Єрусалим (Держава Ізраїль)

Національний технічний університет України

«Київський політехнічний інститут» (Україна)

Одеський національний політехнічний університет (Україна)

Технічний університет –Варна (Республіка Болгарія)

Університет “Проф. д-р Асен Златаров”, м. Бургас (Республіка Болгарія)

Університет Торонто (Канада)

УО «Вітебський державний технологічний університет» (Республіка Білорусь)

Економічні проблеми сталого розвитку

Экономические проблемы устойчивого развития

Economical Problems of Sustainable Development



Матеріали

Міжнародної науково-практичної конференції
імені проф. Балацького О. Ф.
(Суми, 11–12 травня 2016 р.)

У двох томах

Том 1

Суми
Сумський державний університет
2016

ФІНАНСОВІ РИЗИКИ В ЗОВНІШНЬОЕКОНОМІЧНІЙ ДІЯЛЬНОСТІ

студент гр. М-31 **Сірик Г. М.**
Сумський державний університет (Україна)

Невід'ємною частиною діяльності підприємств, а отже і управління ними, є ризики. Ризиків господарської діяльності практично неможливо усунути, однак можливо і необхідно враховувати у процесі господарської діяльності. Особливої гостроти набуває питання визначення ризиків у разі здійснення підприємством діяльності на зовнішньому ринку.

Вирішенню питань оцінки ризиків приділяється значна увага, про що свідчить дослідження як зарубіжних, так і вітчизняних учених-економістів. Серед вітчизняних учених питання оцінки фінансових ризиків в зовнішньоекономічній діяльності розглянуто в роботах В. В. Вітлінського, І. В. Зайцевої, І. Р. Бузько, В. В. Лук'янової, А. Б. Камінського, Л. Л. Маханець [1].

Фінансовий ризик – це ризик не отримати задовільний фінансовий результат. Оскільки прибуток є основним фінансовим результатом будь-якої підприємницької діяльності, фінансовий ризик можна трактувати як невизначеність в отриманні майбутніх прибутків. Виходячи з вище зазначеного варто розрізнити чотири основні групи ризиків у зовнішньоекономічній діяльності: ризик країни; банківський; валютний; ризик контрагента.

При торгівлі з економічно несприятливими країнами у світовій практиці використовується більш короткий термін виконання протилежною стороною зобов'язань за контрактом. Додаткові проблеми можуть виникати у зв'язку з істотними відмінностями в економічних структурах, юрисдикціях, діловій та банківській практиці в різних країнах. Ризик банку пов'язаний з втратами, які можуть виникати через його недостатню фінансову надійність, неналежну організацію управління банком. На діяльність банку як фінансової структури впливає ціла низка чинників: навколишнє політичне та економічне середовище, конкуренція, акціонери, якість персоналу, технічне обладнання тощо. Валютні ризики - загроза втрат у результаті зміни курсів валют під час виконання контракту. Такі втрати виникають, зокрема, при змінах курсу валюти ціни відносно валюти платежу в період між підписанням зовнішньоторговельного або кредитного контракту і здійсненням платежу за ним [4].

Також виділяють такі причини виникнення ризиків [3]:

1. Постійна нестабільність економічних процесів у країнах світового співтовариства.

2. Недостатня поінформованість про економіки країн світу.

3. Відсутність чітких цілей діяльності суб'єкта ЗЕД.

4. Наявність комерційної таємниці про діяльність суб'єкта ЗЕД.

Разом із загальними існують конкретні джерела виникнення фінансових ризиків у зовнішньоекономічній діяльності. До них належать:

1. Фінансові умови ризиків ЗЕД.
2. Економічні фактори, які обумовлюють ризики ЗЕД.
3. Ризики, пов'язані з управлінням ЗЕД.
4. Політичні фактори ризиків в ЗЕД.

Ступінь можливості виникнення фінансових ризиків залежить від країни, з якою передбачається укладання зовнішньоекономічного контракту. Для зменшення фінансових ризиків за укладеними зовнішньоекономічними контрактами слід попередньо перевірити потенційного партнера – оцінити ефективність його функціонування та зробити конкретні висновки щодо його надійності та платоспроможності для мінімізації можливих ризиків.

Ризик контрагента прийнято поділяти на два види: ризик неплатежу та ризик невиконання контракту. Ризик неплатежу виникає для експортера, якщо імпортер неспроможний або не бажає здійснити платіж за контрактом. Ризик невиконання контракту полягає в невиконанні сторонами умов контракту.

Отже, подолання фінансових ризиків ведення зовнішньоекономічної діяльності повинно передбачати визначення первинного джерела їх походження, ступеню впливу на зовнішньоекономічну діяльність та альтернативного набору шляхів їх подолання. Суб'єктам зовнішньоекономічної діяльності доцільно поряд з плануванням зовнішньоекономічної діяльності здійснювати попередній аналіз таких планів на наявність джерел ризиків та визначати можливі шляхи їх подолання [2].

1. Ризики в ЗЕД та їх страхування [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://library.if.ua/book/54/3969.html>

2. Ризики зовнішньоекономічної діяльності [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://www.best-work.com.ua/index.php?option=com_content&task=view&id=1971&Itemid=83

3. Рум'янцев А.П. Зовнішньоекономічна діяльність: навч. посіб./А.П.Рум'янцев, Н.С.Рум'янцева. – К.: Центр навчальної літератури, 2004. – С.192-193

4. Сміяна Л.С. Правові основи зовнішньоекономічної діяльності./ Л.С. Сміяна // Основи зовнішньоекономічної діяльності. - К.:КНТ, 2008. - С.56-58

Науковий керівник: доц. Лукаш О. А.

ПРОБЛЕМИ РОЗВИТКУ МІЖНАРОДНОГО ТРАНСФЕРУ ТЕХНОЛОГІЙ В УКРАЇНІ

студентка гр. М-31 *Харченко Ю. А.*
Сумський державний університет (Україна)

Міжнародний трансфер технологій – це специфічна і досить динамічна сфера інноваційної та зовнішньоекономічної діяльності. Дослідженням трансферу технологій присвячені роботи українських вчених Ю. Бажала,