

ФОРМЫ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЙ БАНКОВ НА РЫНКЕ ИННОВАЦИОННОГО ИНВЕСТИРОВАНИЯ

Васильева Т. А.

кандидат экономических наук

Сумы

Для увеличения нормы накопления и повышения инвестиционной привлекательности национальной экономики должны органически объединяться основные структурно-функциональные факторы – инвестиции и инновации, соотношение которых создает основу для модернизации экономики и ее макроэкономической сбалансированности. На функционирование рынка инновационного инвестирования существенное влияние оказывает целый ряд факторов как объективного, так и субъективного характера, в том числе – интеграционные процессы в экономике. Коммерческие банки, участвуя в интеграционных объединениях на данном рынке, превращаются сегодня в своего рода информационно-аналитические центры, соединяющие своих клиентов с финансовыми, инвестиционными, инновационными и товарными рынками. Поиск механизмов стимулирования взаимодействия банковского капитала и инноваций как гарантов обеспечения устойчивого экономического роста в Украине является исключительно актуальным.

Отдельные аспекты интеграции в сфере банковского инвестирования нашли отражение в работах многих отечественных и зарубежных исследователей, в частности О.И.Лаврушина, В.Ю.Катасонова, А.Г.Мовсеяна, А.В.Мурычева, М.Ю.Серкина, В.С. Степановой, А.А.Пересады, Т.В.Майоровой, Б.Л.Луцива, А.М. Поручника, А.М.Мороза и др. Однако, несмотря на значительное число научных публикаций, проблема остается не решенной окончательно. Дальнейшего исследования требует комплекс вопросов, связанных с определением роли и места банковских интеграционных объединений на отечественном рынке инновационного инвестирования, нормативно-правовым и организационно-

экономическим обеспечениям их функционирования, поиском возможных путей их взаимодействия с другими субъектами этого рынка.

Цель статьи заключается в исследовании форм участия коммерческих банков в интеграционных процессах на рынке инновационного инвестирования и определении преимуществ, получаемых банками от этого участия.

В настоящее время в Украине большинство отечественных коммерческих банков не могут взять на себя значительные риски, характерные для поддержания инвестиционной активности предприятий инновационного сектора экономики, не готовы на объемное и крупномасштабное инвестирование в инновационную деятельность, отвлечение больших объемов финансовых ресурсов на длительные сроки для реализации инновационных проектов, сохраняя при этом свою юридическую и хозяйственную самостоятельность, дееспособность, гибкость и возможность оперативно реагировать на изменения в финансовой сфере и в экономике в целом.

Одним из эффективных механизмов, позволяющих обеспечить инновационный прорыв в условиях дефицита государственного финансирования науки, можно считать интеграцию коммерческих банков с научно-исследовательскими организациями и инновационно активными предприятиями в форме создания **интеграционных структур** – ассоциаций, союзов, научно-финансовых групп пр. Данные структуры позволяют объединить в единый комплекс различные типы функциональных подразделений, а именно: **кредитно-финансовые** (банки, государственные фонды поддержки инновационного бизнеса, пенсионные фонды, венчурные фонды, страховые фирмы и пр.); **производственные** (промышленные корпорации и малые венчурные фирмы); **научно-технические** (научные институты, исследовательские организации, лаборатории, конструкторские бюро); **коммерческие** (внешнеторговые компании, инжиниринговые и консалтинговые компании, транспортные, сервисные фирмы, агентства по трансферу технологий, центры координации и прочие организации, занимающиеся продвижением инновационных разработок на рынок, патентованием, лицензированием, коммерциализацией интеллектуальной собственности, консал-

тингом, маркетингом инноваций); **фондовые** (биржи, инвестиционные компании и паевые инвестиционные фонды, специализированные компании по управлению активами). Таким образом, **интеграционные структуры позволяют реализовать новый инвестиционный механизм** «фундаментальная наука – промышленные предприятия – банки – институты фондового рынка» и способны дать существенный импульс оживлению инвестиционной активности в инновационном секторе экономики.

Основными формами интеграции коммерческих банков на рынке инновационного инвестирования являются:

1. **Вертикальная интеграция**, которая может быть осуществлена:

– **по инициативе банка** – как объединение банка с инновационно активными промышленными предприятиями, торговыми, научными и другими организациями, связанными с ним условиями долговременного и устойчивого сотрудничества и встроенными в определенные производственно-коммерческие цепочки, опосредующие единый жизненный цикл инновации, для сохранения его воспроизводственной структуры, обеспечения оборотными средствами и инвестициями. Такая интеграция позволяет повысить гарантию своевременного возврата инновационных кредитов, фиксировать более высокий уровень их доходности, увеличить мобильность финансовых ресурсов. Такая форма интеграции позволяет снизить затраты (за счет совместного проведения НИОКР, объединения маркетинговых, консультационно-юридических и иных служб), минимизировать транзакционные издержки, улучшить систему управления, обеспечить координацию усилий по продвижению инновации на рынок и ее тиражированию;

– по инициативе предприятий, связанных вышеуказанным образом, которые совместно создают коммерческий банк (так называемый «карманный»), обслуживающий в основном потребности единого воспроизводственного цикла, и взаимодействующий с остальными субъектами экономики исключительно как с ресурсными донорами.

2. **Горизонтальная интеграция**, т.е. объединение хозяйствующих субъектов разной производственной ориентации (коммерческих банков, страховых, инвестиционных и финансовых компаний, пенсионных, инвестиционных, паевых и иных фондов) в полный или частичный холдинг, осуществляемое на основе слияния капиталов, распределения рисков и обязанностей среди участников интеграционной структуры, с целью организации совместной деятельности на рынке инновационного инвестирования, осуществления инновационных мероприятий и проведения сложных финансовых схем на основании объединенных инвестиций [1].

3. **Интеграция банков между собой** при сохранении их юридической и хозяйственной самостоятельности для совместного осуществления операций на рынке инновационного инвестирования, синдицированного кредитования дорогостоящих инновационных проектов без угрозы для ликвидности банка, с целью объединения денежных ресурсов, взаимного консультирования и совместного использования получаемой из разных источников информации о конъюнктуре данного рынка. Чаще всего такая интеграция происходит при желании двух или более банков объединить свои усилия для занятия более широкой ниши на данном рынке и, соответственно, в рейтинге кредитных организаций, или при желании более мощного и устойчивого коммерческого банка использовать возможности (клиентов, кадры, методические и практические наработки и технологии, помещения и так далее) другого банка, попавшего по тем или иным причинам в тяжелое экономическое положение. Укрупнение банков позволяет решить такие актуальные для самих банков проблемы, как: снижение доходности активов; низкое качество кредитного портфеля; недостаточная диверсификация кредитного портфеля; риск отставания от других быстро растущих банков; отсутствие межрегиональных связей; получение доступа к новым рынкам; потребность в расширении ассортимента предлагаемых услуг; решение проблем кадрового обеспечения своей деятельности и пр. [2].

4. **Формирование финансово-промышленных групп** (ФПГ). На первый взгляд, эта форма интеграционного объединения не является самостоятельной,

а может быть синтезирована на основе предыдущих, однако четкие правила формирования ФПГ, регламентируемые соответствующим законодательством, придают ей существенную специфику, что обуславливает необходимость отдельного ее выделения. Финансово-промышленной группой считается совокупность юридических лиц, действующих как основное и дочернее общество либо полностью или частично объединивших свои материальные и нематериальные активы на основе договора о создании ФПГ в целях технологической или экономической интеграции для реализации инвестиционных и иных проектов и программ, направленных на повышение конкурентоспособности и расширения рынков сбыта товаров и услуг, повышения эффективности производства.

5. *Участие в функционировании международных инвестиционных корпоративных объединений*, в которых разрабатываются, как правило, специфические инновации в сфере фундаментальных и прикладных научных исследований, а кругооборот инвестиционных средств существенно отличается от классических кредитных отношений. Чаще всего такие объединения позиционируют себя как благотворительные фонды – своего рода транснациональные научные консорциумы, объединяющие в своем составе инвестиционные компании, финансово-промышленные группы, банки и юридические фирмы, а в роли научно-исследовательских центров выступают институты, технопарки, отдельные частные предприятия и общественные организации ученых [3].

6. *Формирование научно-финансовых групп*, т.е. объединение в одной организационной структуре специалистов в сфере финансовых услуг, менеджмента научных проектов и ученых-исследователей без участия промышленного капитала. В этом случае банки могут предоставлять инвестиционную поддержку научным организациям на выгодных партнерских условиях без глубокого вмешательства в ход научных исследований, используя в качестве кредитного обеспечения такие малоликвидные на внутренних фондовых рынках залоги, как интеллектуальная собственность на научные продукты исследовательских проектов, в том числе фундаментальной направленности.

ВЫВОДЫ

Подводя итог, отметим, что участие в описанных выше интеграционных объединениях на рынке инновационного инвестирования, обеспечивает коммерческому банку целый ряд преимуществ, в том числе: привлечение дополнительных финансовых ресурсов; появление возможности внедрения современных и перспективных финансовых схем; создание необходимых условий для проектного финансирования инновационных проектов; снижение уровня кредитного риска за счет проведения научными организациями экспертизы инновационных проектов; рост престижа банка в глазах клиентов и партнеров; расширение перспектив функционирования на международном рынке за счет интеграции с зарубежными банками, поставщиками оборудования, страховыми компаниями и т.д.; повышение рейтинга банка в случае получения научными организациями, действующими под его эгидой, престижных премий.

Для эффективного функционирования описанных выше интеграционных структур в сфере инновационного инвестирования необходима активная поддержка государства, которое должно обеспечить законодательную, нормативно-правовую базу и организационно-экономические условия, соответствующую рыночную среду. В перспективе взаимоотношения участников банковско-научной интеграции должны базироваться на специальном инвестиционно-инновационном кодексе законов, в том числе – законах о научно-финансовых группах, венчурных компаниях и фондах рискованного предпринимательства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Степанова В.С. Место коммерческого банка в формировании системы проектного финансирования // Современные проблемы и перспективы развития финансовой и кредитной сфер экономики России XXI века. – Хабаровск: ХГАЭП. – 2004.
2. Прокофьева О.К. Слияние и присоединение банков // Деньги и кредит – 1996. – №11. – С. 21-25.
3. Линдерт П.Х. Экономика мирохозяйственных связей. – М.: Прогресс, 1992. – 517 с.