

РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ ДЛЯ УКРАИНЫ В КОНТЕКСТЕ ИННОВАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ

*А.Ф. Бондаренко, канд. техн. наук, доц.,
Украинская академия банковского дела*

За последние 10 лет в Украине сложилась довольно непростая политическая и экономическая ситуация. В связи с этим экономика страны и связи ее с иностранным капиталом все еще находятся на стадии формирования, а нормативная база активно приводится в соответствие современным требованиям. Более того, пересматриваются достоинства и недостатки народного хозяйства, промышленности, ищутся и изучаются новые перспективные направления и формы деятельности. В этих условиях особенного внимания заслуживают попытки привлечения в страну прямых иностранных инвестиций и создание совместных предприятий (СП) [1].

Необходимость создания СП обусловлена тем, что совместное предпринимательство способствует вхождению страны в систему мирового экономического хозяйства, а также играет значительную роль в формировании рыночной инфраструктуры. Для СП характерны: более передовая технология, высокая производительность труда, значительная отдача прибылей и более высокий уровень заработной платы. Все эти факторы, несомненно, могут положительно повлиять на украинскую экономику.

Актуальность данной проблемы настолько очевидна, что она подтверждается целым рядом исследований и отдельными публикациями украинских и зарубежных ученых-экономистов. Такие ученые, как А.В. Балабанов, Г.К. Добровольский, А.П. Гарнов, А.М. Денисов, В.Е. Иванов, Т.В. Кизима, Ю.В. Макогон, Н.В. Фомичева, Я.М. Миркин, Т.С. Ткаченко, А.Н. Яновский и другие рассматривают СП, как один из путей выхода на внешний рынок; новую форму организации труда и менеджмента персонала; необходимость разработки финансовых стимулов развития СП в условиях экономики Украины.

В данной статье автор, опираясь на уже имеющиеся по этой проблеме наработки, концептуально представляет аспект создания СП в контексте инновационной политики и социально-экономической инфраструктуры государства, что весьма своевременно для предприятий отечественной экономики.

Далее логично обозначить основную цель работы, заключающуюся в создании в Украине СП для привлечения в экономику страны передовых технологий; прогрессивного опыта менеджмента и маркетинга производства, иностранного капитала; диверсификации экспорта; наполнения внутреннего рынка новыми товарами.

Следует отметить, что СП способствуют поступлению иностранных инвестиций в украинскую экономику, а значит, могут осуществляться важнейшие инвестиционные проекты, привлекаться и внедряться прогрессивные технологии, увеличиваться запасы свободно конвертируемой

валюты благодаря росту экспорта и замещению импорта. Для партнеров СП это выгодный вид производственной деятельности, дающий преимущества и снижающий риск. Для общества польза от СП заключается в ликвидации безработицы, поступлении доходов от деятельности совместных предприятий в местный и центральный бюджеты, поэтому нельзя недооценивать значения СП в современной экономике [2].

Важно напомнить, что в условиях проведения экономической реформы, ориентированной на развитие глубоких рыночных отношений, в нашей стране возникли различные виды собственности: частная, кооперативная, акционерные предприятия, товарищества, арендные предприятия, муниципальные формы собственности и др. Среди них определенное место заняли и совместные предприятия, призванные способствовать развитию отечественной экономики.

Формой реализации совместного предпринимательства стали совместные предприятия. Под СП понимается совместная хозяйственная организация, основанная на объединении (в том или ином согласованном размере) имущества участников, на совместном управлении хозяйственной деятельностью, на получении и последующем разделении полученного предприятием экономического эффекта в форме прибыли. В соответствии с законодательством Украины учредителями СП могут быть юридические лица и граждане Украины и других государств. По форме ведения бизнеса СП могут быть совместными акционерными обществами, обществами с ограниченной ответственностью и другими, которые не противоречат действующему законодательству Украины. И здесь, как подтверждает практика, наиболее популярной формой СП являются СП с ограниченной ответственностью, а также закрытые акционерные общества. Появление совместного предпринимательства, как одной из форм международного сотрудничества, обусловлено объективным процессом интернационализации производственных факторов и позволяет лучше использовать преимущества, заложенные в международном разделении труда.

Главными признаками, выделяющими СП из системы многообразия форм сотрудничества, являются:

- ориентация на долгосрочное (5-10 лет и более) сотрудничество сторон в нескольких сферах хозяйственной деятельности – приобретении и переработке сырья, производстве конечной продукции, технологическом обслуживании, научных исследованиях и разработках, финансировании производства, сбыте продукции и т.д.;
- объединение собственности (то есть активов) партнеров – денег предприятий, зданий и сооружений, машин и оборудования для достижения общей цели;
- совместное финансирование уставного фонда и органов управления предприятия на основе вносимых сторонами активов;
- распределение прибыли предприятия между его участниками, как правило, пропорционально их вкладу в уставной фонд;

- совместный риск и совместно ограниченная ответственность партнеров, выражающаяся обычно в распределении возможных убытков в зависимости от доли участия в реализации хозяйственных мероприятий.

Указанные особенности совместного предпринимательства формируют преимущества данного стратегического подхода в выходе на зарубежные рынки, которые сводятся к следующим аспектам:

- создание более высокой заинтересованности партнеров в наращивании объемов производства, модернизация основных фондов СП;
- повышение ответственности партнеров за рост экономической эффективности производства продукции;
- стремление партнеров к объединению усилий в области производства товаров, предпродажной стадии, сбыта, после продажных операций.

В контексте социальной программы создание СП способствует сокращению уже имеющейся безработицы, возникающей в связи со структурной перестройкой народного хозяйства при переходе к рынку, поступлению доходов от деятельности СП в центральный бюджет, местные органы власти в форме налогов и отчислений за использование ресурсов, прежде всего земли. Для украинских предпринимателей весьма важным является опыт зарубежных партнеров в области маркетинга при работе на мировых рынках, внедрении инновационных программ. Более того, СП могут способствовать увеличению производства дефицитных для нашего внутреннего рынка товаров и услуг, в том числе товаров широкого потребления. Как подтверждают исследования, в ряде случаев производство товаров именно совместными предприятиями и при дальнейшем импорте некоторых деталей и узлов становится более предпочтительным, чем импорт готовых изделий, ибо затраты валюты будут значительно меньшими [3].

Как известно, серьезной проблемой, в том числе и в отечественной экономике, является монополизм крупных предприятий и объединений, позволяющий последним диктовать свои условия потребителям продукции. Создание СП может быть одним из средств борьбы с такого рода явлением, поскольку представляет собой достойного конкурента как по техническому уровню, так и по качеству готовой продукции [4].

Действительно СП – относительно новая организационно-социальная форма международного предпринимательства и ее характерной особенностью является то, что производимые товары и услуги находятся в общей собственности отечественного и иностранного партнеров, а реализация всех видов продукции производится как в стране базирования СП, так и за рубежом.

По сравнению с международным разделением труда, СП представляет собой сложную форму международного экономического сотрудничества, которое предполагает более тесные связи хозяйствующих партнеров разных стран. Участники СП сообща распоряжаются всеми производственными и реализационными циклами, быстро реагируют на изменяющуюся политическую ситуацию в странах базирования. Однако при всем этом каждый из партнеров реализует свои интересы. Если даже СП создано на

коммерческих началах с западным или восточным партнером, то украинской стороне в любом из этих вариантов зачастую противостоит иностранный капитал, обладающий гораздо большей возможностью и силой своего положения. Где бы не находился капитал, главной его целью является присвоение прибыли. Не подлежит сомнению, что эту же цель он преследует и при создании СП. Важно отметить, что иностранный капитал участвует в создании СП на территории Украины не только под воздействием сиюминутного стремления получить побольше прибыли. Создаваемые в Украине СП могут сыграть позитивную роль в привлечении в страну новой техники и технологий, современных методов международного маркетинга и передового управленческого опыта.

Приток иностранных инвестиций в СП может стать одним из возможных для нашей страны способов сосредоточения материальных и финансовых средств в направлениях, обеспечивающих ускорение научно-технического прогресса. Более того, совместное создание производственных единиц с передовой технологией и техникой повышает их конкурентоспособность. СП способны сыграть важную роль и в определении различного рода барьеров, затрудняющих развитие внешнеэкономических связей между странами. Такие предприятия представляют собой развитие международной кооперации производства, когда один из партнеров может использовать свое участие в ней для производства деталей и других частичных изделий с целью поставок их на материнское предприятие. Тогда СП превращается в одного из участников международного производственного кооперирования, т.е. в субъект международного разделения труда в его внутриотраслевой форме [5].

Во многих случаях необходимость создания совместного предприятия порождается особыми экономическими условиями, сложившимися на момент решения вопроса об его организации. Одним из таких условий может быть недостаток имеющихся средств для создания предприятия оптимальных размеров. Привлечение иностранного партнера снижает финансовое бремя украинского предпринимателя на создание нового или расширение уже действующего предприятия [6].

В Украине регистрация СП началась 01.01.1991 г. в Министерстве финансов УССР. Государственной комиссией при Кабинете Министров Украины было подготовлено Республиканское временное Положение, определяющее условия регистрации СП на территории Украины и служившее основой для принятия Закона “О внешнеэкономической деятельности”. На первом этапе большинство СП было создано в сфере компьютерной техники, переработки вторичного сырья, около 30 % приходилось на долю СП с посредническими функциями.

По данным статистики, из числа всех организованных на территории Украины СП успех имели лишь 5-10 %. Сферы их деятельности – сервис, посреднические услуги, производство печатной, видео-, аудиопродукции, сборка компьютеров и производство программных средств, которые не требуют значительных капиталовложений и мало зависят от

региональных проблем, а также фактора материально-технического снабжения. Следует учесть тот факт, что на эти виды продукции и услуг существовал повышенный спрос. Была возможность диктовать цены, быстро окупать затраты, получать значительные валютные доходы в относительно короткие сроки. Совместные предприятия, созданные в машиностроении, приборостроении, химии и других индустриальных отраслях, были, как правило, убыточными.

Недостаточно эффективная деятельность государственных предприятий, по сравнению с СП, объясняется отсутствием у первых полной самостоятельности и прав распоряжаться собственными ресурсами. При ненадлежащем материально-техническом обеспечении и отсутствии гарантийного сбыта продукции государственные предприятия зачастую были поставлены в неравные условия с совместными предприятиями. В 2002 г. объем произведенной СП продукции достиг 4334,9 млрд. грн., что составило всего лишь 0,5 % от валового общественного продукта. Этот показатель ниже доли их совокупного уставного фонда в производственных фондах страны, что свидетельствует о весьма низкой отдаче капитала. Причина такого положения заключается в том, что подавляющее большинство СП практически находится на стадии становления и соответственно рано судить об их будущей эффективности.

Как подтверждают исследования, а также данные статистики, действующие в Украине СП распределились по отраслям народного хозяйства следующим образом: промышленность – 428, строительство – 59, торговля и общественное питание – 103, научно-исследовательские и проектно-конструкторские разработки – 79, другие отрасли – 358 единиц. В основной деятельности промышленных СП заняты 50,9 тыс. человек, а объем произведенной ими продукции составляет 2,3 млрд. грн. Высокий удельный вес промышленных СП – факт положительный. Однакостораживает то, что очень мало совместных предприятий создается в приоритетных отраслях промышленности, например, машиностроении, где их всего 5 % от общего числа. В основном зарегистрированные в нашей стране СП действуют в сфере торговли, туризма, легкой промышленности (32,5 %), инжиниринговых, НИОКР и консультативно-посреднических услуг (29,9 %).

В последнее время произошли существенные изменения и в отношении сроков первого налогообложения СП. Как известно, ранее все СП пользовались общей льготой: освобождались от налогов в течение первых двух лет с момента получения первой объявленной прибыли. Теперь СП должны уплачивать налог с момента получения балансовой прибыли, а не первой объявленной прибыли. Однако наиболее важным нововведением является то, что данная льгота по налогообложению будет распространяться не на все СП, а только на созданные в сфере материального производства и имеющие долю иностранного партнера в уставном капитале выше 30 %. При этом следует иметь в виду, что выручка, полученная в сфере материального производства, должна составлять более 50 % от всей выручки СП. Новый порядок определения сроков первого налогообложения призван

стимулировать инвестиции иностранных участников, причем именно в материальную сферу.

Очень важной льготой для СП с долей иностранного участника свыше 30 % является исключение из облагаемой прибыли сумм, направляемых на осуществление научно-исследовательских, опытно-конструкторских работ и проведение природоохранных мероприятий.

Таким образом, совместное имущество, управление и распределение прибыли и риска – основные элементы, которые отличают совместное предпринимательство от других менее комплексных форм международного сотрудничества. Развитие международных экономических отношений посредством организации международной кооперации производства, в том числе и через совместные предприятия в последние десятилетия приобретает все большее распространение. Одним из обстоятельств, побуждающих к этому, является невозможность решить основные проблемы участия страны в международных экономических отношениях путем развития международного разделения труда.

Список литературы

1. Авдеенко В.И., Котлов В.А. Производственный потенциал промышленного предприятия. – М.: Экономика, 2001. – 208 с.
2. Балабанов А.В., Добровольский Г.К. Создание СП – один из путей выхода на внешний рынок. – Одесса “Прима-экспресс”, 1999. – 318 с.
3. Донец Ю.Ю. Эффективность использования производственного потенциала. – К.: Знание, 2000. – 408 с.
4. Кизима Т.В. Совместное предпринимательство: проблемы и пути решения // Экономика Украины. – 1999. – № 7. – С. 89-91.
5. Фигурнов Э.Т. Производственный потенциал. – М.: Высшая школа, 1998. – 340 с.
6. La Porta, Rafael, Florencio Lopes-de-Silanes, Andrei Shleifer and Robert W. Vishny. – Agency Problems and Dividend Policies around the World // Journal of Finance. – 2000. – p55. – P. 1-33.

Бондаренко, А.Ф. Роль и значение совместных предприятий для Украины в контексте инновационной политики [Текст] / А.Ф. Бондаренко // Проблеми і перспективи розвитку банківської системи України: збірник наукових праць. – Суми: УАБС НБУ, 2004. – Вип. 10. - С. 81-87.