

И.В. Лопаткина

*ст.преподаватель, Государственное высшее учебное
заведение «Украинская академия банковского дела НБУ»*

Ю. В. Поготовка

*студентка, Государственное высшее учебное заведение
«Украинская академия банковского дела НБУ»*

**ВЛИЯНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА ИСПАНИИ
НА ФОРМИРОВАНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СТРАНЫ
В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА**

Ключевые слова: национальная экономика, экономический потенциал, конкурентоспособность национальной экономики, финансовый кризис, дефицит государственного бюджета, рецессия.

Аннотация. В статье рассматривается влияние потенциала национальной экономики страны на ее конкурентоспособность в условиях кризиса, анализируется развитие экономики в целом, приводятся аргументы возможного успеха Испании по выходу из рецессии и конкурентные преимущества данного государства по сравнению с другими странами еврозоны, обобщаются мнения экспертов относительно экономической ситуации в Испании, делаются некоторые выводы по теме исследования.

Постановка проблемы. В условиях национально отделенных экономик, когда высшей целью их развития является максимизация благосостояния нации, государство непременно должно осуществлять свою политику в соответствии с национальными интересами и наличным экономическим потенциалом страны. Уровень развития национальной экономики демонстрирует ее конкурентоспособность. Глобальный финансовый кризис привел к огромным потерям. Пока не ясно, устойчивы ли позитивные тенденции или мы имеем неустойчивую ремиссию. Некоторые экономики до сих пор не вышли из рецессии. Не исключена вторая волна кризиса. Последние события в Греции, вскрывшиеся проблемы Португалии и Испании служат поводом для

беспокойства. По мнению Нуриэля Рубини, проблемы в данных странах несут угрозу единству еврозоны и, если ситуация будет ухудшаться, то это приведет к распаду валютного союза [14].

Первое полугодие 2010 года не внесло определенности в вопрос возможных вариантов развития событий. Европа делает беспрецедентные усилия для сохранения стабильности. Действуя в контексте разработанной концепции коллективной ответственности, Европа спасает «утопающих». Разработан и реализуется стабилизационный план объемом почти 1 трлн. долл. Однако, по мнению экспертов, помощь, оказанная Греции Евросоюзом и МВФ этой стране дает лишь передышку, которой необходимо воспользоваться для сокращения расходов и проведения финансовых реформ. В то же время, премьер-министр Греции Георгиос Папандреу заявил, что в стране наблюдается дефицит конкурентоспособности, причина которого в неправильном управлении экономикой [23].

Вслед за Грецией, Испания стала объектом пристального внимания мирового экономического сообщества. Уровень безработицы в этой стране превысил 20%, что, по данным информационных источников, в два раза превышает уровень Еврозоны, дефицит государственного бюджета – свыше 11% (май 2010г.). Страна пытается самостоятельно найти выход из создавшегося положения, следуя собственной логике и рекомендациям МВФ и Евросоюза: консолидируются банки, разрабатываются меры по уменьшению разрыва государственного бюджета, идет поиск эффективных рычагов воздействия на рынок труда.

Вопрос, который беспокоит многих: какие угрозы для мировой экономики в нынешней ситуации может создать испанская проблема, достаточно ли сильна и конкурентоспособна экономика Испании, чтобы самостоятельно выйти из кризисной ситуации? Каков у нее потенциал?

Анализ последних публикаций. В экономической науке накоплен значительный опыт анализа потенциала страны и ее конкурентоспособности. Определенные представления об их воздействии на состояние национальной

экономики присутствуют в работах К. Маркса, который большое внимание уделял вопросам структуры национальной экономики и ее формированию, М. Портера, разработавшего теорию конкурентных преимуществ стран, А. Хиршмана, настаивавшего на том, что развитие экономики должно быть подвергнуто анализу по каждому конкретному случаю отдельно, с учетом наличных ресурсов и потенциала страны.

Исследованием проблемы конкурентоспособности экономики Испании занимаются также Пол Кругман (Paul Krugman) [12] – американский экономист и публицист, лауреат Нобелевской премии по экономике 2008 года, Романо Проди (Romano Prodi) [1], Вольфганг Мюнхау (Wolfgang Münchau) [2]. Например, Пол Кругман считает главной причиной такой ситуации в ЕЭС самонадеянность элиты, в частности, политической элиты, которая подтолкнула Европу к принятию единой валюты. По мнению Проди, на данный момент европейские страны предоставили Греции огромную помощь, а у Испании и Португалии достаточно времени и сил, чтобы привести в порядок свои финансы. Вольфганг Мюнхау утверждает, что Греция сможет избежать дефолта в этом году, но Португалии, Италии и Испании все же может потребоваться помощь, если данные страны своими усилиями не смогут выйти из критической ситуации.

Достаточно полное исследование по этому направлению можно найти у П.Яковлева в статье «Испания – еще один «больной человек» Европы?», где дан анализ ретроспективы состояния испанской экономики и действий правительства [24].

Нерешенными остаются вопросы, лежащие в плоскости одновременного конкурентного противостояния и сильнейшей экономической зависимости членов единого экономического сообщества, где успех и неудача каждого определяются уже не только собственными конкурентными преимуществами, потенциалом, но и состоянием дел у соседа. Конкуренция, с одной стороны, является экономическим стимулятором, с другой же - истощает ресурсы и ведет к нерациональной экономической политике, которая, в итоге, может спровоцировать

проблемы в отдельно взятой стране и волну кризиса, чреватую негативными последствиями и для коллег-конкурентов. Преимущества, полученные на основе собственного потенциала, в условиях конкурентной борьбы, могут быть растрачены на вытаскивание из проблем соседа, дабы не пострадать самому.

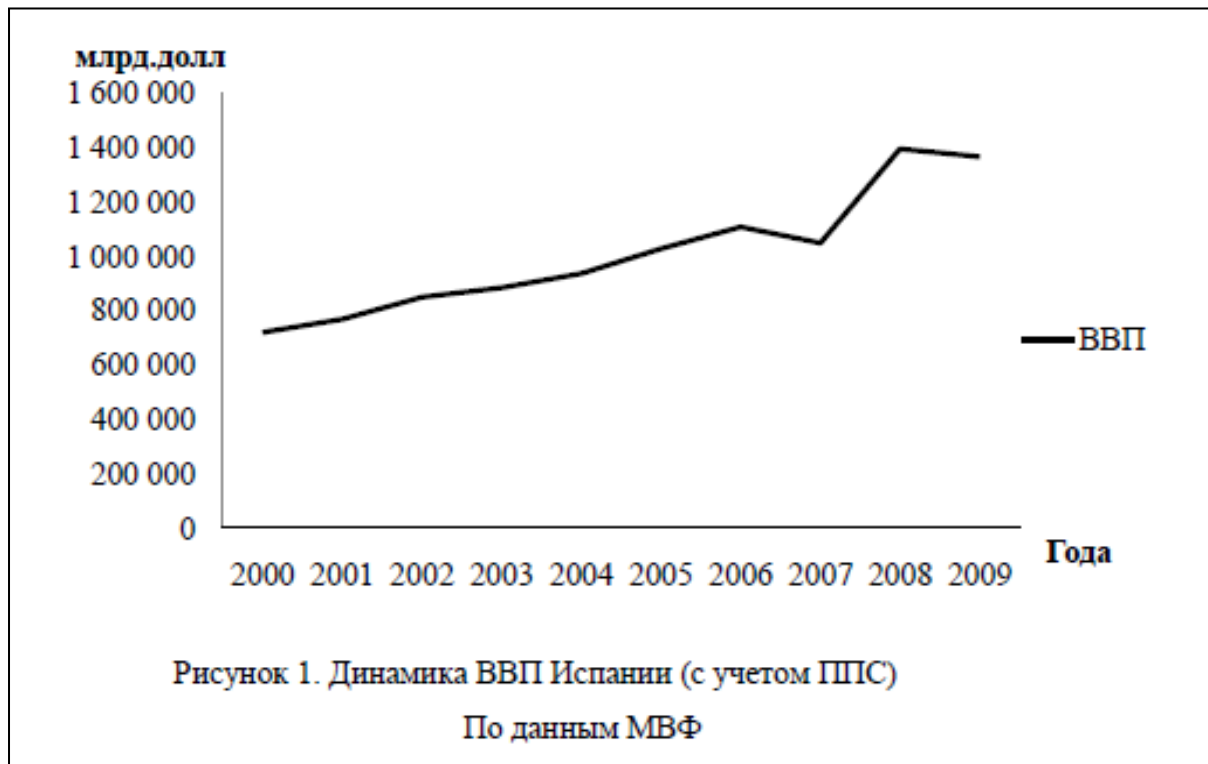
Трансформация национальной экономики в условиях не только кризисных ситуаций, но и глобализации обуславливает необходимость дальнейших исследований по разработке комплексной системной концепции по выводу стран из кризиса, которая на сегодняшний момент в экономической теории отсутствует.

Целью статьи является изучение проблем конкурентоспособности экономики Испании, формирования экономического потенциала вчера и сегодня, определение возможных перспектив развития национальной экономики государства в процессе конкурентной борьбы в условиях глобального кризиса.

Изложение основного материала. Испания – динамично развивающаяся страна. Еще недавно этот тезис был актуален и не вызывал сомнений. Действительно, за последние 25 лет макроэкономические показатели, по данным статистических агентств, выросли в 6 раз. Только за 1998-2007 гг. отмечен двукратный рост. По объему ВВП в 2009 году страна занимала, по разным оценкам, 8-е (по оценкам МВФ – 11-е) место в мире. Динамика ВВП в предкризисный период была впечатляющей (см.рисунок 1). В целом, в период 2000-2008 гг. Испания по темпам роста ощутимо опережала подавляющее большинство развитых государств.

Сейчас трудно поверить, но накануне кризиса Испания имела абсолютно адекватные показатели развития экономики и соответствовала Маастрихтским критериям. У нее был профицит государственного бюджета, задолженность не превышала норму для членов еврозоны, а банковская система имела хорошие рейтинги и проводила экспансию на внутреннем и внешнем рынках. Вступив в евросоюз и получив доступ к дешевым внешним (германским) кредитам, бурно

развивалось строительство, подталкиваемое набирающим вес потребительским спросом. Налоговые поступления в бюджет возрастали. Правительство повышало социальные гарантии.



Мировой финансово-экономический кризис внес свои коррективы в позиции Испании на мировой арене. Объем ВВП сократился почти на 4%. Дефицит бюджета в 2010 году достиг 11,4% ВВП, что существенно отличается от установленного Маастрихтским договором порога в 3% [20]. Последствиями кризиса в Испании, кроме снижения ВВП и роста дефицита госбюджета, стало резкое возрастание безработицы (с 11% в 2008 до 19% в 2010), объем экспорта сократился на 25,7% [11]. По прогнозам Fitch и Eurostat, размер государственного долга, составляющего на конец мая 2010 года 53,2% ВВП, к 2011 году вырастет до 72,5% и достигнет к 2013 году 78% [25]. На начало 2010 года общая задолженность страны (государственный долг, долг частных компаний и домохозяйств) составил 400% ВВП [24]. Банковская система, о слабости которой заговорили в последнее время, столкнулась с кризисом финансирования. МВФ отметил низкую конкурентоспособность экономики

Испании.

Стремительное падение экономики Испании началось еще в конце 2008 года, когда наблюдались высокие цены на топливо и продукты питания, рынок недвижимости из-за падения спроса находился в состоянии глубокой стагнации, акции компаний, в том числе строительной индустрии, потеряли значительную долю капитализации, сокращался спрос и снижалось производство в большинстве отраслей экономики, сократилось число туристов. Еще тогда правительство предупреждало, что в стране может начаться первая за последние 15 лет рецессия [21].

К 2010 году кризис в Испании перешел в фазу системного, охватив все основные секторы экономики [24].

Правительство Испании, как и большинство стран, пострадавших от кризиса, пыталось за счет стимулирующих мер подтолкнуть экономику. К середине января 2009 года основные положения антикризисной программы были оформлены в «План И». Упор делался на высокотехнологичные производства. По сути, речь шла о структурной перестройке испанской экономики, изменении модели развития. Послание к нации (12 мая 2009 г.) содержало новый пакет масштабных антикризисных мер, направленных на борьбу с растущей безработицей (постоянной проблемой Испании) и на создание условий для перехода на новую модель устойчивого роста.

В конце апреля 2010 года была представлена статистика экономического состояния страны, показывающая, что Испания выходит из рецессии. Но все же, на ближайшее будущее эксперты прогнозируют спад экономики государства на 0,4% [6]. Эксперты отмечают слабую реакцию на стимулирующие меры. 12 мая 2010 года выступлением Х.Л. Родригеса Сапатеро в конгрессе депутатов была провозглашена новая экономическая политика, обозначившая кардинальные изменения в действиях правительства по борьбе с кризисом. Основной посыл – экономия.

Итак, в ретроспективе Испания прошла период бурного роста, вызванный

благоприятной конъюнктурой, приведшего к излишней социализации экономики, безоглядному повышению социальных стандартов и влезанию в долги для их поддержания и возрастания. Страна стала жить не по средствам, в долг, что, впрочем, вписывалось в неолиберальную концепцию развития, ставшую фетишем и простых граждан, и их правительств. В результате – возникший дисбаланс в экономике, в финансовой системе был преодолен взрывом ценовых пузырей, то есть кризисом. Можно сказать, что то, что давало импульс роста при благоприятных обстоятельствах, не спасло Испанию от системного кризиса. Итак, что же способствовало динамичному развитию экономики этой страны? Почему эти факторы не стали надежной защитой от кризиса? И какие ожидания на будущее?

Важным вопросом современного государства является проблема конкурентоспособности национальной экономики, которая выражается в эффективном использовании текущих возможностей страны и формировании устойчивого потенциала развития. Майкл Портер утверждал, что правительства и промышленные круги любой страны в первую очередь заинтересованы в ее конкурентоспособности. Главный способ «выживания» страны в условиях жесткой мировой конкуренции – мощный экономический потенциал, составляющими которого являются природно-ресурсный, производственный, трудовой, научно-технический, экспортный потенциалы [18].

Природно-ресурсный потенциал включает в себя уже используемые в обороте и перспективно доступные природные богатства страны. Испания известна огромными запасами металлосодержащего сырья, урановых руд, пиритов, которые дали возможность успешно развиваться и удерживать лидирующие позиции машиностроительной, металлообрабатывающей, строительной отраслям. Но в стране наблюдается некоторый дисбаланс в обеспеченности ресурсами. Испания нуждается в большинстве энергоносителей. В данный момент разрабатываются залежи каменного угля, которые являются перспективными и будут определять потенциал страны в ближайший период [13].

Производственный потенциал представлен ведущими отраслями испанской экономики. Вступление Испании в ЕЭС способствовало притоку иностранных инвестиций, которые в данное время поддерживают конкурентоспособность множества предприятий и дают возможность развитию их потенциала. Машиностроительная и металлообрабатывающая промышленности, хотя и являются наиболее весомыми, развиты неравномерно и не используют весь потенциал развития в силу того, что количество крупных предприятий незначительно, присутствует зависимость от иностранных фирм и ориентация преимущественно на внутренний рынок. Для повышения конкурентоспособности данных отраслей создается множество коммуникаций и инновационных технологий.

Одной из важных в экономике страны является автомобильная отрасль. Она формирует не только производственный, но и экспортный потенциал и, как большинство сфер производства, характеризуется значительным присутствием иностранного капитала.

Наиболее конкурентоспособная отрасль Испании – судостроение, которое, по оценкам экспертов, составляет четверть Европейского потенциала. Перспективными являются химическая, авиастроительная отрасли, черная металлургия [15].

Что касается строительства, то следует отметить, что до 2007 года данная отрасль стремительно развивалась и поднимала экономику страны. Но после строительного бума, Испания увязла в рецессии [19]. Сейчас данная отрасль находится в состоянии стагнации и тянет вниз производственный потенциал страны [22].

Однако, с рынком недвижимости в Испании не все так однозначно. Последние исследования в этом направлении аналитиков испанского рынка [31], использующих нетипичный подход к анализу (через соотношение «активных» и «дремлющих» зон), приводят к выводу о том, что обвала рынка, как такового, не было. Сложно сказать, является ли это однозначно благом, но основные показатели рынка – цена квадратного метра, суммарный объем и количество

сделок по ипотечному кредитованию, спрос и предложение на объекты жилой и коммерческой недвижимости, - в активных районах остались на докризисном уровне. Также уже можно говорить о не столь глобальном, как заявлялось ранее, падении общего уровня цен на этом рынке - не более чем на 20-25%. Кроме того, отмечается прогрессивная смена технологий в строительной отрасли, минусом которой является сокращение рабочих мест.

Испания – страна туристов. Развитие туризма в докризисный период являлось одним из драйверов испанской экономики (вторая позиция в мире после Франции), обеспечивая свыше 11% ВВП. Эта отрасль в значительной мере формировала рынок труда. Но потенциал туризма в значительной мере опирается на мировую конъюнктуру, что сыграло негативную роль в состоянии отрасли в период глобального кризиса. Но вопросом, требующим дополнительного исследования, остается более стремительное падение количества туристов в Испании по сравнению с другими странами.

Трудовой потенциал страны характеризуется присутствием на рынке труда значительного количества иммигрантов, практически завершающим исходом рабочей силы из сельской местности в города, хроническими проблемами с безработицей. Трудовой потенциал снижает негибкость рынка труда. Он уменьшается из-за стремительного роста безработицы. Но по уровню и качеству национального образования, квалификации, государственной поддержке занятости Испания является одним из лидеров ЕЭС [4].

С другой стороны, в условиях необходимости строгой экономии расходов государственного бюджета, сокращение занятости имеет свои преимущества. Здесь необходимо отметить, что за последние 10 лет количество иммигрантов в Испании увеличилось более чем в 10 раз. И это не дешевая рабочая сила – стоимость трудовых ресурсов (особенно в строительстве) в соотношении с производительностью труда оказалась завышенной по сравнению с другими развитыми странами Еврзоны, а качество ее желает лучшего. Таким образом, ограниченный приток иностранных рабочих снизит давление на рынок труда.

Рынок труда – один из наиболее сложных элементов в экономической

системе Испании. Сегодня его характеризуют как негибкий. Показательным для понимания обеспокоенности правительства состоянием этого сегмента рынка есть смена политики по его поддержанию. Так, если в начале кризиса предпринимаемые меры были направлены на недопущение сокращения сотрудников работодателями, то более поздний вариант содержал создание специального фонда, из которого производились бы выплаты при увольнении и поиске новой работы. Трудовой потенциал за счет создания более гибкого рынка труда возрастает.

Эффективному использованию высвободившейся рабочей силы и повышению трудового потенциала будет способствовать задекларированное в апреле 2010 года частно-государственное инвестирование в транспортную инфраструктуру на сумму 18,8 млрд. евро. Это, в свою очередь, позитивно отразится на пришедшей в упадок строительной отрасли.

Научно-технический потенциал – движущая сила всей экономики Испании. Отрасли, в которые внедрены какие-либо научные разработки и инновации, - наиболее перспективны и конкурентоспособны. Страна выделяет более 1% ВВП на НИОКР. Испания продолжает развивать научно-технический потенциал, поддерживая высокий уровень образования [17]. Инновации – основополагающая концепция структурной перестройки испанской экономики.

Экспортный потенциал характеризуется возможностью Испании производить и экспортировать конкурентоспособную продукцию на мировой рынок по ряду направлений. К числу экспортных отраслей страны можно отнести автомобильную, авиакосмическую, машиностроительную отрасли [16]. В 2009 году была реализована программа поддержки экспортеров, - в первую очередь представителей малого и среднего бизнеса, - на общую сумму 165 млн. евро. Но устойчиво отрицательное сальдо платежного баланса не позволяет говорить о значительном потенциале внешней торговли.

Отдельные эксперты считают, что некоторым странам Еврозоны, например Греции, Испании, Португалии, можно было бы девальвировать свои национальные валюты, чтобы восстановить конкурентоспособность экономики

после кризиса [14]. Но, во-первых, в составе ЕЭС это делать нецелесообразно и проблематично. К тому же, аналитики отмечают нежелательность для Испании девальвации евро, поскольку ее предприятия больше покупают, чем продают (см. рисунок 2).

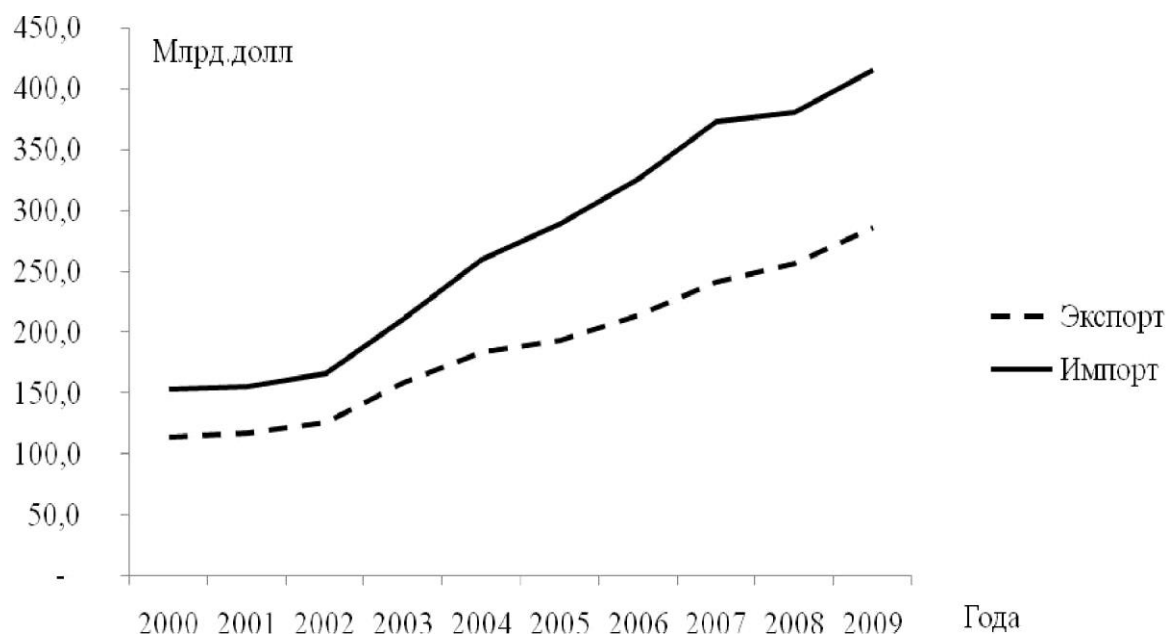


Рисунок 2. Динамика экспорта и импорта Испании

По данным МВФ

Отсутствие возможности применения более гибких подходов к установлению валютного курса в целях стимулирования экономик данных стран может привести к углублению последствий мирового финансового кризиса.

А вот испанским банкам девальвация евро на руку. Их конкурентоспособность на долларизованных рынках (например, Латинской Америки), где их позиции традиционно сильны, повышается.

Поскольку страна все равно вынуждена будет бороться за восстановление своей конкурентоспособности на международных рынках, средством (при отсутствии возможности использовать для этих целей девальвацию), может стать сокращение заработной платы и сохранение ее уровня намного ниже, чем в наиболее развитых странах Еврозоны. При этом, как отмечают эксперты,

снижение расходов будет оказывать понижающее давление на цены. Конечно, обратной стороной этой «медали» будет сдерживание потребительского спроса, что негативно воздействует на экономический рост.

Важной частью национальной экономики Испании является хорошо развитый финансовый сектор. Банковская система представлена кредитными учреждениями и сберегательными кассами. Особенностью данной сферы является большое количество национальных банков (38 учреждений) со 100% национальным капиталом [8]. Лидирующими банками являются BBVA, Santander, Popular и Central Hispano. На их долю приходится свыше 60% депозитов страны [7]. Данная ситуация объясняется тем, что испанцы по своей ментальности не доверяют иностранным банкам, а процентные ставки по вкладам в испанские банки стабильны и привлекательны. С 2001 года Испания удерживала 5-е место в рейтинге надежности государственных финансов, но в начале 2009 года ее рейтинг был понижен в связи со сложившейся ситуацией после кризиса [3]. Santander, являющийся крупнейшим банком Европы, проигнорировал озабоченность по поводу экономики Испании и опубликовал опровергающие ожидания результаты о 6% росте прибыли в первом квартале 2010 года. Santander был особенно осторожен относительно кредитования на внутреннем рынке [29].

Большой удельный вес в финансовом секторе страны занимают инвестиции. В данный период привлечение иностранных инвестиций – один из наиболее желательных способов по выводу Испании из рецессии после мирового финансового кризиса и строительного бума, которые спровоцировали резкое снижение внутреннего спроса [5].

Что касается госдолга Испании, то специалисты отмечают приемлемость его размера – он ниже критических 100%, - планки, предложенной США МВФ для принятия решения об отказе в кредитовании. У Испании хорошая кредитная история, что позволяет надеяться на благосклонность принципиальных инвесторов и кредиторов и изыскание необходимых средств для проведения оздоровительных действий [30], что тоже может рассматриваться как ее

потенциал.

Испанское правительство обязалось снизить дефицит государственного бюджета с 11% ВВП до 6% ВВП, чтобы вернуть доверие инвесторов и доказать, что экономическая ситуация в стране абсолютно не схожа с греческой. Сокращение расходов государственного бюджета будет произведено путем уменьшения на 5% заработных плат и сокращения рабочих мест работников бюджетной сферы. Временно заморожен рост пенсионных выплат. Также планируется снизить на 1,2 млрд. евро государственную помощь проблемным регионам, отменить родительские пособия на новорожденных и заморозить индексацию пенсий [6]. Конечно, проблемным странам еврозоны (Греция, Испания, Португалия и Ирландия) придется пожертвовать быстрым восстановлением экономики ради устранения нежелательных дисбалансов и снизить государственные расходы, повышая налоги. Чтобы снизить размер долга в национальной валюте, существует вариант высокой инфляции (в Испании в 2009 году она составила 0,9%) или объявление страной дефолта [9].

По сравнению с другими проблемными странами еврозоны, и в особенности с Грецией, Испания имеет точные статистические данные и не скрывает все свои проблемы. Это – определенный плюс к имиджу страны. Также национальная экономика данного государства более разнообразна и менее зависима от различных факторов.

Испания реализует прогрессивную модель развития, всецело придерживаясь концепции устойчивого развития. В социальном плане государственная политика направлена на борьбу с безработицей, улучшение сферы образования, поднятие здравоохранения и обеспечение высокого уровня социального обеспечения. В экологии разрабатываются комплексные программы, применяются новейшие технологии, организовываются НИОКР. Государство после вступления в ЕЭС укрепило стандарты и нормативы для предприятий в вопросах окружающей среды, созданы системы арбитража экологических

конфликтов.

Итак, основными конкурентными преимуществами Испании по сравнению с другими странами до недавнего времени были:

- 1) наличие значительного экономического потенциала;
- 2) стабильная экономика и политический строй;
- 3) высокая доходность на вложенные средства;
- 4) низкое налогообложение бизнеса;
- 5) либеральная политика по отношению к иммиграции рабочей силы;
- 6) развитая инфраструктура;
- 7) туристическая привлекательность;
- 8) рынок недвижимости, подталкиваемый вверх растущим спросом со стороны иностранных туристов и иммигрантов, дешевыми ипотечными кредитами;
- 9) низкая инфляция;
- 10) стабильные процентные ставки;
- 11) разветвленная банковская сеть.

Слабые стороны потенциала - энергетический сектор, пенсионная система и система социальной защиты в целом с высоким уровнем гарантий, дорогая рабочая сила, структурные перекосы, долговые проблемы.

Возможными факторами, способствующими поднятию экономики Испании, являются:

1. невысокие темпы роста в странах ЕЭС, в которые направлена основная часть испанского экспорта;
2. рост внутреннего спроса;
3. низкие процентные ставки;
4. туризм;
5. реализация инновационной модели устойчивого роста.

Выводы:

- основа конкурентоспособной экономики - сильный потенциал. Все

действия правительства государства должны исходить из национальных экономических интересов и обеспечиваться наличными ресурсами;

- основа конкурентоспособности экономики на современном этапе - мощная промышленность, которая стимулируется государством;
- главная сложность европейских стран - единая валюта и отсутствие единой бюджетной политики;
- возможный вариант выхода европейских государств из кризисной ситуации - жесткие меры правительства, эффективная политика властей по возвращению конкурентоспособности, анализ и ранжирование способности государств создавать и поддерживать экономическую и институциональную среду, в которой предприятия могут эффективно конкурировать;
- глобализационные процессы содействуют более тесным связям экономик, и поэтому кризисные ситуации в проблемных странах оказывают сильное влияние на состояние не только других государств, но и мировой экономики в целом;
- экономический потенциал страны в современных условиях в значительной степени зависит от внешней конъюнктуры. Глобальный кризис нивелирует действие национального экономического потенциала;
- Испания, обладая значительным потенциалом (в том числе потенциалом государственного регулирования), не является источником угрозы для экономики евросоюза и мировой экономики.

Список использованных источников:

1. Romano Prodi. A big step towards fiscal federalism in Europe // [Electronic resource] / The Financial Times. - May 20, 2010. - Access: <http://www.ft.com/cms/s/0/3f74c1d8-6444-11df-8618-00144feab49a.html>
2. Wolfgang Münchau. Bad debt also threatens Europe's strongest // [Electronic resource] / The Financial Times. - May 23, 2010. - Access: <http://www.ft.com/cms/s/0/7b62ac7c-6698-11df-aeb1-00144feab49a.html>
3. Ведение бизнеса в Испании. Банковская система // [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.1-sovetnik.com/articles/article-220.html>

4. Г. Понеделко. Сдвиги на рынке труда Испании / Г. Понеделко // Мировая экономика и международные отношения. - 2008. - №2. -С. 86-93
5. Иностраннные инвестиции в экономику и недвижимость Испании: льготы и стимулы // [Электронный ресурс]. - Электрон. дан. - Режим доступа: <http://www.realtyestate.ru/news/detail.php?id=1291>
6. Испания начинает экономить // [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.news.open.by/world/27839>
7. Испания. Экономика // [Электронный ресурс] –Режим доступа: <http://round-the-world.ru/guide/countries/spain/info/economy/index.html>
8. Испания. Экономика Испании // [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа : <http://ru.wikipedia.org/wiki/Испания>
9. Испания: новое поле битвы за еврозону // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.bfm.ru/articles/2010/02/25/ispanija-stanet-sledujushhej-zhertvoj-evrozony.html>
10. Мартин Вулф. Страны ЕС разоряют друг друга // [Электронный ресурс] –Режим доступа: http://www.forexpf.ru/_newses_/newsid.php?news=342659
11. Министерство Экономики Украины. Социально-экономическая ситуация в Испании, двусторонний аспект // [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.spain.com.ua/article/ekonomika_ishpanii_20052009
12. Пол Кругман: истинная причина европейских проблем // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://stockinfofocus.ru/2010/02/28/pol-krugman-istinnaya-prichina-evropejskix-problem>
13. Полезные ископаемые Испании // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ispaniya.net/blogcategory/geografiya-ishpanii>
14. Проблемы Испании могут вызвать распад еврозоны – эксперт // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://mfd.ru/News/View/?ID=1507835>
15. Промышленность Испании // [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://allnations.ru/ispaniya/promyshlennost-ishpanii.html>
16. Промышленность Испании // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ispaniya.net/blogcategory/promyshlennost-ishpanii>
17. Развитие экономики Испании // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ispaniya.net/ekonomika-ishpanii/razvitie-ekonomiki-ishpanii.html>

18. Современный экономический словарь [Райзберг Б.А. и др.]. – 2-е изд., испр. – М.: ИНФРА-М, 1999. – 479 с.
19. Т. Матанцева. Взрыв «испанского пузыря» // Дом за рубежом [Электронный ресурс]. – Электрон. журн. – 2008. – Июнь. – Режим доступа: <http://www.vd-zr.ru/articles/3>
20. Экономика Испании вернется к росту в I полугодии – премьер // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.afn.by/news/i/131849>
21. Экономика Испании вышла из рецессии // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://navigator.az/news/10/48350.html>
22. Ю. Пухова. Испанская сказка обернулась суровой былью // [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.dprealty.ru/a/2010/03/02/Ispanskaja_skazka_obernula
23. Премьер-министр Греции: Экономикой неправильно управляли // [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.k2kapital.com/news/258408/?print=Y&ELEMENT_ID=
24. Яковлев П. Испания – еще один «больной человек» Европы? // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://perspektivy.info/print.php?ID=55933>
25. Fitch понизило кредитные рейтинги Испании // [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: http://www.k2kapital.com/news/244989/?print=Y&ELEMENT_ID=
26. Испания – страна мечты. Для иммигрантов // [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.k2kapital.com/news/215930/?print=Y&ELEMENT_ID=
27. Испания выделит деньги на инфраструктуру // [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://ubr.ua/ukraine-and-world/world-finance/ispaniia-videlit-dengi-na-infrastrukturu-43371?print>
28. В Европе растут опасения по поводу дефляции // [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://ubr.ua/ukraine-and-world/world-finance/v-evrope-rastut-opaseniia-po-povodu-defliacii-47808?print>
29. Крупнейший банк Европы объявил о прибыли // [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://ubr.ua/ukraine-and-world/world-finance/krupneishii-bank-evropy-obiavil-o-pribyli-44997?print>
30. Теперь евро упал из-за проблем банковского сектора Испании // [Электронный ресурс].

– Электрон. дан. – Режим доступа:

<http://bin.com.ua/print/news/finance/finances/101434-teper-evro-upal-iz-za-problem-bankovskogo-sektora.html>

31. Секрет рынка недвижимости Испании. Оказывается, не было никакого «обвала» // [Электронный ресурс]. – Электрон. дан. – Режим доступа: <http://www.newsspain.ru/novost4123.html>

Лопаткина, И.В. Влияние экономического потенциала Испании на формирование конкурентоспособности страны в условиях кризиса [Текст] / И.В. Лопаткина, Ю.В. Поготовка // Экономика: проблемы теории та практики: збірник наукових праць. - Вип. 262 : в 12 т.– Дніпропетровськ: ДНУ, 2010. – Т. IX. - С. 2400-2413.