

Научно-теоретический и практический журнал

# СОВРЕМЕННЫЙ НАУЧНЫЙ ВЕСТНИК

**№ 19 (158) 2013**

Серия:

*Экономические науки*

*Государственное управление*

---

Ответственный редактор: **Екимов С.В.**  
Технический редактор: **Гордашевский В.Б.**  
Дизайн и верстка: **Щащенко И.Г.**

---

Издаётся с 2005 года, выходит раз в квартал  
Свидетельство о регистрации средства массовой информации  
ПИ № ФС77-21429 от 27 июня 2005 г.

Свидетельство выдано Федеральной службой по надзору за  
соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и  
охране культурного наследия.

Настоящее свидетельство выдано в соответствии с Законом Российской  
Федерации от 27 декабря 1991 года "О средствах массовой информации"

---

Сдано к печати 07.07.2013. Подписано к печати 07.07.2013.  
Формат 60x84 1/8. Способ печати – ризограф.  
Усл. печ. лист. 14,88. Тираж 300 экз.

Отпечатано на полиграфической базе ООО «Руснаучкнига», г. Белгород

---

308023, г. Белгород, пр. Б. Хмельницкого, 135/69а  
Тел./факс (4722) 358009 E-mail: [belgorod@rusnauka.com](mailto:belgorod@rusnauka.com)  
Представительство на Украине: тел. +38 (056) 3701313

Научно-теоретический и практический журнал

# СОВРЕМЕННЫЙ НАУЧНЫЙ ВЕСТНИК

**№ 19 (158) 2013**

Серия:

*Экономические науки*

*Государственное управление*

Научно-теоретический и практический журнал

# СОВРЕМЕННЫЙ НАУЧНЫЙ ВЕСТНИК

№ 19 (158) 2013

Серия:

Экономические науки

Государственное управление

Главный редактор: д.э.н. Даций Александр Иванович

Редакционный совет: д.э.н. Ткаченко В.А., д.э.н. Диденко В.И.,  
д.э.н. Лобанов К.Н., д.э.н. Причина О.С., д.э.н. Ягуткин С.М.,  
д.э.н. Тянь Р.Б., д.э.н. Елисеева О.К., д.гос.уп. Бакуменко В.Д.,  
д.гос.упр. Иванова Т.В., д.гос.уп. Приходько И.П.,  
д.гос.упр. Шевченко Н.А., д.гос.уп. Бондарчук Н.В.

© Руснаука, 2013  
© Коллектив авторов, 2013

|  |  |   |
|--|--|---|
| Ответственный редактор: <b>Екимов С.В.</b>     | <b>АДРЕС РЕДАКЦИИ:</b><br>308023, г. Белгород,<br>пр. Б.Хмельницкого, 135/69а                    | Редакция не несет ответственность за точность приведенных фактов, статистических данных и иных сведений.        |
| Технический редактор: <b>Гордашевский В.Б.</b> | Тел./факс (4722) 358009 E-mail: <a href="mailto:belgorod@rusnauka.com">belgorod@rusnauka.com</a> | Любое воспроизведение или размножение материалов данного издания без письменного разрешения редакции запрещено. |
| Дизайн и верстка: <b>Щащенко И.Г.</b>          |  |   |

## УВАЖАЕМЫЕ УЧЕНЫЕ!

Редакция научного журнала «Современный научный вестник»,

(Свидетельство о регистрации средства массовой информации ПИ № ФС77-21429 от 27 июня 2005 г. Свидетельство выдано Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Настоящее свидетельство выдано в соответствии с Законом Российской Федерации от 27 декабря 1991 года «О средствах массовой информации»),  
приглашает ученых стран СНГ опубликовать свои работы.

Журнал выходит по секциям:

- Экономические науки
- Юридические науки
- Филологические науки
- Педагогика и психология
- Технические науки
- Сельское хозяйство
- Ветеринария и биология

Периодичность 1 раз в квартал

Счет на оплату, выставляется в случае принятия статьи к публикации.

**СПРАВКИ ПО ТЕЛЕФОНАМ:**

**+38(0562) 342961**(Украина); факс: **+38(056) 3701313**

**ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ СТАТЕЙ:**

Материалы принимаются по электронной почте: [russian@rusnauka.com](mailto:russian@rusnauka.com) в виде компьютерного файла **только** с расширением **doc** или **rtf**, набранного в редакторе **Word**.

1. Объем статьи **от 6** страниц формата **A4**.
2. Материалы предоставляются на **русском** или **английском** языках
3. Текст набирается 14 кеглем, шрифт Times New Roman Cyr, межстрочный интервал 1.5, поля со всех сторон по 20 мм. («Экзотические шрифты» недопустимы)!
- Внедренные в текст графические материалы - дополнительно, отдельными файлами
4. Сноски недопустимы (!)
5. Материалы должны иметь заверенную **доктором наук** рецензию, которую необходимо выслать в редакцию наших партнеров в **УКРАИНЕ** на адрес:  
**49000, г. Днепропетровск, Главпочтамт, а/я 74, издательство «Наука и образование»**  
(с пометкой, рецензия на статью в российский журнал) или в редакцию журнала:  
**308023, г. Белгород, пр. Б. Хмельницкого, 135/69а**  
**Тел./факс +7 (4722) 358009, E-mail: [belgorod@rusnauka.com](mailto:belgorod@rusnauka.com).**

5. Дополнительно в отдельном файле высылается информация об авторе(ах): ФИО, место работы, научная степень, должность, контактный телефон, почтовый адрес для переписки и e-mail.

Сборники, по выходу из печати, будут рассылаться на почтовый адрес, указанный в сведениях об авторах. По получении просьба информировать!!

*С уважением, главный редактор журнала  
«Современный научный вестник»*

*Корецкий Н.Х.*



**Сергиенко Л.К.**  
ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ  
УКРАИНЫ В ПРОЦЕССЕ ЕВРОИНТЕГРАЦИИ ..... 79

**Лысенко А.В.**  
СРОЧНЫЕ ДЕПОЗИТЫ – СТАБИЛЬНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ  
БАНКОВСКИХ РЕСУРСОВ ..... 85

**Карагозлю Ю.**  
ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПОСТРОЕНИЯ МОДЕЛИ  
ОПТИМИЗАЦИИ РИСКОВ МЕСТНОГО БЮДЖЕТА ..... 93

**Дейч М.Е.**  
ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ  
В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ УКРАИНЫ ..... 98

**ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ**

**Жмудский Р.С.**  
УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНО-ПРАВОВОЙ  
БАЗЫ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В УКРАИНЕ ..... 106

**Щур Н.О.**  
СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА  
В УСЛОВИЯХ ВНЕШНИХ ТРАНСФОРМАЦИОННЫХ ВОЗДЕЙСТВИЙ ..... 111



5. Теоретичні основи національної безпеки України [Текст] : навч. посіб. для студ. вищ. навч. закладів / О. П. Дзьобань, О. В. Соснін // – Київ : Освіта України, 2009 – 384 с.
6. Шерр Дж. Погляд з Великої Британії : оборонна реформа в Україні і НАТО. Оборонна політика України: реалії та перспективи : [Текст] // Матеріали міжнародної конференції / Національний інститут проблем міжнародної безпеки. – К. : НІПМБ. – 2004. – С. 75-79.
7. Малик Я. Й. Національна безпека [Текст] : навч. посіб. / Я.Й. Малик, О.І. Береза, М.Ф. Криштанович // ; Львів. регіон. ін-т держ. упр. Нац. акад. держ. упр. при Президентіві України. – Львів : ЛРІДУ НАДУ, 2010. – 280 с. – Бібліогр.: с. 271-279 (106 назв).
8. Енциклопедія державного управління : у 8 т. / Нац. акад. держ. упр. при Президентіві України ; наук.-ред. колегія : Ю.В. Ковбасюк (голова) та ін. – К. : НАДУ, 2011. – Т. 1. : Теорія державного управління / наук.-ред. колегія : В.М. Князєв (співголова), І.В. Розпутенко (співголова) та ін. – 2011. – 752 с.
9. Стратегічне планування: вирішення проблем національної безпеки. Монографія / В. П. Горбулін, А. Б. Качинський. – К. : НІСД, 2010. – 288 с

К.э.н. Пластун В. Л., Омардибирова А. Н.

## РОЛЬ НЕГОСУДАРСТВЕННЫХ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ НА ФОНДОВОМ РЫНКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Фондовый рынок, являясь неотъемлемой частью финансовой системы, оказывает значительное влияние на эффективное развитие экономики любой страны. Трансформируя сбережения индивидуальных инвесторов, он способствует не только их превращению в инвестиционные ресурсы, но и эффективному их распределению между регионами и отраслями национальной экономики. Так, основой функционирования фондового рынка является активное взаимодействие его основных участников, прежде всего крупных институциональных инвесторов. Среди них выделяются негосударственные пенсионные фонды, у которых аккумулированы значительные денежные ресурсы. Вкладывая привлеченные средства, НПФ не только содействуют увеличению количества и объемов совершаемых операций на фондовом рынке, но и росту темпов его развития и экономики в целом.

Существенный вклад в исследование роли и значения НПФ на фондовый рынок внесли такие отечественные и зарубежные ученые: Andonov A., [1], Bosworth B., [3], Boyer H., [4], Lakonishok J., Shleifer A. [8], Lucas J. [9], Goetzmann W. [10], Zhang X. [13], Лихтенштейн Л. [17], Брагин С., [15], Аleshina Л. [14], Кузнецова А. [16], Логинова Е. [18] и др.

В то же время, не все аспекты данной проблемы исследованы досконально, а меняющаяся экономическая ситуация и специфика деятельности НПФ в разных странах требует постоянного мониторинга.

Целью работы является исследование влияния негосударственных пенсионных фондов на фондовый рынок Российской Федерации.

Следует отметить, что пенсионное обеспечение является одной из важнейших социальных функций государства, а успешно сформированная и устойчиво функционирующая пенсионная система выступает залогом социальной стабильности, уверенности граждан в защищенном будущем, является показателем развития страны. Поэтому в последние годы многие страны столкнулись с проблемой необходимости проведения реформы действующих пенсионных систем, вызванной изменением социально-экономических и демографических условий. Российская Федерация так же не стала исключением.

Результатом пенсионной реформы 2002 г. в России стало создание трехуровневой пенсионной системы, которая включает государственное пенсионное обеспечение, обязательную накопительную часть и негосударственное пенсионное обеспечение. Реформирование пенсионной системы позволило осуществ-

вить переход от распределительной системы пенсионного обеспечения к накопительной системе с преобладанием страхового принципа.

Не смотря на наметившиеся положительные тенденции, построение эффективной системы негосударственных пенсионных фондов (далее – НПФ) в России (которые должны стать основой реформированной системы) далеко от завершения. Так, можно выделить следующие проблемы, присущие на данный момент негосударственному пенсионному обеспечению:

- отсутствие у населения мотивации и готовности нести ответственность за свое пенсионное обеспечение;
- отсутствие стандартов по управлению рисками портфелей пенсионных резервов и накоплений, оценки эффективности инвестирования средств пенсионных резервов;
- неразвитость пенсионного страхования и страхования жизни;
- непрозрачность деятельности управляющими компаниями и ненадлежащие требования по раскрытию информации;
- проблема поиска рынков и финансовых активов для размещения пенсионных накоплений.

Не смотря на выше перечисленные проблемы, большинство финансовых показателей НПФ имеют тенденцию к увеличению (табл. 1), хотя количество самих фондов постепенно сокращается. Прежде всего, это связано с посткризисным состоянием экономики и повышением недоверия к системе НПФ в целом, особенно к малоизвестным и не располагающим большим собственным капиталом фондам.

**Таблица 1 – Основные показатели деятельности НПФ РФ за 2008-2011 гг., млрд. руб.**

| Показатели  | 2008  | 2009  | 2010  | 2011   | Темп прироста, 2011/ 2008, % |
|---|-------|-------|-------|--------|------------------------------|
| Количество НПФ, ед.   | 211   | 167   | 151   | 147    | -30,33                       |
| Собственное имущество   | 579,4 | 742,5 | 908,1 | 1200,5 | 107,2                        |
| Имущество, предназначенное для обеспечения уставной деятельности (ИОУД) | 78,3  | 94,9  | 101,1 | 99,2   | 26,6                         |
| Пенсионные накопления   | 35,5  | 77,2  | 155,4 | 393,8  | 1008,0                       |
| Пенсионные резервы  | 462,9 | 564,4 | 643,3 | 700,3  | 51,3                         |
| Кол-во участников фонда по НПО, тыс. чел.                               | 6,7   | 6,8   | 6,6   | 6,5    | -2,2                         |
| Кол-во застрахованных лиц по ОПС, тыс. чел.                             | 3,6   | 5,7   | 7,8   | 11,9   | 226,3                        |

Источник: Федеральная служба по финансовым рынкам России (ФСФР) [7].

2) Просмотр перечня критериев и оснований для предоставления гражданам права на социальную защиту со стороны государства, для выявления и отмены малоэффективных или тех которые потеряли актуальность на сегодняшний день, или вообще не действуют. 3) Изменение приоритетов относительно форм социальной защиты населения, например, часть социальных льгот может быть распределена в условные денежные трансферты или социальные услуги, но обязательно соответствовать конституционным и международным гарантиям и обязательствам Украины. 4) Основным принципом государственной социальной политики в отношении развития общества является обеспечение опережающих мер по недопущению снижения качества жизни населения и т.д.

Учитывая, что только государство способно поддерживать функционирование и развитие социальной сферы требования открытости, дерегулирования и приватизации приводит к краху экономики и деградации социальной сферы, социальные реалии характеризуются повышенными рисками, противоречиями связанными с экономическими спадами, демографической ситуацией, политическими кризисами и несовершенством управленческих решений. Эти риски не обходят ни одной социальной группы и влияют на общий уровень человеческого развития. Уменьшить отрицательное влияние на социальную политику государства поможет: институт социального партнерства как альтернатива социальному противостоянию, четкое определение приоритетов социальной политики; ввести в практику обязательно социальную экспертизы любых экономических решений, программ, реформ для оценки их социальных последствий; организовать масштабное обследование цен и тарифов в социальной сфере, чтобы обоснованно выстраивать и проводить бюджетную политику в социальной сфере, повышение уровня социальной защищенности общества.

### Литература

1. Кризис углубил пропасть между богатыми и бедными – эксперты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://korrespondent.net/business/financial/1561102-krizis-uglubil-propast-mezhdu-bogatymi-i-bednymi-eksperty>
2. Кризис социального государства – развитые страны пострадали больше Open Economy Экспертный портал вестей школы экономики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://opes.ru/1454048.html>
3. Глобальное и национально-государственное развитие в первой половине XXI века: императивные вызовы и поиск ответов: идейно-концептуальные основы. – М.: МАКС Пресс, 2009.- 232 с.
4. Мних А.М. Механізм оцінки боргового тягаря в Україні як спосіб підвищення ефективності державних запозичень [Текст] / А.М. Мних // Економіка. Фінанси. Право : наук. журнал. – 2010. – № 1. – С. 14-17.

Египте, США получили возможность вмешаться в дела страны, а именно помогли «нужным» политическим силам прийти к власти. Это говорит о невозможности власти в этих странах противостоять внешнему давлению на политику государства.

Сегодня стало очевидным, что чем выше развитие производительных сил, тем больше их зависимость от вспомогательных систем инфраструктуры, их обеспечивает. При этом, незначительные повреждения, на первый взгляд, второстепенных объектов в них приведут к непредсказуемым серьезным последствиям, а именно к возникновению лавинообразного развития критических процессов. Именно в этих подсистемах чаще появляются уязвимые объекты, отказ или неправильное функционирование которых вступает в силу для устойчивого функционирования организационной системы в целом. Результатом этого является, как правило, возникновение катастрофических состояний во всей структуре, организационной системы в целом [7, с. 41]. В большинстве стран Европы пошатнулись основы функционирования социальной политики государства. Етому поспособствовала сложившаяся социально-экономическая ситуация противоречившая основным принципам социального государства.

Все изложенное определяет неоднозначность предсказаний в общественной жизни и невозможность управлять обществом как жестко детерминированной системой. Несоблюдение этого принципа может превратить наше общество в полноценную «общество риска», главной особенностью которого является то, что когда для индустриального общества характерно деление благ, то для общества риска – распределение угроз различного происхождения и обусловленных ими рисков. В условиях мирового финансового и экономического кризиса управления риском в сфере национальной безопасности приобретает крайне важное значение. Сейчас признано, что основу стратегии управления безопасностью человека, общества и государства должна составлять концепция «приемлемого риска» [9, 257].

Таким образом, социальная безопасность государства в условиях трансформационных воздействий на социальную политику Украины на нынешнем этапе является чрезвычайно актуальным, не только для Украины, но и для всех стран. Каждое государство переходного типа под влиянием ряда внешних факторов формирует свою специфику государственного управления.

Важнейшими национальными интересами Украины в социальной сфере являются: реализация определенных социальных интересов, формированию условий для необходимого воспроизводства населения; обеспечения конституционных прав и свобод человека и гражданина. Важной позицией высокого уровня национальной безопасности в условиях внешнего влияния на социальную сферу является возможность самостоятельно, без внешнего воздействия и рисков реализовывать развитие социальной сферы в соответствии с системой национальных интересов.

Модернизация системы социальной защиты должна предусматривать: 1) введение новых подходов к определению форм и методов социальной защиты.

Так, собственное имущество НПФ и имущество, предназначенное для обеспечения уставной деятельности, за анализируемый период возросло на 107,2% и 26,6% соответственно, что объясняется ужесточением требований к размерам уставного капитала. В свою очередь пенсионные накопления возросли на 1008,0%, что явно свидетельствует о повышении значимости НПФ для граждан и экономики. Также отметим, что 20 крупнейших НПФ России владеют 86,71% всех пенсионных накоплений, что является высокой степени концентрации данного рынка.

В то же время, одним из важнейших направлений деятельности НПФ является инвестирование имеющихся денежных средств в экономику. Так, совокупный инвестиционный ресурс НПФ включает в себя весь объем пенсионных резервов и пенсионных накоплений, а также существенную часть ИОУД (до 50%) [19].

Таким образом, от доходности вложений НПФ зависит не только возрастание резервов и пенсионных накоплений участников фондов, но и благосостояние, обеспеченность будущих пенсионеров. В таблице 2 отображена динамика инвестиционного дохода НПФ, а также среднегодовая доходность.

**Таблица 2 – Доходы от инвестирования средств пенсионных накоплений, сформированных НПФ РФ за 2008-2011 гг.**

| Показатели                       | 2008   | 2009  | 2010  | 2011 | Темп прироста, 2011/2008, % |
|----------------------------------|--------|-------|-------|------|-----------------------------|
| Инвестиционный доход, млрд. руб. | -8,9   | 14,9  | 15,3  | 3,5  | 139,53                      |
| Средняя доходность, %            | -23,85 | 25,15 | 10,98 | 0,58 | 24,43                       |

Источник: ФСФР [7].

На протяжении анализируемого периода доходность вложений пенсионных накоплений существенно отличается. Так, средняя инвестиционная доходность в 2011 году становила лишь 0,58%, в то время как в 2010 г. этот показатель был равен 10,98%, а в 2009 г. – 25,15%.

Основной причиной убытков НПФ в 2008 году, разумеется, стал мировой финансовый кризис, а также высокая доля инструментов фондового рынка в портфелях инвестиций. Что касается 2011 года, то система НПФ пережила спад фондового рынка РФ из-за, так называемого «бегства в качество», которое выразилось в распродаже рискованных активов. Основной причиной стал долговой кризис в ряде Европейских стран и затянувшееся решение по увеличению лимита госдолга в США. Из-за оттока капитала из страны и увеличения стоимости заимствований за рубежом, произошло ухудшение показателей фондового рынка в России, что отрицательно сказалось на доходности инвестирования резервов и накоплений. Но, к счастью, серьезных убытков удалось избежать за счет более продуманного поведения на рынке акций большинства НПФ [19].

Выходя на фондовый рынок, НПФ, в основном, инвестируют средства в менее рискованные, а, следовательно, и менее доходные финансовые инструменты.

Значительный удельный вес в структуре распределения пенсионных резервов и накоплений принадлежат депозитным вложениям, акциям, а также облигациям (государственным и корпоративным).

Таким образом, основной задачей НПФ является максимально сохранить вложенные деньги, и в то же время обеспечить соответствующий уровень доходности. В таблице 3 отображена среднегодовая доходность и волатильность перечисленных финансовых активов на фондовом рынке России.

**Таблица 3 – Средняя доходность (Д) и волатильность (В) финансовых активов на фондовом рынке РФ за период 2008-2011 гг., %**

| Год              | Финансовые активы |       |       |       |                           |       |                         |       |
|------------------|-------------------|-------|-------|-------|---------------------------|-------|-------------------------|-------|
|                  | Депозиты          |       | Акции |       | Государственные облигации |       | Корпоративные облигации |       |
|                  | Д                 | В     | Д     | В     | Д                         | В     | Д                       | В     |
| 2011             | 4,4               | 0,105 | -1,7  | 0,601 | 4,9                       | 0,314 | 8,6                     | 0,060 |
| 2010             | 6,0               | 0,115 | 9,8   | 0,244 | 4,3                       | 0,197 | 7,4                     | 0,054 |
| 2009             | 8,6               | 0,159 | 10,4  | 0,335 | 8,6                       | 0,120 | 13,1                    | 0,093 |
| 2008             | 5,8               | 0,131 | -6,6  | 0,492 | 9,9                       | 0,267 | 18,1                    | 0,129 |
| Среднее значение | 6,2               | 0,127 | 0,2   | 0,418 | 6,9                       | 0,225 | 11,8                    | 0,084 |

Источник: Информационное агентство «cbonds» [5], Центральный банк РФ [6], Московская биржа [11].

Так средняя доходность акций и облигаций была рассчитана как темп прироста индексов MICEX, RGBI и RCBI, средняя доходность по депозитным вкладам взята на основе данных Центрального банка РФ. Что касается волатильности финансовых активов, то она была рассчитана при помощи функции СТАНДОТКЛОНА в MS Excel, которая позволяет вычислить стандартное отклонение по выборке.

Как видим, наивысшая доходность характерна для корпоративных облигаций, в основном обусловлено потребностью предприятий в денежных средствах в кризисное время. Аналогичная ситуация и с государственными облигациями, средняя доходность которых за анализируемый период составила 6,9%, что в 1,7 раз меньше, чем доходность корпоративных облигаций. Что касается акций, то их средняя доходность наименьшая, что связано с кризисными событиями на фондовом рынке.

А вот что касается степени риска обозначенных активов, то наиболее рискованы, учитывая колебания средних значений волатильности, остаются акции. На втором месте оказались государственные облигации. Но тут следует отметить, что такое высокое значение связано с изменением индекса RGBI, а не рисковости облигаций, как таковых. Учитывая, что НПФ осуществляют инвестиционные вложения, в основном, рассчитывая не на перепродажу, а на со-

деятельность враждебных международных сил. То есть речь идет о приоритетах внешних и внутренних факторов, вызывающих потрясения и конфликты, о тех существенных вариативных факторах, которые относятся к сфере внешней и внутренней политики [5, с. 123].

Вековой опыт создания организационных систем свидетельствует об обязательном наличии в них наиболее уязвимых точек (подсистем, составляющих объектов), которые получили название «слабых звеньев», «слабых мест», «болевых» или «критических» точек, воздействие на которые либо уничтожает систему или недопустимым образом изменяет характеристики и алгоритмы функционирования, или, при правильных действиях тех, кто за ней заботится, делает ее мощной. В современных условиях этот принцип стал общепринятым и получил распространение на все сферы деятельности человечества. На это указывают многие авторы, например известный британский специалист Дж. Шерр отмечает, что акценты стали смещаться, и имеют смещаться, с выявлением открытых угроз к выявлению точек давления и уязвимых мест, которые могут быть использованы (очень часто в скрытой форме) для того, чтобы взорвать государство изнутри, разрушить отношения между властными структурами и, что еще хуже, испортить отношения (и доверие) между государством и обществом [6, с. 76]. Кстати, сама эта идея не нова. Еще в V в. до н.э. известный китайский философ и военный теоретик Сунь-Цзы, что искусство войны заключается в том, чтобы уничтожить противника изнутри [7, с. 40].

В реальных условиях функционирования политической системы под влиянием внутренних и внешних факторов происходят изменения состояния относительной стабильности и нестабильности, которые могут повлечь развитие, совершенствование этой системы или приводить к ее разрушению. Учитывая это возможно лишь утверждать об определенной степени или степень политической стабильности, обеспечивает существование и безопасное развитие этой системы. В условиях современных динамичных изменений, свойственных для функционирования политических систем, стабильность уместно рассматривать не как определение состояния устойчивости, абсолютного равновесия и неизменности, а как показатель динамического состояния сложной системы с определенным внутренним порядком, обеспечивает ее дальнейшее существование, развитие и способность к самоорганизации в условиях воздействия неблагоприятных внутренних и внешних факторов. Следовательно, обеспечение безопасности внутривластной предусматривает поддержку соответствующего уровня стабильности и упорядоченности социальной системы, при котором будет обеспечиваться ее дальнейшее существование и развитие. Достижение этой цели невозможно без предупреждения и нейтрализации угроз [8, с. 44].

Например, «арабская весна» (ее последствия для Египта, Ливии, Туниса) свидетельствует о серьезном влиянии на государственное управление стран. Под влиянием народных восстаний (и не всегда эти восстания возникали самостоятельно) и недовольство политической и социальной ситуацией в этих государствах было сброшено правительство. Так во время восстаний в Ливии и



следует учитывать в государственном управлении. В связи с этим следует тщательнее учитывать те существенные вариативные факторы, связанные с внешними процессами и явлениями и влияют на функционирование и развитие социальной системы. Эти вариативные факторы фиксируются прежде всего в геополитических изменениях, а также в степени давления внешних факторов на социальную политику и государственное управление в целом. К важным вариативных факторов внешнеполитической повестки можно отнести: положение страны в балансе международных интересов и центров силы, степень экономической интеграции в системе международного разделения труда. [3, с. 125-126].

Главная функция государства – это и реализация стратегии долгосрочного развития страны в условиях глобализации и системной трансформации. Невозможно обеспечить качественный экономический рост, отбросив социальное, политическое, интеллектуальное развитие и не учитывая внешние факторы влияния на проведения политики. Особенностью феномена развития является взаимообумовленность и взаимозависимость его составляющих. Современное государство должно быть в состоянии на все те вызовы глобального развития и способно выдвигать инициативы для решения не только глобальных проблем, но и обеспечить национальную безопасность под внешним влиянием. Обеспечивая внутренние социально-экономическое развитие государство тем самым вносит вклад в развитие глобальное [3, с.133, 134].

Следующим аспектом влияния на государство выступает чрезмерный государственный долг. Разрушительным следствием государственного заимствования падения производственных инвестиций и уменьшение на этой основе запаса капитала и будущих доходов, так называемый «эффект вытеснения». государства характеризуется влиянием задолженности на социальные выплаты. Государственный долг ухудшает распределение доходов. Вследствие роста процентной ставки и падение ставки заработной платы, доля оплаты труда в национальном доходе уменьшается, а доля процентов на заемный капитал растет. Падение доли оплаты труда в национальном доходе в условиях стабильности ставок отчислений предусматривает уменьшение отчислений на социальные мероприятия, ведет к ухудшению благосостояния населения, особенно той категории, получает пенсии и социальные пособия. Вследствие осуществления процентных выплат по государственному долгу ограничиваются возможности государства финансировать социально-экономические программы. Наблюдается эффект сужения бюджетных доходов [4, с. 16-17].

Соотношение внутренних и внешних факторов, влияющих на устойчивость социальной системы, при их анализа возникает множество сложностей. В частности, существуют противоположные взгляды на оценку основных причин и сил, которые вызвали глубокие кризисные явления, например, распад СССР, рост безработицы и обнищание населения, начало мирового финансово-экономического кризиса, снижения уровня безопасности личности, общества, государства. С одной стороны, главной причиной такого рода системного кризиса являются факторы внутреннего порядка, с другой – внешнее давление,

хранность денежных средств и получения купона (дисконта), то можно считать, что гособлигации не являются для НПФ столь рисковыми. В то же время, наименее рисковыми и наиболее доходными являются корпоративные облигации. Однако, при осуществлении вложений в данный вид финансовых активов, необходимо учитывать также платежеспособность эмитента.

Таким образом, проанализировав выше приведенные данные, мы пришли к выводу, что доходность, а, следовательно, и сохранность основных вложений НПФ сильно зависит от функционирования фондового рынка. Фондовый рынок РФ на сегодняшний день является типичным крупным развивающимся рынком. С одной стороны, для него характерны высокие темпы роста количественных показателей, а с другой – многочисленные проблемы, которые носят комплексный характер и препятствуют более эффективному его развитию.

На данный момент фондовый рынок пока еще не является значимым инструментом накопления капиталов для большинства населения и источником инвестиционных ресурсов для малых и средних предприятий. Таким образом, он не может выполнять полный спектр функций, присущих развитым фондовым рынкам. Россия по-прежнему отличается крайне низкой долей частных лиц и институтов коллективных инвестиций в совокупной структуре инвесторов [19].

Учитывая инвестиционный потенциал НПФ, они могут стать группой наиболее влиятельных инвесторов на фондовом рынке. Достаточно широкие возможности вложения денежных средств в акции российских и зарубежных компаний могут обеспечить фондовый рынок России постоянным притоком финансовых ресурсов, что в дальнейшем будет способствовать повышению его значимости.

Для того, чтобы определить влияние деятельности негосударственных пенсионных фондов на фондовый рынок Российской Федерации, проведем корреляционный анализ.

В качестве переменного фактора (функция X), который будет отображать изменения деятельности НПФ, возьмем объем пенсионных резервов и накоплений, сформированных НПФ на конец каждого квартала. Этот показатель характеризует ресурсную базу НПФ, динамика которого влияет на структуру портфеля НПФ, а также на направления вложения денежных средств.

Что касается зависимого фактора (функция Y), то используем индекс ММВБ. Он рассчитывается как взвешенный по рыночной капитализации композитный фондовый индекс, включающий наиболее ликвидные акции крупнейших и динамично развивающихся эмитентов, виды экономической деятельности которых относятся к основным секторам экономики, представленных на Московской бирже. Отметим, что в России, для оценки деятельности фондового рынка используют два индекса: индекс РТС и ММВБ. Главное их отличие в том, что индекс РТС строится по ценам акций, выраженным в долларах, а ММВБ – в рублях. Учитывая, что пенсионные средства формируются именно в рублях, то использование индекса ММВБ является преимущественным.

Значения показателей корреляции, рассчитанные на основе ежеквартальных данных, предоставлены в таблице 4.

**Таблица 4 – Значения показателей корреляции между индексом ММВБ и объемом пенсионных резервов и накоплений НПФ РФ за 2008-2011 гг.**

| Год        | 2008 | 2009 | 2010 | 2011  |
|------------|------|------|------|-------|
| Корреляция | 0,65 | 0,98 | 0,71 | -0,85 |

Рассчитано на основе данных Московской биржи [11], ФСФР [7].

Воспользовавшись пакетом анализа данных MS Excel, мы определили, что между показателями существует высокий уровень взаимосвязи. Однако это еще не свидетельствует о том, что деятельность НПФ имеет большое значение для развития фондового рынка. Так, возможна обратная ситуация, а именно, фондовый рынок диктует правила поведения российских НПФ.

Для определения первоисточника влияния, рассчитаем удельный вес активов НПФ в объемах торгов на фондовом рынке РФ (табл. 5).

**Таблица 5 – Активы НПФ и объем торгов на фондовом рынке за период 2008-2011 гг.**

| Показатель   | 2008     | 2009     | 2010     | 2011     |
|--|----------|----------|----------|----------|
| Активы НПФ размещенные в ценные бумаги, млрд. руб.         | 590,7    | 723,1    | 771,6    | 775,6    |
| Объем торгов на фондовой бирже, млрд. руб.                 | 48 358,7 | 40 664,0 | 30 107,1 | 30 729,3 |
| Отношение активов НПФ к объему торгов на фондовом рынке, % | 1,22     | 1,78     | 2,56     | 2,52     |

Источник: OECD [12], Московская биржа [11].

Таким образом, мы видим увеличение доли активов НПФ на фондовом рынке, но в то же время удельный вес их активов не превышает 2,5%. Следовательно, можно сделать вывод, что вложения НПФ на протяжении анализируемого периода не влияли на развитие фондового рынка РФ. Более того, увеличение данного соотношения с 1,22% в 2008г. к 2,52% в 2011г. в основном произошло из-за уменьшения объема торгов, а не из-за увеличения вложений со стороны НПФ.

Сложившаяся ситуация не соответствует тому, что можно наблюдать в развитых странах, где НПФ является одними из крупнейших инвесторов и участников фондовых рынков. Например, за 2011 год суммарные активы НПФ составили лишь 1,5% от ВВП России, в то время как в США данный показатель составляет 67,6%, Канаде – 62,9%, Швейцарии – 101,2%, а в Нидерландах – 129,8% [2]. Таким образом, НПФ в Российской Федерации имеют все еще незначительное влияние, как на фондовый рынок, так и на экономику в целом. Но

**Щур Н.О.**

*методист отдела организационного обеспечения*

*Института высших руководящих кадров*

*Национальной академии государственного управления*

*при Президенте Украины*

## **СОЦИАЛЬНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА В УСЛОВИЯХ ВНЕШНИХ ТРАНСФОРМАЦИОННЫХ ВОЗДЕЙСТВИЙ**

Чувствуя последствия мирового финансово-экономического кризиса (происходит эффект «домино» крах экономики Греции, Испании, Италии) – снижение доходов и качества жизни граждан, распространения бедности среди общества, в странах происходит значительное сокращение государственного финансирования социальной сферы. Вследствие проводимой властями политики жесткой экономии доходы населения в этих некогда процветающих странах заметно сократились, что и обуславливает возрастание роли влияния на социальную политику государства.

Мировой финансовый кризис обострил социальное неравенство во многих странах, говорится в новом докладе ОЭСР. Меры жесткой экономии могут усугубить ситуацию, предупреждают эксперты. Пропасть между богатыми и бедными существовала и до наступления кризиса. Но именно в непростое для мировой экономики время, с 2008 по 2010 годы, социальное неравенство стало заметно усиливаться. К такому выводу пришли эксперты Организации экономического развития и сотрудничества (ОЭСР). 15 мая 2013 года ОЭСР опубликовала доклад о разнице в уровне доходов населения в 34 странах, входящих в эту организацию [1]. Государства столкнулись с социальными неравенствами, бедностью и стремлением к социальному взаимодействию. Усиливающиеся взаимосвязь и взаимозависимость мира в XXI веке все в большей степени трансформирует внутренние процессы и внутри отдельных стран. Так на думку В. Мау ректора РАНХиГС сейчас имеет место кризис социального государства, сложившегося в 20-м веке в других демографических, урбанистических и технологических условиях. Прежде всего это касается развитых стран, к которым по демографическому и социальному поведению [2].

Следует отметить, что и в начале XXI века сохраняется и даже усиливается внешнее давление на Украину, как и на большинство переходных постсоветских стран. Вся политика Запада в отношении нашей страны полна настойчивого желания устранить ее как потенциальную преграду. Поэтому, внешние угрозы и опасности выступают как постоянный фактор их существования, который

прикосновенность и независимость в вынесении решения, как свободу от исполнения человеческой и профессиональной обязанности.

### Выводы

Украинский законодатель пытается избежать употребления понятия «политическая ответственность» при создании законов, которые определяют деятельность участников политического процесса. Поэтому необходимо ввести понятие политической ответственности в нормативно-правовые акты и начать формировать правовое поле этого важного вида ответственности.

### Перспективы дальнейших исследований

Превращение «дефектных» демократий на реальные требует соответствующего развития формальных институтов, направленного в том числе и на формирование реальных механизмов политической ответственности за состояние государственного управления.

### Литература

1. Кафарський В. М. Політична і конституційно-правова відповідальність / В. М. Кафарський // Держава і право. – К., 2010. – Вип. 48. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: [http://www.nbuv.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/DiP/2010\\_48/3-1.pdf](http://www.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/DiP/2010_48/3-1.pdf)
2. Мельниченко В. Політична відповідальність влади в демократичній державі: необхідність, сутність, механізм забезпечення / В. Мельниченко // Український соціум. – 2003. – № 1 (2). – С. 96–104. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.politik.org.ua/vid/magcontent.php3?m=8&n=50&c=1080> ; Мельниченко В. Політична відповідальність в державному управлінні: значення, сутність, особливості, забезпечення / В. Мельниченко // Вісник УАДУ. – 2003. – №1. – С. 349-357.
3. Торяник В.М. Взаємна політична відповідальність державної влади і громадянина в сучасній правовій державі автореф. дис. на здобуття наук. ступеня канд. політичних наук: спец. 23.00.02 – «Політичні інститути та процеси / В. Н. Торяник. – Дніпропетровськ, 2005. – 22 с.
4. Русанов А.В. К вопросу о соотношении политической и конституционно-правовой ответственности / А. В. Русанов // Вести. ТГУ. «Гуманитарные науки. Право». – Вып 1 (57). – 2008. – режим доступа: <http://elibrary.ru/download/85865762.pdf>

в дальнейшем, учитывая тенденции развития в последние годы, можем утверждать, что развитие негосударственного пенсионного обеспечения в РФ позволит обеспечить не только повышение социальной защищенности населения, но и постоянный рост и развитие экономики.

Учитывая вышесказанное, для развития пенсионных фондов необходимо в перспективе добиться выполнения ряда шагов, в том числе, направленных на повышение их роли на фондовом рынке:

- 1) обеспечение большей открытости и прозрачности деятельности фондов;
- 2) расширение перечня инструментов, доступных для инвестирования пенсионных накоплений с помощью акций высоконадежных компаний, не входящих в настоящее время в котировальный список А1;
- 3) разрешение для НПФ возможности долгосрочного инвестирования, (так как согласно законодательству, вынуждены ограничиваться однолетним горизонтом инвестирования);
- 4) активное использование стратегий мульти-фондов (когда в рамках одного НПФ разработано и функционирует несколько стратегий, а участники НПФ могут выбирать фонд по своему риск-профилю);
- 5) повышение финансовой грамотности граждан, мотивации к дополнительному пенсионному страхованию;
- 6) обеспечение гарантий сохранности пенсионных накоплений.

### Литература

1. Andonov A., Bauer R., Cremers M. Can large pension funds beat the market? Asset Allocation, Market Timing, Security Selection and the Limits of Liquidity [Internet]. 2012 Oct. Available from: <http://ssrn.com/abstract=1885536>.
2. Assets in private pension funds and public pension reserves [cited 2011]. Available from: <http://www.oecd-ilibrary.org/docserver/download/8111011ec040.pdf?expires=1362082652&id=id&accname=guest&checksum=EFB1A3AFCECFEF4C3884C992ADB632DA>.
3. Bosworth B., Burtless G. Pension reform in the presence of financial market risk. Boston College, Center of Retirement Research Working Paper No. 2002-01; [Internet]. 2002 Jul. Available from: <http://ssrn.com/abstract=319973>.
4. Boyer H., Zheng L. Who moves the market? A study of stock prices and investment cashflows. AFA 2003 Washington, DC Meetings; [Internet]. 2002 Oct. Available from: <http://ssrn.com/abstract=342681>.
5. cbonds.info [интернет]. Информационное агентство cbonds. Доступ по ссылке <http://www.cbonds.info/ru/rus>.
6. cbr.ru [интернет]. Центральный банк Российской Федерации. Доступ по ссылке <http://www.cbr.ru>.

7. fcsм.ru [интернет]. Основные показатели деятельности НПФ. Доступ по ссылке [http://www.fcsм.ru/ru/contributors/polled\\_investment/npf/reports/](http://www.fcsм.ru/ru/contributors/polled_investment/npf/reports/).
8. Lakonishok J., Shleifer A., Vishny R. Do institutional investors destabilize stock prices? Evidence on herding and feedback trading [Internet]. 1991 Sep.; NBER Working Paper No. w3846. Available from: <http://ssrn.com/abstract=226729>.
9. Lucas J., Zeldes P. How should public pension plans invest? [Internet]. 2009 Aug; American Economic Review: Papers & Proceedings, Vol. 99, No. 2, pp. 527-532, 2009 ; Columbia Business School Research Paper. Available from: <http://ssrn.com/abstract=1951188>
10. Massa M., Goetzmann W., Index funds and stock market growth. Yale School of Management IFC Working Paper; [Internet]. 1999 Apr. Available from: <http://ssrn.com/abstract=125470>.
11. rts.micex.ru [интернет]. Московская биржа. Доступ по ссылке <http://rts.micex.ru>.
12. stats.oecd.org [Internet]. Institutional investors' assets. Available from: <http://stats.oecd.org/Index.aspx?DatasetCode=7IA>.
13. Zhang X., Edwards F. Mutual funds and stock and bond market stability [Internet]. 1997 Dec. Available from: <http://ssrn.com/abstract=138487>.
14. Алешина Л.Е., Бородина Н.З. [интернет] Деятельность НПФ на финансовом рынке [доступ от 2011г.]. Доступ по ссылке [http://archive.nbuv.gov.ua/portal/chem\\_biol/nvnlту/21\\_8/316\\_Alio.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/chem_biol/nvnlту/21_8/316_Alio.pdf)
15. Брагин С., Макаренко О. [интернет] Негосударственные пенсионные фонды на неэффективном фондовом рынке: пример Украины. [доступ от 16.02.2011г.]. Доступ по ссылке <http://fundmarket.ua/experts/nyedyerzhavn-pyensyn-fondi-na-nyeyefyektivnomu-fondovomu-rinku-priklad-ukrani-20110215145731>.
16. Кузнецова А.Я. [интернет] Место и роль НПФ на фондовом рынке Украины [доступ от 27.01.2002 г.]. Доступ по ссылке [http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/VUABS/2009\\_2/27.1.02.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/VUABS/2009_2/27.1.02.pdf).
17. Лихтенштейн Л.А., Вандоляк О.В. Развитие НПФ и их влияние на фондовый рынок. Научный вестник национального университета ДПС Украины. 2008 [доступ от 04.2008г.]; 43 (4): [бл. 6 стр.]. Доступ по ссылке [http://zavantag.com/tw\\_files2/urls\\_7/398/d-397996/7z-docs/1.pdf](http://zavantag.com/tw_files2/urls_7/398/d-397996/7z-docs/1.pdf)
18. Логинова Е. [интернет] Негосударственные пенсионные фонды в РФ в условиях экономического кризиса. Проблемы и перспективы законодательства, международный опыт [доступ от 2009 г.]. Доступ по ссылке: [http://ru.pioneerinvestments.com/pdf/public\\_comments/22oct09\\_federal\\_council\\_pension\\_funds.pdf](http://ru.pioneerinvestments.com/pdf/public_comments/22oct09_federal_council_pension_funds.pdf).
19. Российский фондовый рынок и создание международного финансового центра. Идеальная модель фондового рынка России на долгосрочную перспективу (до 2020 года) [доступ от 2008 г.]. Доступ по ссылке <http://www.naufor.ru/download/pdf/factbook/ru/model-2008.pdf>

значимости. Речь идёт об ответственности, связанной с активной, инициативной, сознательной правомерной деятельностью субъектов. Взгляды, которые трактуют ответственность как осознание личностью собственного долга перед обществом и другими людьми очень распространены в философской и вообще социально-политической литературе. Осуществление государственной власти требует непрерывной, наследственной и компетентной работы профессиональных служащих касательно обеспечения исполнения полномочий государственных органов, называемых государственной службой. Именно потому, что руководители наделены несравнимо большими правами, чем другие должностные лица и могут действовать от имени и по поручению государства как в середине организации, так и вне её, закон может и должен определять повышенную ответственность за правонарушения, совершённые ими в связи с исполнением должностных обязанностей. В юридической ответственности всегда выражается негативная реакция государства на поведение личности, которая совершила правонарушение. Во время установления и назначения ответственности принимает материальную форму государственный интерес, направленный на обеспечение стабильности и эффективности функционирования государства и государственных институтов. Персональная ответственность служит заданиям преодоления отчуждения чиновника от требований должности, которые накладываются высоким общественным положением. Ответственность выступает самым важным средством обеспечения законности, обеспечения исполнения обязательства. Государственный аппарат должен действовать не в рамках беспредела, а в рамках норм права, которые определяют его деятельность, его права и обязанности. Отступление должностных лиц государственного аппарата от нормативных предписаний должно иметь следствием по отношению к ним государственное принуждение, которое обеспечивает возобновление нарушенных ими обязательств.

Объективно существует также необходимость постоянной смены должностных лиц, которые занимают отдельные государственные должности, для того, чтобы они могли «почувствовать нужды народа и принять в них участие», что провозглашалось ещё в декларациях прав некоторых североамериканских штатов во времена создания США, проблемы 200-летней давности которого стоят теперь перед Украиной. В число должностных лиц с ограниченным сроком полномочий, которые избираются непосредственно населением или, в крайнем случае, представительскими органами власти, с нашей точки зрения, должны попасть все руководители, которые занимают особенно ответственное положение в органах государственной власти, то есть должностные лица, от решений которых зависит сама возможность реализации прав и свобод граждан. Такими должностными лицами могли бы стать прокуроры, начальники управлений внутренних дел, начальники управлений юстиции, распорядители бюджетов-казначей и т.д. Тогда они будут рассматриваться как поверенные и слуги народа, а ответственность их будет гарантироваться проведением частых и свободных выборов. Острее всего здесь стоит проблема персональной ответственности судей, которые свободно истолковывают наделённые им законом личную не-

принятия закона «О конституционной ответственности», в котором было бы определено ответственность государства в целом; ответственность высшего органа государственной власти Украины; других органов государственной власти Украины; ответственность Автономной Республики Крым, областей, городов Киев и Севастополь; ответственность органов местного самоуправления; ответственность должностных лиц; механизмы реализации конституционной ответственности. Сегодня есть необходимость нормативного закрепления единой, комплексной системы конституционной ответственности органов государственной власти, органов местного самоуправления и должностных лиц в форме неблагоприятных последствий за неисполнение (не должное исполнение) ими своих обязательств и за злоупотребление данными им прав [3, с. 11].

На сегодняшний день украинское законодательство исходит из того, что не считает понятие политической ответственности юридическим, то есть этот вид ответственности не содержит правонарушений. Законодатель придерживается мнения, что политическая ответственность не подсудна органам правосудия, а судебная система не может быть субъектом политики. Отсюда сформирована установка, что политическая ответственность является сферой политических оценок и мотивов, а не юридических предписаний. Таким образом, привлечение к политической ответственности является исключительно последствием невыполнения политических обещаний. Этими аргументами продиктованы выводы в отдельной точке зрения члена Конституционного Суда Украины, который делает ударение на необходимости различать «конституционно-правовую (политическую) ответственность» от криминально-правовой [1].

Самым действенным механизмом реализации политической ответственности должностных лиц считается досрочное прекращение полномочий министров, глав администраций и т.д. Особенное внимание следует уделить внедрению механизмов ответственности депутатов разных уровней. Действующие политико-правовые формы ответственности депутатов являются декларативными и на практике, как правило, не используются. Поэтому необходимо законы о статусе депутатов Верховного Совета и местных советов дополнить требованиями дисциплинарного и этического характера с целью повышения ответственности депутатского корпуса.

Проведённый исследователями анализ показал, что в политической системе современной Украины институт ответственности существует на начальной стадии развития. Отсутствует политико-правовая база, которая определила бы политическую ответственность как отдельных политиков, так и политических организаций. В действующей правовой базе, которая определяет деятельность субъектов политики, остаётся неясным, в чём конкретно состоит политическая ответственность и каков должен быть механизм привлечения к ней. Таким образом, остро стоит задание развития политико-правовой базы, которая определяла бы формы политической ответственности.

В последнее время наметилось стремление понимать ответственность широко – как осознание субъектом своего поведения, его последствий, социальной

**Дейч Марина Евгеньевна**  
Докторант Института экономики  
промышленности НАН Украины,  
кандидат наук с государственного управления

## **ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ФОРМИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЧЕЛОВЕКА, ОБЩЕСТВА, ГОСУДАРСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ УКРАИНЫ**

В статье исследуются возможности воздействия права и системы правовых отношений как источника на содержательные характеристики социальной ответственности в современных условиях Украины.

Ключевые слова: правовые нормы, правовые отношения, социальные нормы, классификация правовых и социальных норм, источники права, возможность права, действительность права.

In article to investigate the peculiarities influence of law as the origin on informative references social responsibility in contemporary conditions of Ukraine.

Key words: legal norms, social norms, classification social and legal norms, the origin of law, the possibility of law, the validity of law.

Постановка и актуальность проблемы. Становление современной рыночной системы хозяйствования в условиях Украины с объективной необходимостью обуславливает формирование социального организма. Речь идет о воспроизводстве устойчивой структуры социальной ответственности человека и общества. Необходимо не только

восстановление норм социальной ответственности, разрушенных кризисом, но и возникновение нового качества этой системы как целостности. В условиях потери устойчивого государственного и социально-экономического развития, углубление противоречий между государственным, экономическим и социальным развитием, необходимость перехода к более эффективному конкурентному формированию экономико-трудовых, правовых отношений, размывание количественно-качественной определенности и меры движения человека, общества и государства, обострение проблем морали, нравственности, культуры, системы ценностных отношений, духовности, процессы глобализации предопределяют поиск новых путей наполнения содержательных характеристик социальной ответственности в современных условиях Украины.

Цель научного поиска. Научно определить с состоянием и тенденциями развития содержательных характеристик социальной ответственности в условиях формирования современного рыночного хозяйства Украины. исследовать

роль правового воздействия на эти процессы и определиться с перспективами модернизации всей системы отношений человека, общества и государства.

Изложение основного материала. Закономерный процесс развития человека и общества проявляется непосредственно в деятельности людей и обусловлен материальными условиями жизни в конкретно-историческое время. Из этого не следует, что научное обоснование социального явления должно быть ограничено только его обусловленностью материальными условиями жизни. Проблема состоит в том, что познание социального явления непосредственно связано с поиском связей деятельности человека и общества с их конкретно-историческими потребностями, интересами и целями, т.е. с объективным характером социального взаимодействия людей, его противоречивого развития. И действительно, социальное взаимодействие людей в ходе исторического процесса на разных ступенях развития

общества проявляется в повторяющихся связях и устойчивых формах отношений как тех, которые сложились и имеют место в действительности модернизирующегося общества, так и возникающих новых форм связей и отношений, приобретающих относительную стабильность и конкретно-временную устойчивость. Именно такая повторяемость социальных взаимодействий раскрывает новые содержательные характеристики внутренних закономерностей их развития. Важнейшей формой выражения таких закономерностей является нормативность социальных явлений, процессов, связей и отношений. Возникновение и развитие социальных норм отражает тенденции человека и общества в конкретно-исторических условиях не только к самоподдержанию, но и формированию новой нормативно-ценностной системы, которая складывается из относительно стабильных социальных связей и отношений.

Нормативно-ценностная система и в целом нормативное регулирование воздействует на человека и общество посредством социальных норм, их существенных характеристик и конкретно-исторических признаков. Исторически проблема социальных норм не нова. Так, в начале XX века Леон Дюги в работе «Общество, личность и государство» писал, что «люди подчинены социальной норме, основанной на соединяющей их взаимозависимости», так как «уже вследствие того, что они являются частью социальной группы и даже всего человечества, подчинены обязательному для них правилу поведения»(1). Ф.В. Тарановский в работе «Учебник энциклопедии права» полагал, что социальные нормы представляют собой просто формальный момент общественной жизни(2). Не менее интересное теоретическое толкование социальных норм дает Г.Ф. Шершеневич в работе «Философия права». Так, он писал, что «Нормы, исходящие от общества и тяжело придавливающие некоторых индивидов, так же эгоистичны, как и желания этих последних, - борьба решается силою, не всегда физической. Если бы обществу не удалось победить, ему пришлось бы погибнуть. В его победе обеспечивается большинству индивидов безопасное стремление к своему благополучию. Эта победа выражается в установлении социальных норм»(3) Нам представляется, что социальные нормы – это важнейшие со-

Р.Фредерманн, Ф.Хедоури и др., а также российских учёных – А.Воротинной, В.Глуценка, П.Керженцева, Е.Уткина. Политическая ответственность как категория политико-властных отношений в политическом и государственном управлении исследуется в работах зарубежных ученых Г.Атаманчука, В.Афанасьева, К.Дейвиса, Дж.Киндона, Н.Минкиной, К.Муздибаева, А.Ориховского, Е.Пенькова, Ф.Петерса, В.Сперанского, М.Фридмана, Ж.Хосперса.

Что касается отечественных исследований проблемы политической ответственности в сфере государственного управления, то здесь следует отметить работы Т.Бутырской, О.Валевского, Т.Василевской, В.Голубь, Л.Гонюковой, В.Козакова, В.Мельниченко, В.Мишина, Н.Нижник, М.Паламарчука, М.Пирен, В.Погорило, В.Рибкала, В.Торяника, В.Цветкова, В.Шаповала, И.Черленяка и др.

**Нерешённые ранее части общей проблемы:** автором сделаны выводы касательно необходимых шагов для обеспечения повышения политической ответственности среди должностных лиц.

**Целью статьи** является определение и анализ тех мероприятий, которые необходимы для повышения политической ответственности среди должностных лиц.

### Изложение основного материала

Для отечественного законодательства чрезвычайно актуальным является усовершенствование правовых механизмов политической ответственности в системе государственного управления Украины. Достигнуть этого можно путём обеспечения реального участия народа Украины в управлении государственными делами. Политическая ответственность реализуется через законодательно определённые механизмы использования методов общественно-политической оценки деятельности субъектов политики путём предоставления институтам гражданского права инициирования санкций политического и политико-правового характера в случае выявления нарушений такими субъектами политических норм, отхождения от взятых ими на себя политических обязательств.

Специфика политических отношений характеризуется отсутствием специальной процедуры обеспечения гарантий в случае нарушения определённых норм, условий, традиций, договорённостей. Но это не означает невозможность применения санкций к нарушителям. Существуют такие формы наказания как – отставка, высказывание недоверия, снятие полномочий, другие способы отстранения от власти.

Механизм реализации политической ответственности имеет легитимные основания, и в этом смысле он может предусматривать как парламентские, так и другие «системные» мероприятия.

Исследователи отмечают, что в украинском законодательстве отсутствует соответствующая регламентация привлечения к ответственности высшей категории должностных лиц, лиц, которые утверждают политические решения в государстве. В. Торяник акцентирует внимание на необходимости разработки и

**Жмудский Руслан Сергеевич**  
*Аспирант без отрыва от производства*  
*Третьего года обучения*  
*Национальной академии государственного управления*  
*при Президенте Украины*  
*Ведущий экономист*  
*Управления инвестиционной и кредитной политики*  
*ГП «НЭК «Укрэнерго»*

## УСОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНО-ПРАВОВОЙ БАЗЫ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В УКРАИНЕ

### *Аннотация*

*В статье проанализирована проблема необходимости повышения политической ответственности для обеспечения эффективного государственного управления.*

*Ключевые слова:* политическая ответственность власти, государственный служащий, политический институт.

### Постановка проблемы

Проблема повышения политической ответственности принадлежит к первоочередным заданиям в создании эффективного государственного управления. За относительно короткий исторический срок существования государства Украина в нашем обществе и отечественном политикуме еще не успели сформироваться и утвердиться устойчивые политические нормы и традиции, которые играют роль основы в любой демократической политической системе. На практике часто встречаются деформации общепринятых в мире демократических норм и правил. Демократические институты превращаются в декоративные, а государственное управление совершается старыми методами.

### Анализ последних исследований и публикаций

С начала XX столетия проблема политической ответственности становится одной из основных в разработках ведущих направлений и школ управленческой мысли. Анализ данной проблемы представлен в работах таких зарубежных авторов, как М.Альберт, Д.Борман, Р.Д.Дафт, П.Друкер, М.Кастельс, Г.Кунц, Г.Ленк, М.Х.Мескон, С.О'Доннел, Г.Саймон, Д.Смитбург, Ф.Тейлор, В.Томпсон,

ставные элементы институциональной структуры общества и это позволяет осуществлять « социальный контроль поведения личности». С.С. Алексеев в работе « Общая теория ...» писал о том, что « нормами называются правила общего характера, регулирующие поведения людей в обществе. По сути дела всякая норма поведения в обществе является социальной нормой...»(4). В реальной практике жизни человека и общества фактическое применение социальной нормы обусловлено тем, что её должны поддерживать объективно обусловленные реальные потребности и интересы.

Социальные нормы, как нам представляется определенной долей условности следует поделить на несколько групп. Первая группа таких норм содержит в своих содержательных характеристиках естественное, обычное право, основанное на обычаях, традициях человека и общества. Ко второй группе следует отнести правовые нормы, обусловленные и гарантированные государством. К третьей – нормы морали, нравственности, общечеловеческих ценностей. На критерии дифференциации существенное влияние оказывают как объективные, так и субъективные факторы.

Многообразие социальных норм предопределяется содержательными характеристиками материальных, экономических отношений, наличием различных уровней общественного разделения труда, а также нормами морали, нравственности и общечеловеческих ценностей. К субъективным факторам – относительную самостоятельность в становлении и формировании социальных норм.

Важным фактором в формировании содержательных характеристик социальных норм является их взаимодействие в процессе регулирования общественных отношений. На важную особенность в процессе взаимодействия социальных норм указывал Г.В.Плеханов. Он писал: «Взаимодействие бесспорно существует между всеми сторонами общественной жизни». Но, по его мнению, это объясняет очень не многое «по той простой причине, что она не дает никаких указаний насчет происхождения взаимодействующих сил»(5). Э.Дюркгейм также указывал на важные особенности взаимодействия социальных норм. Он писал: «Любой человек отождествляется с рядом социальных групп, каждая из которых отвечает потребностям, обуславливаемым биологическими или социальными факторами. Каждая из таких групп является нормоустанавливающей в том смысле, что в её рамках создаются нормы поведения, применяемые к ситуациям, возникающим в связи со специфической деятельностью данной группы... Лицо, которое в качестве члена семейной группы... усваивает все её нормы, относящиеся к обычным жизненным ситуациям, в то же время может в качестве спортивной, производственной, политической, религиозной и т.д. группы руководствоваться нормами, регулирующими особые жизненные ситуации, которые подкрепляют, ослабляют либо даже противоречат нормам, ранее инкорпорированным в его личность. Чем более усложняется культура, тем больше вероятность того, что число нормоустанавливающих групп, оказывающих влияние на человека будет увеличиваться и соответственно будет возрастать возможность возникновения противоречий между нормами различных групп...

Конфликт между нормами существует в том случае, когда более или менее различные по своему содержанию нормы поведения регулируют специфическую жизненную ситуацию, в которой может оказаться человек»(6). Речь идет не только о том, что в реальной практике жизни имеет место взаимодействие тех или иных социальных норм, но и противоречия различного уровня, в том числе и антагонистические. Причинами этих противоречий могут быть не только объективные, но и субъективные факторы. Они заложены в экономической и социальной сферах действия человека и общества, в стабильности и динамичности развития государства, отдельных групп, классов в тех или иных исторических условиях практической жизни.

Регулирование общественных отношений производится с помощью нормативного регулирования, т.е. научно обоснованного целенаправленного воздействия на поведение человека и общества в целом посредством социальных норм с целью упорядочения этих отношений, их стабилизации и согласованности. Правовое регулирование общественных отношений является одним из видов нормативного регулирования.

Степень нормативного регулирования отношений человека и общества в конечном итоге определяется всей системой отношений, сложившихся в тех или иных конкретно-исторических условиях и характером тех функций, которые выполняются правовыми нормами. Государственно-организованное общество придает правовому регулированию важнейшее свойство – нормативность. Обобщенность и обязательность выступают определенным системообразующим фактором, координирующим деятельность человека и общества с целью достижения определенных количественно-качественных результатов в развитии. Нормативно-правовое регулирование непосредственно связано с нормативно – правовым воздействием. Такое воздействие непосредственно связано с нравственностью, моралью, т.е. несет в своих содержательных характеристиках воспитательную функцию.

Новые экономические условия становления и формирования современных рыночных отношений обусловили разрушение системы социальных отношений, в том числе и содержательных характеристик социальной ответственности. Практически подверглись разрушению коренные социально – экономические и правовые отношения предшествующего периода нашего развития, были деформированы и практически исчезли сложившиеся потребности и интересы человека и общества. Прежде сложившаяся система нормативно – правового воздействия перестала соответствовать новым, зарождающимся потребностям и интересам личности и общества, новой государственности. В этих условиях идет процесс, с одной стороны, дифференцированного использования нормативно-правовой базы предшествующего периода, а с другой – становления и формирования нового механизма нормативно – правового регулирования общественных отношений, в том числе, социальной ответственности. Речь идет о новом качестве механизма нормативно – правового регулирования, о качест-

### Литература

1. Герои мифов и легенд. Ридерз Дайджест. Франция. 2007.
2. Всемирная история. Ридерз Дайджест. Китай. 2008.
3. Тейяр де Шарден. Феномен человека. М: Наука, 1978.
4. Мифы народов мира. М.: Т. 1.Наука, 1976.
5. Алексеев А.П. Становление человечества. М.: Политиздат, 1984.
6. История древнего мира. М. :Наука, 1983.
7. Лосев А.Ф.Античная мифология в её историческом развитии.. М.: Наука, 1957.
8. Гомер. Илиада. М. : «Художественная литература», 1971.
9. Гомер. Одиссея. М.: «Художественная литература», 1971.
10. Былины. М. : «Современник», 1991.
11. Достоевский Ф.М. Идиот.Гослитиздат,1955.
12. П.Станиславский К.С. Из записных книжек. М.: ВТО, 1986. Т. 1.
13. Эмиль Дюркгейм. О разделении общественного труда. Метод социологии. Москва «Наука» 1991.
15. Франк С.Л.Духовные основы общества. Введение в социальную философию. М., 1922.
16. Соціальна відповідальність. Теорія і практика розвитку. За наук. ред. доктора економічних наук, проф. А.М. Колота.- К. : КНЕУ,2012.



лективного обновления. Целостность Аристотель толковал как «то ради чего нечто существует», как конечную причину бытия. Гегель рассматривал целостность как средство реализации в мире «абсолютного духа». Целостность следует понимать как составляющую деятельности человека и общества, как отражение объективной потребности, как побуждающий мотив, определяющий характер и системную упорядоченность развития.

Целостность оказывает непосредственное воздействие на формирование духовности и культуры человека; и общества.

Если определять культуру как систему общественно – исторических, этнических, национальных норм удовлетворения потребностей и интересов человека и общества, то духовность является жизненной доминантой, становится культурой воплощения жизни человеческой одухотворенности посредством деятельности.

Позволяет ли деятельность человеку достичь духовного единства в тех или иных исторических условиях? В Библии, Бытие. 111, 17-19-Бог определил Адаму его перспективу. «В труде будешь ты проводить дни жизни своей, в поте лица своего добывать хлеб свой». „Так как жедостичь современному человеку духовного единства и как тогда быть обществу? Исторический опыт человечества показывает, что невозможно достичь невозможного. На пути человека как бы всегда будет находиться человек экономический с его материальной основой. Казалось , работающее современное рыночное хозяйство кардинально изменило содержательные характеристики источников социальной ответственности и соответственно духовности как доминанты жизни. Практика жизни показала, что такой вульгарный романтизм постепенно, уступает место трезвому анализу действительности.

Фатальны ли противоречия между необходимостью достижения духовного единства человека , роста его свободы и свободы общества , появления нового качества в содержательных характеристиках социальной ответственности и дальнейшим функционированием экономического человека? Станиславский К.С. отмечал: « Идеалы увеличиваются и удаляются по мере приближения к ним» и в этом вся суть идеального разрешения проблем, его несправедливость и трагедия.

Выход из кризиса в условиях современной Украины возможен путем перехода к более сбалансированной системе социальной ответственности, соответствующей формированию современных рыночных отношений, с учетом их отрицательных черт. В выяснении содержательных характеристик духовности как жизненной доминанты применима многовариантность и альтернативность как отражения исторического развития.

Основные выводы. Предложенные теоретические подходы к обоснованию источников формирования социальной ответственности в, современных условиях Украины позволяет разрабатывать предложения по качественному совершенствованию социальных отношений.

венно новой правотворческой, правоисполнительной и правоохранительной деятельности общества и государства.

Так, в Хозяйственном кодексе Украины закреплены новые основные принципы хозяйственной деятельности и социальной ответственности в условиях становления современных рыночных отношений. Под хозяйственной деятельностью понимается деятельность двух видов:

- а) деятельность в сфере общественного производства, которая отражает стоимостной характер и имеет ценовую определенность; \
- б) хозяйственная деятельность без цели получения прибыли(некоммерческая хозяйственная деятельность).

В статье 5 данного Кодекса закреплены Конституционные основы правопорядка в сфере хозяйствования и социальной ответственности. Что же из себя представляют Конституционные основы правового хозяйственного порядка? Это:

- 1) право собственности Украинского народа на землю, её недра, атмосферный воздух, водные и другие природные ресурсы, находящиеся в пределах территории Украины, природные ресурсы её континентального шельфа, исключительной (морской) экономической зоны, осуществляемое от имени Украинского народа органами государственной власти и органами местного самоуправления в пределах, определенных Конституцией Украины; право каждого гражданина пользоваться природными объектами права собственности народа в соответствии с законом; обеспечение государством защиты прав всех субъектов права собственности и хозяйствования, социальной направленности экономики, недопущение использования собственности во вред человеку и обществу; право каждого владеть. Пользоваться и распоряжаться своей собственностью, результатами своей интеллектуальной, творческой деятельности; признание всех субъектов права собственности равными перед законом, нерушимости права частной собственности, недопущение противоправного лишения собственности;

- 2) Экономическое многообразие, право каждого на предпринимательскую деятельность, не запрещенную законом, определение исключительно законом правовых основ и гарантий предпринимательства; обеспечение государством защиты конкуренции в предпринимательской деятельности, недопущение злоупотребления монопольным положением на рынке, неправомерного ограничения конкуренции и недобросовестной конкуренции, определение правил конкуренции и норм антимонопольного регулирования исключительно законом; обеспечение государством экологической безопасности и поддержание экологического равновесия на территории Украины; обеспечение государством надлежащих, безопасных и здоровых условий труда, защита прав потребителей; взаимовыгодное сотрудничество с другими странами; признание и действие в Украине верховенства права.

Анализ статей раздела первого Хозяйственного кодекса Украины подтверждает мысль о том, что в нем четко обозначена социальная ответственность государства перед человеком как хозяйствующим субъектом и обществом. В главе второй первого раздела определены и законодательно закреплены

основные направления и формы участия государства и местного самоуправления в сфере хозяйствования, а также средства государственного регулирования хозяйственной деятельности. Не менее важным является и то, что законодательно определяются правовые и экономические границы государственного контроля и надзора за хозяйственной деятельностью экономических субъектов. Как закреплено в Кодексе, государство также берет на себя социальную ответственность за защиту прав субъектов хозяйствования и потребителей.

Не менее важным является и то, что в Хозяйственном кодексе закреплены особенности управления хозяйственной деятельностью в государственном секторе экономики и установлены ограничения монополизма и защиты субъектов хозяйствования и потребителей от недобросовестной конкуренции. Следует особо отметить, что государство гарантирует права предпринимателей.

Особое значение приобретает в условиях становления современных рыночных отношений социальная ответственность о государства, общества и человека в сфере трудовых отношений. Так, в статье 5 Кодекса законов о труде законодательно закреплена гарантия трудоспособным гражданам на свободный выбор видов деятельности, бесплатная помощь государственными службами занятости в подборе соответствующей работы и трудоустройство в соответствии со способностями, профессиональной подготовкой, образованием, с учетом общественных потребностей, бесплатное обучение новым профессиям, переподготовку в учебных заведениях, правовую защиту от необоснованного отказа в приеме на работу и незаконного увольнения. В указанном Кодексе закреплено положение об обязанности работника выполнять порученную ему работу (статья 30). Не менее важно, что в настоящем Кодексе в условиях нестабильной экономики закреплено положение о сбалансированности интересов субъектов трудовых отношений (статья 40).

В Гражданском кодексе Украины законодательно закреплена гражданско – правовая ответственность физических субъектов предпринимателей за обязательства, которые непосредственно связаны с предпринимательской деятельностью (статья 52).

В главе 22 данного Кодекса ст.ст. 294 – 315 закреплены личные неимущественные права, что обеспечивают общественное бытие физического лица. Так, в статье 294 указано, что человек имеет право на имя и это право защищает государство. В статье 297 настоящего Кодекса законодательно закреплено право на уважение, достоинство и честь физического лица. Достоинство и честь физического лица, как указывается в статье 297 данного Кодекса, являются неприкосновенными. В статье 300 указанного Кодекса закреплено право на индивидуальность – человек имеет право на сохранение своей национальной, культурной, религиозной, языковой самобытности. В статье 309 данного Кодекса государство гарантирует право человека на свободу литературного, художественного, научного и технического творчества.

Социальная ответственность человека и общества, а также государства проявляется в многогранной взаимосвязи права и морали, права и нравственно-

мирования потребности познания окружающей действительности. Это в полной мере относится ко многим героям художественных произведений не только Достоевского, но и Пушкина, Гоголя, Лермонтова, Ивана Франко, Ивана Нечуй – Левицкого, Панаса Мирного, Коцюбинского.

Что порождает эти процессы в конкретной действительности исторического времени?

Отчужденность, отсутствие целостности в развитии и самоутверждении человека и общества, пониженная роль социальных регуляторов и социальной ответственности, духовности, создание условия объективных посредством бездействия или субъективных для формирования толпы.

Известно, что отчужденность представляет собой объективный процесс, обусловленный деятельностью хозяйствующего субъекта. В различных исторических условиях это проявляется в отчуждении самой деятельности хозяйствующего субъекта, условий его труда, результатов труда, интеллектуальных условий труда, социальных институтов и функционирующей системы права, духовной деятельности, в преобладании авторитарных форм управления и идеологии, в фетишизации определенных социальных отношений, в формировании ошибочного восприятия социальной и культурной среды, которая чуждая и враждебная как человеку, так и обществу. Известны также пути познания и преодоления отчужденности, механизмов действия и использования её на благо человека и общества в тех или иных исторических условиях. Формирование отчужденности оказывает влияние на содержательные характеристики социальной ответственности, духовности, системы потребностей и интересов, продуктивной ориентации в поисках смысла жизни как человека, так и общества.

Дюркгейм Э. в работе «О разделении общественного труда. Метод социологии.» писал о том, что общественное разделение труда как бы создает непреодолимые и неразрешимые противоречия между экономическими преимуществами и духовностью как социально-экономической формой социальной ответственности, но «поскольку невозможно отделить друг от друга эти две различные и несравнимые величины, нельзя сказать, какая из них берет верх...» Далее он подчеркивает, что общественное разделение труда отвечает не только экономико – технологическим потребностям, но и иным потребностям - духовным, содержательным характеристикам социальной ответственности конкретного исторического времени. В. Зомбарт в работе «Современный капитализм» подчеркивал, что в явлениях необходимо всегда искать «дух хозяйственной эпохи» С.Франк в работе «Духовные основы общества» писал: «Люди разобщены между собой...» Речь идет об экономико-технологической разобщенности, порожденной условиями материального производства.»Духовная сила, как подчеркивал С.Франк, способна установить невидимую связь между людьми.»Духовность, социальная ответственность отражают многообразие бытия человека и общества в тех или иных конкретно исторических условиях.

Формирование целостности в условиях отчуждения непосредственно связано с развитием духовного возрождения человека и общества, личностного и кол-

Муромец бросает вызов самому Року, Аника – воин встречается со Смертью, Добрыня Никитич ведет единоборство со Змеем Горынычем, Алеша Попович испытывает предначертания своей судьбы, Садко спускается на дно Ильмень – озера к царю Морскому, а Михайло Потыка оказывается в подземном царстве и с достоинством из него выходит, но они плоть от плоти от народа и из народа. Их положение в обществе абсолютно различно, но одинаковая социальная ответственность. Так, в былине про Чурилу Пленковича и Василия Игнатьевича отмечается, что первый обладает богатством, а другой – пьяница, голь кабацкая.

Богатыри наделяются огромной духовностью, социальной ответственностью, чувством долга и чести. В былине «Сказания о киевских богатырях» говорится о том, что к стольному Киеву- граду приближаются цареградские богатыри и князь Владимир попросил Илью Муромца с товарищами « поберетчи Киев». Они восприняли такую просьбу как оскорбление их богатырской чести: «Государь -князь. Не изводились мы сторожем стеретчи, только мы извадились в чистом поле ездити !...» Они не сторожа, не слуги, а готовы сражаться с врагом как свободные люди. К сожалению, тысячелетняя история Руси знает, когда общеславянским интересам противопоставлялись жажда личной славы и чести. Так об этом трагизме повествует «Слово о полку Игореве». Призыв к ответственности, и единению мы находим во всех былинах героического эпоса, в этом суть чаяний славянского народа, его духовной и исторической жизни.

Духовность как жизненная доминанта социальной ответственности имеет место не только в былинном эпосе, но и в письменных, а также устных апокрифах. Так, на основе письменных апокрифов («Свиток

божественных книг», «Вопросы Иоанна Богослова», «Беседа трех святителей») был создан устный апокриф – «Голубиная книга». В ней излагались сведения и представления о мире и миропорядке, о Вселенной. Былины и апокрифы древней Руси – это кладь духовности славянских народов за тысячелетнюю историю, жаль' что такое богатство остается вне «поля зрения» нашего времени.

Духовность как жизненная доминанта социальной ответственности нередко сочетается с бездуховностью и по своей сути зачастую противоречива. Имеет место в практике жизни жестокая правда без доброты, а доброта без правды. Великий Достоевский в литературных произведениях открыл энциклопедию духовности, Так в романе «Идиот» он писал: «Не из одного ведь тщеславия, не все ведь от одних скверных, тщеславных чувств происходят русские атеисты и русские иезуиты, а из боли духовной, из жажды духовного, из тоски по высшему делу, по крепкому берегу, по родине, в которую веровать перестали, потому что никогда её и не знали». Боль духовная, жажда духовности, тоска по высшему делу, по крепкому берегу, по Родине, потеря Веры в стабильность, в устойчивое порождает трагизм и бездуховность человека и общества в конкретных исторических условиях. Многие герои романов Достоевского обладают ослабленной духовностью, что не позволяет им быть успешными в жизни, «Лишние» люди без крепкого берега на своей Родине вынуждены скитаться на чужбине, расплачиваться за отсутствие Веры в правду и доброту,' в необходимость фор-

сти. Мораль и нравственность получают нормативно – правовое закрепление и являются функцией

регулятора социальных отношений. Нормы морали и нравственности, закреплённые в правовых нормах, обеспечиваются механизмом государственного и социального воздействия. Г.В.Плеханов писал, что «нравственное развитие человечества следует шаг за шагом за экономической необходимостью; оно точно приспособляется к реальным потребностям общества. В этом смысле можно и должно сказать, что интерес есть основа нравственности»(7). Механизм морально – нравственного регулирования с необходимостью должен подкрепляться научно обоснованным и закреплённым в праве механизмом использования. Эффективность действия морально-нравственных норм как отражение социальной ответственности и регулятора социальных отношений предполагает становление и закрепление единства внутреннего убеждения человека и его внешнего поведения. В этом случае правовые нормы должны содержать в своей сути морально-нравственные нормы, отражающие не только реальные, но и будущие интересы и потребности как человека, так и общества. В них должна отражаться объективная предопределённость прогрессивного саморазвития человека, общества и государственного устройства.

#### Основные выводы

Таким образом, модернизация системы общественных и экономических отношений должна базироваться на социальных нормах, которые определяют социально ответственное поведение. Практическая реализация этих социальных норм требует их правового оформления. Украина стала на этот путь и в основных правовых документах – Конституции Украины, а также Гражданском, Хозяйственном Кодексах и Кодексе законов о труде, определила основополагающие нормы социального поведения, реализация, которых формирует систему социальной ответственности государства, общества и гражданина. Но должного развития в практике социального управления эти правовые регламентации социально ответственного поведения не получили. Поэтому первоочередными задачами продекларированной Украиной модернизации управления, модернизации экономики, модернизации общественных отношений является дальнейшее развитие правовых основ формирования и реализации социальной ответственности человека, общества и государства с одновременной переработкой механизмов их реализации.

## Литература

1. Леон Дюги. Общество, личность и государство. Изд-во «Вестник знания», СПб, 1914, С.6-7.
2. Тарановский Ф.В. Учебник энциклопедии права. Юрьев. 1917. - С.59.
3. Шершеневич Г.Ф. Философия права. Рига. 1924. - С.161.
4. Алексеев С.С. Общая теория ..., вып.1. Изд-во Свердловского юрид. ин-та. 1963. - С.83.
5. Плеханов Г.В. К монистическому взгляду на историю. Избранные философские произведения в пяти томах. Т.1. Москва., Госполитиздат. 1956. С.520.
6. Дюркгейм Э. Социология преступности. Перевод с английского. Под ред. проф. Б.С. Никифорова. М., «Прогресс». 1966. - С.36.
7. Плеханов Г.В. Избранные философские произведения. Т.11. М., Госполитиздат. 1956. - С.51.
8. Конституція України від 28.06.1996 р. №254к/96 – ВР // Відомості Верховної Ради України. – 1996. – №30. – Ст.141.
9. Цивільний кодекс України від 16.01.2003 № 435-IV // Відомості Верховної Ради України. – 2003. – №40-44. – Ст. 356.
10. Кодекс законов о труде Украины. Закон Украины «О порядке разрешения коллективных трудовых споров (конфликтов)». – Х.: «Одиссей», 2007. – 68 с.
11. Господарський кодекс України від 16.01.2003 № 436-IV [Електронний ресурс] // Відомості Верховної Ради України. – Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/господарський%20кодекс%20україни>
12. Проект трудового кодексу України від 07.02.2012 р. № 4344-VI [Електронний ресурс]. – Режим доступу: [http://w1.c1.rada.gov.ua/pls/zweb2/webproc4\\_1?pf3511=30947](http://w1.c1.rada.gov.ua/pls/zweb2/webproc4_1?pf3511=30947).

В греческой мифологии содержательные характеристики социальной ответственности, в духовности как жизненной доминанте, наполнены пафосом чести, героизма и благородством по отношению к славным предкам.

На гомеровском языке, в «Илиаде» и «Одиссее» божества человекоподобные, что возвышает человека до уровня богов. Боги же, в свою очередь, проявляют симпатии к определенным людям и человеческим сообществам. Так, Аполлон и Афродита проявляют симпатии к защитникам Трои, а проахейские боги – к древним эллинам. Удивительно, но шел процесс материализации духовного. Афродита участливо относилась к сыну Энею и любимому Парису, Зевс у Гомера является «отцом человеком», богиня Левкодея спасает в морской пучине Одиссея.

У Гомера человеческое общество разделено – одни «благородные», «храбрые», «разумные», «добрые», а другие – «скверные», «беспольные», «бессильные», «низкие». В соответствии с этим делением у них иррациональная социальная ответственность, жизненная доминанта, духовность. Гомеровские герои «властью народа окованы были». Многие гомеровские герои были «богоравными» по своей духовности, хотя в обыденной жизни служили свинопасами и рабами. Если в египетской мифологии и обрядовости трудно отдать предпочтение материальным или духовным ценностям, то в греческой мифологии духовность, честь была важнее сокровищ, а бесчестие не перекрывалось никаким благополучием. Достоинство народа и родины было превыше всего. Не случайно эллины являются родоначальниками Олимпийских игр. Аякс Теламонид в гомеровской поэме призывал воинов мужаться идя в бой «Наполните сердце стыдом благородным», а Гектор, отвечая на призывы отца и матери был непреклонен перед сражением: «Стыд мне, когда я, как робкий, в ворота и стены укроюсь!»(22/29).

Все духовные составляющие социальной ответственности – это содержание жизненной доминанты. Они представляют собой мотивационные структуры деятельности человека и общества в определенных социально – экономических формах конкретного исторического времени. Каждое историческое время с объективной необходимостью предполагает становление нового качества содержательных характеристик социальной ответственности.

Былинный эпос докиевской и Киевской Руси, Руси Московской отразил исторические судьбы Древней Руси. В нем, порой гиперболические, подчеркивались качества былинных героев, их мужество в борьбе с врагами Отечества, их отношение к духовным ценностям, как-то: честь, мораль, ответственность, совесть, честолюбие, храбрость, стыд перед народом за бесчестие, личная духовная ответственность за совершенные поступки. Духовность былинных героев перерастает в чувство долга или совести. Они живут в многообразном эпическом мире, который сохраняет в себе и реальные события истории Руси, а также исторические личности, устные предания старины «глубокой».

Наблюдается единство мифологического эпоса, киевского эпоса и новгородского эпоса Древней Руси, в которых воспеваются не герои одиночки, а герои из народа, их множественность. У них разные исторические судьбы. Илья

тивной целостной системы потребностей и интересов в тех или иных конкретно-исторических условиях с её механизмами действия и использования как устойчивого гармонического развития так и противоречиями.

Вместе с тем, социальная справедливость включает в себя содержательные характеристики и общечеловеческие ценности, которые приобрело человечество на протяжении многовековой истории. К ним следует отнести: ценностные категории, обусловленные нормами традиционного права, общественную ответственность, экологическую ответственность.

Не менее важную роль в формировании содержательных характеристик социальной ответственности на протяжении многовековой истории человечества сыграло становление духовности. Негативное, а может даже пренебрежительное, отношение к духовности в нашей истории на протяжении XX столетия привели к отрицательным результатам начала XXI столетия в Украине. Безусловно, нельзя отрицать сложность проявления содержательных характеристик этой ценностной категории в процессе исторического развития, так как правда и доброта зачастую взаимопротивоположны, противоречивы и не всегда совместимы. Духовность зачастую не является целью, а проявляется в средствах её достижения и это зависит от целей развития. Так, в Библии, в Исходе, 20 глава записано: «Почитай отца твоего и мать твою, чтобы продлились дни твои на земле...», «Не убивай, не прелюбодействуй, не кради, не произноси ложного свидетельства на ближнего твоего, не желай дома ближнего твоего; не желай жены ближнего твоего, ни раба его, ни рабыни его, ни вола его, ни осла его, ничего, что у ближнего твоего». Духовность в этом случае проявляется в средствах и способах достижения искомой цели. Выполни свой долг и веления совести и тебе откроется дорога в вечную жизнь, дорога к единству добра и истины. Бог есть Любовь – основной постулат христианства.

В учениях Будды, Магомета, Моисея, Лютера преобладающим мотивом, что находит отражение в содержательных характеристиках социальной ответственности практически во все исторические времена, является поиск добра как Любви к человечеству и правды как средства освобождения от греха в целостном единстве.

В египетской мифологии и обрядовости духовность как доминанта социальной ответственности обладает единством внешнего и внутреннего содержания, но в определенном противопоставлении и противоречивости «микрокосмоса» и «макрокосмоса», в пространственном и временном расширении. Духовность имеет разнообразное проявление, т.е. обладает множественностью. Люди обладают духовными сущностями, но во всей множественности они им недоступны. Духовные сущности обладают определенными особенностями. Они имеют божественное происхождение, наряду с нематериальной сущностью обладают также определенной материальной основой, но при этом самобытны, в их содержательных характеристиках сочетается как прошлое, так и настоящее – конкретно-историческое.

**Никишина О.В.**

*канд. экон. наук., докторант*

*Институт проблем рынка и экономико-экологических исследований НАН Украины (г.Одесса)*

## **УКРАИНСКИЙ РЫНОК ЗЕРНА И ПРОДУКТОВ ЕГО ПЕРЕРАБОТКИ В ИНТЕГРАЦИОННОМ ПРОЦЕССЕ СО СТРАНАМИ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА**

В условиях агроглобализации наиболее эффективным средством достижения устойчивого развития национальных продовольственных рынков является активизация интеграционных процессов. Целью статьи является оценка влияния восточного вектора интеграции Украины на развитие стратегического рынка зерна и продуктов его переработки.

В структуре общего экспорта на долю зерна приходится 10,2 %, мукомольно-крупяной продукции (МКП) – 0,2 %, готовых зерновых продуктов – 0,5 % [1], что свидетельствует о сырьевой ориентации украинского агроэкспорта. В 2012 г. объем экспорта зерновых культур достиг 58,7 % валового сбора (27,1 млн.т), увеличившись в 20,4 раза по сравнению с 2000г. В товарной структуре зернового экспорта доминирует кукуруза (57,7 % в 2012 г.), пшеница (32 %) и ячмень (9,5 %), в структуре импорта – кукуруза (38,2 %) и рис (32,8 %). На мировом рынке зерна страны Причерноморского региона не конкурируют между собой ввиду экспортной специализации: Казахстан в основном экспортирует пшеницу 1-3 класса, Россия – пшеницу 3-4 класса, Украина – фуражную пшеницу и кукурузу. Украина является одним из крупнейших экспортеров фуражного зерна, занимая на мировом рынке третье место (7-9 %) после США (40-45 %) и Аргентины (14-16 %). Основными импортерами украинской кукурузы являются Испания (18,9 % в 2012 г.) и Египет (18,7 %), ячменя – Саудовская Аравия (69,3 %), пшеницы – Египет (29,5 %) и Испания (13,4 %) [2].

Объемы импорта зерновых культур в Украину незначительны и составляют 0,3% от общего валового сбора (0,12 млн. т), однако цена импорта превышает цену экспорта в 7,48 раз (табл. 1). Экспортируя фуражное зерно по ценам, ниже мировых, Украина импортирует дорогое продовольственное зерно и семена культур (в частности, гибридов кукурузы по нулевой таможенной пошлине), что приводит к росту коэффициента дискриминационности цен. При этом его значение для сырьевой группы (7,48 пункты) значительно выше аналогичного показателя для МКП (1,54 пункты) и готовых зерновых продуктов (1,33 пункты) (табл. 1).

**Таблица 1 Объемы экспорта-импорта зернопродуктов из Украины в 2012 г. \***

| Товарные группы<br>ТНВЭД   | Экспорт      |                      |                                | Импорт       |                      |                               | Цена импорта<br>в % к<br>цене экс-<br>порта |
|--|--------------|----------------------|--------------------------------|--------------|----------------------|-------------------------------|---|
|  | Тыс.<br>тонн | Тыс.<br>долл.<br>США | Цена экс-<br>порта,<br>долл./т | Тыс.<br>тонн | Тыс.<br>долл.<br>США | Цена импор-<br>та,<br>долл./т |   |
| 10. Зерновые культу-<br>ры, всего                                | 27114        | 7008406              | 258,5                          | 128,82       | 249133               | 1934,0                        | 7,48  |
| 11. <i>Мукомольно-<br/>крупяная продукция,<br/>всего, в т.ч.</i> | 237,5        | 84673                | 356,5                          | 26,771       | 14712                | 549,5                         | 1,54  |
| 1101. Мука пшеничная   | 156,7        | 51001                | 325,4                          | 3,876        | 2753                 | 710,3                         | 2,18  |
| 1102. Мука из зерна<br>прочих злаков                             | 4,9          | 3136                 | 637,7                          | 8,01         | 1891                 | 236,1                         | 0,37  |
| 1103. Крупа, крупка и<br>гранулы зерна                           | 35,6         | 14740                | 414,4                          | 1,262        | 1004                 | 795,6                         | 1,92  |
| 1104. Зерно обрабо-<br>танное                                    | 40,3         | 15796                | 391,7                          | 13,623       | 9064                 | 665,3                         | 1,70  |
| 19. <i>Готовые зерновые<br/>продукты, всего, в т.ч.</i>          | 202,9        | 377497               | 1860,1                         | 68,855       | 170860               | 2481,4                        | 1,33  |
| 1901. Пищевые про-<br>дукты без какао.                           | 17,5         | 28615                | 1631,7                         | 12,639       | 57971                | 4586,7                        | 2,81  |
| 1902. Макароны<br>изделия  | 22,0         | 34539                | 1567,6                         | 26,356       | 31531                | 1196,3                        | 0,76  |
| 1904. Хлопья и др.<br>пищевые продукты                           | 4,2          | 8216                 | 1935,5                         | 11,039       | 20539                | 1860,6                        | 0,96  |
| 1905. Хлебобулочные<br>и мучные кондитер-<br>ские изделия        | 159,1        | 306127               | 1923,8                         | 18,821       | 60819                | 3231,4                        | 1,68  |

\*Рассчитано автором по данным Государственной таможенной службы Украины [2]

В товарной структуре экспорта украинской МКП преобладает мука пшеничная и обработанное зерно (66% и 17%), готовых зерновых продуктов – хлебобулочные и макаронные изделия (78% и 11% соответственно). При этом основные экспортные пути пролегают в страны Таможенного союза (ТС), что подтверждают данные табл. 2. В 2012 г. удельный вес украинского экспорта МКП в ТС составил 22,1% в натуральном выражении, в т.ч. по товарным позициям 1102 «Мука из зерна прочих злаков» и 1103 «Крупа, крупка и гранулы зерна» доля экспорта достигла 93,92% и 65,66% соответственно. Удельный вес экспорта готовых зерновых продуктов из Украины в страны ТС составил 55,59%, в т.ч. по макаронным изделиям – 45,41%, хлопьям – 43,25%, хлебобулочным и мучным кондитерским изделиям – 61,5% (табл.2). В 2012 г. общий объ-

ционирования, механизмов действия и механизмов использования объективных экономических и социальных законов. Кардинальная смена условий функционирования общества – исходный фактор актуальности.

Цель статьи. Дальнейшее исследование содержательных характеристик нового качества социальной ответственности в условиях формирования современных рыночных отношений в Украине.

Изложение основного материала. Человек и общество функционируют посредством удовлетворения конкретных и разнообразных исторических потребностей и интересов.

Безусловно, что человека и общество в тех или иных конкретно-исторических условиях волнует, в первую очередь, та потребность или тот интерес, которые вызваны непосредственно острой необходимостью практики жизни и которые, в силу этого, являются актуальными, устойчивыми. Исходя из этого, потребности и интересы следует подразделить на ситуативные, практические и те, которые следует назвать доминантами жизни как человека, так и общества в целом. Если ситуативная потребность или интерес направлены на разрешение ближайших задач и целей, а практические – непосредственно, но зависят от степени разрешенности ситуативных или стратегических потребностей и интересов (доминант жизни), то последние несут в своих содержательных характеристиках как непосредственно практические задачи и цели, так и всю совокупность возможного устойчивого и прогрессивного развития человека и общества. К таким доминантам жизни в условиях формирования современных рыночных отношений следует отнести и социальную ответственность.

В воспроизводственном процессе социальная ответственность в своих содержательных характеристиках отражает уровень удовлетворения экономико-технологических потребностей тех или иных конкретно-исторических условий. Эти условия предполагают также воздействие на содержательные характеристики социальной ответственности природных и географических факторов, политической и правовой системы общества, его классовой структуры, процессов деклассирования, национальных и межнациональных отношений, глобализации. Не менее важное влияние оказывают традиции, былинный эпос, фольклор, народное творчество, сказочное наследие, верования, устная и письменная литература, апокрифы, эпический мир, созданный гением народа, развитие культуры и образования, устоявшиеся нормы морали и поведения, общий уровень духовности человека и общества.

Если в содержательные характеристики социальной ответственности человека мы научно обоснованно включаем такие ценностные категории, как – то: совесть, доверие, честность, толерантность, чувство справедливости, любовь к ближнему, правдивость, законопослушность, открытость, постоянство в достижении благородных целей, духовность, а общества – ответственность за формирование и поддержание «невидимой рукой» этих ценностных категорий, то, речь идет о необходимости формирования объективно – субъек-

Дейч Марина Евгеньевна

Докторант Института экономики промышленности НАН Украины,  
кандидат наук с государственного управления

## ИСТОЧНИКИ ФОРМИРОВАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ УКРАИНЫ

Рассматриваются проблемные вопросы источников формирования социальной ответственности в условиях становления современных рыночных отношений Украины.

Ключевые слова: источники социальной ответственности, современные рыночные отношения, потребности, интересы.

To consider problem questions of origins the formation of a social responsibility in conditions the making contemporary of today the market relations of Ukraine.

Key words: origins of a social responsibility, contemporary of today the market relations, requirements, interests.

Постановка проблемы. Становление современных рыночных отношений в условиях Украины зависит не только от успешного разрешения кризисных проблем экономико-технологического характера, наполнения их новым содержанием, но и качественного изменения общества, его социальных отношений. Речь идет о формировании таких социально-экономических форм, которые станут объективно необходимой, закономерной и определяющей предпосылкой нового качества личности и общества в современных условиях Украины.

Проблемы воспроизводства человека и общества в современных условиях – это, в первую очередь, проблемы духовной составляющей доминанты, как мотивационной структуры социально-экономического поведения. Необходимо новое содержание духовности, соответствующей объективно обусловленным требованиям времени и будущно человека и общества.

Разрешение указанных проблем позволит:

а) теоретически обосновать новые содержательные характеристики социальной ответственности в современных условиях Украины;

б) осуществить реформирование экономических и социальных, организационных и правовых условий развития практики новых рыночных отношений;

в) обеспечить прогрессивное и стабильное воспроизводственное развитие Украины.

Актуальность. Практика развития Украины в современных условиях с объективной необходимостью предопределяет познание закономерностей функ-

ем украинского экспорта МКП в ТС достиг 19,4 млн. дол (59 % импорта пришлось на Россию), готовых зерновых продуктов – 218,3 млн. дол (из общего объема 64 % импортировала Россия, 27 % – Казахстан).

Таблица 2 Экспорт зернопродуктов из Украины в страны ТС в 2012 г.\*

| Товарные группы<br>ТНВЭД                          | Таможенный союз, всего |                | В т.ч. страны-члены ТС<br>(тыс. долл. США) |           |        | Экспорт в ТС к<br>общему экспорту<br>Украины, % |           |
|---|------------------------|----------------|--|-----------|--------|---|-----------|
|   | Тыс. тонн              | Тыс. долл. США | Беларусь                                   | Казахстан | Россия | Тыс. т  | Тыс. дол. |
| 10. Зерновые культуры, всего                      | 120,06                 | 44293          | 34329                                      | 369       | 9595   | 0,44  | 0,63      |
| 11. Мукомольно-крупяная продукция, всего, в т.ч.  | 52,49                  | 19365          | 7402                                       | 514       | 11450  | 22,10   | 22,87     |
| 1101. Мука пшеничная                              | 1,26                   | 533            | 25   | -         | 508    | 0,81  | 1,04      |
| 1102. Мука из зерна прочих злаков                 | 4,62                   | 2673           | -  | -         | 2673   | 93,92   | 85,24     |
| 1103. Крупа, крупка и гранулы зерна               | 23,35                  | 9708           | 2009                                       | 340       | 7358   | 65,66   | 65,86     |
| 1104. Зерно обработанное                          | 23,26                  | 6451           | 5368                                       | 174       | 910    | 57,68   | 40,84     |
| 19. Готовые зерновые продукты, всего, в т.ч.      | 112,81                 | 218255         | 20449                                      | 58209     | 139597 | 55,59   | 57,82     |
| 1901. Пищевые продукты без какао.                 | 3,10                   | 5748           | 529  | 2587      | 2633   | 17,70   | 20,09     |
| 1902. Макаaronные изделия                         | 10,01                  | 16944          | 2355                                       | 576       | 14013  | 45,41   | 49,06     |
| 1904. Хлопья и др. пищевые продукты               | 1,84                   | 4105           | 525  | 1055      | 2525   | 43,25   | 49,96     |
| 1905. Хлебобулочные и мучные кондитерские изделия | 97,86                  | 191457         | 17040                                      | 53991     | 120427 | 61,50   | 62,54     |

\*Рассчитано по данным Евразийской экономической комиссии и Таможенной службы Украины [2, 3]

Проведенный анализ динамики и структуры экспортно-импортных операций на украинском рынке зерно- и хлебопродуктов позволил идентифицировать ряд специфических тенденций его развития, среди которых: (1) опережающий рост экспорта зерна в сравнении с ростом его производства; (2) сокращение объемов экспорта МКП на фоне роста стоимостного показателя импорта готовых зерновых продуктов; (3) высокий уровень коэффициента дискриминации

цен для зерна; (4) импорт дорогостоящего зерна (кроме риса) из Евросоюза; (5) экспорт зерно- и хлебопродуктов из высокой добавленной стоимостью в страны ТС. Реализация приоритетов национальной агропродовольственной политики, в частности, стимулирование экспорта готовых продуктов зернопереработки при одновременном снижении объемов импорта, развитие интегрированных внутренних рынков, определяет целесообразность выбора восточного вектора интеграции и получения ряда выгод (табл.3).

**Таблица 3 Ожидаемые положительные последствия вхождения Украины в ТС\***

| Рынок зерна  | Рынки зерновых и хлебных продуктов  |
|--|---|
| 1. Эффективное использование природно-ресурсного и инфраструктурного потенциалов рынка   | 1. Эффективное использование производственного потенциала рынка   |
| 2. Единая экспортная стратегия и ценовая политика; повышение конкурентоспособности украинского зерна; рост его экспортных цен до уровня мировых, снижение коэффициента дискриминационности цен             | 2. Увеличение объемов экспорта продукции с высокой добавленной стоимостью в страны Таможенного союза                  |
| 3. Взаимовыгодная торговля продовольственным зерном между странами-членами ТС, снижение объемов импорта; оптимизация соотношения цена/качество зерна   | 3. Сокращение импорта хлебопродуктов, реализация согласованной политики импортозамещения в границах ТС                |
| 4. Повышение роли государственных экспортеров зерна; уменьшение количества посреднических звеньев; рост добавленной стоимости, остающейся у непосредственных зернопроизводителей; социальное развитие села | 4. Приток инвестиций в мукомольную и хлебопекарную промышленность; модернизация социально ориентированных производств |
| 5. Переход на инновационный путь развития за счет привлечения к этому процессу научно-технического потенциала интегрирующихся стран (внедрение новых сортов, технологий и техники)                         |   |

\*Составлено автором с использованием [4]

Для зернового рынка вхождение Украины в ТС позволит повысить конкурентоспособность зерна на внешних рынках путем реализации согласованной экспортной стратегии и ценовой политики; снизить необоснованные ценовые различия; расширить функции государственного зерноэкспортера; увеличить размер добавленной стоимости, остающейся у агропроизводителей, стимулируя расширенное воспроизводство ресурсов в аграрном секторе на инновационной основе. Следует также отметить взаимовыгодную торговлю продовольственным зерном в пределах ТС (например, импорт в Украину из Казахстана пшеницы 3 класса и обратный экспорт пшеницы 4 класса), снижение зернового импорта из других стран, оптимизацию соотношения качество/цена зерна (табл.3).

Следующим, и наиболее громоздким, является этап, на котором осуществляется разработка программы оптимизации бюджетного риска. Отметим, что меры по оптимизации могут быть реализованы в следующих направлениях:

- 1) избегание риска;
- 2) минимизация риска;
- 3) эффективное использование положительных последствий реализации риска.

В связи со спецификой бюджетного процесса наиболее актуальна система мер по минимизации бюджетных рисков.

В рамках реализации данного этапа модели оптимизации бюджетного риска, все мероприятия следует сгруппировать по рискам, классифицированные как объекты управления:

- Меры по оптимизации рисков доходной части бюджета;
- Меры по оптимизации рисков расходной части бюджета;
- Меры по оптимизации рисков межбюджетных отношений.

Таким образом, практическая реализация предложенной модели будет способствовать повышению эффективности управления бюджетными ресурсами административно-территориальной единицы, в соответствии минимизирует риски бюджетного процесса.

### Литература

1. Аюпова С. Г. Бюджетный риск в условиях финансового кризиса в российской экономике : дис. ... кандидата экономических наук : 08.00.01 / С.Г. Аюпова;. – 110 с.
2. Шаланов Н. В. Системный анализ: Учебное пособие. / Н. В. Шаланов – Новосибирск: НГИ, 2006. – 250 с.
3. Сибірянська Ю.В. Управління доходами бюджету та напрямки його вдосконалення в Україні: автореф. дис... канд. екон. наук: 08.00.08 / Ю.В. Сибірянська ; Держ. вищ. навч. закл. «Київ. нац. екон. ун-т ім. В.Гетьмана». – К., 2009. – 20 с.
4. Тимченко О. В. Оптимізація структури доходів бюджету: застосування рейтингової оцінки / О. В. Тимченко, Ю.В. Сибірянська // Фінанси України. – 2008. – № 7. – С. 17-27.
5. Сибірянська Ю.В. Інноваційні підходи до прогнозування і планування доходів бюджету / Ю.В. Сибірянська, В.М Котіна.// Фінанси України. – 2011. – № 2. – С. 72-85.
6. Чахаровська Т. Управління структурою доходів місцевих бюджетів: застосування матриці Бостонської консультативної групи / Т. Чахаровська / Ефективність державного управління. ЗНП. – 2009. – №21. – С.417-425.
7. Кузніченко В.М. Структурування податків з доходів фізичних осіб до місцевих бюджетів: застосування методів ABC – XYZ. / В.М. Кузніченко // Фінансово-кредитна діяльність: проблеми теорії та практики: Збірник наукових праць. – 2011. – № 2(11). – С. 33-39.



Для обоснования управленческих решений в сфере рискоориентированного управления бюджетным процессом предлагаем использовать методику Шаланова Н.В. [2, с. 154-156]. Суть реализации данного методического подхода сводится к следующему.

Пусть  $U = (U_1, U_2, \dots, U_m)$  – управляющие параметры;

$y_f$  – значение результативного признака, которое нужно достичь в перспективе;

$y_0$  – прогнозное значение результативного признака;

$G$  – матрица перехода управляющих параметров  $U$  в результативный признак  $y$ ;

$U_f$  – значения управляющих параметров, необходимые для достижения результативным признаком значения  $y_f$ . Оптимальные значения управляющих параметров

$U_f = (U_1^0, U_2^0, \dots, U_m^0)$  вычисляются по формуле

$$U_f = (G^T G)^{-1} G^T (y_f - y_0), \quad (1)$$

где  $T$  – знак транспонирования.

Формула (1) позволяет определить оптимальную структуру управляющих параметров, как

$$\gamma_j = \frac{U_j^0}{\sqrt{\sum_{j=1}^m (U_j^0)^2}}, \quad (2)$$

где  $\gamma = (\gamma_1, \gamma_2, \dots, \gamma_m)$  – оптимальная структура управляющих параметров. Согласно этой структуре распределяется фонд развития случайного процесса.

Имея фонд развития, равный  $K$ , и распределив его согласно оптимальной структуре, получим значения управляющих параметров  $U_1 = (U_1^1, U_2^1, \dots, U_m^1)$ , вычисленные по формуле

$$U_j^1 = \gamma_j K. \quad (3)$$

При этих значениях управляющих параметров значение результативного признака будет рассчитываться как:

$$y_1 = y_0 + G U_1. \quad (4)$$

Для украинских предприятий мукомольной, крупяной и хлебопекарной промышленности, мощности которых загружены на 30, 60 и 50-70% соответственно, а цены на социально значимую продукцию регулируются государством, основные выгоды от интеграции находятся в плоскости освоения новых внешних рынков сбыта, инновационной модернизации производств, реализации согласованной политики импортозамещения (табл. 3). Объемы украинского экспорта зерно- и хлебопродуктов в страны ТС могут быть существенно увеличены за счет замещения импорта в ТС из других стран. В 2012 г. общий объем импорта МКП в ТС составил 175,16 млн. долл., готовых зерновых продуктов – 1102,87 млн. долл.; относительно небольшая доля украинского экспорта (11,06 и 19,79 % соответственно) сигнализирует о резервах его возможного роста (табл. 4). Возможность освоения Украиной расширяющего продовольственного рынка ТС путем вытеснения импорта из других стран является одной из наиболее значимой выгодой интеграции, способной повысить эффективность функционирования внутренних рынков муки и хлебопродуктов.

**Таблица 4 Импорт зернопродуктов в страны ТС и доля Украины в нем (2012г.)\***

| Товарные группы ТНВЭД             | Общий объем импорта, млн. долл. США |          |           |        | Импорт из Украины в ТС, % |                             |
|-----------------------------------|-------------------------------------|----------|-----------|--------|---------------------------|-----------------------------|
|                                   | ТС                                  | Беларусь | Казахстан | Россия | в % к общему импорту ТС   | в % к общему импорту России |
| 11. Мукомольно-крупяная продукция | 175,16                              | 14,05    | 4,45      | 156,66 | 11,06                     | 7,31                        |
| 19. Готовые зерновые продукты     | 1102,87                             | 34,74    | 109,74    | 958,40 | 19,79                     | 14,57                       |

\*Рассчитано по данным Евразийской экономической комиссии и Таможенной службы Украины [2, 3]

Ожидаемыми негативными последствиями вхождения Украины в состав ТС могут быть сокращение объемов экспорта зерна и хлебопродуктов в страны ЕС; высокие технические барьеры, ограничивающие доступ украинских готовых зерновых продуктов на российский рынок; опережающие темпы роста импорта хлебопродуктов из стран ТС в сравнении со встречным экспортом из Украины; сохранение сырьевой ориентации украинского агроэкспорта, необоснованных ценовых разниц на зерновом рынке; дефицит инвестиций для модернизации национального зерноперерабатывающего комплекса на инновационной основе. Однако ожидаемые выгоды (табл.3) значительно превышают возможные потери.

Таким образом, реализация восточного вектора региональной интеграции позволит Украине: (1) эффективно использовать мощный экономический потен-

циал внутреннего рынка зерна и продуктов его переработки; (2) повысить конкурентоспособность продукции путем реализации единой скоординированной экспортной стратегии и ценовой политики; (3) расширить экспортный рынок МКП и готовых зерновых продуктов; (4) осуществить инновационную модернизацию зерноперерабатывающего комплекса; (5) рационализировать товарную структуру экспорта, повысив долю продуктов с высокой добавленной стоимостью. В целом интеграционные выгоды ориентированы на реализацию приоритетов национальной продовольственной политики в условиях агроглобализации.

### Литература

1. Официальный сайт Государственной службы статистики Украины. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.ukrstat.gov.ua/>
2. Официальный сайт Государственной таможенной службы Украины. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.customs.gov.ua/>
3. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.eurasiancommission.org/tu/>
4. Ушачев И.Г. Внутренние и внешние аспекты конкурентоспособности продукции АПК в условиях региональной интеграции и глобализации: докл. на V межд. наук.-практ. конф. – Одесса: ОГАУ, 2013. – 27 с.

нимизацию негативных последствий влияния. Для факторов второй группы единственным направлением является минимизация риска, которая во многих случаях сводится к правильности прогноза рисков, зависящих, как правило, от макроэкономических показателей и институциональной среды.

Результатом третьего этапа, на котором осуществляется количественное измерение вероятности наступления рискованного события (как правило, это факт соответствия фактических показателей плановым), должно стать ранжирование приоритетов реализации мер по минимизации риска.

Цель проведения интегральной оценки бюджетного риска (на четвертом этапе) – определение ориентиров и количественных критериев, на которые следует ориентироваться в процессе бюджетного риск-менеджмента. Иными словами, при постановке задачи оптимизации (в частности: минимизации риска, максимизации официальных трансфертов, максимизации уровня выполнения расходов) следует ориентироваться не столько на абсолютный максимум, сколько на уровень результативных показателей в государстве.

На этапе определения возможных негативных и позитивных последствий наступления рискованного события обязательно должны учитываться сценарии бюджетной политики на макро-и мезо-уровнях. В частности, при условии выбора сценария бюджетной политики, направленной на сохранение устойчивого и стабильного развития, наибольший уровень риска концентрируется в доходной части местного бюджета, а при реализации сценария, ориентированного на приоритет устойчивого и стабильного развития, зона риска перемещается в сферу расходной части бюджета.

Этап разработки программы оптимизации бюджетного риска можно условно разделить на две части: 1) обоснование управленческих решений, 2) разработка мер оптимизации.

Отметим, что обоснование управленческих решений является предпосылкой эффективной реализации модели оптимизации риска местных бюджетов. Поэтому вопрос обоснования управленческих решений, по нашему мнению, является, с одной стороны, важным на данном этапе, а с другой – одним из самым сложным в процессе реализации модели управления риском местных бюджетов. Методический инструментарий, предлагается использовать для этой цели, приведены в табл. 2.

**Таблица 2 Методический инструментарий обоснования управленческих решений в процессе разработки программы оптимизации бюджетного риска**

| Задачи, которые требуется решить                               | Методический инструментарий   |
|--|---|
| Определение структуры параметров объектов управления           | Метод системного анализа – моделирование Марковского процесса [2, с. 154-156] |
| Группировка объектов управления по уровню сложности управления | Метод рейтинговых оценок [3-4]. Матрица Бостонской консультативной группы [5] |
| Определение наиболее значимых для целей управления объектов    | ABC-XYZ анализ [6]  |



**Рис. 1. Концептуальная модель оптимизации риска местного бюджета**

Источник: составлено автором

Рассмотрим более подробно элементы предложенной концептуальной модели оптимизации риска.

На этапе идентификации факторов риска основными целевыми установками должны быть: 1) классификация факторов по степени возможности влияния субъектов бюджетного процесса, 2) выявление существенных и несущественных факторов. Результатом реализации данного этапа должно стать: а) формирование системы факторов, влияние которых является существенным б) разграничение факторов, подлежащих управлению со стороны органов местного самоуправления, и не подлежащих такому управлению.

Для группы факторов, подлежащих управлению оптимизация риска предполагает в первую очередь устранения, а при невозможности устранения – ми-

**Шинкарчук Светлана Александровна**  
*аспирант, Национальная академия природоохранного  
 и курортного строительства, город Симферополь*

## ДЕСТРУКТИВНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ВОЗДЕЙСТВИЯ ФАКТОРОВ НА РАЗВИТИЕ СОЦИО-ЭКОЛОГО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ

Повышение научного интереса к изучению проблем функционирования социо-эколого-экономической системы обусловлено, прежде всего, необходимостью минимизации противоречий, которые возникают в сложной системе взаимодействия общества и природы. Результатом данных противоречий является возникновение угроз, препятствующих гармоничному развитию экономических процессов, процессов жизнеобеспечения и процессов сохранения и восстановления функциональной целостности окружающей среды. При этом следует учитывать, что социо-эколого-экономическая система является открытой и развивается под воздействием совокупности факторов, которые формируются во внешней и внутренней среде, характер влияния которых предопределяет количественные и качественные изменения, как свойств, так и выполняемых системой функций. Так, Неделько Н. С. [1] полагает, что трансформация основных свойств социо-эколого-экономической системы, доминирующим из которых является чувствительность, обусловлена, главным образом, реакцией системы на влияние экономических, экологических и социальных факторов. Именно поэтому Неделько Н. С. рассматривает чувствительность как одно из свойств устойчивости социо-эколого-экономической системы, которое отражает степень восприятия системой внешних возмущающих воздействий. Также научный интерес представляет подход Волковой Е. С. которая рассматривает процессы изменения свойств и функций социо-эколого-экономической системы в процессе ее эволюционирования, который обусловлен влиянием совокупности факторов. Так, группу внешних факторов, по мнению Волковой Е. С., образуют политико-географические, экономико-географические, физико-географические, эколого-географические, а влияние группы внутренних факторов проявляется через призму процессов самоорганизации территориальной системы и определяет ее функциональную структуру и дальнейшую траекторию развития. При этом отмечается, что сила воздействия факторов является настолько существенной, что способна изменить направление развития социо-эколого-экономической системы в момент достижения ею бифуркационной точки – момента, в который самоорганизующаяся система определяет вектор своего дальнейшего функционирования [2]. В данной связи, представляется необходимым определение характера трансформаций социо-эколого-экономической системы, обусловленных воздействием факторов внешней и внутренней среды. Это позволит обосновать совокупность управляющих воздействий, направленных на минимизацию кон-

фликта социальной, экологической и экономической систем, что создаст предпосылки устойчивого развития территории.

В научной литературе представлены различные подходы [1; 2; 3; 4; 5; 6; 7] к типологии факторов, которые обуславливают трансформации социальной, экологической и экономической подсистем (рис. 1). Так, различают факторы в зависимости от принадлежности к системе, источников ресурсно-экологической опасности, отрасли, степени устойчивости системы, продолжительности и уровня воздействия. Однако, по мнению автора, анализировать воздействие факторов, которые определяют трансформации, необходимо относительно триады социальной, экологической и экономической подсистем.

Воздействие совокупности факторов на функционирование социо-эколого-экономической системы приводит к деструкциям в функционировании системы. Негативными трансформациями социальной подсистемы являются снижение условий жизнедеятельности общества, дифференциация в уровне жизни населения, увеличение заболеваемости, снижение продолжительности жизни, низкий уровень образования и др. Деструкциями в функционировании экологической подсистемы являются сокращение биоразнообразия, разрушение ассимиляционного потенциала экосистемы, истощение компонентов природно-ресурсного потенциала, радиационное загрязнение, загрязнение атмосферы и др. Деформации, обусловленные воздействием факторов на функционирование экономической подсистемы, проявляются в увеличении стоимости ресурсов, инфляции, низком уровне активности предпринимательства, производительности и др.



**Рис. 1. Типология факторов, определяющих трансформации социо-эколого-экономической системы**

**Карагозлю Юмит**

аспирант, Европейский университет, г. Киев

## ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ ПОСТРОЕНИЯ МОДЕЛИ ОПТИМИЗАЦИИ РИСКОВ МЕСТНОГО БЮДЖЕТА

Кризисные условия функционирования субъектов бюджетного процесса определяют необходимость построения модели оптимизации бюджетного риска на уровне бюджетов местного значения. Эффективность мероприятий по управлению бюджетными рисками определяется качеством оценки уровня бюджетного риска и выбором методического инструментария риск-менеджмента. Несмотря на важность исследования проблематики методологического обеспечения бюджетного риск-менеджмента на уровне местных финансов, в этом аспекте в современной научной мысли существует определенный дефицит научных разработок. Исследованиями системы управления рисками местных бюджетов занимаются С.Г. Аюпова, А.И. Лебедева, М.А. Каючкина, С.В. Подобрывев, Е.А. Степанова. Высоко оценивая труды ученых, стоит отметить, что требуют дальнейшего научного исследования и обоснования теоретико-методические основы и практические подходы к совершенствованию существующей системы управления рисками местных бюджетов. Поэтому вопрос разработки модели оптимизации бюджетных рисков является особенно актуальным.

Под понятием «оптимизация риска», как правило, понимают процесс, направленный на минимизацию негативных и максимальное использование позитивных последствий наступления рискованного события. Как отмечает Аюпова С.Г., модель оптимизации должен обеспечить прогнозирование структуры бюджета с учетом уровня бюджетного риска, что в свою очередь, создаст предпосылки для более точного и корректного прогнозирования и планирования бюджетных показателей [1, с. 84].

Учитывая вышесказанное, а также результаты исследований, проведенных во втором и третьем разделах диссертационной работы, сформируем концептуальную модель оптимизации бюджетного риска на уровне местных финансов. Основные элементы построения концептуальной модели приведены на рис. 1.

## Литература

1. Фролов С. М. Банківська справа і основи митного регулювання в Україні: теорія та практика: навч. посіб. / С. М. Фролов. – К.: Університетська книга, 2004. – 368 с.
2. Васюренко О. Ресурсний потенціал комерційного банку / О. Васюренко, І. Федосік // Банківська справа. – 2002. – № 1. – С. 58–64.
3. Абралава Н. А. Депозитний потенціал комерційного банку / Н. А. Абралава // Вісник Української академії банківської справи. – 2004. – № 2 (17). – С. 62 – 66.
4. Єпіфанов А. О. Операції комерційних банків: навч. посіб. / А. О. Єпіфанов, Н. Г. Маслак, І. В. Сало. – Суми: Університетська книга, 2007. – 523 с.
5. Міщенко В. І. Банківські операції: підручник / В. І. Міщенко, Н. Г. Слав'янська. – К.: Знання, 2006. – 727 с.
6. Аналіз банківської діяльності: підручник / [А. М. Герасимович, І. М. Парасій-Вергуненко, В. М. Кочетков та ін.]; за заг. ред. д-ра економ. наук, проф. А. М. Герасимовича. – К.: КНЕУ, 2010. – 599 с.
7. Банківські операції: підручник – 3-тє вид., перероб. і доп. / [А. М. Мороз, М. І. Савлук, М. Ф. Пуховкіна та ін.]; за заг. ред. д-ра економ. наук, проф. А. М. Мороза. – К.: КНЕУ, 2008. – 608 с.
8. Васюренко О. В. Банківські операції: навч. посіб. – 6-тє вид., перероб. і доп. / О. В. Васюренко. – К.: Знання, 2008. – 318 с.
9. Про банки і банківську діяльність [електронний ресурс]: Закон України від 07.12.2000 № 2121-III. – Режим доступу: <http://zakon.rada.gov.ua>
10. Основні показники діяльності банків України [електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://bank.gov.ua>.
11. Дані фінансової звітності банків України [електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://bank.gov.ua>.
12. Примостка Л. О. Фінансовий менеджмент у банку: підручник. – 2-ге вид., доп. і перероб. / Л. О. Примостка. – К.: КНЕУ, 2004. – 468 с.

Данный подход позволит выявить факторы и идентифицировать причины их деструктивного влияния, которые обуславливают изменения в природной среде, отражаются на уровне жизни и эффективности организации процессов жизнедеятельности общества, а также предопределяют характер структурных трансформаций в экономике.

При этом важно принимать во внимание интеграционный характер взаимодействия социальной, экологической и экономической подсистем, который проявляется в их взаимном проникновении и глубоком взаимодействии, что позволяет считать разделение данных систем на абсолютно самостоятельные и независимые достаточно условным. В этой связи предлагается авторская типология факторов, предопределяющих трансформации функций социо-эколого-экономической системы, которая отражает их группировку с учетом характера взаимодействия подсистем. Согласно данному подходу возможно выделить социально-демографические, культурно-исторические, инфраструктурные, международные, техногенные, производственно-техногенные, нормативно-правовые, глобализационные, природно-ресурсные, инновационно-экономические, социально-трудовые группы факторов. Вместе с этим с целью определения степени воздействия факторов на социо-эколого-экономическую систему предложена совокупность показателей, анализ которых позволит выявить характер трансформаций функций системы, включая деструктивное и стимулирующее воздействие факторов.

Так, с целью определения характера трансформаций функций социальной подсистемы целесообразным является выделение групп социально-демографических, культурно-исторических и инфраструктурных факторов. Следует отметить, что влияние социально-демографических факторов на трансформации социо-эколого-экономической системы проявляется в изменениях, связанных с качественными и количественными характеристиками социально-трудового потенциала, а также с условиями его воспроизводства, включая уровень развития человеческого капитала, экономическую активность, уровень здоровья и темпы старения населения. Поэтому в качестве основных индикаторов, позволяющих оценить характер влияния социально-демографических факторов на трансформации социо-эколого-экономической системы, необходимо использовать показатели, отражающие численность населения, средний возраст и естественный прирост, продолжительность жизни, уровень детской смертности, уровень общей заболеваемости.

Трансформации функций системы, обусловленные воздействием культурно-исторических факторов, проявляются в формировании национальной идеологии, как системы политических, правовых, экономических, экологических, этических, философских взглядов и принципов общественного поведения. Под воздействием данных факторов формируется биосферное экологическое сознание общества, что способствует рациональному использованию природных ресурсов, внедрению ресурсосберегающих технологий, уменьшению антропогенной нагрузки на природные комплексы и объекты. В тоже время потребительский тип экологического сознания предопределяет возникновение деструкций в функционировании социо-эколого-экономической системы. Влияние культуры,

как фактора трансформаций системы, обуславливает формирование активного, творческого интеллекта и высокой духовности личности, интеллектуального потенциала, что в совокупности является главным условием, обеспечивающим возможность осуществления социальных, экономических и экологических преобразований. Основными показателями, позволяющими оценить степень воздействия культурно-исторических факторов на развитие социо-эколого-экономической системы, являются количество подготовленных специалистов с высшим образованием третьего уровня, количество иностранных граждан, обучающихся в стране, объем государственного финансирования системы образования, количество учреждений культуры, искусства и спорта, библиотек, а также государственных программ, направленных на поддержку данных направлений, количество памятников истории и архитектуры.

Воздействие инфраструктурных факторов на социо-эколого-экономическую систему предопределяет трансформации, которые проявляются в увеличении уровня мобильности населения (объекты транспортной инфраструктуры), активизации торгово-посреднических отношений (объекты логистической инфраструктуры), увеличении уровня урбанизации территории (объекты селитебной инфраструктуры) и др. Таким образом, обеспеченность населения объектами инфраструктуры способствует созданию оптимального социально-экономического климата, что создает предпосылки для увеличения производительности труда и производства конкурентоспособной продукции, что в конечном итоге, позволяет повысить уровень социально-экономического развития территории. Характер воздействия данных факторов возможно оценить посредством таких показателей, как обеспеченность населения жильем, транспортом общего пользования, в том числе по видам транспорта, учреждениями охраны здоровья, а также их обеспеченность специалистами, количество объектов торговли и бытового обслуживания.

Учитывая особенности функционирования экологической подсистемы, предлагается рассматривать техногенные, производственно-техногенные, нормативно-правовые и глобализационные группы факторов, обуславливающие трансформации функций социо-эколого-экономической системы. Так, воздействие техногенных и производственно-техногенных групп факторов проявляется в изменении природных комплексов и объектов под влиянием производственной деятельности. Качественные и количественные изменения социо-эколого-экономической системы под воздействием техногенной группы факторов проявляются в планетарном масштабе и обуславливают изменение уровня концентрации газов, создающих парниковый эффект, объема использованных водных ресурсов и загрязняющих веществ в сточных водах, количества лесных пожаров, утилизированных опасных отходов, объема заготовки древесины, структуры использования земельных ресурсов.

Влияние нормативно-правовых факторов на трансформации функций социо-эколого-экономической системы проявляется в создании институциональных условий ограничительного или стимулирующего характера, регламенти-

зитарными операциями банка лежит, в первую очередь, налаживание четкой стратегии по количеству и качеству депозитного портфеля.

В связи с этим, с целью обеспечения необходимой структуры и объема депозитных ресурсов, должны применяться разные методы управления привлеченными средствами – ценовые и неценовые.

Ценовые методы предусматривают использование процентной ставки по депозитам как главного инструмента в конкурентной борьбе по свободным денежным средствам физических и юридических лиц. Повышение банком процентной ставки дает возможность привлечь дополнительные депозитные ресурсы, тогда как ее снижение – способствует торможению роста привлеченных банком средств.

Для неценовых методов управления привлеченными средствами банка характерным является применение различных приемов поощрения клиентов, прямо не связанных с изменением процентной ставки: реклама; повышение качества обслуживания; расширение ассортимента банковских продуктов; предоставление дополнительных бесплатных услуг; расположение филиалов в местах, приближенных к клиентам; приспособление графика работы к потребностям клиентов [12, с. 102 – 103].

В отличие от развитых стран, в Украине банки преимущественно используют именно ценовые методы управления, поскольку депозитные ставки централизованно не регулируются и устанавливаются самостоятельно менеджментом банка в зависимости от потребности в привлеченных средствах. Поэтому очевидным есть то, что депозитные ставки значительно отличаются между собой не только в динамике, а и от самих банков. Однако, считаем, что в условиях обострения конкурентной борьбы в банковской сфере, надлежащее внимание следует уделять именно неценовым методам управления, так как повышение депозитных ставок имеет определенные экономические ограничения и применение этого метода управления не всегда дает желаемые результаты, поскольку высокие процентные ставки, по сравнению с другими банковскими учреждениями, могут свидетельствовать об ухудшении финансового состояния данного банка и, как следствие, повышении риска не возврата средств для будущего вкладчика.

Таким образом, проведенное исследование дает возможность сделать общий вывод, что с целью обеспечения стабильности развития банковской системы Украины требуется дальнейшее совершенствование ресурсной базы финансово-кредитных учреждений, а именно, обеспечение расширения использования отечественными банками средств населения и домашних хозяйств как основного источника срочных финансовых ресурсов. Напомним, что такие ресурсы являются стабильными и прогнозируемыми (в условиях отсутствия политических потрясений), а также характеризуются высокой скоростью и относительно небольшой стоимостью привлечения и оформления. Поэтому можно с уверенностью утверждать, что срочные депозиты, особенно в условиях нестабильности на внешних рынках, остаются основным и надежным источником банковских ресурсов.

фективное управление привлечением ресурсов банка является одной с предпосылок его рентабельной деятельности и дальнейшего развития.

Поэтому к основным задачам процесса обеспечения достаточности депозитных ресурсов банка, следует отнести:

- использование источников, которые дадут возможность минимизировать расходы на привлечение средств;
- оптимизацию процентных ставок по депозитам и сберегательным вкладам в зависимости от сроков и других характеристик;
- обеспечение рационального соотношения между различными источниками депозитных ресурсов;
- поддержку оптимальной структуры привлеченных и заемных средств;
- анализ и прогнозирование показателей достаточности депозитных ресурсов банковского учреждения.

В связи с этим следует выделить функции, которые присущие процессу обеспечения достаточности депозитных ресурсов банка:

- функция обеспечения, связана с тем, что банковское учреждение должно полностью обеспечить свою деятельность депозитными ресурсами для выполнения активных операций, получения максимальной прибыли и поддержки финансовой устойчивости;
- распределительная функция, связанная с процессом использования депозитных ресурсов для обеспечения ликвидности банка и максимальной доходности банковских операций;
- контрольная функция, связанная с применением и расчетом соответствующих показателей, которые определяют достаточность депозитных ресурсов.

Следует отметить, что процесс управления депозитными операциями предусматривает наличие комплекса стратегических и тактических мер, которые осуществляют коммерческие банки с целью аккумуляции временно свободных денежных средств клиентов для создания депозитных ресурсов.

Стратегическое управление депозитами предусматривает учет всего комплекса факторов, которые создает внешняя среда для банковской деятельности и включает меры, направленные на увеличение доли банка на рынке депозитных ресурсов. К тактическим инструментам управления депозитными операциями относятся мероприятия, связанные с улучшением внутренней организации работы банка с депозитными операциями:

- усовершенствование порядка и скорости выполнения депозитных договоров;
- улучшение работы персонала банка, который занимается депозитными операциями;
- внедрение новых форм работы с клиентами;
- снижение риска осуществления депозитных операций клиентами.

Таким образом, стратегическое управление депозитной деятельностью банка предусматривает исследование депозитного рынка, исследование спроса и предложения на депозитные услуги. В основе тактического управления депозитными операциями

рующих осуществление экономической, природоохранной, общественно-социальной деятельности. Оценка степени воздействия нормативно-правовых факторов на социо-эколого-экономическую систему осуществляется посредством таких показателей, как объем предоставленных налоговых льгот, льготного кредитования объектов природоохранной деятельности, субсидий, штрафов за нарушение норм природоохранной деятельности.

Влияние глобализационных факторов предопределяет характер внешнеэкономической среды функционирования социо-эколого-экономической системы и обусловлено активизацией интеграционных процессов, транснационализацией экономики, усилением роли международной конкуренции. Воздействие данных факторов проявляется в таких трансформациях системы, как изменение инвестиционного климата, производительности труда, характера экономических отношений, которые способствуют свободному движению товаров, рабочей силы, капитала и технологий. Так, глобализационные процессы обуславливают усиление конкуренции, что стимулирует экономический рост, делает необходимым оптимизацию затрат и повышение качества продукции. Свободное перемещение и обмен знаниями, опытом, технологиями способствуют расширению возможностей трудового потенциала, что в целом повышает уровень развития человеческого капитала и создает предпосылки для экономического роста. В то же время рост производства и потребления предопределяет увеличение объемов потребления природных ресурсов и их вовлечение в производственные процессы с целью создания новых товаров и услуг, что обуславливает увеличение антропогенной нагрузки. Также международное сотрудничество позволяет объединить усилия стран в преодолении экологического и экономического кризисов. Воздействие данной группы факторов предлагается оценивать посредством таких показателей, как количество международных организаций, объем финансовой помощи странам, которые развиваются, количество ратифицированных международных нормативно-правовых актов, количество международных конфликтов, степень вовлечения в международное разделение труда.

Трансформации функций социо-эколого-экономической системы, обусловленных функционированием экономической подсистемы, возможно исследовать посредством оценки характера воздействия таких групп факторов, как природно-ресурсные, инновационно-экономические, социально-трудовые. Так, природно-ресурсные факторы предопределяют трансформации социо-эколого-экономической системы, обусловленные экономической специализацией территории, климатическими и геофизическими особенностями территории, а также структурой развития производительных сил. Наличие природно-ресурсного потенциала способствует развитию производства, в то же время увеличивается техногенная нагрузка на природные комплексы и объекты, в результате чего возобновляемые природные ресурсы расходуются темпами, превышающими их естественное восстановление, сокращаются запасы невозобновляемых природных ресурсов. Это, в свою очередь, предопределяет рост затрат труда, энергии на транспортировку природных ресурсов, которые обеспе-

чивают процесс производства. Оценить характер воздействия данной группы факторов возможно посредством таких показателей, как объем минеральных ресурсов, объем и структура водных, земельных, лесных, фаунистических и природно-рекреационных ресурсов.

Инновационно-экономические факторы определяют трансформации системы, обусловленные, с одной стороны, ростом производства, с другой – увеличением эффективности использования природных ресурсов. Так, рост производства определяет снижение производственных расходов, привлечение инвестиций, в то же время это увеличивает объем выбросов загрязняющих веществ. В результате внедрения инновационных ресурсосберегающих технологий обеспечивается экологичность производства. Воздействие инновационно-экономических факторов предлагается оценивать посредством определения общей динамики цен на потребительские и инвестиционные товары, объема валового регионального продукта на душу населения, уровня инновационности производства, индекса физического объема основных фондов, удельного веса функционирования отраслей экономики и объема инвестиций.

Социально-трудовые факторы обуславливают трансформации социо-эколого-экономической системы, которые проявляются в изменении уровня экономического развития общества, обеспеченности рабочими местами, условий и эффективности труда, что определяет динамику внедрения инноваций, изменения технологической и воспроизводственной структуры промышленного производства. Так как современный этап развития характеризуется увеличением роли человеческого капитала, как основной движущей силы экономического развития. Отметим, что воздействие данных факторов предполагает анализ таких показателей, как количество и качество трудовых ресурсов, уровень занятости, реальные предполагаемые доходы населения, покупательная способность денежных доходов и заработной платы населения.

Таким образом, автор считает обоснованной необходимость учета факторов, влияющих на развитие социо-эколого-экономической системы, что будет способствовать выявлению всей совокупности взаимосвязей, предпосылок и условий, характеризующих возможность обеспечения выполнения функций. Это позволит сформировать комплексный подход к диагностике социо-эколого-экономических процессов, на основе результатов которой возможна разработка программ территориального развития, предусматривающих обеспечение паритета социо-эколого-экономических интересов общества. При этом, при оценке трансформаций функций системы под воздействием совокупности факторов, необходимо учитывать, что социально-демографические, культурно-исторические, инфраструктурные, нормативно-правовые, производственно-технологические, инновационно-экономические, социально-трудовые группы факторов преимущественно отображают тенденции процессов, характерных для функционирования соответствующих подсистем и являются отражением внутреннего потенциала территории. Глобализационные, природно-ресурсные и техногенные группы факторов являются внешними предпосылками трансфор-

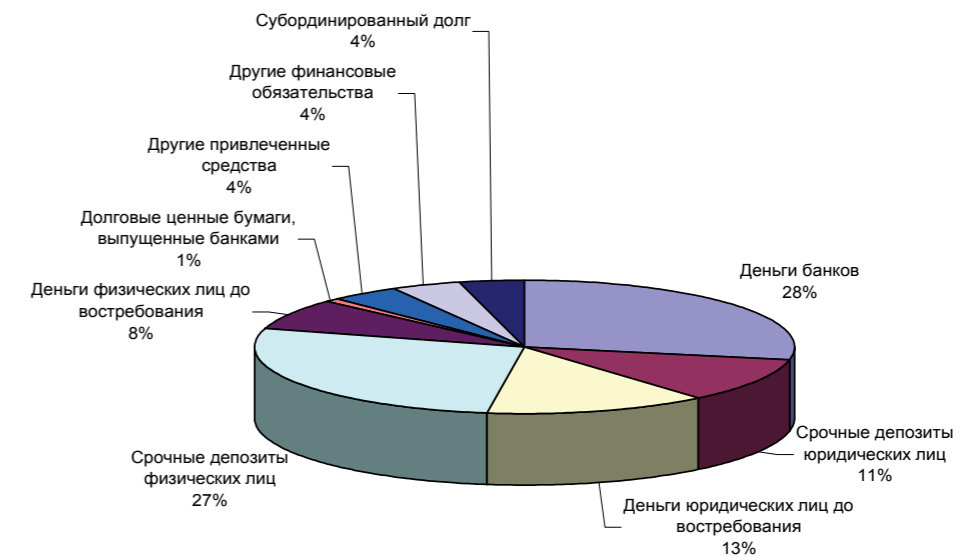


Рис. 2. Структура обязательств банков Украины на 01.01.2012\*

\*Составлено автором на основании [11]

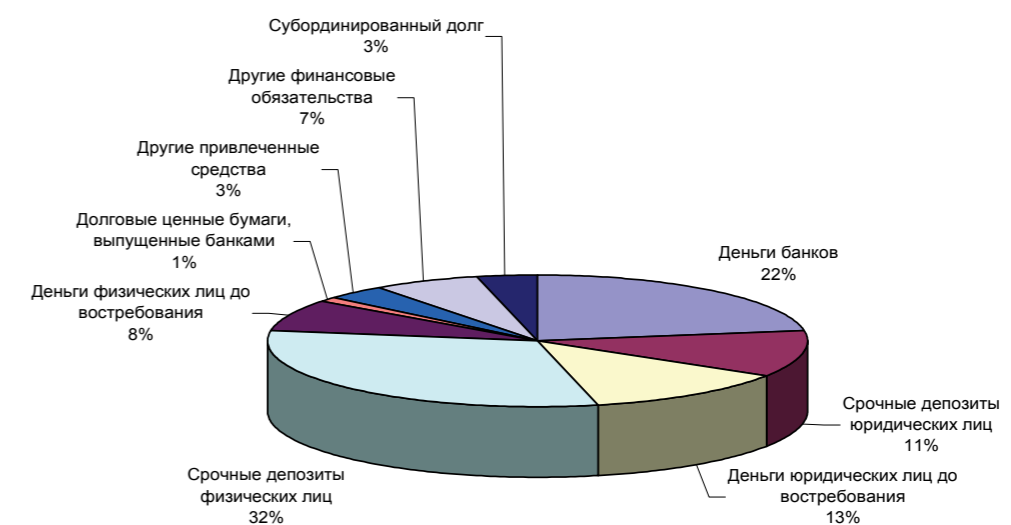


Рис. 3. Структура обязательств банков Украины на 01.01.2013\*

\*Составлено автором на основании [11]

Кроме этого, как свидетельствуют данные на рисунках 2 и 3, привлеченные средства являются основной составляющей ресурсной базы банка. Источниками формирования таких ресурсов являются деньги населения и субъектов хозяйствования, которые обеспечивают банк необходимой ему суммой средств для осуществления им полномасштабной деятельности, и, как следствие, являются источником роста прибыли банковского учреждения.

Итак, формирование банковских ресурсов за счет депозитных источников – важнейшая финансовая основа организации деятельности банка в целом. Эф-



**Таблица 1** Общая структура обязательств коммерческих банков Украины, на 01.01\*

| Показатель                             | 2004  | 2005   | 2006   | 2007   | 2008   | 2009   | 2010   | 2011   | 2012   | 2013   |
|--|-------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Обязательства, млн. гривен             | 87352 | 115927 | 188427 | 297613 | 529818 | 806823 | 765127 | 804363 | 898793 | 957872 |
| Удельный вес, %                        | 100   | 100    | 100    | 100    | 100    | 100    | 100    | 100    | 100    | 100    |
| Срочные депозиты, млн. гривен          | 35252 | 48581  | 82064  | 119525 | 179814 | 248494 | 205712 | 261906 | 311677 | 381915 |
| Удельный вес, %                        | 40,36 | 41,91  | 43,55  | 40,16  | 33,94  | 30,80  | 26,89  | 32,56  | 34,68  | 39,87  |
| Средства до востребования, млн. гривен | 24848 | 32754  | 51692  | 63451  | 95663  | 108653 | 119498 | 152865 | 180741 | 184638 |
| Удельный вес, %                        | 28,45 | 28,25  | 27,43  | 21,32  | 18,06  | 13,47  | 15,62  | 19,00  | 20,11  | 19,28  |
| Другие обязательства, млн. гривен      | 27252 | 34592  | 54671  | 114637 | 254341 | 449676 | 439917 | 389592 | 406375 | 391319 |
| Удельный вес, %                        | 31,20 | 29,84  | 29,01  | 38,52  | 48,01  | 55,73  | 57,50  | 48,43  | 45,21  | 40,85  |

\* Составлено и рассчитано автором на основании данных [10; 11]

Итак, как свидетельствуют данные таблице 1, основой финансовых ресурсов коммерческого банка являются срочные депозиты и другие обязательства, в состав которых входят заемные средства, более подробная структура которых приведена на рисунке 2 и рисунке 3. Наибольший удельный вес срочных депозитов наблюдается на 01.01.2006 года и составляет 43,55%, средств до востребования – на 01.01.2004 года 28,45% и имеет тенденцию к снижению, а доля заемных средств наибольшая на 01.01.2009 и на 01.01.2010 соответственно 55,73% и 57,50%, что, очевидно, связано с последствиями финансового кризиса 2008-2009 гг., когда банки вынуждены были искать другие источники увеличения своих обязательств из-за значительного оттока средств со срочных депозитных счетов. Таким образом, задача увеличения достаточности ресурсов банков путем увеличения роста доли срочных депозитов в обязательствах является актуальной научной и практической проблемой, поскольку это позволит развивать банковскую систему и, как следствие, обеспечит потребности экономики страны значительными долгосрочными финансовыми ресурсами.

мации социо-эколого-экономической системы. Учитывая вышеизложенное, предлагается авторское видение трансформации функций социо-эколого-экономической системы под воздействием факторов, предопределяющих ее развитие, которое отображает факторы, предопределяющие трансформации системы, и негативные последствия их воздействия.

### Литература

1. Оценка взаимосвязи изменения неустойчивого состояния и степени чувствительности экономических систем (на примере предприятий промышленного рыболовства)//Рыбное хозяйство. – 2011. – №2.
2. Волкова Е. С. Процессы эволюции региональных социо-экономических систем с позиций системного подхода и принципов самоорганизации // Вестник Томского государственного университета. Серия «Наука о земле». Приложение № 3 (V). Томск, 2003. С. 19-22.
3. Ускова, Т.В. Управление устойчивым развитием региона [Текст]: монография / Т.В. Ускова. – Вологда: ИСЭРТ РАН, 2009. – 355 с.
4. Дудов Д. А. Эндогенные факторы социально-экономического развития Карачаево-Черкесской республики и их оценка/ Дудов Д. А. [Электронный ресурс] // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. Режим доступа: <http://uecs.ru/uecs-27-272010/item/369-2011-04-04-08-29-44>.
5. Иванов В.А. Методологические основы устойчивого развития региональных социо-эколого-экономических систем / Иванов В.А. // Экономические и социальные перемены: факты, тенденции и прогноз. – 2008. – № 2 (2) – С.50-59.
6. Татаркин А.И. Моделирование устойчивого развития как условие повышения экономической безопасности территории / А.И. Татаркин, Д.С. Львов, А.А. Куклин, А.Л. Мызин, Л.Л. Богатырев, Б.А. Коробицын, В.И. Яковлев. – Екатеринбург: Изд-во Урал. ун-та, 1999. – 276 с.
7. Губина О. В. Типология факторов и условий, оказывающих влияние на освоение природных ресурсов северных регионов России/ О. В.Губина // Научно-практический и аналитический журнал Экономика и управление.- 2010. – № 40 (175). – с. 62 – 68.

Абдельрахман А.М., Шевченко И.Ю.

Харьковский национальный  
автомобильно-дорожный университет, Украина

## ВЕБ-САЙТ КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В современных динамичных условиях информационные технологии, средства сети Интернет давно уже стали неотъемлемой частью жизни людей, являясь на данный момент главным источником информации, благодаря своим неоспоримым преимуществам (удобности, доступности, экономии средств и времени).

Большинство украинских предприятий уже активно пользуются преимуществами сети Интернет для продвижения своих товаров. Однако еще существуют предприятия, которые только начинают приходить к осознанию необходимости использования информационных технологий в ведении бизнеса, в том числе осуществлении маркетинговой деятельности. Именно такие предприятия являются ценным объектом для исследования влияния использования информационных технологий на эффективность маркетинговой деятельности.

Одним из таких предприятий является ОАО «Поливтор» – один из основных производителей пластмассовых изделий в Украине. Предприятие специализируется на производстве изделий из пластмассы по двум направлениям: 1) производство пластмассы в первичной форме; 2) производство труб, штабы, плит и профилей.

Понятно, что в связи со спецификой производимой продукции, маркетинговая деятельность предприятия также имеет два основных направления по реализации этих двух видов товаров. В то же время, если первый вид продукции является более специфическим и рынок его сбыта ограничен и, благодаря этому, объемы его реализации относительно стабильны, то второй вид продукции, производимой предприятием, требует постоянного продвижения, усовершенствования маркетинговой деятельности.

Конкурентная среда предприятия также характеризуется небольшим количеством участников: так, основными конкурентами ОАО «Поливтор» являются такие предприятия как МЧП «Метгум», ЧАО «Харпластмасс», ЧАО «Броварский завод пластмасс» и ОАО «Завод полимерных материалов». По данным, предоставленным отделом маркетинга ОАО «Поливтор» в 2008 году, средняя доля рынка, занимаемая данным предприятием, составляет 17-18%, а лидерами рынка являются предприятия ОАО «Завод полимерных материалов» и ЧАО «Харпластмасс».

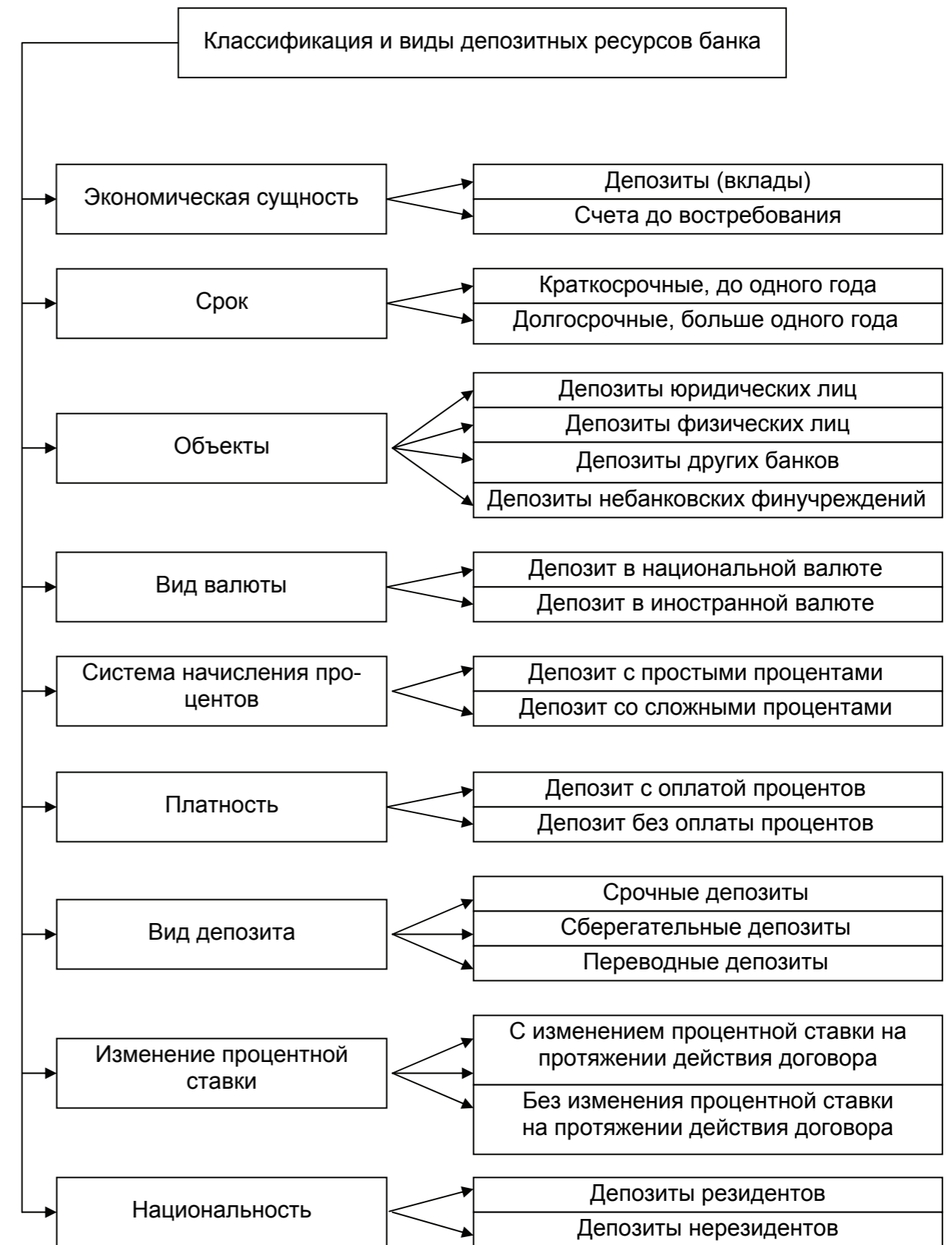


Рис. 1. Классификация депозитных ресурсов коммерческого банка

говорной основе на определенный срок или без определения такого срока, которые подлежат выплате вкладчикам, как правило, с процентом, обеспечивающие банку необходимый объем средств для осуществления активных операций и выполнения банком нормативных требований согласно законодательства» [3, с. 63].

Таким образом, поскольку в экономической литературе понятие «депозитные ресурсы» рассматривается довольно редко, то на основании указанного выше сформулируем следующее определение: депозитные ресурсы – это привлеченные банком средства в его обязательства путем заключения с клиентами специальных договоров или выпуском сберегательных сертификатов на четко определенный срок, с обязательным условием уплаты процента по истечении срока действия депозитного договора.

По этому поводу следует отметить, что формирование привлеченных банковских ресурсов через проведения депозитных операций одна с важнейших составляющих деятельности банков. Это объясняется тем, что депозитным ресурсам принадлежит основная роль в покрытии потребностей банка в средствах для осуществления активных операций.

Полностью раскрыть сущность депозитных ресурсов дает возможность их классификация по различным признакам. В связи с этим следует отметить, что одни признаки появились давно, прошли апробацию практикой и стали классическими, другие – возникли недавно в связи с развитием и совершенствованием банковской практики. Поэтому на основании существующих классификаций депозитных операций [4; 5; 6; 7; 8] используя метод сравнения, приведем собственную классификацию депозитных ресурсов (рис. 1).

Таким образом, депозитные ресурсы банка разнообразные по составу, но главным их видом есть средства, привлеченные на определенный срок, так называемые срочные депозиты. В связи с этим, следует отметить, что в украинском законодательстве «депозит (вклад) – это средства в наличной или безналичной форме, в валюте Украины или в иностранной валюте, которые размещены клиентами на их именных счетах в банках на договорных началах, на определенный срок хранения или без указания такого срока, и подлежат выплате вкладчику соответственно с законодательством Украины и условиями договора» [9].

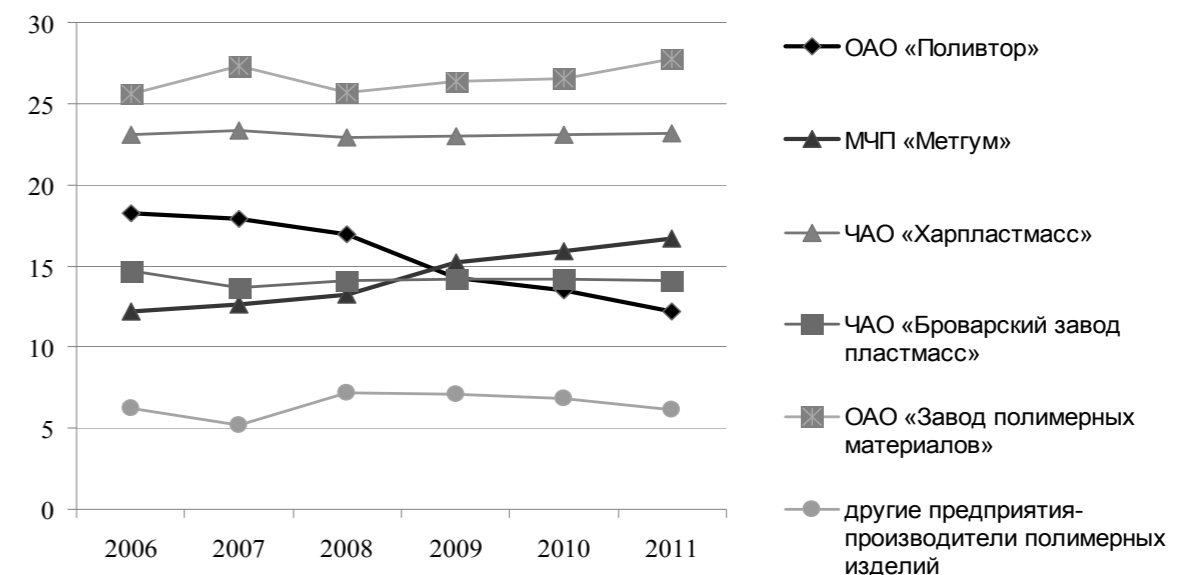
Следует отметить, что объем депозитных ресурсов коммерческих банков зависит от денежно-кредитной политики центрального банка, от структурных колебаний в доходах юридических и физических лиц, от возможности банка покупать и перекупать ресурсы на денежном рынке. За счет депозитных ресурсов реализуются возможности банка относительно масштабов деятельности, то есть получения большей части доходов.

В таблице 1 рассмотрим удельный вес депозитных ресурсов в обязательствах коммерческих банков Украина за десять последних лет.

Однако с 2009 года на рынке изделий из пластмассы произошли некоторые изменения, более наглядно представленные в таблице 1 и на рисунке 1.

**Таблица 1** Динамика долей рынка ОАО «Поливтор» и его основных конкурентов в 2006-2011 гг.

| Показатель  | Значение показателя по годам: |       |       |       |       |       |
|---|-------------------------------|-------|-------|-------|-------|-------|
|   | 2006                          | 2007  | 2008  | 2009  | 2010  | 2011  |
| Доля рынка, которую занимает ОАО «Поливтор», %                                      | 18,22                         | 17,89 | 16,91 | 14,24 | 13,47 | 12,15 |
| Доля рынка, которую занимает МЧП «Метгум», %  | 12,15                         | 12,65 | 13,19 | 15,18 | 15,88 | 16,72 |
| Доля рынка, которую занимает ЧАО «Харпластмасс», %                                  | 23,1                          | 23,32 | 22,89 | 23,01 | 23,06 | 23,15 |
| Доля рынка, которую занимает ЧАО «Броварский завод пластмасс», %                    | 14,66                         | 13,67 | 14,11 | 14,16 | 14,18 | 14,1  |
| Доля рынка, которую занимает ОАО «Завод полимерных материалов», %                   | 25,62                         | 27,31 | 25,69 | 26,36 | 26,57 | 27,75 |
| Доля рынка, которую занимают другие предприятия-производители полимерных изделий, % | 6,25                          | 5,16  | 7,21  | 7,05  | 6,84  | 6,13  |
| Емкость рынка всего, %  | 100                           | 100   | 100   | 100   | 100   | 100   |



**Рисунок 1** – Динамика долей рынка ОАО «Поливтор» и его основных конкурентов

Как видим с данных, представленных в табл. 1 и на рис. 1, доля рынка ОАО «Поливтор» в течение последних 6 лет уменьшилась, тогда как доли рын-

ка таких его конкурентов как МЧП «Метгум» и ОАО «Завод полимерных материалов» увеличились.

Следует обратить особое внимание на рис. 1, а именно динамики изменения долей рынка ОАО «Поливтор» и МЧП «Метгум», которые являются практически зеркальным отражением друг друга: так, доля рынка МЧП «Метгум» увеличилась с 12,15% (в 2006 г.) до 16,72% (в 2011 г.), а доля рынка ОАО «Поливтор», наоборот, уменьшилась с 18,22% (в 2006 г.) до 12,15% (в 2011 г.). Учитывая географическую близость двух конкурирующих производителей изделий из пластмассы, можно прийти к выводу, что, скорее всего, потерянная ОАО «Поливтор», доля рынка перешла к МЧП «Метгум».

Подобная ситуация требует проведения сравнительного анализа основных характеристик конкурирующих предприятий, в том числе и их маркетинговых систем. Результаты такого анализа (состоянием на начало 2012 года) представлены в таблице 2.

**Таблица 2 Сравнительный анализ основных характеристик предприятий ОАО «Поливтор» и МЧП «Метгум»**

| Критерий сравнения                                  | ОАО «Поливтор»   | МЧП «Метгум»   |
|---|--|--|
| Характер деятельности                               | Производственная, торговая   |  |
| Товарооборот  | 10074,6 тыс. грн.  | 12256,44 тыс. грн.   |
| Численность персоналу                               | 1137 чел.  | 1564 чел.  |
| Сфера реализации продукции                          | Продукция реализуется оптовым покупателям  |  |
| Система и организация сбыта продукции               | Вся продукция поступает на склады предприятия. На весь товар имеются лицензии и сертификаты качества. В наличии имеется достаточно широкий ассортимент пластмассовых изделий. Предусмотрена гибкая система скидок. |  |
| Территориальные рынки сбыта продукции               | Украина, Россия  | Украина  |
| Условия продажи продукции                           | предоплата; возможность кредитования.  | предоплата; возможность кредитования только для постоянных клиентов.   |
| Реклама продукции и формирование имиджа предприятия | Проводится (формируется) главным образом через проведение выставок, ярмарок и с использованием наружной рекламы.   | Проводится (формируется) главным образом через веб-сайт, на котором размещается информация о деятельности предприятия, номенклатуре и ассортименте продукции, контакты. Также используются баннерная и наружная рекламы. |

**Лысенко А. В., к. э. н., доцент**

*доцент кафедры финансов и финансово-экономической безопасности  
Украинского государственного университета финансов  
и международной торговли  
Украина, г. Киев*

## СРОЧНЫЕ ДЕПОЗИТЫ – СТАБИЛЬНАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ БАНКОВСКИХ РЕСУРСОВ

Достаточная по объемам и должным образом сбалансированная ресурсная база банков является важной предпосылкой их доходности, поддержки достаточной ликвидности и доверия со стороны участников рынка. Укрепление ресурсной базы способствует повышению возможностей банков в удовлетворении текущих и инвестиционных потребностей субъектов хозяйственной деятельности и домохозяйств в дополнительных финансовых ресурсах. Вместе с тем, в условиях финансового кризиса в Украине заметно обострились проблемы формирования и использования депозитных ресурсов коммерческих банков. Необходимость ускорения развития производства и ограниченность фондового рынка влечет за собой высокий спрос на банковские кредиты, что, в свою очередь, требует ускоренного наращивания банковских ресурсов. Однако низкий уровень монетизации украинской экономики, низкая эффективность производства, недостаточный жизненный уровень населения и слабое доверие к банковской системе существенно затрудняет решение этой задачи. Следует отметить, что особенно остро стоит проблема формирования банками долгосрочных депозитных ресурсов.

Решение указанных проблем требует совершенствования методологических подходов к организации и управлению формированием депозитных ресурсов, и, следовательно, обуславливает необходимость их исследования.

По определению профессора Фролова «депозитные привлечены ресурсы – это средства, внесенные в банк физическими и юридическими лицами на определенные счета и использованные ими соответственно режима счета и банковского законодательства» [1, с. 65]. Профессор Васюренко отмечает, что депозитные ресурсы – это средства, размещенные в банке для хранения и использования с выплатой процентов вкладчикам [2, с. 64]. В этом определении, в отличие от первого, делается акцент на том, что клиентам полагается выплата процентов.

Н. А. Абралава приводит следующее определение: «депозитные ресурсы – это совокупность денежных средств вкладчиков, привлеченных банком на до-

## Литература

1. Державний бюджет і бюджетна стратегія в умовах економічних реформ: Стабілізація та сталий розвиток в умовах реформування економіки України / ДННУ «Акад. фін. Управління»; за заг.ред. М. Я. Азарова. – К., 2011. – 702 с.
2. Зайчикова В.В. Особливості регулювання місцевих запозичень в європейських країнах // Наукові праці НДФІ. – 2006. Випуск 4 (37). -С.34-43.
3. Європейська Хартія про місцеве самоврядування. – Страсбург, Рада Європи, Європейська Хартія про місцеве самоврядування Ради Європи та її моніторингова система // Управління сучасним містом. - Дніпропетровськ: УАДУ, 2000. -Вип. 5. – С.5-10.
4. Курносова К.В. Напрями реформування доходної бази місцевого самоврядування // Наукові праці НДФІ. – 2007. Випуск 2 (40). -С.25-33.
5. Павлюк К.В. Бюджет в умовах трансформації економіки України / Автореферат на здобуття наукового ступеня доктора економ.наук за спеціальністю 08.00.08 – гроші, фінанси і кредит. – Науково-дослідний фінансовий інститут при Міністерстві фінансів України. – Київ, 2007. – 42 с.
6. Розвиток фінансової системи України в сучасних умовах : наук.-практ. конф., м. Київ, 26–27 трав. 2011 р. / редкол.: Т. І. Єфименко (голова) [та ін.] – К.: ДННУ «Акад. фін. управління», 2011. – 296 с.
7. Чугунов О.І. Аналіз виконання доходів місцевих бюджетів в Україні // Наукові праці НДФІ. – 2007. Випуск 2 (40). -С.60-67.

Как видим с данных, представленных в табл. 3, оба предприятия являются производственными и торговыми, продукция которых реализуется в основном оптовым покупателям – другим производственным предприятиям или же посредникам (для дальнейшей перепродажи). МЧП «Метгум» имеет большие товарооборот и численность персонала, чем ОАО «Поливтор», что в значительной степени объясняется тем, что на момент проведения сравнения МЧП «Метгум» занимало большую долю рынка. Таким образом, единственным критерием, по которому существенно различаются предприятия, являются способы рекламы продукции и формирования имиджа предприятия. На ОАО «Поливтор» в целях рекламы продукции и формирования имиджа предприятия преимущественно используются выставки и ярмарки, а также наружная реклама. МЧП «Метгум», напротив, рядом со стандартной наружной рекламой, широко использует средства сети Интернет – веб-сайт и баннерную рекламу.

Из выше отмеченного становится ясно, что возможной причиной уменьшения объемов продаж продукции и доли рынка ОАО «Поливтор» является игнорирование предприятием современных информационных технологий при осуществлении маркетинговой деятельности.

В первую очередь, особую важность имеет наличие собственного веб-сайта предприятия – «визитной карточки» любого предприятия во Всемирной сети Интернет, который дает представление пользователям о компании и ее продукции, а также может быть носителем другой полезной информации с точки зрения разных целевых групп [1].

При этом влияние внедрения информационного средства сети Интернет на эффективность маркетинговой деятельности определяется не только изменением занимаемой предприятием доли рынка, но и рядом других показателей, среди которых: рентабельность затрат на маркетинг, рентабельность реализации продукции, чистая прибыль в расчете на одного работника маркетинговой службы, а также интенсивность сбыта. Кроме того вспомогательными показателями эффективности маркетинговой деятельности являются и промежуточные показатели, такие как чистая прибыль, общая сумма затрат на маркетинг, выручка от реализации продукции, произведенная продукция в стоимостном выражении и т.д. [2].

По итогам 2011 года руководством предприятия ОАО «Поливтор» было принято управленческое решение о необходимости разработки и внедрения веб-сайта в практическую деятельность предприятия. В результате веб-сайт ОАО «Поливтор» был внедрен в практическую деятельность данного предприятия в конце II квартала 2012 года.

Оценка эффективности данного мероприятия (по основным показателям эффективности маркетинговой деятельности до и после внедрения веб-сайта в практическую деятельность) представлена в таблице 3.

**Таблица 3 Эффективность маркетинговой деятельности ОАО «Поливтор» до и после внедрения веб-сайта в практическую деятельность предприятия**

| Показатель   | Значения показателя по кварталам годов: |               |         |                       |         |               |
|--|---|---------------|---------|-----------------------|---------|---------------|
|  | до внедрения сайта                      |               |         | после внедрения сайта |         |               |
|  | 2011<br>IV кв.                          | 2012<br>I кв. | II кв.  | III кв.               | IV кв.  | 2013<br>I кв. |
| Чистая прибыль, тыс. грн.  | 683,25                                  | 691,56        | 672,11  | 680,29                | 714,50  | 728,11        |
| Всего затрат на маркетинг, тыс. грн.<br>В т.ч.:                              | 795,15                                  | 809,42        | 815,29  | 724,39                | 703,81  | 667,88        |
| Фонд оплаты труда работников маркетинговой службы, тыс. грн.                 | 773,96                                  | 786,13        | 791,56  | 705,18                | 685,81  | 650,91        |
| Затраты на организацию сбыта продукции, тыс. грн.                            | 12,18                                   | 13,94         | 14,12   | 10,11                 | 9,54    | 8,73          |
| Затраты на формирование и поддержку имиджа предприятия, тыс. грн.            | 3,03                                    | 3,22          | 3,43    | 3,01                  | 2,41    | 2,23          |
| Затраты на исследование рынка, тыс. грн.                                     | 5,98                                    | 6,13          | 6,18    | 6,09                  | 6,05    | 6,01          |
| Рентабельность затрат на маркетинг, %  | 85,93                                   | 85,44         | 82,44   | 93,91                 | 101,52  | 109,02        |
| Выручка от реализации продукции, тыс. грн.                                   | 2640,28                                 | 2515,86       | 2495,75 | 2587,36               | 2628,55 | 2724,98       |
| Рентабельность реализации продукции, %                                       | 25,88                                   | 27,49         | 26,93   | 27,06                 | 29,08   | 30,39         |
| Произведенная продукция в стоимостном выражении, тыс. грн.                   | 6015,85                                 | 6100,18       | 6215,97 | 6158,21               | 6202,75 | 6285,99       |
| Интенсивность сбыта, доли ед.  | 0,44                                    | 0,41          | 0,40    | 0,42                  | 0,42    | 0,44          |
| Численность работников маркетинговой службы, чел.                            | 115                                     | 117           | 121     | 108                   | 103     | 98            |
| Чистая прибыль в расчете на одного работника маркетинговой службы, тыс. грн. | 5,94                                    | 5,91          | 5,55    | 6,48                  | 7,42    | 8,45          |
| Доля рынка, которую занимает ОАО «Поливтор», %                               | 12,13                                   | 11,68         | 10,98   | 12,26                 | 13,12   | 13,54         |
| Доля рынка, которую занимает МЧП «Метпум», %                                 | 16,54                                   | 16,77         | 17,61   | 16,78                 | 16,05   | 15,62         |

Как видим из табл. 3, внедрение веб-сайта в практическую деятельность способствовало стимулированию сбыта продукции предприятия.

Так, в следующих после внедрения сайта кварталах произошло увеличение выручки от реализации, чистой прибыли, чистой прибыли в расчете на одного

Согласно положениям Хартии, финансовые средства органов местного самоуправления должны отвечать полномочиям, предоставленным им Конституцией или законом. Это требование сегодня не выполняется для многих органов местного самоуправления в нашем государстве. Анализ расходных частей местных бюджетов показывает несоответствие между Прокларированным увеличением объема полномочий местной власти и фактической ситуацией. Не в полном объеме выполняется пункт 8 указанной статьи – не все местные органы самоуправления имеют свободный доступ к национальному рынку ссудного капитала.

Правительства, подписавшие хартию, обязаны создать условия для развития коммунального кредита, средства по которому должны направляться прежде всего на финансирование инвестиций. В пояснительном комментарии к хартии по поводу указанного пункта указано, что для местных органов власти важно иметь возможность получать займы на капиталовложения. Но гипотетические источники финансирования напрямую зависят от структуры рынка капитала в стране, а также от законодательного обеспечения участия в нем органов местного самоуправления. В частности, законодательно должны определяться порядок и условия доступа этих органов к источникам финансирования капиталовложений. Пункт 8 ст. 9 хартии в Украине в полной мере пока не имплементирован и, как следствие, недостаточным является развитие коммунального кредита. Несформированность этого института приводит к тому, что местными властями недостаточно используются заимствования. Это становится препятствием на пути реализации инвестиционных программ развития регионов [7, с.250].

### Выводы

Таким образом, привлечение средств, достаточных для финансирования собственных полномочий местных властей, является важной предпосылкой ее эффективного функционирования. Отсутствие адекватной доходной базы для финансирования органов местного самоуправления порождает нежелание последних брать на себя дополнительные функции по предоставлению общественных услуг. В пояснительном комментарии к европейской хартии указывается, что осуществление политического выбора между услугами, услуг и затратами на них, которые платит местный налогоплательщик, является главной обязанностью местных выборных представителей.

Вышеизложенные особенности и проблемные вопросы формирования бюджетной политики Украины в условиях евроинтеграционного развития требуют дальнейшего теоретического научного обоснования и практической имплементации с целью достижения устойчивого социально-экономического развития государства.

Таблица 1 Реализация Положений Европейской хартии местного самоуправления в Украине

| Законодавство України  | Стаття 9 «Джерела фінансування органів місцевого самоврядування»  |
|--|---|
| <p>Конституція України от 28.06.1996 с изменениями и дополнениями; Бюджетный кодекс Украины от 21.06.2001 № 2542-III с изменениями и дополнениями;</p> <p>Закон Украины «О местном самоуправлении в Украине» от 21.05.1997 № 280/97-ВР с изменениями и дополнениями</p> <p>Закон Украины «О системе налогообложения» от 25.06.1991 № 1251-ХП с изменениями и дополнениями, Закон Украины «О Государственном бюджете Украины на 2007 год» от 19.12.2006 № 489-В, Указ Президента Украины «О Концепции государственной региональной политики» от 25.05.2001 № 341/2001; Декрет Кабинета Министров Украины «О местных налогах и сборах» от 20.05.1993 № 56-93 с изменениями и дополнениями;</p> <p>Постановление Кабинета Министров Украины «Об утверждении Формулы распределения объема межбюджетных трансфертов (дотаций) выравнивания и средств, которые передаются в государственный бюджет между государственным бюджетом и местными бюджетами» от 05.09.2001 № 1195 с изменениями и дополнениями, Распоряжение Кабинета Министров Украины «Об одобрении Концепции реформирования налоговой системы» от 19.02.2007 № 56-р;</p> <p>Распоряжение Кабинета Министров Украины «Об одобрении Концепции реформирования местных бюджетов» от 23.05.2007 № 308; Налоговый кодекс Украины (2011).</p> | <p>1. Органы местного самоуправления имеют право, в рамках национальной экономической политики, на владение достаточными собственными финансовыми средствами, которыми они могут свободно распоряжаться при осуществлении своих функций</p> <p>2. Финансовые ресурсы органов местного самоуправления должны быть сопоставимыми с предоставленными им Конституцией или законом полномочиями</p> <p>3. Часть финансовых ресурсов органов местного самоуправления должна обеспечиваться за счет местных налогов и сборов, ставки которых органы местного самоуправления вправе устанавливать в пределах, определенных законом</p> <p>4. Финансовые системы местных органов самоуправления должны быть достаточно разнообразными и гибкими, чтобы соответствовать изменениям расходов, возникающих при осуществлении компетенций органов местного самоуправления</p> <p>5. Защита финансово слабых органов местного самоуправления требует ввода процедур финансового выравнивания или эквивалентных мер, предназначенных для корректировки результатов неравномерного распределения потенциальных источников финансирования местных органов и их расходных обязательств. Такие процедуры или меры не должны ограничивать свободу выбора органов местного самоуправления в пределах их компетенции</p> <p>6. Порядок предоставления средств должен согласовываться с органами местного самоуправления</p> <p>7. Субсидии, предоставляемые органами местного самоуправления, не должны предназначаться на финансирование определенных проектов, то есть иметь целевой характер</p> |
| <p>Закон Украины «О ценных бумагах и фондовом рынке» от 23.02.2006 № 3480-IV, Постановление Кабинета Министров Украины «Об утверждении Порядка осуществления займов в местные бюджеты» от 24.02.2003 № 207 с изменениями и дополнениями; Решение Государственной комиссии по ценным бумагам и фондовому рынку «Об утверждении Положения о порядке выпуска облигаций внутренних местных займов» от 07.10.2003 № 414.</p>  | <p>8. Для финансирования расходов капиталовложения органы местного самоуправления должны иметь доступ к национальному рынку ссудного капитала.</p>  |

работника маркетинговой службы и рентабельности реализации продукции, а также снижение всех статей затрат на маркетинг.

После внедрения веб-сайта интенсивность сбыта повысилась, однако, на незначительный процент. Сбытовая деятельность предприятия все еще является недостаточно эффективной: реализуется менее половины изготавливаемой продукции.

Внедрения веб-сайта положительно повлияло на долю рынка, занимаемую ОАО «Поливтор»: так, до внедрения сайта доля рынка данного предприятия имела устойчивую тенденцию к уменьшению, после внедрения сайта – доля рынка предприятия начинает увеличиваться, причем максимальное значение данного показателя достигается в последнем из исследуемых периодов (в I квартале 2013 года).

Эти положительные изменения происходят на фоне уменьшения доли рынка основного конкурента предприятия – МЧП «Метгум», что также указывает на эффективность проведенного мероприятия. Однако, такое достижение является достаточно относительным, так как данные, приведенные в табл. 1, указывают на то, что в 2006 году ОАО «Поливтор» занимало долю рынка, равную 18,22%.

То есть необходимым является дальнейшее стимулирование сбыта продукции и проведение мероприятий по увеличению, занимаемой ОАО «Поливтор», доли рынка.

В связи с этим в качестве перспектив дальнейших исследований следует определить изучение влияния других видов Интернет-технологий (к примеру, баннерной рекламы) на эффективность маркетинговой деятельности предприятия.

Тем не менее, полученные в ходе научного исследования, результаты, дают все основания утверждать, что на данный момент информационные технологии сети Интернет являются необходимым и действенным средством повышения эффективности маркетинговой деятельности предприятия.

### Литература

1. Буряк П.Ю. Застосування маркетингової Інтернет-реклами у виробничо-комерційній діяльності підприємств України / П.Ю. Буряк, Р.П. Дудяк, С.Я. Бугіль // [Електронний ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbuv.gov.ua/portal/natural/Vnulp/Logistyka/2010\\_690/35.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/natural/Vnulp/Logistyka/2010_690/35.pdf)
2. Моисеева Н.К. Управление маркетингом: теория, практика, информационные технологии: учеб.пособ. для вузов / Н.К. Моисеева. – М.: Финансы и статистика, 2002. – 304 с.

**Корсак Р.В.**

*Ужгород, Украина, к. ист. н., доц.  
Ужгородского национального университета*

## **ПОЛИТИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ В ЧЕШСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ В 2004-2009 ГГ.**

*Статья посвящена анализу политической ситуации в Чешской Республике после вступления Чехии в Европейский Союз. Рассматривается протекание внутривнутриполитической борьбы за власть ведущих политических партий ЧР – ГДП и ЧСДП, а также ее влияние на межгосударственные взаимоотношения Чехии со странами ЕС и Восточной Европы.*

**Ключевые слова:** ГДП, ЧСДП Чешская Республика (ЧР), ЕС, М. Тополанек, В. Шпидла.

Исследование политической ситуации в Чешской Республике после вступления в ЕС и до начала экономического кризиса малоизученная тема в украинской и российской историографии. Поэтому задача данной публикации восполнить пробел в исследовании периода социально-политического развития Чехии в 2004-2009 гг.

Вступление Чехии в Евросоюз состоялось в условиях внутренней политической стабильности. Все ведущие политические силы страны поддерживали курс на евроинтеграцию, сосредоточив свое внимание на дискуссиях вокруг вопросов внешней политики, торгово-экономических и социально-культурных последствиях членства страны в ЕС. В этих условиях левоцентристское правительство В. Шпидлы успешно реализовывал программу интеграции в ЕС. Имея время до выборов летом 2006 г., Премьер-министр сосредоточился на решении торгово-экономического развития страны. В первые четыре месяца 2004 г. в обществе велись дискуссии по поводу того, что произойдет с доходами рядовых граждан, как изменится их статус в условиях членства ЧР в ЕС, или ухудшится экономическая ситуация в стране и др.. Политики в свою очередь дискутировали вопросы развития чешской экономики в условиях членства в ЕС, проблем Конституции ЕС, судьбу Вышеградского блока, отношения со странами СНГ, в частности с Украиной и Россией. Кроме того, оппозиция в лице ГДП критиковала правительство за неспособность улучшить экономическую ситуацию, в неготовности не допустить снижения жизненного уровня в первые годы членства в ЕС. В ответ на эти заявления Правительство ЧР обещало усилить евроатлантическое партнерство, открыто и объективно информировать граждан об ожидаемых социально-экономических проблемах. Став 1 мая членом Евросоюза, Чехия выполнила свою основную задачу внешней политики, которая

высоким уровнем услуг при условии соответствующего уровня налогообложения и сборов; эта система должна учитывать разницу в финансовой способности органов местного самоуправления, так и разницу в сумме их расходов;

- необходимо принять меры для обеспечения соответствия системы финансирования органов местного самоуправления этим требованиям по согласованию с местными властями.

3. Осуществление пересмотра при необходимости правовых и административных рамок местного налогообложения и субсидирования органов местного самоуправления с целью улучшения услуг и эффективности их предоставления.

4. Контроль правовых и административных границ финансового выравнивания для обеспечения общественной справедливости и солидарности.

5. Привлечение членов местных советов к обсуждению необходимых в данном регионе реформ.

На центральные органы власти возложено выполнение задач по усилению финансовой способности местных бюджетов, поскольку эти органы ответственны за формирование правовых условий и надзор за деятельностью органов местного самоуправления. [2, с.15]

Политика Европейского Союза и принципы субсидиарности, фискальной гармонизации и стабилизации отражены в нормативных документах рекомендательного характера Совета Европы. Международно-правовые документы по вопросам местного самоуправления является первым шагом в направлении коллективного осуществления местной демократии, они представляют собой международно-правовые стандарты местного самоуправления, соблюдать которые должны все государства, которые являются членами мирового сообщества и международных региональных межправительственных организаций.

Кроме того, после официальной ратификации хартии парламентами европейских стран было принято специальные законодательные акты, регламентирующие процедуры и этапы процесса ее осуществления в национальное законодательство государств, обеспечивает реальное внедрение в жизнь провозглашенных принципов.

Принципы построения системы государственного управления и местного самоуправления остаются в Украине преимущественно декларируемыми. Определяющим фактором влияния на развитие местного самоуправления в стране должно стать наднациональное правовое регулирование.

Как видно из таблицы 1., большинство положений ст. 9 Хартии [3], касающиеся финансовых основ местного самоуправления в Украине, реализованы в национальном законодательстве (таблица 1).



Азаров [1], В. Зайчикова [2], Т. Ефименко [4], К. Курносова [5], К. Павлюк [5], И. Чугунов [7] и др.

**Целью статьи** является анализ особенностей формирования бюджетной политики в Украине в контексте евроинтеграционных процессов.

### Изложение основного материала

Местное самоуправление предполагает определенную степень финансовой автономии, основные принципы которой определены в положениях ст. 9 Европейской хартии местного самоуправления, а также резолюции о местных финансах, принятой на Конференции министров, ответственных за местную власть (Лиссабон, 1996); Рекомендации № 1 (2004) Комитета министров Совета Европы «О финансовом и бюджетном управлении на местном и региональном уровнях» [3]; Рекомендации № 79 (2000) Конгресса местных и региональных властей Европы по финансовым ресурсам органов местной власти и полномочий, принятой в связи с проведением контроля за выполнением Европейской хартии местного самоуправления [3].

Одной из необходимых предпосылок решения финансовых проблем органов местного самоуправления является учет конкретных особенностей каждого государства, которые, помимо прочего, связаны с их бюджетным устройством, территориальной организацией государственной власти, распределением полномочий между различными звеньями управления и традициями государственного управления. [2, с. 13]

С целью усиления финансовой состоятельности местных бюджетов необходимо соблюдать следующие принципы:

1. Обеспечение справедливого распределения государственных финансовых ресурсов между всеми звеньями управления с учетом полномочий, определенных для каждой из этих звеньев, и изменений в этих полномочиях, а также экономических условий.

2. Обеспечение создания системы финансирования расходов местных бюджетов, основанной на следующих принципах:  
- ресурсы органов местного самоуправления и их назначение должны соответствовать требованию эффективного осуществления их полномочий;

- органы местного самоуправления уполномочены в рамках национальной экономической политики наращивать собственные ресурсы;

- значительная часть трансфертов и собственных ресурсов не должна направляться на специальные задания;

- объем государственных субсидий должен быть прозрачным и предсказуемым, а правила назначения – общими, недискриминационными, стабильными и конкретными;

- система финансового выравнивания должна предоставлять органам местного самоуправления возможность обеспечивать граждан, по их согласию, сравнительно

была сформулирована еще в мае 1989 г. Но в стране остались отдельные неурегулированные вопросы со странами ЕС. В частности, время от времени Германия, Австрия или Венгрия поднимали вопрос о необходимости денонсирования «декретов Бенеша». Надежды, что проблема решится сама собой в связи с членством Чехии в Евросоюзе не оправдались [20; с.83-90; 23, с.2-3]. Все это означало, что для Чехии, после ее вхождения в ЕС, начался завершающий этап интеграции страны в европейское сообщество – этап адаптации общественно-политических и экономических отношений страны с принципами и требованиями ЕС. То есть, в течение определенного времени страна почти полностью должна была согласовать свое социально-экономическую жизнь с действующими законами, нормами и правилами Евросоюза. При этом Чехия обязалась придерживаться принципов общей политики ЕС в экономических отношениях со странами – не членами ЕС, в том числе с Украиной. Но полная интеграция Чехии в Европейский Союз должна была состояться не ранее 2009-2010 годов. Сразу после вступления Чехии в ЕС в стране наступила политическая кризис, связанная с отставкой в июле 2004 г., правительства В. Шпидлы. Четкое использование конституционных механизмов формирования и функционирования государственных органов позволило, в сравнительно короткие сроки, преодолеть правительственный кризис. В результате сложных, порой драматических консультаций проведенных в течение августа 2004 года, со всеми влиятельными политическими субъектами, и. о. Председателя Чешской социал-демократической партии (ЧСДП) С. Гроссу, которого Президент В. Клаус назначил премьер-министром, удалось сформировать новое правительство Чешской Республики на основе коалиции трех парламентских партий – ЧСДП, Христианско-демократической унии – Чехословацкой народной партии (ХГУ - ЧНП) и Унии свободы – Демократической Унии (УС-ДЭУ). Внутренняя конфигурация коалиции была достаточно противоречивой, поскольку ХГУ-ЧНП и УС-ДЭУ принадлежали к правым политическим силам. В ходе острой дискуссии между членами коалиции относительно политического направления «Программного заявления нового правительства ЧР», лидерам ЧСДП удалось сохранить в ней элементы социал-демократической предвыборной программы. Это касалось той части, которая определяла основные направления внешней политики государства. Поэтому Министром иностранных дел Чешской Республики был назначен представитель ХГУ-ЧНП Ц. Свобода, от которого можно было ожидать некоторого усиления «восточноевропейского» вектора внешней политики Чехии [6, с. 95-100; 24, с.64-97].

Серьезными испытаниями для правительственной коалиции должны были стать перевыборы трети Сената и выборы руководителей органов самоуправления (гейтманов) 5-6 ноября 2004 года. Для сохранения в Сенате своих позиций, ЧСДП должна была выиграть выборы хотя бы в трех округах. Учитывая рейтинг популярности ЧСДП, они вряд ли могли достичь такого результата. Было вполне вероятным, что возможный проигрыш ЧСДП на выборах не отразится на целостности правительственной коалиции и на ее способности реализовать

одобренную Правительством Программное заявление, в том числе и ее внешнеполитическую часть [2, с.83-94].

Положительные политические, общественно-экономические тенденции развития были характерны для Чехии и в 2005 г. Важным было то, что на указанные процессы не повлияла двухмесячная правительственный кризис, который завершился в конце апреля отставкой кабинета Премьер-министра ЧР С. Гросса. Он был обвинен в злоупотреблении своими служебными обязанностями и коррупции. В СМИ Чехии речь шла о теневых доходах и незаконно приобретенной квартиры чиновником и его женой. Эта внутривластная ситуация привела к распаду правительственной коалиции, проведению в Палате депутатов Парламента голосования о недоверии действующему правительству и изменения его состава. Председатель Христианско-демократической унии – Чехословацкой народной партии (ХГУ-ЧНП), М. Калоусек выступил с требованием отставки С. Гросса. Премьер-министр отказался сделать этот шаг и, в свою очередь, потребовал отставки министров от ХГУ-ЧНП. Гражданская демократическая партия (ГДП), которая была самым сильным оппозиционным субъектом, внесла на повестку дня заседания Палаты депутатов Парламента ЧР вопрос о выражении недоверия Правительству. Несколько туров переговоров между лидерами партий правящей коалиции, их консультации с Президентом ЧР В. Клаусом, в ходе которых обсуждались возможные варианты выхода из кризиса, не привели к положительному результату [3, с.84 -108]. ЧСДП продолжала настаивать на функционировании Правительства во главе с С. Гроссом, предлагая ХГУ-ЧНП отказаться от требования о его отставке или выйти из правительственной коалиции. Вместо ХГУ-ЧНП выступала за сохранение существующей модели правительственной коалиции и формата Правительства при отставке его Председателя. Подобный механизм не был предусмотрен Конституцией ЧР. Оппозиционная ГДП отвергала любые компромиссные предложения ЧСДП и настаивала на проведении досрочных парламентских выборов [21, с.124-140]. Для принятия этого решения необходимо было поддержание 120 депутатов Палаты депутатов Парламента ЧР [13, с.450-464]. 25-27 марта 2005 в Брно состоялся XXXI съезд Чешской социально-демократической партии (ЧСДП), главными вопросами которого были избрание Председателя ЧСДП и его заместителей, решения дальнейших направлений развития чешской социал-демократической модели и основных приоритетов ЧСДП до парламентских выборов 2006 года. Результатом стало избрание С. Гросса Председателем партии, Б. Сobotки – его первым заместителем, подтверждение запрета на сотрудничество с КПЧМ и репрезентация проекта «долгосрочной программы ЧСДП» для дальнейшего ее обсуждения в ходе внутривластной дискуссии. В проекте определялись такие приоритеты и задачи: принятие евроконституции и подготовка к присоединению к еврозоне, пенсионная реформа, реформа системы здравоохранения, снижение уровня безработицы, формирования более прозрачного предпринимательской среды, стратегии народного хозяйства ЧР [13, с.450-464].

Сергиенко Людмила Константиновна  
аспирант Украинского государственного университета  
финансов и международной торговли  
г. Киев

## ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ БЮДЖЕТНОЙ ПОЛИТИКИ УКРАИНЫ В ПРОЦЕССЕ ЕВРОИНТЕГРАЦИИ

*Аннотация.* В статье рассмотрена специфика формирования бюджетной политики Украины в условиях евроинтеграционных процессов.

*Ключевые слова:* бюджет, бюджетная политика, евроинтеграционные процессы.

*Annotation.* The article describes the specifics of the formation of the budget policy of Ukraine in the European integration processes.

*Key words:* budget, fiscal policy, European integration processes

### Постановка проблемы

За годы независимости в Украине был осуществлен ряд шагов по переходу к международным стандартам в бюджетной сфере и в области государственного управления. Законом Украины «О ратификации Европейской хартии местного самоуправления» от 15 июля 1997г. был ратифицирован этот документ, подписанный от Украины 6 ноября 1996г., что дало возможность приобщиться к эволюционному развитию интеграционных процессов в Европе и унификации законодательства в сфере местного самоуправления и местных финансов в частности [3, с.38].

Актуальной задачей для Украины сегодня является решение проблем правового, финансового, социально-экономического характера, которые влияют на развитие системы финансового обеспечения местного самоуправления, в частности, формирования бюджетной политики как на государственном, так и на местном уровнях в условиях евроинтеграционных процессов.

### Анализ последних исследований и публикаций

Весомый вклад в развитие теории государственных финансов, в частности в исследование бюджета и бюджетной политики в условиях трансформации экономики Украины, осуществили такие ведущие украинские ученые как Н.

- проблемы современной экономики.- Саратов: ИЦ «Наука», 2009. – Вып.2. – С.3-13.
2. Бауэрокс Д.Дж., Клосс Д.Дж. Логистика: интегрированная цепь поставок: учебное пособие / [2-е изд., пер. с англ. Н.Н. Барышниковой, Б. С. Пинскера]. – М.: ЗАО «Олимп Бизнес», 2008. – 640 с.
  3. Громовик Б.П. Методологічні аспекти управління інтегрованими потоковими процесами у фармацевтичній галузі / Б.П. Громовик // Фармацевтичний журнал – 2003.– № 3.– С. 3–11.
  4. Интегрированная логистика накопительно-распределительных комплексов (склады, транспортные узлы, терминалы): Учебник для транспортных вузов. / Под общ. ред. Лл.Б.Миротина. – М.: Издательство «Экзамен», 2003. – 448 с.
  5. Попков В.П. Построение систем управления в интеграционных процессах [Текст] / Попков В.П., Веселов В.А. // Россия и современный мир: проблемы политического развития. Материалы III Международной межвузовской научной конференции. М.: 2007.
  6. Слабінська С.В. Висвітлення дискусій щодо інтеграційних процесів в Україні / С. В. Слабінська // Вісник Держ. акад. керів. кадрів культури і мистецтв. – 2008. –№ 1. –С. 138–141.

Результаты съезда ЧСДП не смогли отвлечь кризисные явления во внутри-политической жизни страны, и 29 марта 2005 Гражданская демократическая партия (ГДП) передала Председателю Палаты депутатов Парламента ЧР предложение о внесении в повестку дня вопрос о выражении недоверия Правительству [24, с.133-135]. 30 марта 2005г. в Праге состоялась общепартийная конференция основного союзника ЧСДП по правительственной коалиции – ХГУ-ЧНП, на которой приняты следующие решения: министры от партии – Министр иностранных дел ЧР Ц. Свобода, министр транспорта ЧР М. Шимоновский, Министр окружающей среды Л. Амброзек подают в отставку, а депутатская фракция христианских демократов будет голосовать за выражение недоверия Правительству С. Гросса. Таким образом, коалиционная власть, которая просуществовала 8 месяцев во главе с С. Гроссом, распалась. На вышеупомянутой конференции лидеру партии М. Калоусек было поручено разорвать коалиционное соглашение между ЧСДП, УС-ДЭУ и ХГУ-ЧНП [3, с.84 -108]. С целью поиска выхода из кризиса, заинтересованными сторонами велись интенсивные переговоры. В результате было принято компромиссное решение по обновлению Кабинета с целью сохранения предыдущей коалиции. С Правительства должны выйти партийные руководители. В связи с этим С. Гросс подал в отставку с поста премьер-министра, а ХГУ-ЧНП 19 апреля 2005г. лишило должностей заместителей Председателя ХГУ-ЧНП М. Шимоновского, занимавший должность Министра транспорта и Л. Амброзека – Министра окружающей среды для возможности дальнейшей работы в составе Правительства [3, с.84 -108]. Подписание коалиционного соглашения должно было состояться до конца апреля. Тогда же время должен был быть назначен и новое правительство. Наиболее вероятной кандидатурой на должность Премьер-министра ЧР изначально рассматривался Посол Чешской Республики при ЕС Я. Когоут (ЧСДП), но вечером 19 апреля 2005г. было принято решение выдвинуть на должность премьер-министра ЧР другого члена ЧСДП Й. Пароубека, который на тот момент занимал должность министра регионального развития. Утром 25 апреля 2005г. Президент ЧР В. Клаус принял отставку Кабинета С. Гросса, а вечером – назначил новое правительство во главе с Й. Пароубеком. Согласно существующим правилам, вновь Правительство в течение 30 дней должен обратиться в Парламент по выражению доверия. Новоназначенное правительство практически не отличалось от предыдущего. В его состав вошли 18 чиновников во главе с Премьер ' Премьер-министром Й. Пароубеком (ЧСДП). Девять из них принадлежали к ЧСДП, двое в УС-ДЭУ и двое в ХГУ-ЧНП. 31 апреля 2005г. Премьер-министр вручил Президенту ЧР В. Клаусу представление об отставке ряда министров. Новым премьер-министром ЧР был назначен Й. Пароубек, который провел лишь минимальные кадровые изменения в составе правительства [7, с.26-41].

Главным политическим событием в Чехии в 2006 году были выборы в Палату депутатов Парламента, которые состоялись 2-3 июня. Победу на выборах получила Гражданская демократическая партия (35,4% голосов), на втором месте – Чешская социал-демократическая партия (32,3%), далее шли согласно

рейтингу Коммунистическая партия Чехии и Моравии – (12,8%) [18, с.35-59], Христианско-демократическая уния – Чехословацкая народная партия (7,2%) и Партия зеленых – (6,3%). По результатам выборов, Гражданская демократическая партия, которая ранее была в оппозиции, обязывалась сформировать правительственную коалицию, которая должна прийти на смену правительства предыдущей коалиции во главе с Чешской социал-демократической партией [7, с.26-41; 22, с.26-41]. Как и ожидалось, процесс формирования новой коалиции и создания правительства Чехии проходил долго и сложно. В выборах приняло участие 64,47% избирателей [6, с.80-89; 16, с.9-23]. После подведения итогов голосования вечером 3 июня 2006 Премьер-министр ЧР, Председатель ЧСДП Й. Парoubек выступил с заявлением, в котором поставил их под сомнение, поскольку, по его мнению, на завершающем этапе предвыборной кампании оппозиционная ГДП нарушила Конституцию ЧР используя неприемлемые формы политической борьбы. Речь шла о публикации за 4 дня до голосования данных, которые якобы свидетельствуют о связях руководства ЧСДП с организованной преступностью, а также содержали скандальные обвинения касающиеся лично Й. Парoubека. Последний отметил, что подает в суд на председателя ГДП М. Тополанека и руководителя полицейского подразделения по борьбе с организованной преступностью полковника Я. Кубицу. Он также отметил, что учтет возможность обжалования результатов выборов в Высшем суде. Поздно вечером 3 июня 2006 с заявлением выступил также Президент Чешской Республики В. Клаус, подчеркнул, что не допустит никакого нарушения законности проведения предвыборной кампании и результатов голосования. Он признал безусловным победителем выборов ГДП и отметил, что уже в понедельник 5 июня 2006 проведет с Председателем ГДП М. Тополанеком первые консультации по формированию возможной коалиции. В воскресенье 4 июня 2006 Й. Парoubек выступил с заявлением, что на заседании центрального исполнительного комитета ЧСДП, которое должно состояться в понедельник 5 июня, внесет предложение о переходе партии в оппозицию [12, с.121-142]. Формирование новой правящей коалиции чрезвычайно затрудняла обстоятельство, что как правоцентристские партии (ГДП, ХГУ-ЧНП и ПО), так и партии левого политического направления (ЧСДП и КПЧМ) по результатам выборов получили в 200-й членной нижней палате парламента практически одинаковое количество депутатских мандатов – по 100. Это создало политическую ситуацию, в которой были возможны различные варианты формирования правящей коалиции и создание на ее основе нового правительства. Не исключалось создание так называемой большой коалиции по примеру Германии. 27-28 октября 2006 состоялся второй круг выборов в Сенат Чехии, по результатам которых убедительную победу одержала Гражданская демократическая партия (ГДП) во главе с исполняющим обязанности Премьер-министра ЧР М.Тополанеком.

По результатам выборов ГДП имела в Сенате большинство мандатов – 41 из 81 [21, с.124-140]. Президент Чешской Республики В. Клаус назначил новым премьер-министром страны М. Тополанека который сформировал новое прави-

ки государства. За последние 20 лет могучая за объемами, номенклатурой и сложностью выпускаемой продукции промышленность превратилась в такую, которая не способна удовлетворять потребности населения и поддерживать национальную безопасность страны. Был почти потерян интеллектуальный потенциал промышленных предприятий, большое их количество испытали банкротство и были ликвидированы. Основой экономики страны является высокотехнологическое производство, которое и создает необходимые предпосылки развития экономики. Однако в Украине объемы производства машин; электрического, электронного и оптического оборудования, транспортных средств за период 1991-2012 гг сократилось почти на 40%. Такая ситуация негативно влияет на мировой рейтинг Украины, которая остается страной сырьевой направленности.

Сегодня нужно реанимировать отечественную высокотехнологическую промышленность, путем привлечения окончательно непотерянного интеллектуального потенциала конструкторов и технологов при одновременном использовании преимуществ логистики и маркетинга. Это должно происходить на основе формирования региональных промышленно-транспортных логистических центров. Их основная цель – обеспечение благоприятных условий для инновационного развития отечественных предприятий, выпуска ими высокотехнологической качественно новой продукции, которая будет отвечать наилучшим мировым аналогам. Только при таких условиях возможное обеспечение конкурентоспособности отечественного промышленного производства, которое станет основой последующего социально-экономического развития в Украине. Результаты анализа проблем крупных промышленных предприятий подтверждают их несостоятельность самостоятельно решать проблемы анализа рынка, внедрения систем трансфера технологий, внедрения логистических принципов управления, обеспечения гибкости производственной базы под запросы потребительского рынка. Поэтому и существует необходимость создания такой системы, которая бы создала условия для использования мирового достояния и разработок в деятельности отечественных предприятий. Функционирование такой системы основывается на промышленно-логистических центрах регионов.

Таким образом, промышленно-логистическая интеграция как новая перспективная форма консолидации организационных, производственных, информационных, технологических, финансовых возможностей промышленных предприятий региона использует преимущества маркетинга, логистики, общей информатизации процессов, основывается на использовании в собственном производстве передового мирового опыта в виде высокотехнологических модулей, узлов и агрегатов с целью создания отечественной конкурентоспособной продукции.

### Литература

1. Адамова К.З. Интеграция и интегрированные структуры: сущность и формы [Текст] / К.З Адамова //Сборник научных статей «Актуальные

Рассмотрим такие формы интеграции как логистическую, промышленную, что позволит дать определение промышленно-логистической интеграции.

Сущность логистической интеграции заключается в обеспечении стратегического взаимодействия и согласованности деятельности между всеми участниками процесса создания, производства, сбыта и обслуживания потребителей продукции на протяжении всего ее жизненного цикла.

Основные принципы логистической интеграции включают: координацию всех процессов движения материального потока, начиная от закупки материально-технических ресурсов и заканчивая поставкой готовой продукции потребителям (логистическая координация); интеграцию управления и контроля над материальными потоками (управленческая интеграция); единую технологию организации материального потока, включая комплекс услуг, оказываемых клиентам промышленного предприятия (технологическая интеграция); адаптацию логистических систем к изменяющимся условиям внутренней и внешней среды промышленной логистики (адаптивная интеграция); рациональную интеграцию всех элементов промышленной логистики, обеспечения их сопряженности (организационная интеграция).

Промышленная интеграция является процессом сближения и сочетания отраслей промышленности, что приводит к органическому синтезу этих важных сфер общественного производства и труда, их гармоничному социально-экономическому единству. Промышленная интеграция в широком значении характеризуется как многосторонний процесс, благодаря которому обеспечивается производство необходимой для общества количества предметов и продукции на основе сочетания деятельности промышленных предприятий и других тесно связанных с ними отраслей [6].

Горизонтальная интеграция характеризуется как форма организационного объединения промышленных предприятий с однородной деятельностью при высоком уровне концентрации и специализации. Она предопределяет создание новых специализированных производственных единиц, связанных между собой организационно и технологически. Интегрированные предприятия полностью или частично теряют юридическую и экономическую самостоятельность. Вертикальная интеграция рассматривается как форма организационного объединения промышленных предприятий, а также сфер вспомогательной деятельности, что обеспечивает единство и непрерывность воспроизводительного и технологического процессов (от производства сырья к выпуску и доставке потребителю готовой продукции) и наилучшее использование хозяйственных ресурсов. Интегрированные предприятия полностью или частично теряют юридическую и экономическую самостоятельность. Конкретным выражением вертикальной интеграции имеется создание промышленных комбинатов и вертикальных объединений за типом технологического цепи.

Обосновывая сущность промышленно-логистической интеграции следует сказать, что повышение конкурентоспособности украинских промышленных предприятий является ключевым заданием формирования эффективной экономи-

тельство. Но новое Правительство дважды не смогло получить вотум доверия от Нижней палаты чешского Парламента, сначала в сентябре, а затем повторно в ноябре 2006 г.. В январе 2007 года Правительство М. Тополанека получило поддержку Парламента ЧР и получить вотум доверия. Авторитет нового Премьер-министра подорвали журналистские расследования о личной жизни политика. В январе 2007 г. он выступил с заявлением в чешских СМИ, в которых сообщил, что расстался со своей женой и живет с Л. Талманновой, вице-спикером чешского парламента. Весь 2007 г. прошел в русле подготовки к президентских выборов, которые состоялись в 2008 году [19, с.159-174].

На февральских президентских выборах в 2008 г. на второй срок был избран Президентом Чешской Республики В. Клауса. В результате частичных выборов в Сенате 12 ноября 2008 г. победу на выборах одержала Социал-демократическая партия. Правящая в Чехии Гражданская демократическая партия (ГДП), возглавляемая премьер-министром страны М. Тополанеком, потерпела сокрушительное поражение на выборах в сенат. Оппозиционная Социал-демократическая партия завоевала 22 из 26 новых мест в Сенате. Однако правящая коалиция сохранила за собой большинство мест. Коалиция насчитывала 43 из 81 места в Сенате, а социал-демократы увеличили свое представительство до 29 сенаторов [9, с.183-205]. После катастрофических результатов выборов власть начинала терять рычаги влияния, но Премьер – министру М. Тополанек удалось удержаться у власти. Оппозиционные политики ждали отставки Правительства после беспрецедентных потерь на выборах. Чешская общественность определила пять просчетов власти, которые ослабили мандат правительства М. Тополанека: непопулярные переговоры с Соединенными Штатами о радиолокационных систем (РЛС) [15, с.5-31], налоговая реформа, которая была выгодна бизнесменам со значительными доходами, но вредила малому и среднему бизнесу; внутренний конфликт в рамках Гражданской демократической партии; обвинения в коррупции вице-преьера Чехии И. Чунека; неудачная региональная и избирательная кампания в Сенат. Коллеги М. Тополанека по Гражданской демократической партии намеревались привлечь его к ответственности за катастрофическую потерю поддержки избирателей. Ведь парламентские выборы были своеобразным референдумом по эффективности премьерства М. Тополанека и его реформ. Поэтому руководство ГДП, намеревалось обсудить будущее партии [14, с.299-317]. В свое время после проигрыша на региональных и выборах в Сенат в 2000 году руководители СДП оставили М. Земана в должности Премьер-министра, но заменили его в качестве председателя партии на В. Шпидлу. Тогда Социал-демократическая партия под руководством В. Шпидлы, одержали победу на выборах 2002 года и получила 70 из 200 парламентских мест. В результате было заключено соглашение между Социал-демократами, Центристским альянсом социал-демократов и Союзом Свободы о создании коалиционного правительства. В. Гавел, в то время Президент Чехии назначил В. Шпидла на пост главы нового правительства [17, с.183-205]. Так же гражданская демократическая партия намеревалась позволить М. Тополанеку оста-

ваться на посту премьер-министра до окончания его полномочий в 2010 году и отстранить его от должности председателя партии на съезде ГДП, в декабре 2008 г.. Целью подобной политической стратегии, было стремление оставаться у власти, и провести смену высшего партийного руководства. Такое решение было политически оправданными. Если бы Премьер-министр М. Тополанек подал в отставку, ЧР могла остаться без правительства на неопределенное время, как это имело место во время парламентских выборов 2006. Тогда понадобилось семь месяцев, чтобы найти достаточно голосов в оппозиционной коалиции, чтобы поддержать новоизбранный правительство [17, с.183-205; 19, с.159-174]. М.Тополанек отметил, что будет проводить реформы, которые необходимы чешском обществу. Несмотря на оптимистичные заявления ЧР угрожал политический кризис. Хотя Правительство имело техническое большинство в обеих палатах Парламента, непросто было решать такие ключевые вопросы, как реформа здравоохранения, радиолокационный договор с США и государственный бюджет. При таких условиях Правительству пришлось искать поддержку парламентариев в индивидуальном порядке по каждому закону. Поэтому стало очевидным, что правительству М. Тополяника не удастся провести радикальных реформ. Это заставило чиновников пересмотреть две самые обсуждаемые в Чехии международные проблемы: РЛС США и Лиссабонский договор. Опрос общественного мнения показал, что почти три четверти населения выступали против оборонительных планов, изложенных в чешско-американском радиолокационном договоре. Было очевидно, что ратификация договора чешским Парламентом стала маловероятной [15, с.5-31; 4, с. 153-167; 5, с.79-113].

Борьба ГДП и ЧСДП в первой половине 2009 года привела к отставке правительства М. Тополанека. С целью разблокирования уже фактически начавшейся в 2009 году предвыборной кампании и проведения досрочных парламентских выборов в кратчайшие сроки по предварительной договоренности парламентских политических партий и Президента ЧР был принят новый закон, который внес в Конституцию Чешской Республики постоянную норму относительно возможности роспуска Палаты депутатов Парламента Президентом Чехии на основании соответствующего постановления, проголосованного менее 120 депутатами из 200 [10, с.96-110, 15 s; 8, с.323-325]. Часть чешских экспертов по праву высказывала мнение, что применение нового закона также может быть обжаловано в Конституционном суде из-за его «ретроспективность» (обратного действие). Ссылаясь на мнение правоведов по юридической уязвимости закона, а также на угрозу повторной отмены досрочных выборов Конституционным судом, ЧСДП отказалась голосовать за самороспуск нижней палаты парламента и заявила, что лучше провести очередные, а не досрочные, парламентские выборы в конце мая 2010 года. Такой шаг ЧСДП сделал невозможным проведение досрочных парламентских выборов в 2009 году [11, с.121-153; 1, с.11-27].

Делая вывод заметим, что Чехия в течение 2004 – 2009 рр. не только добилась вступления в ЕС, но и достигла положительных и эффективных результа-

- развитие нанотехнологий, являющихся технологической основой новой экономики, закрепляющее господство сетевого способа ведения хозяйственной деятельности;

- переход от «коллективного сознания» индустриального периода к «коллективному взаимодействию» новой эпохи, изменяющий подход к работе, жизни, самоорганизации и бизнесу. Рассмотрим специфику различных видов интеграции.

При этом Адамова выделяет классическую интеграцию (полную) и квази-интеграцию (неполную) (рис. 1).

Экономические преимущества участия организации в различных видах интеграционных процессов приведены в табл. 1.

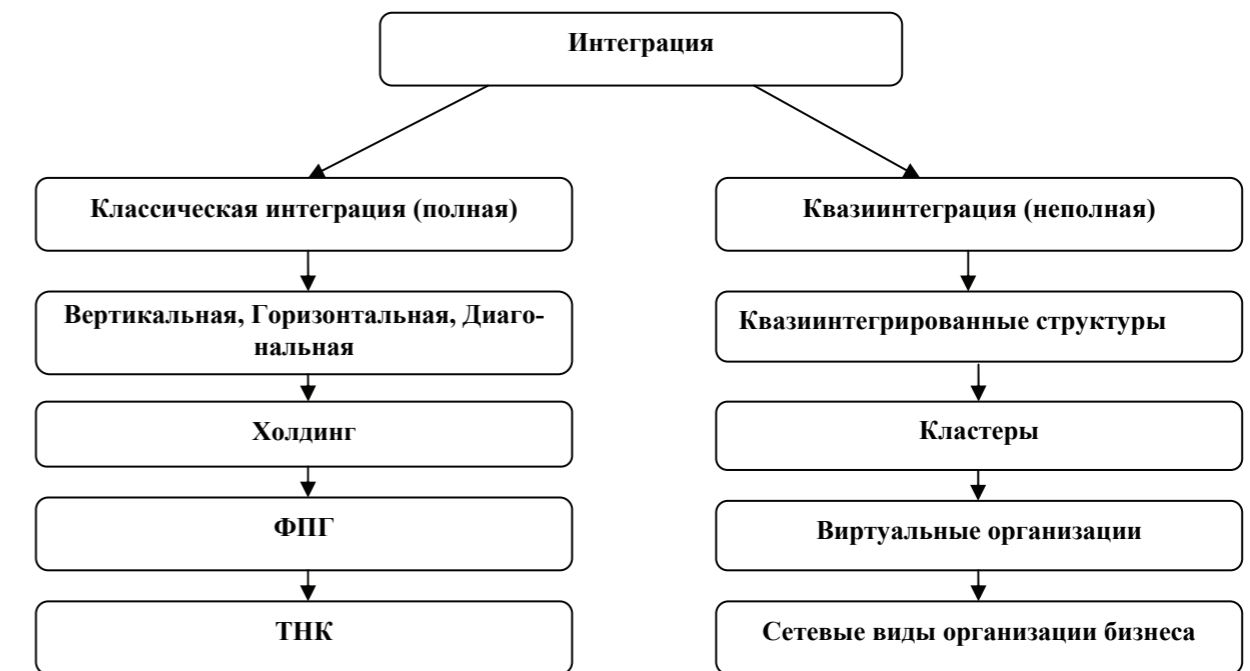


Рис. 1 Виды интеграции в новой экономике [1]

Таблица 1 – Экономическая характеристика интеграционных процессов [5]

| Вид интеграции  | Экономические преимущества   |
|---|--|
| Вертикальная  | Экономия на масштабах, консолидации и эффективное использование ресурсов                                   |
| Горизонтальная  | Минимизация упущенной выгоды, достижение монопольных преимуществ   |
| Диагональная (разноуровневая)   | Диверсификация риска и возможность опосредованно воздействовать на партнеров                               |
| Комбинированная (вдоль технологической цепочки и по параллельным видам продукции) | Возможность компромисса между минимизацией упущенной выгоды и минимизации издержек (в т.ч. транзакционных) |
| Арьергардная (создание собственных систем обеспечения энергетическими ресурсами)  | Снижение транзакционных издержек, сокращение прямых производственных издержек                              |

### Цель статьи

Учитывая актуальность процессов интеграции на рынке производства высокотехнологической продукции определить содержание промышленно-логистической интеграции.

### Изложение основного материала исследования

Интеграция – это процесс развития, результатом которого является достижение единства и целостности внутри системы, основанной на взаимозависимости отдельных специализированных элементов. В наиболее общем виде интеграцию можно определить как объединение экономических субъектов, углубление их взаимодействия, развитие связей между ними. В ходе экономической интеграции происходит сращивание процессов воспроизводства, научное сотрудничество, образование тесных хозяйственных, научно-производственных и торговых связей. В связи с этим из категории случайных рыночных взаимодействий интеграция перерождается в феномен, активное развитие которого привлекает все большее внимание исследователей.

Интеграционные процессы являются консолидацией организационных, производственных, информационных, технологических, финансовых возможностей предприятий, имеющих согласованные цели, в форме объединения хозяйствующих субъектов, которое может быть создано как на договорной основе, так и в результате установления отношений экономической зависимости и/или контроля.

Как утверждает Адамова К. З, основными тенденциями новой экономики, которые способствуют развитию структур, для которых характерно координация деятельности на основе сетевого принципа взаимодействий и высокой степени доверия, являются [1]:

- расширение процессов аутсорсинга (выталкивание низкоэффективных активов, когда вся цепочка создания благ превращается в совокупность оказываемых услуг);
- глобализация и интернационализация экономических процессов;
- развитие интернет-технологий, возрастание роли электронных форм бизнеса, что стимулирует развитие виртуальных корпораций;
- изменение характера конкуренции, преобладание несовершенных форм конкуренции, тенденции к монополизму и олигополизму;
- индивидуализация и персонализация потребления, повышения значения отношений с клиентами, увеличение влияния клиентов, что предполагает наличие эффективного механизма обратной связи;
- снижение роли промежуточных звеньев в организации экономических процессов, тенденции к глобализации и локализации деятельности;

тов во внешнеэкономической и внешнеполитической деятельности. Этот страны было достигнуто благодаря:

1. Постепенному и упорному адаптированию своей внешнеэкономической и политической деятельности с принципами и требованиями Евросоюза;
2. Становлению эффективных и успешных институциональных структур и механизмов постоянного диалога с руководящими структурами ЕС, последовательном отстаивании интересов государства при переговорах о вступлении в Евросоюз;
3. Постепенной интеграции страны в единый рынок, торгового и таможенного союзов Евросоюза;
4. Внедрению эффективных средств содействия внешнеэкономической деятельности национального производителя путем проведения продуманной государственной политики поддержки экспорта.

1. Balik S., Cisar O. České veřejné politiky. In Balik S., Cisar O., Petr Fiala P. Veřejné politiky v České republice v letech 1989-2009. 1. vyd. Brno: Centrum pro studium demokracie a kultury, 2010. od s. 11-27.
2. Cabada, L. Waisová, Š. 2004. «Czech Political Parties and their Position to the Institutions of the European Union – Debate Before the First EP Elections.» In: Cabada, L.; Krašovec, A. (Eds.): Europeanisation of National Political Parties. Plzeň: Vydavatelství a Nakladatelství Aleš Čeněk, sro, 83-94.
3. Černý, O. 2006. «Koaliční vládnutí v České republice ve volebním období 2002 – 2006 (mýty a skutečné koalice v Poslanecké sněmovně.» In: Cabada, L. a kol.: Koalice a koaliční vztahy. Plzeň: Vydavatelství a nakladatelství Aleš Čeněk, sro, s.84 -108.
4. Ditrych O. Spojene státy americké v české zahraniční politice. In: Kořan, Michal (ed): Česka zahraniční politika v roce 2008. Analýza UMV.Praha: Ustav mezinárodních vztahů, 2009. – S. 153-167.
5. Handl V. Česká republika v EU a NATO // Česko a Rakousko po konci studené války: různými cestami do nové Evropy. Dresden Ústí nad Labem, 2009. S.79-113.
6. Havlík V. České politické strany a evropská integrace: Disertační práce / Masarykova univerzita. Fakulta sociálních studií. Katedra politologie. – Brno, 2009. – S. 95-100.
7. Havlík, V. 2006b. «« Evropská «dimenze české politiky. Srovnání voleb v letech 2002 a 2006.» In: Čaloud, D.; Foltýn, T.; Havlík, V.; Matušková, A. (eds.): Volby do Poslanecké sněmovny v roce 2006. Brno: Centrum pro studium demokracie a kultury, 26-41.
8. Havlík, V., Cabada L., Hloušek V.: Eurovolby 2009: Prostor pro evropeizaci politických stran ve středovýchodní Evropě (recenze). Politologický časopis, Brno: Mezinárodní politologický ústav MU, XVII., 3, 2010 od s. 323-325.

9. Havlík, V.; Kopeček, L. 2008. «Krise vládnutí v České republice. Analýza působení volebního a stranického systému a návrhy možných řešení. «Politologický časopis XV, 3, 183-205.
10. Havlík, V., Jogheeva E. Volby do Evropského parlamentu v roce 2009 optikou konceptu voleb druhého řádu. Evropská volební studia, Brno: Institut pro srovnávací politologický výzkum, 2010 5, 2, od s. 96-110.
11. Havlík, V., Pinkova, A. Populisté, protestní strany, outsideri? Několik poznámek ke konceptualizaci populistických politických stran. Rexter, 10, 2, 2012 od s. 121-153.
12. Havlík, V.; Vykoupilová, H. 2007. «Dvě dimenze evropeizace volebních programů: Příklad české republiky.» Sociální studia 4, 3, 121-142.
13. Hloušek, V. 2005. «Česká republika. «In: Strmiska, M.; Hloušek, V.; Kopeček, L.; Chytilík, R.: Politické strany moderní Evropy. Analýza stranicko-politických systémů. Praha: Portál, 450-464.
14. Hloušek, V.; Pšeja, P. 2008. «Evropeizace politických stran a stranického systému v České republice.» Politologický časopis XV., 4, 299-317.
15. Hynek, N. Protiraketová obrana v současném strategickém a politickém kontextu. Vztah k odstrašování a dopad třetího pilíře na dynamiku mezi relevantními aktéry. Mezinárodní vztahy. 2008 roč. 43, č. 4, s. 5-31.
16. Kaniok, P. 2006a. «Stranický euroskepticismus: teoretické modely klasifikace politických stran podle opozičních postojů k evropské integraci.» In: Havlík, V.; Kaniok, P. (Eds.): Euroskepticismus a země střední a východní Evropy. Brno: Mezinárodní politologický ústav, 9-23.
17. Kopeček, L. 2008. «Krise vládnutí v České republice. Analýza působení volebního a stranického systému a návrhy možných řešení. «Politologický časopis XV, 3, 183-205
18. Kopeček, L.; Pšeja, P. 2007. «ČSSD a KSČM: na cestě ke spolenectví? Nástin souvztažností vývoje a vzájemných vlivů. «Politologická revue XIII, 2, 35-59.
19. Krutílek, O. , Kuchyňková, P. 2006. «ODS a evropska integrace.» In: S. Balik a kol. Občanska demokraticka strana a česka politika: ODS v českem politickem systemu v letech 1991-2006. Brno: CDK, s. 159-174.
20. Kunštát M. Česko-rakouské paralely: sbližování sousedů, které není přímočaré / / Zahraniční politika České republiky. 1993-2004. Úspěchy, problémy a perspektivy. Praha, 2004. S.83-90.
21. Mareš, M. 2006. «Programatika ODS.» In: S. Balik a kol. Občanska demokraticka strana a česka politika: ODS v českem politickem systemu v letech 1991-2006. Brno: CDK, s.124-140.
22. Matušková, A. 2006. «Volební kampaň 2006 nástup politického marketingu do České republiky.» In: Čaloud, D.; Foltýn, T.; Havlík, V.; Matušková, A. (Eds.): Volby do Poslanecké sněmovny v roce 2006. Brno: Centrum pro studium demokracie a kultury, 26-41

Дикань В.В., к.э.н, доцент

Украинская государственная академия железнодорожного транспорта  
г. Харьков, Украина

## СУЩНОСТЬ ПРОМЫШЛЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ

### Актуальность темы исследования

Повышение конкурентоспособности отечественных торгово-производственных организаций является одной из наиболее актуальных задач посткризисной экономики. Решение этой задачи тесно связано с проблемами реформирования всего национального хозяйства, включая укрепление позиций товаропроизводителей и модернизацию инфраструктурного комплекса.

Институциональные преобразования, связанные с модернизацией страны – переходом от ресурсно-сырьевой к инновационной модели развития экономики в условиях ужесточения глобальной конкуренции – требуют нового подхода к решению проблем в области экономики, организации и управления предприятиями машиностроительного комплекса. Машиностроение, как подтверждает мировой опыт, является экономической и технологической базой инновационной экономики. По оценкам Всемирного банка около 44% мирового машиностроения сосредоточено всего в трех странах – Китае (14,8% объема продаж), Германии (14,6%) и США (14,3%). При этом США рассчитывают резко увеличить свою долю в разработке, производстве и экспорте высокотехнологичной продукции.

В таких условиях в Украине необходимо создать механизм повышения конкурентоспособности продукции высокотехнологического сектора экономики, что основывается на промышленно-логистической интеграции участников рынка.

### Анализ последних исследований и публикаций

Проблемы развития разных видов и форм интеграции изучаются и решаются учеными на протяжении многих лет. Среди них можно выделить таких исследователей как Адамова К.З., Бауэркс Д.Дж., Громовик Б.П., Миротин Л.Б., Попков В.П., Слабинская С. В. и другие [1-7]. Несмотря на достаточную разработанность проблемы, такая форма интеграции как промышленно-логистическая до сих пор не была изучена. Ее значение растет в связи с необходимостью сохранения интеллектуального потенциала отечественной промышленности при активном использовании мирового опыта разработок и их использовании в производстве конкурентоспособной продукции с новыми качественными характеристиками.



единиц; количество особ, которые получили социальные услуги в этих заведениях увеличилось на 13% относительно 2008 г.

#### **Выводы по данному исследованию и перспективы дальнейших разработок**

На протяжении исследуемого периода объектами инфраструктуры рынка социальных услуг пенсионерам и одиноким неработающим гражданам Днепропетровской области предоставлено соответствующее социальное обслуживание бытового и оздоровительного характера, а также адресную денежную и натуральную помощь.

На наш взгляд, перспективными направлениями развития территориального центра Днепропетровской области является проведение обследования разных слоев населения отношении одиноких неработающих граждан преклонного возраста и инвалидов, малоимущих граждан; повышение уровня и качества обслуживания подопечных на дому; проведения мероприятий относительно укрепления материально-технической базы; проведения мероприятий относительно предоставления дополнительных услуг на платной основе; распространение системы льготных услуг детям-инвалидам и создания необходимых условий для развития ребенка и так далее.

#### **Литература**

1. Про затвердження типових положень (взірцевих) про територіальний центр соціальнообслуговуванняпенсіонерів та одиноких працездатнихгромадян і про відділеннясоціальноїдопомогивдома: Наказ МіністерствасоціальногозахистунаселенняУкраїни№ 44 від 01 квітня 1997 р. // [www.rada.gov.ua](http://www.rada.gov.ua).
2. Програма зайнятості населення Дніпропетровської області на 2008 – 2009 роки // [www.adm.dp.gov.ua](http://www.adm.dp.gov.ua).
3. Програма соціально-економічного та культурного розвитку Дніпропетровської області на 2010 рік // [www.adm.dp.gov.ua](http://www.adm.dp.gov.ua).
4. Соціальний захист населення Дніпропетровщини у 2008 році: статистичний збірник / за редакцією О.М. Шпильової – Дніпропетровськ: Головне управління статистики у Дніпропетровській області, 2009. – 71 с.

23. Suppan A. Austrians, Czechs, and Sudeten Germans as a Community of Conflict in the Twentieth Century. Vienna, 2006. г.2-3.
24. Vykoupilová H. České politické strany a jejich percepce evropského federalismu. Evropská integrace a politické strany v České republice. Disertační práce / Masarykova univerzita. Fakulta sociálních studií. Katedra politologie. – Brno, 2006. – S. 64-97.

#### **SUMMERY**

#### **POLITICAL SITUATION IN THE CZECH REPUBLIC IN 2004 - 2009.**

This article analyzes the political situation in the Czech Republic after the Czech Republic joined the European Union. We consider the flow of the internal power struggle of the leading political parties of the Czech Republic – the ODS and the CSSD and its effect on inter-state relations Czech Republic to the EU and Eastern Europe.

**Keywords:** ODS, CSSD Czech Republic (CR), the EU, Topolanek M., V. Špidla.

**Капыльцова В.В., к.э.н., доцент,  
Карабанова А.Е., магистр**

*Донецкий университет экономики и права, Украина*

## **РЕСУРСНИЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ: СУЩНОСТЬ И СОСТАВЛЯЮЩИЕ ЭЛЕМЕНТЫ**

В современных условиях хозяйствования механизм управления ресурсным потенциалом предприятий различных форм собственности и хозяйствования, к сожалению, не обеспечивает решения таких основных задач как повышение эффективности использования их ресурсного потенциала, получение высоких конечных финансово-экономических результатов их хозяйственной деятельности, а также обеспечение их устойчивого дальнейшего хозяйственного развития. В связи с этим, сегодня, в условиях ограниченности экономических ресурсов, особенную актуальность приобретает проблема формирования и эффективного использования ресурсного потенциала предприятий, что, в свою очередь, обуславливает необходимость постоянного поиска соответствующих путей и методов повышения эффективности его использования.

Исследование проблем формирования и использования ресурсного потенциала предприятия представлено в научных работах таких отечественных и зарубежных ученых-экономистов как: Л. Абалкина, В. Авдеенко, Р. Белоусова, И. Бузько, Ю. Василенко, С. Волощука, В. Гончарова, А. Задой, О. Коренкова, В. Котлова, Г. Мельничука, О. Олексюка, И. Фариона, С. Хейнмана, В. Шиян и др.

Однако, большинство теорий и концепций развития ресурсного потенциала предприятия, определения его структуры и свойств, которые лежат в основе его использования, являются недостаточно аргументированными либо противоречивыми. Поэтому возникает объективная необходимость в разработке новых подходов по обеспечению эффективного использования ресурсного потенциала современных предприятий, что, в свою очередь, требует разьяснения ряда вопросов по определению категориальной сущности, свойств, структуры ресурсного потенциала предприятия, а также разработки и реализации стратегии его рационального и эффективного использования.

В связи с этим, целью настоящей статьи является определение категориальной сущности понятий «ресурсы предприятия» и «ресурсный потенциал предприятия», а также определение направлений и путей повышения эффективности использования ресурсного потенциала предприятия.

Ресурсы предприятия – это средства, которые имеются в наличии у предприятия и обеспечивают осуществление его хозяйственной деятельности. Не-

Для получения дополнительных средств территориальные центры Днепропетровской области сотрудничают с общественными организациями, которые имеют возможность участвовать как в городских и областных конкурсах социальных проектов, так и в конкурсах международных доноров.

Социальные работники территориальных центров Днепропетровской области предоставляют подопечным около 50 видов социальных услуг, основными из которых являются: приобретение и доставка (приобретение и доставка продуктовых, промышленных и хозяйственных товаров за счет граждан, которые обслуживаются); медицинские услуги (вызов врача на дом, приобретение и доставка медикаментов, сопровождение подопечного в поликлинику, проведение подопечного больного в заведениях охраны здоровья, по необходимости – госпитализация подопечного); бытовые услуги по квартире (помощь в уборке квартиры, вынос мусора); организация в предоставлении услуг (организация предоставления услуг через пункты быта: химчистка, прачечная, ремонт одежды, обуви, бытовой техники, оформления документов на получение субсидии по оплате жилищно-коммунальных услуг, оплата платежей); другие услуги (оформление документов на санитарно-курортное лечение, оформление в дом-интернат (пансионат) для граждан преклонного возраста) и так далее.

Каждый подопечный отделения социальной помощи на дому ежегодно получает более 40 видов различных социальных услуг.

Медико-социальная реабилитация отделов территориальных центров Днепропетровской области состоит в обеспечении предоставления подопечным разных медицинских услуг, например: физиотерапевтических, манипуляционных; проведения комплекса медико-социальных и оздоровительных мероприятий, направленных на поддержание жизнедеятельности и социальной активности пенсионеров и инвалидов.

Отделения организации предоставления денежной и натуральной адресной помощи малообеспеченным гражданам территориальных центров Днепропетровской области производит предоставление неработающим гражданам, инвалидам ВОВ бесплатных талонов на услуги прачечной, парикмахерской, ремонту одежды, обуви и часов, организывает предоставление денежной помощи малообеспеченным гражданам.

Динамика количества территориальных центров социального обслуживания пенсионеров и одиноких неработающих граждан Днепропетровской области за 2005 – 2009 гг. представлена в таблице 1. Исходя из данных таблицы, на протяжении исследуемого периода уменьшилось количество отделений организации предоставления адресной денежной помощи и натуральной помощи пенсионерам и одиноким неработающим гражданам Днепропетровской области: на начало 2005 г. их количество составляет 40, а на начало 2009 г. – 38; количество особ, которые получили социальные услуги в обозначенных отделениях на начало 2009 г. составляла 24785, что на 12,5% больше в сравнении с 2008 г. Других подразделений, которые предоставляли социальные услуги пенсионерам и одиноким неработающим гражданам области на начало 2009 г. составило 8

Деятельность территориальных центров регламентируется Приказом Министерства социальной защиты населения № 44 от 01.04.1997 г., которым было утверждено «Типовое положение (образцовое) о территориальном центре социального обслуживания пенсионеров и одиноких неработающих граждан» [1].

Данное Положение определяет территориальный центр социального обслуживания пенсионеров и одиноких неработающих граждан как специальное государственное учреждение, которое предоставляет услуги пенсионерам, инвалидам, одиноким неработающим гражданам и другим социально незащищенным гражданам на дому, в условиях стационарного, временного и дневного пребывания, которые направлены на поддержку их жизнедеятельности и социальной активности.

Территориальные центры через собственные подразделения должны обеспечивать качественное предоставление разных видов социально-бытовых, коммунальных и медико-социальных услуг неработающим гражданам соответственно выводов врачей о степени потерь возможности к самообслуживанию.

Структура территориальных центров Днепропетровской области состоит из отделений: социальной помощи на дому, социально-бытовой реабилитации, медико-социальной реабилитации, с предоставлением денежной и натуральной помощи, реабилитации детей-инвалидов.

Региональные социальные программы Днепропетровской области содержат в себе приоритетные направления деятельности в сфере социальной защиты населения. В них предусмотрено выполнение мероприятий, которые касаются развития деятельности социальных учреждений и заведений области, в том числе территориальных центров по обслуживанию одиноких неработающих граждан и инвалидов, которые работают на рынке социальных услуг [2, 3].

Основной целью деятельности работы территориальных центров Днепропетровской области в современных условиях является: развитие рынка социальных услуг, расширение возможностей получателей социальных услуг, обеспечение предоставления различных видов социальных услуг подопечным.

Управление труда и социальной защиты населения Днепропетровского городского совета проводит организационно-методическую работу с территориальными центрами по распространению социальной информации и равномерному развитию рынка социальных услуг в масштабах города и области, расширению возможностей получателей социальных услуг соответственно их нуждам и создания условий для эффективной деятельности на рынке социальных услуг государственных и негосударственных организаций, вовлечение в число получателей социальных услуг не охваченных социальных групп.

Территориальные центры, как муниципальный сектор предоставления социальных услуг, работают с разными целевыми группами населения и определенным спектром социальных услуг. Понимая, что спектр государственных социальных услуг довольно ограничен, управление социального обеспечения и защиты населения ставит себе целью развитие отношений с негосударственным сектором.

сомненно, ресурсы используются и потребляются каким-либо экономическим субъектом для достижения поставленных хозяйственных целей.

Совокупность взаимосвязанных ресурсов предприятия, которые используются для производства продукции (выполнения работ, предоставления услуг) и формируют его ресурсный потенциал.

Круг определений сущности понятия «ресурсный потенциал предприятия» очень широк – от чрезвычайно узкого его понимания как годового объема производства продукции (работ, услуг) до таких общих категорий как «социально-экономическая система».

На наш взгляд, наиболее приемлемым является определение С. Сердака, согласно которому, ресурсный потенциал предприятия – это совокупность материальных, нематериальных, трудовых и финансовых ресурсов, в частности это способность работников предприятия эффективно использовать данные ресурсы для выполнения поставленной миссии, а также достижения стратегических и текущих целей предприятия [4]. Дополняя данную трактовку с учетом результатов современных изменений рыночной среды на рубеже XX – XXI ст., мы считаем, целесообразно выделять в составе ресурсного потенциала предприятия материальные, нематериальные, трудовые, финансовые, инвестиционные ресурсы, а также соответствующие методы управления эффективным использованием данных ресурсов предприятия (управленческий потенциал).

Итак, материальные ресурсы предприятия – это основные и оборотные средства производства, которые используются (или могут быть использованы) в производственном процессе и выступают материальной базой предприятия. При этом потребность в материальных ресурсах определяется в разрезе каждого конкретного элемента, необходимого для нормального функционирования предприятия в течение определенного периода времени. В процессе потребления материальных ресурсов при производстве продукции (выполнении работ, предоставлении услуг) происходит их трансформация, поэтому уровень их затрат должен определяться посредством показателей, рассчитанных исходя из суммы материальных затрат.

Кроме того, для оценки эффективности использования материальных ресурсов предприятия должна использоваться определенная система обобщающих и конкретных показателей. Применение обобщающих показателей позволяет получить общее представление об уровне эффективности использования материальных ресурсов и резервах его повышения. Применение конкретных показателей должно осуществляться для характеристики эффективности потребления конкретных элементов материальных ресурсов (основных и вспомогательных материалов, топлива, энергии и т.д.).

Нематериальные ресурсы предприятия – это объекты промышленной и интеллектуальной собственности, которые способны приносить предприятию коммерческую выгоду в течение длительного времени: гудвилл, ноу-хау, базы данных, патенты, изобретения и прочее. При этом наиболее целесообразно их следует подразделить на такие основные группы:

- объекты промышленной собственности (изобретения, промышленные образцы, полезные модели, товарные знаки и знаки обслуживания и т.д.);

- объекты интеллектуальной собственности (программные обеспечения, банки и базы данных и т.д.);

- иные нематериальные ресурсы (ноу-хау, рационализаторские предложения, гудвилл и т.д.).

Трудовые ресурсы предприятия – это совокупность занятых на предприятии наёмных работников с целью осуществления основной и вспомогательной деятельности. К тому же, данный вид ресурсов играет ведущую роль в решении научно-технических, организационных и экономических задач предприятия исходя из поставленных целей хозяйствования.

При этом уровень обеспеченности предприятия рабочей силой и её рациональное использование в значительной мере определяет организационно-технический уровень производства, степень использования техники и технологии, а также предметов труда. Именно трудовые ресурсы предприятия являются неисчерпаемым резервом повышения эффективности его хозяйственной деятельности и важной составляющей его стратегического потенциала, влияющей на его конкурентоспособность и определяющей направления дальнейшего его хозяйственного развития.

Финансовые ресурсы предприятия – это денежные доходы и поступления, которые находятся в его распоряжении и необходимы для выполнения им определенных финансовых обязательств, осуществления затрат на экономическое стимулирование наёмных работников и обеспечения перманентного процесса расширенного воспроизводства.

Объёмы финансового потенциала предприятия отображают уровень его финансовой устойчивости либо способности принимать участие в процессе создания материальных и нематериальных благ и услуг. Исходя из своей сущности финансовый потенциал предприятия должен рассматриваться не просто как совокупность финансовых ресурсов и возможностей предприятия, но и учитывать их органичное единство. Кроме того, определение оптимальной необходимости в финансовых ресурсах оказывает значительное влияние на эффективное функционирование и развитие предприятия. Причем стоит учитывать, что система управления финансовыми ресурсами предприятия является эффективной только тогда, когда она даёт возможность не только рационально использовать имеющиеся ресурсы, но и обеспечивает системный поиск возможностей дальнейшего хозяйственного развития предприятия. Безусловно, при управлении финансовыми ресурсами предприятия также необходимым является применение системного подхода, который подчинен общей цели хозяйственного развития предприятия и определяет целесообразность какого-либо управленческого решения в зависимости от хозяйственной ситуации, формирующейся под влиянием внутренней и внешней среды предприятия.

В условиях инновационного развития национальной экономики Украины особое внимание должно уделяться исследованию роли и содержанию иннова-

### Формулирование целей статьи

Проведен анализ эффективности деятельности территориальных центров социального обслуживания пенсионеров и одиноких неработающих граждан как важных элементов инфраструктуры рынка социальных услуг.

### Изложение основного материала

На современном этапе проблема территориальных центров Днепропетровской области, как бюджетных организаций состоит в том, что их деятельность жестко регламентируется государственными нормативными актами, которые определяют и целевые группы (одинокие граждане преклонного возраста и инвалиды), и список услуг, а также их сложную систему подчинения.

Территориальные центры социального обслуживания пенсионеров и одиноких неработающих граждан, как государственные учреждения коммунальной собственности города формируют самую большую инфраструктуру рынка социальных услуг Днепропетровской области и выполняют важное направление делегированных полномочий в сфере социальной защиты населения. Рассмотрим их деятельность на рынке социальных услуг области более детально.

Кроме того, в последние годы уменьшились объёмы финансирования территориальных центров Министерством финансов Украины, что не позволяет обеспечить их развитие. В связи с этим очень сложно внедрять новые виды социальных услуг, повышать их качество, усовершенствовать материально-техническую базу, повышать профессиональный уровень работников.

Основными заданиями территориальных центров Днепропетровской области является: выявление одиноких неработающих граждан, которые нуждаются в социально-бытовом и медико-социальном обслуживании и помощи, обследования вместе с представителями учреждений охраны здоровья, жилищно-коммунальных предприятий, общественных организаций их материально-бытовых условий проживания и определения нужд в необходимости предоставления разных видов услуг; установления связей с предприятиями, учреждениями, организациями, независимо от форм собственности, по вопросам социального обслуживания и предоставления помощи неработающим гражданам; развитие рынка социальных услуг с целью обеспечения предоставления различных видов услуг подопечным; расширение возможностей получателей социальных услуг и так далее.

Инновационными направлениями деятельности территориальных центров Днепропетровской области являются: предоставление социальной информационной услуги путем внедрения современных информационных технологий относительно распространения знаний по обеспечению жизнедеятельности общества, а именно – работа электронных социальных офисов и развитие волонтерского движения.

**Никилева Л.О.**

*к.э.н., доц. Днепродзержинский государственный технический университет*

## **ЦЕНТРЫ СОЦИАЛЬНОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ГРАЖДАН В ИНФРАСТРУКТУРЕ РЫНКА СОЦИАЛЬНЫХ УСЛУГ**

*Рассматриваются особенности территориальных центров социального обслуживания пенсионеров и одиноких неработающих граждан Днепропетровской области. Определены основные проблемы развития таких социальных служб. Предлагается механизм их усовершенствования.*

*Features of the territorial centers of social service of pensioners and lonely disabled citizens of the Dnepropetrovsk area are considered. The certain basic problems of development of such social services. Mechanisms of their improvement are offered.*

### **Постановка общей проблемы и ее связь с важными научными проблемами и практическими заданиями**

Важную роль в функционировании рынка социальных услуг Днепропетровской области играют объекты инфраструктуры, которые предоставляют социальную помощь и обеспечивают финансирование разных категорий населения за счет местных бюджетов и внебюджетных фондов. К ним относятся территориальные центры социального обслуживания пенсионеров и одиноких неработающих граждан; центры социальных служб для семьи, детей и молодежи; дома-интернаты для граждан преклонного возраста и инвалидов (взрослых и детей); органы труда и социальной защиты населения; интернатные заведения и заведения социальной защиты для детей; приюты для несовершеннолетних; детские дома семейного типа и приемных семей; учреждения социальной защиты для бездомных граждан; центры социальной защиты для бездомных граждан; центры социально-психологической реабилитации для детей.

### **Анализ последних достижений и публикаций**

Общие проблемы формирования и развития рынка социальных услуг и объектов инфраструктуры в разное время исследовало и решало большое количество украинских ученых, а именно: Безпалько О.В., Иванова О.Л., Зверева И.Д., Кабаченко Н., Клос Л.Е., Коваль Г.М., Микитенко Н.О., Мартенко О.О., Семигина Т.В., Мигович И.И., Харченко С.Я. и другие. Вместе с тем, остаются малоизученными проблемы функционирования территориальных центров социального обслуживания пенсионеров и одиноких неработающих граждан.

ционного потенциала предприятия. Так, В. Гончаров и Е. Иванова определяют инновационный потенциал предприятия исходя из ресурсного подхода, то есть как органичное сочетание ресурсов, возможностей и способностей предприятия в инновационной деятельности [2]. В связи с этим, инновационный потенциал предприятия целесообразно рассматривать с точки зрения возможностей реального использования его ресурсов в хозяйственной практике, то есть с целью реализации конкретных инновационных проектов.

Безусловно, в структуре потенциала предприятия значительная роль также принадлежит управленческому потенциалу, так как именно он обеспечивает взаимосвязь предприятия с внешней средой и обеспечивает согласованную деятельность всех подразделений внутри предприятия. Поэтому, на наш взгляд, управленческий потенциал предприятия следует рассматривать как способность иерархически упорядоченной совокупности субъектов управления к разработке и принятию эффективных управленческих решений для достижения главной цели хозяйственной деятельности предприятия – получения прибыли.

Информационные ресурсы – это знания и информация, которые используются в практической хозяйственной деятельности предприятия, а также в компонентах внешнего окружения, которые с ним связаны. Современная практика развития информационных технологий, а также процессы глобализации систем управления, в том числе и материальными ресурсами, обуславливают необходимость создания новых систем управления (например, таких как ERP, интегрированные системы на базе информационных технологий), используемых для управления внутренними и внешними ресурсами предприятия. Следовательно, информационные ресурсы предприятия должны рассматриваться с точки зрения информационного обеспечения системы управления, интегрируя в себе, таким образом, все иные виды ресурсов.

Кроме того, для оценки эффективности использования того или иного вида ресурсов предприятия целесообразно осуществлять сопоставление конечных финансово-экономических результатов его хозяйственной деятельности с затратами на их получение. Как правило, полезный результат от хозяйственной деятельности предприятия и одновременно от использования его ресурсов называют эффектом.

Эффективное использование ресурсного потенциала предприятия в значительной степени зависит от применяемого подхода к управлению его потреблением, а также дает предприятию возможность получить желаемые экономический, социальный и экологический эффекты. Показатели эффективности использования ресурсного потенциала предприятия в общем и его отдельных составляющих широко используются в реальной практике хозяйствования для оценки степени эффективности функционирования предприятия, в частности его производственной деятельности.

Итак, всё выше изложенное позволяет всесторонне охарактеризовать функциональные составляющие ресурсного потенциала предприятия, констатировать соответствующие выводы относительно их роли, оптимизации объём-

мов и необходимости учёта особенностей формирования и использования в процессе стратегического управления предприятием.

Таким образом, эффективное использование ресурсного потенциала предприятия в значительной степени зависит от выбранного рационального подхода к управлению его потреблением. Иными словами, достижение стратегических целей предприятия требует разработки и реализации эффективных управленческих решений по привлечению ресурсов в необходимом количестве и соответствующего качества. При этом предприятие необходимо воспринимать как целостную систему, а не как ряд изолированных друг от друга элементов. Формирование ресурсного потенциала предприятия – это определение стратегических возможностей и ресурсов, способных повысить его общую конкурентоспособность. Следовательно, разработка стратегии дальнейшего прогрессивного хозяйственного развития предприятия требует: во-первых, соответствующего ресурсного обоснования возможностей его дальнейшего хозяйствования; во-вторых, оценки имеющегося ресурсного потенциала, а также уровня его использования; в-третьих, определения неиспользованных возможностей ресурсного потенциала; в-четвёртых, оптимизации количественного и качественного состава ресурсов предприятия, а также источников их формирования и направлений рационального использования с учётом оценки имеющихся хозяйственных рисков.

### Литература

1. Вишнеvsька О.М. Ресурсний потенціал підприємства / О.М. Вишнеvsька // Економіка АПК. – 2008. – № 12. – С. 32-37.
2. Головатюк В.М. Вимірювання інноваційного потенціалу в контексті формування стратегії розвитку підприємства / В.М. Головатюк, В.П. Соловійов // Механізм регулювання економіки. – 2009. – № 1. – С. 102-111.
3. Кирилов О.Д. Формування ефективної стратегії розвитку підприємства в умовах інвестиційної уразливості / О.Д. Кирилов // Академічний простір. – 2008. – № 12. – С. 244-250.
4. Сердак С.Е. Принципи ефективного управління ресурсами суб'єктів господарювання / С.Е. Сердак // Академічний огляд. – 2008. – № 2. – С. 83-88.

Как видим из табл. 4, во все из исследуемых периодов в рейтинге присутствуют такие кампании как СК Оранта, СК Лемма, СК Инго Украина, СК Кремень, Украинская страховая группа, СГ ТАС, СК Провидна, СК Аска и СК АХА Страхование. При этом следует обратить внимание на динамики страховых премий таких кампаний как СК Лемма, СК Аска и СК АХА Страхование: так, рейтинг СК Лемма снизился со 2-ого места в 2008 г. до 12 места в 2012 г.; рейтинги же СК Аска и СК АХА Страхование, наоборот, повысились: с 13 места (в 2008 г.) ко 2-му месту (в 2012 г.) (СК Аска) и с 15-го места (в 2008 г.) к 1-му месту (в 2012 г.) (СК АХА Страхование).

Следует обратить внимание на динамику страховых премий СК Уника: страховая кампания появляется в рейтинге впервые в 2010 году, однако, сразу же занимает в нем высокое 4-ое место, сохраняя свои позиции и в последующие два периода.

Так же на протяжении трех периодов в ТОП-15 по критерию «страховые премии» присутствуют такие кампании как СК Универсальная, Украинская пожарно-страховая кампания, СК ПЗУ Украина, СК Дженерали Гарант, СК Аванте. Однако, если нестабильность присутствия в рейтинге первых трех кампаний вызвана их относительно невысокими местами, то отсутствие двух последних кампаний в рейтинге 2011-2012 гг. является продолжением крайне негативной тенденции резкой потери этими кампаниями своих позиций – с 3-его места в 2008 г. к 14 месту в 2010 г. (СК Дженерали Гарант) и с 4-ого места в 2008 г. к 12-му месту в 2010 г. (СК Аванте).

Таким образом, сравнивая данные приведенные в табл. 3 и 4, можно сделать вывод о взаимном выполнении страховых обязательств в СК Инго Украина, СК Оранта, Украинской страховой группе, СГ ТАС, СК Аска, СК Провидна, СК АХА Страхование, СК Кремень и СК Уника.

Эти же кампании (кроме Украинской страховой группы) занимали высокие места и в ТОП-15 по критериям «активы» и «собственный капитал».

Таким образом, обобщив все вышеотмеченное, можно сделать вывод о том, что на данный момент лидерами на рынке страховых услуг Украины являются такие страховые кампании как СК Инго Украина, СК Оранта, СГ ТАС, СК Аска, СК Провидна, СК АХА Страхование, СК Кремень и СК Уника – именно эти кампании традиционно присутствуют в рейтингах страховых кампаний по критериям «активы», «собственный капитал», «страховые выплаты» и «страховые премии».

### Литература

1. Журнал «Insurance Top» – Режим доступа: <http://insurancetop.com/>

Таблица 4 Топ-15 страховых компаний Украины в 2008-2012 гг. (по критерию «страховые премии»)

| Исследуемые периоды                   |                   |                                       |                             |                                       |                   |
|---------------------------------------|-------------------|---------------------------------------|-----------------------------|---------------------------------------|-------------------|
| 2008                                  |                   | 2009                                  |                             | 2010                                  |                   |
| Компания                              | Премии, тыс. грн. | Компания                              | Премии, тыс. грн.           | Компания                              | Премии, тыс. грн. |
| ОРАНТА                                | 710 193,4         | ОРАНТА                                | 539 904,7                   | КРЕМЕНЬ                               | 829 968,7         |
| ЛЕММА                                 | 541 596,4         | ЛЕММА                                 | 404 173,4                   | АХА СТРАХОВАНИЕ                       | 537 683,0         |
| ДЖЕНЕРАЛИ ГАРАНТ                      | 521 095,8         | КРЕДО-КЛАССИК                         | 391 537,0                   | ОРАНТА                                | 465 171,0         |
| АВАНТЕ                                | 487 495,4         | АВАНТЕ                                | 391 261,4                   | УНИКА                                 | 411 669,4         |
| ИНГО УКРАИНА                          | 409 614,4         | ПРОВИДНА                              | 352 218,7                   | ИНГО УКРАИНА                          | 325 151,8         |
| КРЕМЕНЬ                               | 399 173,0         | ИНГО УКРАИНА                          | 340 470,5                   | ПРОВИДНА                              | 324 193,4         |
| УКРАИНСКАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА           | 291 676,8         | КРЕМЕНЬ                               | 301 945,7                   | УКРАИНСКАЯ ПОЖАРНО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ | 307 700,4         |
| СГ ТАС                                | 281 947,1         | УКРАИНСКАЯ ПОЖАРНО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ | 293 461,0                   | УКРАИНСКАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА           | 292 594,3         |
| УНИВЕРСАЛЬНАЯ                         | 277 760,7         | УКРАИНСКАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА           | 271 357,1                   | ЛЕММА                                 | 281 053,6         |
| УКРАИНСКАЯ ПОЖАРНО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ | 271 715,4         | ДЖЕНЕРАЛИ ГАРАНТ                      | 264 613,4                   | СГ ТАС                                | 234 851,4         |
| ПРОВИДНА                              | 270 819,6         | АСКА                                  | 257 636,1                   | АСКА                                  | 217 223,6         |
| ВЕКСЕЛЬ                               | 258 720,2         | АХА УКРАИНА                           | 257 394,0                   | АВАНТЕ                                | 212 977,8         |
| АСКА                                  | 254 080,6         | АХА СТРАХОВАНИЕ                       | 241 612,0                   | ПЗУ УКРАИНА                           | 202 397,0         |
| КРЕДО-КЛАССИК                         | 250 665,5         | УНИВЕРСАЛЬНАЯ                         | 199 904,2                   | ДЖЕНЕРАЛИ ГАРАНТ                      | 201 916,8         |
| АХА СТРАХОВАНИЕ                       | 217 731,8         | СГ ТАС                                | 188 551,9                   | УНИВЕРСАЛЬНАЯ                         | 183 231,0         |
| Исследуемые периоды                   |                   |                                       |                             |                                       |                   |
| 2011                                  |                   |                                       | 2012                        |                                       |                   |
| Компания                              | Премии, тыс. грн. |                                       | Компания                    | Премии, тыс. грн.                     |                   |
| КРЕМЕНЬ                               | 995489,5          |                                       | АХА СТРАХОВАНИЕ             | 595 887,0                             |                   |
| АХА СТРАХОВАНИЕ                       | 526069,0          |                                       | АСКА                        | 535 519,5                             |                   |
| УНИКА                                 | 482600,0          |                                       | ПРОВИДНА                    | 484 904,9                             |                   |
| ОРАНТА                                | 479056,3          |                                       | УНИКА                       | 458 733,8                             |                   |
| ПРОВИДНА                              | 447700,9          |                                       | КРЕМЕНЬ                     | 446 727,9                             |                   |
| ЛЕММА                                 | 348800,3          |                                       | ОРАНТА                      | 443 543,5                             |                   |
| ИНГО УКРАИНА                          | 343543,3          |                                       | ИНГО УКРАИНА                | 378 908,5                             |                   |
| УПСК                                  | 336842,7          |                                       | УКРАИНСКАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА | 323 939,7                             |                   |
| УКРАИНСКАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА           | 303042,8          |                                       | АРСЕНАЛ СТРАХОВАНИЕ         | 322 287,8                             |                   |
| СГ ТАС                                | 283683,3          |                                       | АЛЬФА СТРАХОВАНИЕ           | 307 522,9                             |                   |
| АСКА                                  | 266994,0          |                                       | УПСК                        | 295 241,2                             |                   |
| ПЗУ УКРАИНА                           | 237174,8          |                                       | ЛЕММА                       | 289 687,2                             |                   |
| ГАРАНТ-АВТО                           | 222870,9          |                                       | СГ ТАС                      | 271 691,5                             |                   |
| АРСЕНАЛ СТРАХОВАНИЕ                   | 219547,2          |                                       | АЛЬЯНС                      | 250 389,0                             |                   |
| АЛЬФА СТРАХОВАНИЕ                     | 217087,7          |                                       | ПЗУ УКРАИНА                 | 246 027,3                             |                   |

Источник: составлено на основе данных [1]

Проскура Екатерина Петровна  
кандидат экономических наук, доцент  
доцент кафедры финансов и банковского дела  
Киевского экономического института менеджмента  
г. Киев

## АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ АДМИНИСТРИРОВАНИЯ НАЛОГОВОГО ДОЛГА В УКРАИНЕ

**Аннотация.** В статье представлена оценка эффективности администрирования налогового долга в Украине на основе системы соответствующих показателей, позволяющих выявить позитивные и негативные аспекты в процессе администрирования налоговой задолженности и выработать соответствующие рекомендации относительно его модернизации.

**Ключевые слова:** налоговый долг, администрирование налогового долга.

**Annotation.** The article presents an assessment of the effectiveness of the administration of the tax debt in Ukraine on the basis of relevant indicators to identify the positive and negative aspects in the administration of the tax debt and make appropriate recommendations for its modernization.

**Key words:** tax debt, the administration of the tax debt.

### Постановка проблемы

В целостном механизме налогового администрирования, особое место и роль принадлежит исследованию вопроса налогового долга, эффективности его администрирования, так как наличие налоговой задолженности в государстве свидетельствует о снижении уровня финансирования общественных потребностей со стороны государства, что отрицательно влияет на уровень социально-экономического развития в целом, снижает уровень благосостояния граждан, и экономической безопасности страны.

### Анализ последних исследований и публикаций

Вопросам научной обоснованности налогового долга как моральной, правовой, социально-экономической проблемы посвящены труды ведущих ученых в области налоговых финансов, таких как В. Мельника [2], В. Онищенко [4], Л. Тарангул [5], А. Шевчука [7], А. Яковлевой [8] и др.

**Целью статьи** является анализ эффективности администрирования налогового долга в Украине.

### Изложение основного материала

Следует отметить, что Налоговым Кодексом Украины налоговый долг определен как сумма согласованного денежного обязательства (с учетом штрафных санкций при их наличии), но не оплаченного налогоплательщиком, а также пеня, начисленная на сумму такого денежного обязательства.

Погашение налогового долга – уменьшение абсолютного значения суммы такого долга, подтвержденное соответствующим документом [6].

В современных условиях политических, институциональных, социально-экономических трансформаций, нестабильности налоговой среды, особую актуальность приобретает исследование вопроса налогового долга как многогранного явления, с учетом возможности его влияния на социально-экономическое развитие государства. Так, в одном из своих исследований В.Мельник отмечает, что «наличие налоговой задолженности в любом размере является общественным злом, нарушает права всех граждан, лишая государство источников финансирования их потребностей. Однако, анализ конкретных показателей налогового долга в конкретных социально-экономических условиях той или иной страны позволяет установить глубину проблемы, учитывая также факторы ее места и времени возникновения»[1].

Проанализируем динамику показателей налогового долга в Украине по 2006-2011 гг.

Анализ динамики налогового долга в Украине и его структуры показывает, что сумма налогового долга по налоговым обязательствам плательщиков без учета сумм налогового долга налогоплательщиков, в отношении которых возбуждено производство по делу о банкротстве или принятый решения суда о приостановлении взыскания по налогам и сборам (обязательным платежам) в бюджеты и государственных целевых фондов, в 2006-2011 гг. имела разнонаправленную динамику, в частности в 2007 г. по отношению к 2006 г. налоговый долг сократился на 602,0 млн.грн. (на 18,8%), начиная с 2007 г. по 2010 г. наблюдался стремительный рост налоговой задолженности, более чем в 2,5 раза, увеличение суммы которой в 2010г. по сравнению с 2007 г. составило +9705,1 млн. грн., однако в 2011 г. по сравнению с соответствующим периодом прошлого года имело место снижение уровня налоговой задолженности в стране почти вдвое, на 7315,5 млн.грн. (- 45,6%).

В структуре налогового долга, по результатам проведенного анализа наблюдались резкие изменения. Наибольший удельный вес принадлежит налоговым обязательствам по налогу на добавленную стоимость, на рассматриваемом временном интервале максимальный показатель зафиксирован в 2011 г. – 42,9% (3734,1 млн.грн.) По налогу на прибыль – относительно устойчивое значение в среднем на уровне 41,0%; по плате за землю – показатель повысился более чем в 2

| КРЕДО-КЛАССИК               | 70 899,9           | УНИВЕРСАЛЬНАЯ | 79 959,2                    | УНИВЕРСАЛЬНАЯ      | 57 530,4 |
|-----------------------------|--------------------|---------------|-----------------------------|--------------------|----------|
| Исследуемые периоды         |                    |               |                             |                    |          |
| 2011                        |                    |               | 2012                        |                    |          |
| Компания                    | Выплаты, тыс. грн. |               | Компания                    | Выплаты, тыс. грн. |          |
| АХА СТРАХОВАНИЕ             | 219163,0           |               | КРЕМЕНЬ                     | 319 927,1          |          |
| УНИКА                       | 200590,4           |               | АХА СТРАХОВАНИЕ             | 269 005,0          |          |
| ОРАНТА                      | 167724,3           |               | ИНГО УКРАИНА                | 248 065,2          |          |
| УКРАИНСКАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА | 157694,6           |               | УНИКА                       | 207 824,0          |          |
| ПРОВИДНА                    | 156973,3           |               | ПРОВИДНА                    | 194 590,7          |          |
| ИНГО УКРАИНА                | 152118,0           |               | ОРАНТА                      | 187 249,0          |          |
| СГ ТАС                      | 132543,2           |               | СГ ТАС                      | 144 982,1          |          |
| ГАРАНТ-АВТО                 | 110470,6           |               | УКРАИНСКАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА | 136 476,5          |          |
| АСКА                        | 94719,6            |               | АСКА                        | 136 374,5          |          |
| УПСК                        | 93862,7            |               | НЕФТЕГАЗСТРАХ               | 103 275,0          |          |
| ПЗУ УКРАИНА                 | 87716,5            |               | ПЗУ УКРАИНА                 | 90 527,6           |          |
| АЛЬФА СТРАХОВАНИЕ           | 65580,2            |               | ГАРАНТ-АВТО                 | 85 262,7           |          |
| ПРОСТО-СТРАХОВАНИЕ          | 55986,4            |               | ВУСО                        | 84 192,9           |          |
| КНЯЖА                       | 49222,7            |               | АЛЬФА СТРАХОВАНИЕ           | 81 680,5           |          |
| УНИВЕРСАЛЬНАЯ               | 49204,1            |               | ПРОСТО-СТРАХОВАНИЕ          | 56 265,2           |          |

Источник: составлено на основе данных [1]

Как видим с данных, представленных в табл. 3, во все исследуемые периоды лидерство в совершении страховых возмещений (критерий «страховые выплаты») удерживают следующие компании: СК Инго Украина, СК Оранта, Украинская страховая группа, СК Просто-страхование, СГ ТАС, СК Аска и СК Провидна. Негативные тенденции в совершении страховых выплат демонстрируют СК Дженоерали Гарант, СК Лемма и СК Аванте – в 2008-2010 гг. эти компании занимают в рейтинге высокие места, однако, в 2011-2012 гг. эти предприятия не вошли в ТОП-15. Особое внимание следует обратить на динамики в совершении страховых возмещений такими компаниями как СК АХА Страхование, СК Уника и СК Кремень: так, СК АХА Страхование впервые появляется в рейтинге во втором из исследуемых периодов, заняв 11-ое место, в последующие же периоды (2010-2012 гг.) компания становится лидером среди страховых компаний по критерию «страховые выплаты», уступив лишь в 2012 г. СК Кремень (которая в этом периоде появилась в рейтинге впервые); СК Уника появилась в рейтинге впервые в 2010 г., сразу же заняв высокое 5-ое место, а в дальнейшем – 2-ое (2011 г.) и 4-ое (2012 г.) места.

Критерий «страховые выплаты» характеризует выполнение условий страхового договора страховщиком, а критерий «страховые премии» (результаты ранжирования страховых компаний согласно которого приведены в табл. 4) – страхователями.



Как видим, практически все тенденции, выявленные в предыдущей таблице, сохраняются и в табл. 2: так, страховые кампании, будущие лидерами по критерию «активы» во все из исследуемых периодов, сохраняют свои позиции и по критерию «собственный капитал», за исключением таких компаний как СК Инго Украина (присутствует в рейтинг только в двух периодах из пяти), СК Провидна и СК АХА Страхование (присутствуют в рейтинге только в трех периодах из пяти). Также сохраняются и ранее выявленные негативные тенденции резкого уменьшения собственного капитала таких ведущих страховых компаний как СК Аванте и СК Омега в 2012 году.

Таким образом, сравнение данных, представленных в табл. 1 и 2, позволяет сделать вывод о преимущественном использовании собственных средств в качестве главного источника финансирования при совершении деятельности по оказанию страховых услуг и о финансовой надежности таких компаний как СК Лемма, СК Оранта, СК Кремень, СГ ТАС, СК Универсальная, СК Захид-Резерв и СК Аска, а также об относительной финансовой надежности страховых компаний СК Инго Украина, СК Провидна и СК АХА Страхование.

В следующей таблице (табл. 3) приведено ранжирование страховых компаний Украины по критерию «страховые выплаты».

**Таблица 3 Топ-15 страховых компаний Украины в 2008-2012 гг. (по критерию «страховые выплаты»)**

| Исследуемые периоды         |                    |                             |                    |                             |                    |
|-----------------------------|--------------------|-----------------------------|--------------------|-----------------------------|--------------------|
| 2008                        |                    | 2009                        |                    | 2010                        |                    |
| Компания                    | Выплаты, тыс. грн. | Компания                    | Выплаты, тыс. грн. | Компания                    | Выплаты, тыс. грн. |
| ИНГО УКРАИНА                | 411 443,9          | ЛЕММА                       | 413 592,7          | АХА СТРАХОВАНИЕ             | 246 103,0          |
| ОРАНТА                      | 278 504,3          | АВАНТЕ                      | 402 543,5          | ОРАНТА                      | 218 831,6          |
| ДЖЕНЕРАЛИ ГАРАНТ            | 260 281,0          | ОРАНТА                      | 256 421,1          | ПРОВИДНА                    | 177 650,6          |
| ЛЕММА                       | 154 927,5          | ДЖЕНЕРАЛИ ГАРАНТ            | 209 378,5          | АВАНТЕ                      | 162 735,2          |
| АВАНТЕ                      | 144 868,9          | ИНГО УКРАИНА                | 203 586,0          | УНИКА                       | 155 913,5          |
| УКРАИНСКАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА | 129 481,1          | ПРОВИДНА                    | 194 768,0          | УКРАИНСКАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА | 154 781,1          |
| ПРОСТО-СТРАХОВАНИЕ          | 113 285,5          | УКРАИНСКАЯ СТРАХОВАЯ ГРУППА | 185 161,7          | ИНГО УКРАИНА                | 148 435,4          |
| СГ ТАС                      | 105 164,8          | АСКА                        | 104 861,6          | ДЖЕНЕРАЛИ ГАРАНТ            | 119 729,9          |
| УКРАИНСКИЙ СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС | 98 554,8           | КРЕДО-КЛАССИК               | 104 444,6          | ЛЕММА                       | 111 958,9          |
| АСКА                        | 97 781,6           | СГ ТАС                      | 101 000,0          | СГ ТАС                      | 93 162,4           |
| ПРОВИДНА                    | 92 701,0           | АХА СТРАХОВАНИЕ             | 95 307,0           | АСКА                        | 91 177,4           |
| УНИВЕРСАЛЬНАЯ               | 92 352,1           | АХА УКРАИНА                 | 87 730,0           | ПЗУ УКРАИНА                 | 67 264,1           |
| ВЕКСЕЛЬ                     | 89 870,6           | КНЯЖА                       | 83 487,1           | КНЯЖА                       | 59 256,8           |
| ALLIANZ УКРАИНА             | 84 456,0           | ПРОСТО-СТРАХОВАНИЕ          | 82 267,3           | БРОКБИЗНЕС                  | 57 544,4           |

раза – с 2,6% в 2006 г. до 8,0% в 2011 г.; аналогичная тенденция наблюдается по налоговой задолженности по подоходному налогу – отмечен рост удельного веса с 1,5% в 2006 г. до 6,8% в 2011 г., по акцизному налогу – с 0,6% в 2007 г. до 9,3% в 2011 г., т.е. в 15,5 раза; удельный вес налогового долга по прочим налогам и сборам в общей структуре налоговой задолженности снизилась на 9,2% – с 24,1% в 2006 г. до 14,9% в 2011 г.

Характер таких изменений может быть объяснен нестабильностью налогового среды, которая «способствует» появлению потенциальных возможностей уклонения от уплаты налогов недобросовестными плательщиками, недостаточной эффективностью массово-разъяснительной работы по предупреждению возникновения налоговой задолженности налогоплательщиками и ее минимизации в дальнейшем в части предоставления соответствующих консультаций, недостатками в механизме администрирования налогового долга, часть которых была устранена с введением в действие Налогового Кодекса Украины.

При этом сопоставление соответствующих показателей с доходами сводного бюджета предоставит более полное представление о масштабах проблемы налоговой задолженности. За анализируемый период произошло сокращение доли налогового долга в общих доходах сводного бюджета Украины с 7,3% в 2006 г. до 2,2% в 2011 г., т.е. более чем в 3,3 раза, максимальное значение на уровне 7,5% зафиксировано в 2010 г., в 2011 г. по сравнению с предыдущим годом сократилась на 5,3%. Однако, размеры налогового долга до 2009г. значительно превышали размеры дефицита бюджета, например, в 2008г. налоговый долг превысил дефицит госбюджета на 11,0%, то есть при условии полного его погашения можно было бы не только покрыть дефицит бюджета в полном объеме, но и запланировать дополнительное финансирование в размере 11%; уже в 2010г. за счет погашения налогового долга в полном объеме возможным было бы покрытие дефицита госбюджета на 50%, в 2011г. – на 37%.

Рассматривая подходы к оценке результативности администрирования налогового долга, по нашему мнению, особого внимания заслуживают подходы, учитывающие соответствующие аспекты по управлению налоговым долгом на региональном уровне. С целью оценки эффективности администрирования налогового долга, в рамках данного исследования считаем целесообразным использование методологического подхода, предложенного А.М. Яковлевой, основанного на следующей системе показателей [8, с.11-12]:

- индекс эффективности администрирования налогового долга – отношение доли региона в структуре экономической активности страны к доле региона в структуре налогового долга (должен быть выше 1);

- отношение объема налогового долга к объему валового регионального продукта (должно быть меньше среднего по экономике показатель).

Так как определено, что индекс эффективности администрирования налогового долга должна превышать 1, то, по результатам исследования можно сделать вывод, что в разные годы в разных регионах Украины данный показатель имеет разнонаправленную динамику. При этом следует отметить, что в Харьковской области дан-

ный показатель является неудовлетворительным в течение всего рассматриваемого периода времени. В АР Крым, Днепропетровской, Донецкой, Житомирской, Закарпатской, Кировоградской, Николаевской, Одесской, Тернопольской, Херсонской, Черкасской, Черниговской областях и г. Севастополь в 2008-2011 гг. администрирование налогового долга являлось эффективным.

Относительно среднего значения данного показателя по стране, то оно является удовлетворительным (более 1) в течение всего временного интервала, при максимальном значении на уровне 2,58 в 2010 г., однако в 2011 г. снизившись почти на 1 пункт до 1,52, на основании чего можно сделать вывод о снижении среднего уровня эффективности администрирования налогового долга по стране.

На этой основе автором было предложено выделение двух типов регионов:

- «условно лучшие» – те, в которых доля результативности экономической деятельности в структуре валового регионального продукта превышает долю региона в структуре налогового долга, а доля налогового долга в ВРП меньше среднего по стране показатель;

- «условно худшие» – те, в которых доля результативности экономической деятельности в структуре ВРП меньше доли региона в структуре налогового долга, а доля налогового долга в ВРП является выше среднего показателя по стране [8, с.9-10].

Таким образом, по результатам предварительного анализа, к «условно лучшим» регионам (которые удовлетворяют условиям критерия) с точки зрения эффективности администрирования налогового долга по состоянию на 01.01.2012 г. можно отнести Днепропетровскую, Донецкую, Житомирскую, Закарпатскую, Запорожскую, Николаевскую, Одесскую, Тернопольскую, Херсонскую, Хмельницкую, Черкасскую области, то есть 11 из 27 регионов. К «условно-худшим» – Кировоградскую, Львовскую, Ровенскую, Сумскую, Харьковскую, Черновицкую области и г. Киев.

С целью минимизации налогового долга и его взыскания в полном объеме, налоговые органы (до введения в действие соответствующих положений Налогового кодекса Украины), руководствуясь ст. 6 Закона Украины от 21 декабря 2000 № 2181-III «О порядке погашения обязательств налогоплательщиков перед бюджетами и государственными целевыми фондами», направляют предприятиям-должникам первые и вторые (в случае необходимости) налоговые требования по уплате налогового долга. С принятием Налогового кодекса Украины отменено предписание о направлении второго налогового требования, является полностью оправданным, так как сокращаются непроизводительные расходы бюджетных средств и рабочего времени, и способствует повышению эффективности организации работы по погашению налогового долга среди злостных неплательщиков.

По результатам анализа можно утверждать, что результативность принятых органами государственной налоговой службы Украины мер по погашению налогового долга крайне низка, так как с 2006-2011 гг. значительно возросло количество плательщиков-должников, с 81,9 тыс. до 134,7 тыс., увеличилось

Следующим критерием, согласно которого проводится ранжирование страховых компаний Украины, является наличие у них собственного капитала (табл. 2).

**Таблица 2 Топ-15 страховых компаний Украины в 2008-2012 гг. (по критерию «собственный капитал»)**

| Исследуемые периоды          |                    |                              |                    |                                       |                    |
|------------------------------|--------------------|------------------------------|--------------------|---------------------------------------|--------------------|
| 2008                         |                    | 2009                         |                    | 2010                                  |                    |
| Компания                     | Капитал, тыс. грн. | Компания                     | Капитал, тыс. грн. | Компания                              | Капитал, тыс. грн. |
| АВАНТЕ                       | 1 074 427,1        | АВАНТЕ                       | 1 092 093,7        | АВАНТЕ                                | 1 208 540,0        |
| ЛЕММА                        | 964 970,0          | ЛЕММА                        | 1 030 754,0        | ЛЕММА                                 | 1 053 657,0        |
| КРЕМЕНЬ                      | 586 262,6          | КРЕМЕНЬ                      | 625 573,4          | ОРАНТА                                | 788 447,0          |
| ОМЕГА                        | 423 907,0          | ОМЕГА                        | 590 992,8          | ОМЕГА                                 | 733 953,9          |
| ОРАНТА                       | 386 130,0          | ЗАХИД-РЕЗЕРВ                 | 378 283,6          | КРЕМЕНЬ                               | 623 580,5          |
| ЗАХИД-РЕЗЕРВ                 | 354 897,6          | АСКА                         | 345 656,0          | ПРОВИТА                               | 596 476,9          |
| УНИВЕРСАЛЬНАЯ                | 262 856,0          | ОРАНТА                       | 247 572,0          | АХА СТРАХОВАНИЕ                       | 444 312,0          |
| АСКА                         | 260 204,4          | АХА УКРАИНА                  | 222 623,0          | ЗАХИД-РЕЗЕРВ                          | 375 490,5          |
| СГ ТАС                       | 239 554,0          | ПРОВИДНА                     | 221 179,0          | ПЗУ УКРАИНА                           | 317 653,1          |
| ДЖЕНЕРАЛИ ГАРАНТ             | 208 672,0          | УНИВЕРСАЛЬНАЯ                | 212 684,9          | АСКА                                  | 303 062,0          |
| ПРОМЫШЛЕННО СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС | 172 855,9          | ДЖЕНЕРАЛИ ГАРАНТ             | 189 889,1          | ДОБРОБУТ                              | 256 362,8          |
| ВЕГА                         | 162 040,3          | ДОБРОБУТ                     | 165 942,2          | УНИВЕРСАЛЬНАЯ                         | 190 473,5          |
| УКРАИНСКИЙ СТРАХОВОЙ КАПИТАЛ | 157 606,8          | СГ ТАС                       | 155 756,2          | СГ ТАС                                | 165 728,4          |
| УТИСО (ЮТИКО)                | 151 080,3          | АРМА                         | 151 811,4          | УКРАИНСКАЯ ПОЖАРНО-СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ | 165 225,2          |
| АРМА                         | 148 049,0          | ПРОМЫШЛЕННО СТРАХОВОЙ АЛЬЯНС | 150 070,0          | ДЖЕНЕРАЛИ ГАРАНТ                      | 160 446,0          |
| Исследуемые периоды          |                    |                              |                    |                                       |                    |
| 2011                         |                    |                              | 2012               |                                       |                    |
| Компания                     | Капитал, тыс. грн. |                              | Компания           | Капитал, тыс. грн.                    |                    |
| АВАНТЕ                       | 1288986,3          |                              | ЛЕММА              | 1 535 745,6                           |                    |
| ЛЕММА                        | 1262630,0          |                              | КРЕМЕНЬ            | 1 383 868,0                           |                    |
| КРЕМЕНЬ                      | 948777,9           |                              | ОРАНТА             | 810 196,0                             |                    |
| ОМЕГА                        | 834106,2           |                              | АЛЬЯНС             | 626 703,0                             |                    |
| ОРАНТА                       | 789759,0           |                              | АХА СТРАХОВАНИЕ    | 467 660,0                             |                    |
| СГ ТАС                       | 508989,7           |                              | СГ ТАС             | 447 688,8                             |                    |
| АХА СТРАХОВАНИЕ              | 445847,0           |                              | ЗАХИД-РЕЗЕРВ       | 381 230,1                             |                    |
| ЗАХИД-РЕЗЕРВ                 | 383313,9           |                              | ИНГО УКРАИНА       | 348 641,7                             |                    |
| ДОБРОБУТ                     | 302151,6           |                              | АСКА               | 268 552,0                             |                    |
| АСКА                         | 285156,0           |                              | УНИВЕРСАЛЬНАЯ      | 266 793,7                             |                    |
| УНИВЕРСАЛЬНАЯ                | 266950,9           |                              | ДЖИ ПИ СТРАХОВАНИЕ | 220 643,7                             |                    |
| ИНГО УКРАИНА                 | 234167,2           |                              | СТРОЙПОЛИС         | 212 450,8                             |                    |
| ПРОВИДНА                     | 214068,0           |                              | ПРОВИДНА           | 205 878,0                             |                    |
| КНЯЖА                        | 182305,8           |                              | ГАРАНТИЯ СОСДО     | 200 817,5                             |                    |
| ГАРАНТ-АВТО                  | 157680,8           |                              | ВУСО               | 185 749,6                             |                    |

Источник: составлено на основе данных [1]

|                                   |                   |                                |                   |               |           |
|-----------------------------------|-------------------|--------------------------------|-------------------|---------------|-----------|
| ЗАХИД-РЕЗЕРВ                      | 374 535,2         | ДЖЕНЕРАЛИ<br>ГАРАНТ            | 455 152,0         | ПЗУ УКРАИНА   | 496 700,8 |
| АСКА                              | 371 695,8         | УНИВЕРСАЛЬНАЯ                  | 433 623,6         | СГ ТАС        | 448 246,0 |
| ИНГО УКРАИНА                      | 344 838,6         | КРЕДО-КЛАССИК                  | 425 843,0         | УНИКА         | 432 500,0 |
| ПРОВИДНА                          | 299 727,3         | ЗАХИД-РЕЗЕРВ                   | 407 212,7         | УНИВЕРСАЛЬНАЯ | 401 041,8 |
| УКРАИНСКИЙ<br>СТРАХОВОЙ<br>АЛЪЯНС | 283 716,3         | АХА УКРАИНА                    | 391 295,0         | ЗАХИД-РЕЗЕРВ  | 395 678,2 |
| УКРАИНСКАЯ<br>СТРАХОВАЯ<br>ГРУППА | 277 290,5         | ИНГО УКРАИНА                   | 376 795,8         | ИНГО УКРАИНА  | 395 634,6 |
| АХА<br>СТРАХОВАНИЕ                | 277 268,4         | АХА<br>СТРАХОВАНИЕ             | 371 354,0         | АСКА          | 394 782,0 |
| Исследуемые периоды               |                   |                                |                   |               |           |
| 2011                              |                   | 2012                           |                   |               |           |
| Компания                          | Активы, тыс. грн. | Компания                       | Активы, тыс. грн. |               |           |
| ЛЕММА                             | 1818184,0         | ЛЕММА                          | 2 129 938,3       |               |           |
| АВАНТЕ                            | 1468881,0         | КРЕМЕНЬ                        | 1 524 525,0       |               |           |
| КРЕМЕНЬ                           | 1151440,1         | ОРАНТА                         | 1 179 189,0       |               |           |
| ОРАНТА                            | 1058719,0         | АХА СТРАХОВАНИЕ                | 899 062,0         |               |           |
| ОМЕГА                             | 928430,1          | ПРОВИДНА                       | 729 774,0         |               |           |
| АХА СТРАХОВАНИЕ                   | 824201,0          | АЛЪЯНС                         | 712 113,0         |               |           |
| СГ ТАС                            | 789588,1          | СГ ТАС                         | 702 323,3         |               |           |
| ПРОВИДНА                          | 735419,0          | ИНГО УКРАИНА                   | 672 416,5         |               |           |
| ИНГО УКРАИНА                      | 530127,4          | УНИВЕРСАЛЬНАЯ                  | 468 302,6         |               |           |
| УНИКА                             | 470233,0          | УНИКА                          | 454 710,0         |               |           |
| УНИВЕРСАЛЬНАЯ                     | 465652,9          | ГАРАНТ-АВТО                    | 443 361,0         |               |           |
| ГАРАНТ-АВТО                       | 422098,6          | ЗАХИД-РЕЗЕРВ                   | 432 807,2         |               |           |
| ЗАХИД-РЕЗЕРВ                      | 389913,6          | УКРАИНСКАЯ<br>СТРАХОВАЯ ГРУППА | 418 141,3         |               |           |
| АСКА                              | 389805,0          | АСКА                           | 400 585,0         |               |           |
| ДОБРОБУТ                          | 385969,1          | УПСК                           | 357 465,2         |               |           |

Источник: составлено на основе данных [1]

Как видим с табл. 1, ряд страховых компаний уже традиционно сохраняют свои позиции в списке 15 лидеров рынка (по критерию наличия активов) – это такие кампании как СК Лемма, СК Оранта, СК Кремень, СГ ТАС, СК Универсальная, СК Захид-Резерв, СК Аска, СК Инго Украина, СК Провидна, СК АХА Страхование. При этом следует обратить внимание на динамику активов СК Провидна и СК АХА Страхование: так, в 2009 году СК Провидна увеличила свои активы в 1,7 раза, поднявшись в ТОП-списке с 12-ой позиции на 6-ую позицию; в дальнейшем наращивание активов продолжалось данной кампанией, что позволяло ей удерживать достаточно высокие места в рейтинге в последующие годы; подобная ситуация характерна и для СК АХА Страхования, увеличившей свои активы в 2010 году в 2,3 раза.

В тоже время крайне негативными являются тенденции уменьшения активов СК Аванте и СК Омега: так, занимая лидирующие места в рейтинге (СК Аванте – 1-2 места; СК Омега – 4-5 места) в 2008-2011 гг., в 2012 г. эти две кампании исчезают из ТОП-списка 15 лидирующих по обеспеченности активами страховых компаний Украины.

Попадания же других компаний в рейтинг (кроме, пожалуй, СК Уника, присутствующей в ТОП-списке на протяжении трех последних исследуемых периодов) являются единичными случаями.

количество налоговых требований, сумма по которым за анализируемый период возросла на 15030,1 млн.грн.

Наиболее результативными мероприятиями по погашению налогового долга, обеспечившими поступления в сводный бюджет Украины в 2006-2011гг, являются взыскание имущества должника в судебном порядке, реализация залоговых активов, изъятие наличных средств должника, применение административного ареста активов, проведение которых обеспечило поступлений в сводный бюджет Украины на 8588,4 млн.грн., что на 3525,4 млн.грн. больше, чем в 2010г. (5063,0 млн.грн.).

При этом отметим, что в практике администрирования налогов в Украине приняты следующие терминологические обозначения статусов и типов налогового долга:

- инертный статус – это статус, в котором фискальные службы не применяют никаких мер взыскания, кроме вручения плательщику налоговых требований, регистрации налогового залога, описания заложенного имущества и, как исключительный случай, ареста активов;

- действующий статус – статус, в котором в результате определенных действий фискальных служб происходит уменьшение налогового долга. В действующем статусе различают активный, пассивный и безнадежный типы налогового долга. Активный тип предусматривает сохранение возможностей применения к должнику всех взысканий, предусмотренных законодательством. Пассивный тип означает невозможность применения к должнику мер взыскания по объективным причинам (подготовка документов для инициирования дела о банкротстве плательщика; возбуждении производства по делу о банкротстве принятия решения судом о приостановлении взыскания; розыск плательщика-должника; отсутствие активов). Безнадежным налоговый долг считается в следующих случаях: плательщик признан банкротом и его активов недостаточно для удовлетворения требований; плательщик – физическое лицо в судебном порядке признан пропавшим или умершим, а имущества недостаточно для удовлетворения требований; истекли сроки исковой давности (при отсутствии сумм налогового долга, по которым предельный срок взыскания еще не наступил) задолженность возникла вследствие форс-мажорных обстоятельств; юридическое лицо признано фиктивным. Также в составе активного статуса может отдельно рассматриваться долг до принятия органом налоговой службы решения об отсрочке (рассрочке) на основании утвержденного судом мирового соглашения и налоговый долг, по которому уже принято решение о рассрочке (отсрочке) [1].

Анализ динамики структуры налоговой задолженности в сводный бюджет по статусам свидетельствует, что в 2006-2011гг. от 94% -98% налогового долга в Украине состояло из активного, пассивного и безнадежного долга, и только от 2,5% -3,7% составил инертный налоговый долг.

Особую проблему составляет безнадежный налоговый долг, хотя его доля в сводном бюджете в среднем не превышает 1,25%, при его администрировании необходимо применять соответствующую методику. Такой тип налогового дол-

га обычно списывается налоговой службой без возможности погашения в будущем.

### Выводы

Таким образом, в ходе проведенного анализа эффективности администрирования налогового долга в Украине выявлены позитивные и негативные аспекты, влияющие на его уровень, на основе системы проанализированных показателей, с помощью которых определены направления модернизации данного вида деятельности в системе налогового администрирования, осуществление которых позволит повысить уровень эффективности администрирования налогового долга в перспективе и, в результате, приведет к снижению объемов налоговой задолженности в государстве.

### Литература

1. Мельник В.М. Податковий борг в Україні: причини виникнення та методи скорочення / В.М. Мельник // Науковий вісник НАДПСУ. – 2006. – №3. – С. 74-81.
2. Мельник В.М. Оподаткування: наукове обґрунтування та організація процесу / Монографія. – К.: «Комп'ютерпрес», 2006. – 277с.
3. Мельник В.М. Податковий борг: проблеми визначення та підходи до аналізу й адміністрування / В.М. Мельник, А.М. Яковлева // Наукові праці НДФІ. – 2010. – Випуск 4. – С.3-10.
4. Онищенко В.А. Податковий контроль (основи організації). – К.: ред.журн. «Вісник податкової служби України», 2002. – 432 с.
5. Планування податкових надходжень: теорія та практика: монографія / [за заг.ред. Л.Л. Тарангул]. – Ірпінь : Національний університет ДПС України, 2011. – 339 с.
6. Податковий кодекс України. – [Електронний ресурс]. – Режим доступу: [www.minfin.gov.ua](http://www.minfin.gov.ua)
7. Шевчук О.А. Податковий контроль: сутнісно-змістовні характеристики/ О.А. Шевчук// Економіка и управление. – №4, 2011. – С. 90-96.
8. Яковлева А.М. Мінімізація податкового боргу: фіскальні ефекти та адміністративні важелі: автореф. дис.на здобуття наук. ступеня канд. екон. наук: спец.08.00.08 – гроші, фінанси і кредит / А.М. Яковлева. – К., 2012. – 20 с.

Васильченко М.С., Шевченко И.Ю.

Харьковский национальный автомобильно-дорожный университет, Украина

## АНАЛИЗ УЧАСТНИКОВ РЫНКА СТРАХОВЫХ УСЛУГ В УКРАИНЕ

Современные условия жизни и ведения бизнеса характеризуются значительной динамичностью, в связи с чем, возрастает роль страхования как особого и необходимого вида деятельности.

Рынок страховых услуг в Украине функционирует относительно недавно, но характеризуется значительным количеством участников, которое, тем не менее, ежегодно поддается изменениям – многие компании уходят с рынка; многие, наоборот, только начинают деятельность по оказанию страховых услуг.

В таких условиях особо актуальным является ретроспективный анализ рынка страхования с целью определения его лидеров – тех компаний, которые являются наиболее надежными с точки зрения их финансовой стабильности и выполнения условий договоров страхования.

Таким образом, целью статьи является определения топ-15 страховых компаний Украины по критериям: «активы», «собственный капитал», «страховые выплаты» и «страховые премии», а также анализ его изменения за последние 5 лет (2008-2012 гг.).

При этом критерии «активы» и «собственный капитал» характеризуют финансовую надежность страховой компании, а критерии «страховые выплаты» и «страховые премии» – выполнение условий договоров страхования страховщиком и страхователями соответственно.

Топ-15 страховых компаний Украины по критерию «активы» в период 2008-2012 гг. приведен в следующей таблице (табл. 1).

**Таблица 1 Топ-15 страховых компаний Украины в 2008-2012 гг. (по критерию «активы»)**

| Исследуемые периоды |                   |          |                   |                 |                   |
|---------------------|-------------------|----------|-------------------|-----------------|-------------------|
| 2008                |                   | 2009     |                   | 2010            |                   |
| Компания            | Активы, тыс. грн. | Компания | Активы, тыс. грн. | Компания        | Активы, тыс. грн. |
| АВАНТЕ              | 1 639 196,6       | АВАНТЕ   | 1 445 079,9       | ЛЕММА           | 1 536 514,0       |
| ЛЕММА               | 1 439 630,0       | ЛЕММА    | 1 419 135,0       | АВАНТЕ          | 1 471 263,9       |
| ОРАНТА              | 804 153,0         | ОРАНТА   | 1 350 739,0       | ОРАНТА          | 1 122 492,0       |
| КРЕМЕНЬ             | 656 935,6         | ОМЕГА    | 708 372,6         | ОМЕГА           | 876 464,0         |
| ОМЕГА               | 559 591,0         | КРЕМЕНЬ  | 686 914,9         | АХА СТРАХОВАНИЕ | 837 433,0         |
| ДЖЕНЕРАЛИ ГАРАНТ    | 550 065,0         | ПРОВИДНА | 515 715,0         | КРЕМЕНЬ         | 663 110,7         |
| СГ ТАС              | 530 437,8         | АСКА     | 459 436,0         | ПРОВИДНА        | 647 253,2         |
| УНИВЕРСАЛЬНАЯ       | 485 557,7         | СГ ТАС   | 459 093,3         | ПРОВИТА         | 635 805,9         |