

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ  
СУМСЬКИЙ ДЕРЖАВНИЙ УНІВЕРСИТЕТ  
ЦЗДВН  
КАФЕДРА ФІНАНСІВ І ПІДПРИЄМНИЦТВА  
ЛЦДН у м. \_\_\_\_\_  
(місто знаходження ЛЦДН)

До захисту допускається  
Завідувач кафедри, проф.  
\_\_\_\_\_ В.М.Боронос  
« \_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20\_\_ р.

## КВАЛІФІКАЦІЙНА РОБОТА БАКАЛАВРА

НА ТЕМУ:

*Аналіз фінансових результатів підприємства*

Освітній ступінь – «бакалавр»

Спеціальність – 072 «Фінанси, банківська справа та страхування»

Освітня програма – «Фінанси та облік в підприємстві»

Керівник роботи: \_\_\_\_\_  
(підпис) (ініціали, прізвище)

Т.О.Ілляшенко

Студент: \_\_\_\_\_  
(підпис) (ініціали, прізвище)

В.С. Багмет

Група:

Фдн-71о



## РЕФЕРАТ

**Кваліфікаційна робота:** 48 стор., 10 рис., 9 табл., 74 джерел літератури, 1 додаток.

**Мета роботи** – дослідження процесу аналізу фінансових результатів підприємства, виявлення основних проблем формування прибутку та надання рекомендацій щодо покращання прибутковості підприємства.

**Об'єкт дослідження** – економічні відносини, що виникають у процесі формування та аналізу фінансових результатів підприємства.

**Предмет дослідження** – формування та аналіз фінансових результатів ТОВ «КУА «Капітал Груп».

У першому розділі визначено сутність фінансових результатів підприємства; порядок їх формування, інформаційну базу для їх аналізу; виокремлено основні напрямки впливу на фінансові результати підприємства та методичні підходи до їх аналізу.

У другому розділі роботи проведено аналіз та оцінку фінансових результатів ТОВ «КУА «Капітал Груп» та чинників, що на них впливали.

Третій розділ роботи присвячений питанням покращання фінансових результатів підприємства та їх прогнозуванню.

**ПРИБУТОК, ЧИСТИЙ ПРИБУТОК, ЗБИТОК, РЕНТАБЕЛЬНІСТЬ, РЕНТАБЕЛЬНІСТЬ, ДОХІД, ВИРУЧКА, ВИТРАТИ**

**ЗМІСТ**

<b>ВСТУП</b>	<b>5</b>
<b>1 ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ ОСНОВИ АНАЛІЗУ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПІДПРИЄМСТВА</b>	<b>7</b>
1.1 Поняття фінансових результатів та їх характеристика	7
1.2 Джерела інформації та етапи формування фінансового результату	9
1.3 Методичні підходи до аналізу фінансових результатів	11
<b>2 ПРАКТИЧНІ ПІДХОДИ ДО АНАЛІЗУ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПІДПРИЄМСТВА</b>	<b>15</b>
2.1 Загальна характеристика підприємства та основних фінансових показників його діяльності	15
2.2 Аналіз абсолютних показників фінансових результатів підприємства	17
2.3 Оцінка рентабельності і ефективності діяльності підприємства	21
<b>3 ПЕРСПЕКТИВИ ЗРОСТАННЯ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА</b>	<b>24</b>
3.1 Прогнозування зміни фінансових результатів ТОВ «КУА «Капітал Груп»	24
3.2 Заходи щодо покращання фінансових результатів підприємства	28
<b>ВИСНОВКИ</b>	<b>30</b>
<b>ПЕРЕЛІК ПОСИЛАНЬ</b>	<b>32</b>
<b>ДОДАТОК А. ЗВІТНІСТЬ ТОВ «КУА «КАПІТАЛ ГРУП» ЗА 2018-2020 РР.</b>	<b>40</b>

## ВСТУП

**Актуальність теми кваліфікаційної роботи бакалавра.** Сучасний етап розвитку економіки України при збільшенні самостійності підприємств та інших суб'єктів господарювання характеризується впровадженням та постійним зростанням значення принципів самоокупності та самофінансування. Реалізацію цих принципів можна відстежити через формування необхідної величини фінансових результатів, які є у свою чергу завершенням певного циклу діяльності підприємства та необхідною умовою початку нового циклу.

Головна роль фінансових результатів полягає у забезпеченні поповнення державного і місцевих бюджетів, сприянні зростанню інвестиційної привабливості та ділової активності підприємств, подальшому розвитку виробництва, покращанню матеріального забезпечення працівників підприємств. Саме фінансовий результат (або прибуток, або збиток) може характеризувати всі боки фінансово-господарської діяльності підприємства. Таким чином, тему даної кваліфікаційної роботи можна вважати актуальною на сьогодні.

**Мета роботи** – дослідження процесу аналізу фінансових результатів підприємства, виявлення основних проблем формування прибутку та надання рекомендацій щодо покращання прибутковості підприємства.

**Завдання дослідження**, які поставлені та вирішені для досягнення мети роботи:

- розглянути поняття «фінансовий результат»;
  - визначити основні етапи його формування на підприємств;
  - охарактеризувати інформаційну базу аналізу фінансових результатів;
  - проаналізувати методичні підходи до аналізу фінансових результатів;
- а також чинники, що на них впливають;
- провести аналіз фінансових результатів ТОВ «КУА «Капітал Груп» за останні 2 роки;

-запропонувати шляхи покращання фінансових результатів підприємства.

**Об'єкт дослідження** – економічні відносини, що виникають у процесі формування та аналізу фінансових результатів підприємства.

**Предмет дослідження** – формування та аналіз фінансових результатів ТОВ «КУА «Капітал Груп».

**Методи дослідження**, які використовувалися в процесі дослідження та написання кваліфікаційної роботи: абстрактно-логічний, структурний, аналітичний, порівняльний, графічний.

**Структура роботи.** У першому розділі визначено сутність фінансових результатів підприємства; порядок їх формування, інформаційну базу для їх аналізу; виокремлено основні напрямки впливу на фінансові результати підприємства та методичні підходи до їх аналізу.

У другому розділі роботи проведено аналіз та оцінку фінансових результатів ТОВ «КУА «Капітал Груп» та чинників, що на них впливали.

Третій розділ роботи присвячений питанням покращання фінансових результатів підприємства та їх прогнозуванню.

**Фактологічну основу роботи** складають наукові, науково-методичні та науково-практичні праці вітчизняних та зарубіжних вчених, матеріали періодичного друку, законодавчі та нормативні акти, фінансова звітність підприємства.

# 1 ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧНІ ОСНОВИ АНАЛІЗУ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПІДПРИЄМСТВА

## 1.1 Поняття фінансових результатів та їх характеристика

Визначенням сутності поняття «фінансовий результат» завжди займалося значна кількість вчених. Саме «фінансовому результату» присвячені у певній мірі дослідження Кірейцева Г.Г., Бланка І.А., Базилінської О.Я., Цал-Цалко Ю.С. та інших.

Серед останніх досліджень методології формування та аналізу фінансових результатів підприємств звертають на себе увагу праці таких вчених, як М.В. Патарідзе-Вишинської, Т.М. Оксенюк, С.Л. Червінської, Н.М.Пірець та ін.

Як відомо поняття фінансових результатів має значну схожість з поняттям прибутку підприємства, адже ці абсолютні показники характеризують ефективність роботи підприємства. Щоб краще дослідити зазначені поняття скористаємося програмою Google Trends (рис. 1.1) для аналізу частоти їх пошукових запитів.

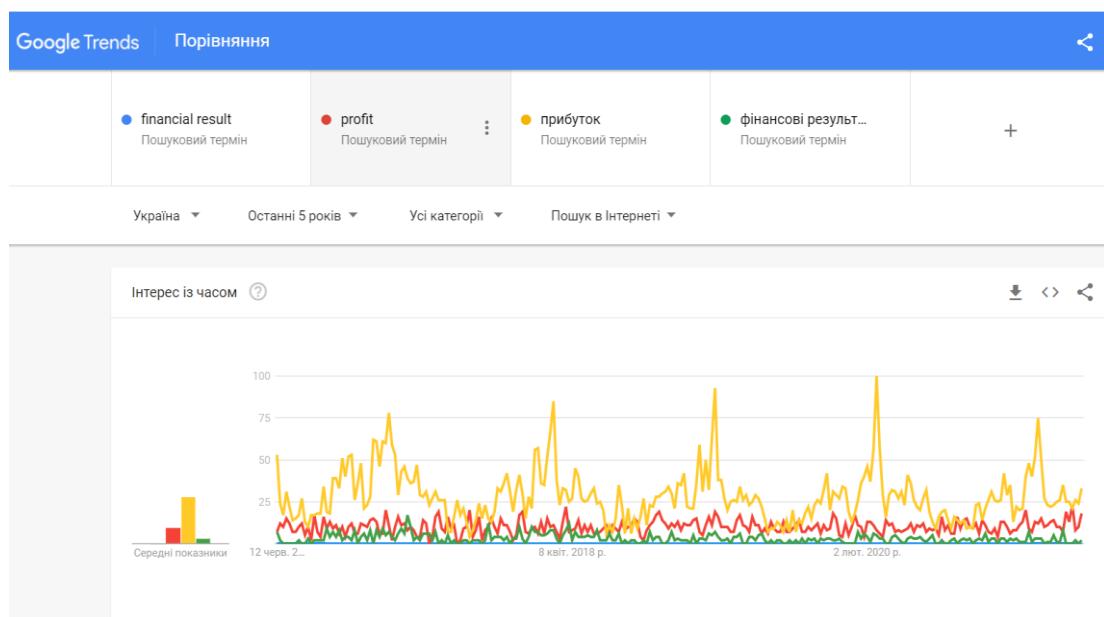


Рисунок 1.1 – Динаміка популярності запитів щодо фінансових результатів і прибутку підприємства в Україні в останні 5 років

Як бачимо з рисунку серед вітчизняних пошуків найбільш затребуваним є пошук поняття «прибуток» підприємства, а дослідження поняття «фінансові результати» є провідним у специфічних наукових працях.

Вітчизняне законодавство також не розкриває детально сутність «фінансових результатів», так, вивчаючи законодавчо-нормативну базу, було з'ясовано, що НП(С)БО 1 визначає не загальне поняття фінансового результату, а окремі поняття: прибуток і збиток [1].

Так під прибутком розуміють - суму, на яку доходи підприємства перевищують пов'язані з ними витрати. У свою чергу збитком вважається перевищення суми витрат над сумою доходів, для отримання яких здійснені ці витрати [1].

Разом з тим, і термін «фінансові результати» застосовується в бухгалтерському обліку, Плані рахунків.

За Міжнародними стандартами бухгалтерського обліку і фінансової звітності при розрахунку фінансового результату пропонується використовувати метод «витрати-випуск». Його можливо застосовувати у двох варіантах: 1) фінансовий результат визначається шляхом віднімання витрат періоду від доходів від реалізації; 2) фінансовий результат є різницею вартості частих активів на початок і кінець періоду без капіталу і вилучень.

Вітчизняні стандарти передбачають різницю у формуванні фінансових результатів в залежності від побудови фінансового обліку: 1) доходи зіставляються з витратами, адміністративними витратами, витратами на збут та іншими операційними витратами; 2) як різниця між доходами і витратами підприємства відповідно до їх елементів.

Як і будь-яка фінансово-економічна категорія, фінансовий результат потребує певного опису його характеристик.

Основними характеристиками фінансового результату, за твердженням М.В. Патарідзе-Вишинської і з якими не можна не погодитись є наступні (рис. 1.2)





Рисунок 1.3 – Характеристики фінансового результату

Таким чином, фінансовий результат є результатом діяльності підприємства, який розраховується як різниця сум доходів та відповідних їм витрат, що виражається абсолютними показниками прибутку (або збитку).

## 1.2 Джерела інформації та етапи формування фінансового результату

Джерелами інформації для будь-якого фінансового аналізу є фінансова звітність підприємств. Порядок визначення фінансових результатів великих і середніх підприємств регулює НП(С)БО 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності» (використовується форма №2 «Звіт про фінансові результати»), а

для малих підприємств П(С)БО 25 «Фінансовий звіт суб'єкта малого підприємства»

На рисунку 1.4 наведено схему формування фінансового результату підприємства відповідно до НП(С)БО 1.

Валовий прибуток (збиток) (рядок 2090 або 2095)	<u>==</u>	Чистий дохід (рядок 2000) - Собівартість реалізованої продукції (рядок 2050)
↓		
Фінансовий результат від операційної діяльності (прибуток – рядок 2190, збиток – рядок 2195)	<u>==</u>	Валовий прибуток (рядок 2090) + Інші операційні доходи (рядок 2120) – Адміністративні витрати (рядок 2130) – Витрати на збут (рядок 2150) – Інші операційні витрати (рядок 2180)
↓		
Фінансовий результат до оподаткування (прибуток – рядок 2290, збиток – рядок 2295)	<u>==</u>	Фінансовий результат від операційної діяльності (рядок 2190) + Дохід від участі в капіталі (рядок 2200) + Інші фінансові доходи (рядок 2220) + Інші доходи (рядок 2240) – Фінансові витрати (рядок 2250) – Втрати від участі в капіталі (рядок 2255) – Інші витрати (рядок 2270)
↓		
Чистий прибуток (рядок 2350, збиток – рядок 2355)	<u>==</u>	Фінансовий результат до оподаткування (рядок 2290) – Витрати (дохід) з податку на прибуток (рядок 2300) – Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування (рядок 2305)

Рисунок 1.4 – Схема формування фінансового результату за НП(С)БО 1

Як бачимо формується кілька видів фінансових результатів: валовий прибуток, фінансовий результат від операційної діяльності, фінансовий результат до оподаткування, чистий прибуток.

Крім форми №2 «Звіт про фінансові результати» можна використовувати також:

- 1) форму №1 – Баланс;
- 2) матеріали бухгалтерського і статистичного обліку (це можуть бути товарно-транспортні накладні (ТТН), платіжні доручення, розрахунки; дані рахунків бухгалтерських рахунків 44 («Нерозподілені прибутки (непокріті

збитки)»), витратних рахунків 8 класу і 9 класів; рахунки 7 класу «Доходи і результати діяльності та ін.).

3) дані статистичної звітності (ф. №1-підприємництво «Звіт про основні показники діяльності підприємства», ф. №1-Б «Звіт про фінансові результати і дебіторську і кредиторську заборгованість») [14];

4) дані позаоблікової інформацію (аудиту, ревізій, преси, спостережень, обстежень тощо).

5) законодавчо-нормативну базу (НП(С)БО №1, Податковий кодекс України; Закон України «Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні»; План рахунків бухгалтерського обліку, П(С)БО 15 «Дохід» тощо).

Таким чином, фінансовий результат є достатньо складною та багатобічною категорією. Фінансовий результат у формі прибутку є основною метою діяльності будь-якого підприємства, а також одним з ключових показників ефективності.

Виокремлюють такі функції фінансових результатів:

- розподільча (вважається інструментом розподілу доходів між підприємствами і бюджетом, підприємствами та працівниками тощо);
- оціночна (стосується ефективності діяльності);
- стимулююча (джерело коштів для стимулювання);
- відтворювальна (джерело коштів для розширеного відтворення).

На формування фінансових результатів впливають різні фактори, що ми наводимо на рис. 1.5 [12]. На нашу думку, найбільш вагомим є економічні, матеріально-технічні, управлінські та маркетингові.

### **1.3 Методичні підходи до аналізу фінансових результатів**

Аналізу фінансових результатів є не менш складним явищем, ніж власне фінансові результати, тому види аналізу фінансових результатів пропонуємо класифікувати наступним чином (табл. 1.1):

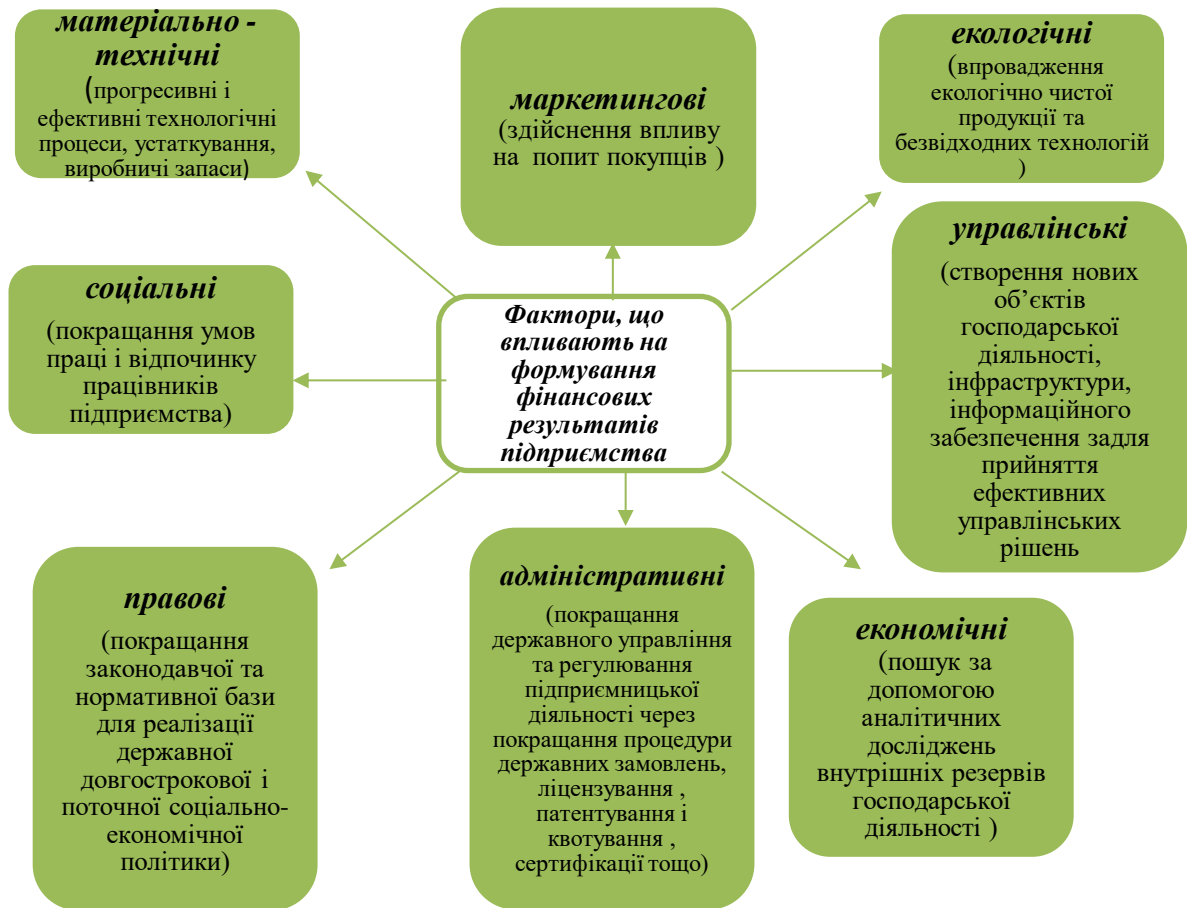


Рисунок 1.5 – Фактори, що впливають на формування фінансових результатів

Таблиця 1.1 – Основні форми аналізу фінансових результатів [7]

Класифікаційна ознака	Види аналізу
Об'єкт аналізу	-аналіз формування фінансових результатів; - аналіз розподілу і використання фінансового результату (прибутку)
Часові періоди проведення	- попередній - оперативний - ретроспективний - прогнозний аналіз фінансових результатів
Суб'єкт аналізу	- зовнішній - внутрішній
Деталізація	- аналіз фінансових результатів всього підприємства - аналіз фінансових результатів за окремими підрозділами або центрами відповідальності
Обсяг аналізу	- повний - тематичний
Методи аналізу	- кількісні або якісні; - формалізовані або неформалізовані

Як видно з таблиці 1.1 при аналізі фінансових результатів використовуються формалізовані та неформалізовані методи.

Базою неформалізованих методів аналізу є описані аналітичні процедури на логічному рівні без жорстких аналітичних взаємозв'язків та залежностей. До них відносяться методи: експертних оцінок; деталізації; психологічні; морфологічні; сценаріїв; побудови системи аналітичних таблиць тощо. Але, на жаль, наведені методи відрізняються певним суб'єктивізмом, бо при їх використанні багато значать інтуїція, знання та досвід аналітика.

До формалізованих методів належать:

- вертикальний аналіз (дані структуруються шляхом розрахунку питомої ваги окремих складових),
- горизонтальний аналіз (при його проведенні здійснюється порівняння показників фінансових результатів за кілька попередніх періодів або з даними на початок періоду);
- порівняльний аналіз (порівнюються певні показники фінансових результатів з показниками конкурентів, подібних підприємств, найкращими підприємствами галузі тощо);
- трендовий аналіз (здійснюється переніс визначеної тенденції у зміні показників фінансових результатів на майбутнє);
- факторний аналіз (встановлення впливу певних чинників на підсумковий показник фінансових результатів) [24, 27].

Якщо розглядати алгоритм проведення аналізу фінансових результатів, то можна виокремити такі етапи:

- вертикальний і горизонтальний (структурно-динамічний) аналіз фінансових результатів підприємства за окремими напрямками діяльності;
- факторний аналіз валового прибутку;
- аналіз видів доходів, аналіз видів витрат;
- розрахунок показників зростання фінансових результатів, у тому числі темпів зростання у динаміці;

- розрахунок коефіцієнтів рентабельності;
- проведення інтегральної оцінки.

Основними показниками рентабельності підприємства, які застосовуються при аналізі його фінансового стану та фінансових результатів є:

- коефіцієнт рентабельності активів;
- коефіцієнт рентабельності власного капіталу;
- коефіцієнт рентабельності діяльності та інші.

Інформація про фінансові результати відображена у фінансових звітах підприємств та отримана в результаті проведеного аналізу може застосовуватись для визначення рівня його платоспроможності, ліквідності, фінансової стійкості та бути основним джерелом інформації для потенційних партнерів по бізнесу.

## **2 ПРАКТИЧНІ ПІДХОДИ ДО АНАЛІЗУ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ПІДПРИЄМСТВА**

### **2.1 Загальна характеристика підприємства та основних фінансових показників його діяльності**

В даній кваліфікаційній роботі ми будемо аналізувати фінансові результати товариства з обмеженою відповідальністю «Компанія з управління активами «Капітал Груп» (ТОВ «КУА «Капітал Груп»).

Підприємство було зареєстровано Оболонською районною в місті Києві державною адміністрацією 29.01.2003 р.

Підприємство є професійним учасником фондового ринку та членом Української Асоціації інвестиційного бізнесу. Воно проводить управління активами інститутів спільного інвестування (корпоративних та пайових інвестиційних фондів). Розмір статутного капіталу підприємства становить 30 млн. грн.

ТОВ «КУА «Капітал Груп» з 2005 р. включене до реєстру фінансових установ, які надають фінансові послуги на ринку цінних паперів. Інвестиційна діяльність ТОВ зосереджена на фінансуванні будівництва нерухомості (а це тривалий та досить витратний процес). На цьому напрямку партнером ТОВ є один з провідних операторів на ринку нерухомості - ПРАТ «Нерухомість Столиці» (НЕСТ).

Розглянемо основні показники діяльності підприємства за останні 2 роки.

Як бачимо із таблиці останні 2 роки підприємство працювало ефективно і отримувала чистий прибуток на рівні 20-30 тис.грн. Чистий дохід підприємства за вказаний період становив більше 2 млн.грн., незначним чином зросли активи підприємства на 86 тис. грн. і становили на кінець 2020 року 32339 тис.грн.

Таблиця 2.1 – Основні показники діяльності підприємства у 2019-2020 рр.

Показники	2019 р.	2020 р.	Зміна	
			тис.грн	%
Чистий дохід, тис.грн.	2281	2822	541	23,72
Чистий прибуток, тис.грн.	20	33	13	65
Активи (валюта балансу)	32253	32339	86	0,3
Власний капітал	32074	32107	33	0,1
Залучений капітал	179	232	53	29,61
Необоротні активи	222	162	-60	-27,03
Оборотні активи	32031	32177	146	0,46

За період, що розглядається зменшились необоротні активи підприємства при незначному зростанні оборотних активів до 32177 тис.грн., що відповідає специфіці діяльності компанії.

У таблиці 2.2 наводимо критичні точки фінансово-економічної діяльності підприємства.

Таблиця 2.2 - Критичні точки фінансово-економічної діяльності підприємства

Найменування показника	За станом на		
	01.01.19	01.01.20	01.01.21
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1950	1967	1999
Відстрочені податкові зобов'язання	-	-	-
Дебіторська заборгованість	365	368	544
Кредиторська заборгованість	285	113	121

За даними таблиці видно, що у підприємства останні 3 роки зростає нерозподілений прибуток і на кінець 2020 року склав 1999 тис.грн. У підприємства немає відстрочених податкових зобов'язань, але спостерігається зростання дебіторської заборгованості з 365 тис. грн у 2018 році до 544 тис. грн у 2020. Кредиторська заборгованість підприємства за останні роки зменшилась з 285 тис.грн. до 121 тис.грн.



## 2.2 Аналіз абсолютних показників фінансових результатів підприємства

Проведемо аналіз показників фінансових результатів діяльності підприємства. Спочатку розглянемо, які доходи останнім часом отримувало підприємство.

Таблиця 2.3 – Аналіз структури доходів підприємства

тис.грн.

Показник	за 2019 рік		за 2020 рік		відхилення		темп зростання, %
	сума	питома вага, %	сума	питома вага, %	сума	%	
Чистий дохід (виручка) від реалізації продукції	2281	91,57	2822	93,32	541	1,75	23,72
Операційні доходи	140	5,62	176	5,82	36	0,2	25,71
Дохід від участі в капіталі	0		0		0	0	
Інші фінансові доходи	0		0		0	0	
Інші доходи від звичайної діяльності	70	2,81	26	0,86	-44	-1,95	-62,86
Надзвичайні доходи	0		0		0	0	
Усього доходів	2491	100	3024	100	533	0	21,4

З таблиці 2.3 видно, що у підприємства спостерігається зростання усіх доходів і фінансових результатів (за виключенням інших доходів від звичайної діяльності до оподаткування). Найбільшу частку у доходах підприємства займає виручка від реалізації продукції, інші доходи значно менші. Тому і зменшення інших доходів від звичайної діяльності до оподаткування незначним чином вплинуло на зміну загальної суми доходів.

Щоб дослідити зміни у витратах підприємства складемо таблицю 2.4. Впадає у вічі відсутність у підприємства собівартості продукції, що знову ж є

специфікою роботи компаній з управління активами. Як бачимо зростання доходів не обійшлося без зростання витрат підприємства кількох видів.

Так значно зросли адміністративні витрати (загальногосподарські витрати, пов'язані з управлінням і обслуговуванням підприємства) з 2170 тис.грн. до 2946 тис.грн., а вони становлять найбільшу частку у загальній сумі витрат підприємства. Підприємство не витрачає кошти на збут.

Спостерігається зменшення інших операційних витрат (а сюди відносяться безнадійні борги, збитки від операційних курсових різниць) до 35 тис.грн. та незначне зменшення податку на прибуток до 7 тис.грн., що пов'язано не з покращання діяльності підприємства, а , навпаки, її погіршенням (меншим розміром фінансового результату до оподаткування).

Таблиця 2.4 – Аналіз структури витрат і відрахувань

тис.грн.

Показник	за минулий рік		за звітний рік		відхилення		темп зростання, %	
	сума	питома вага, %	сума	питома вага, %	сума	%	За 2018- /2019 рр.	За 2019- /2020 рр.
1 Собівартість реалізованої продукції	0	0	0	0	0	0	0	
2 Адміністративні витрати	2170	96,66	2345	94,9	2946	98,5	8,06	25,63
3 Витрати на збут	0	0	0	0	0	0	0	
4 Інші операційні витрати	65	2,9	12	0,49	35	1,17	-81,54	191,67
5 Фінансові витрати	0		46	1,86	3	0,1	100	-93,48
6 Інші витрати	0		64	2,59	0	0	100	-100
7 Податок на прибуток від звичайної діяльності	10	0,45	4	0,16	7	0,23	-60	75
Усього витрат і відрахувань	2245	100	2471	100	2991	-	10,07	21,04

Розглянемо основні джерела формування прибутку підприємства (таблиця 2.5).

Таблиця 2.5 – Горизонтальний аналіз фінансових результатів ТОВ «КУА «Капітал Груп»

№	Показник	Попередній рік (2018), тис. грн.	Звітний рік (2019), тис. грн.	Відхилення	
				Темп росту, тис. грн.	Віднош. звітного до поперед., %
1	Чистий дохід (виручка) від реалізації	2173	2281	108	4,97
2	Валовий прибуток	2173	2281	108	4,97
3	Операційні доходи (витрати)	118	140	22	18,64
4	Фінансові результати операційної діяльності від	56	64	8	14,29
5	Фінансові результати від звичайної діяльності до оподаткування	56	24	-32	-57,15
6	Чистий прибуток (збиток)	46	20	-26	-56,52

Таблиця 2.6 – Горизонтальний аналіз фінансових результатів ТОВ «КУА «Капітал Груп»

№	Показник	Попередній рік (2019), тис. грн.	Звітний рік (2020), тис. грн.	Відхилення	
				Темп росту, тис. грн.	Відношення звітного до поперед., %
1	Чистий дохід (виручка) від реалізації	2281	2822	541	23,72
2	Валовий прибуток	2281	2822	541	23,72
3	Операційні доходи (витрати)	140	176	36	25,71
4	Фінансові результати операційної діяльності від	64	17	-47	-73,44
5	Фінансові результати від звичайної діяльності до оподаткування	24	40	16	66,67
6	Чистий прибуток (збиток)	20	33	13	65

Основний прибуток підприємство отримує від звичайної операційної діяльності. Чистий дохід (виручка) від реалізації склала у 2018 році 2173 тис. грн. у 2021 р. вже 2822 тис. грн.. Тобто зростання чистого доходу у 2018-2019 році склало близько 5 %, а у 2019-2020 рр. – більше 20 %.

Валовий прибуток підприємства повністю відповідає його чистому доходу, бо такою є специфіка роботи КУА.

Операційні доходи зросли зі 118 тис.грн. у 2018 р. до 176 тис. грн. у 2020 р. (більше ніж на 40 % за три роки)

Фінансові результати від операційної діяльності значно зменшились за 3 роки до 17 тис. грн., а фінансові результати від звичайної діяльності до оподаткування змінювались нерівномірно: з 56 тис. грн у 2018 році, до 24 тис. грн. у 2019 р. , при скачку до 40 тис. грн. у 2020 р.

Для наочності зміну основних фінансових результатів підприємства покажемо на графіку (рис. 2.1).

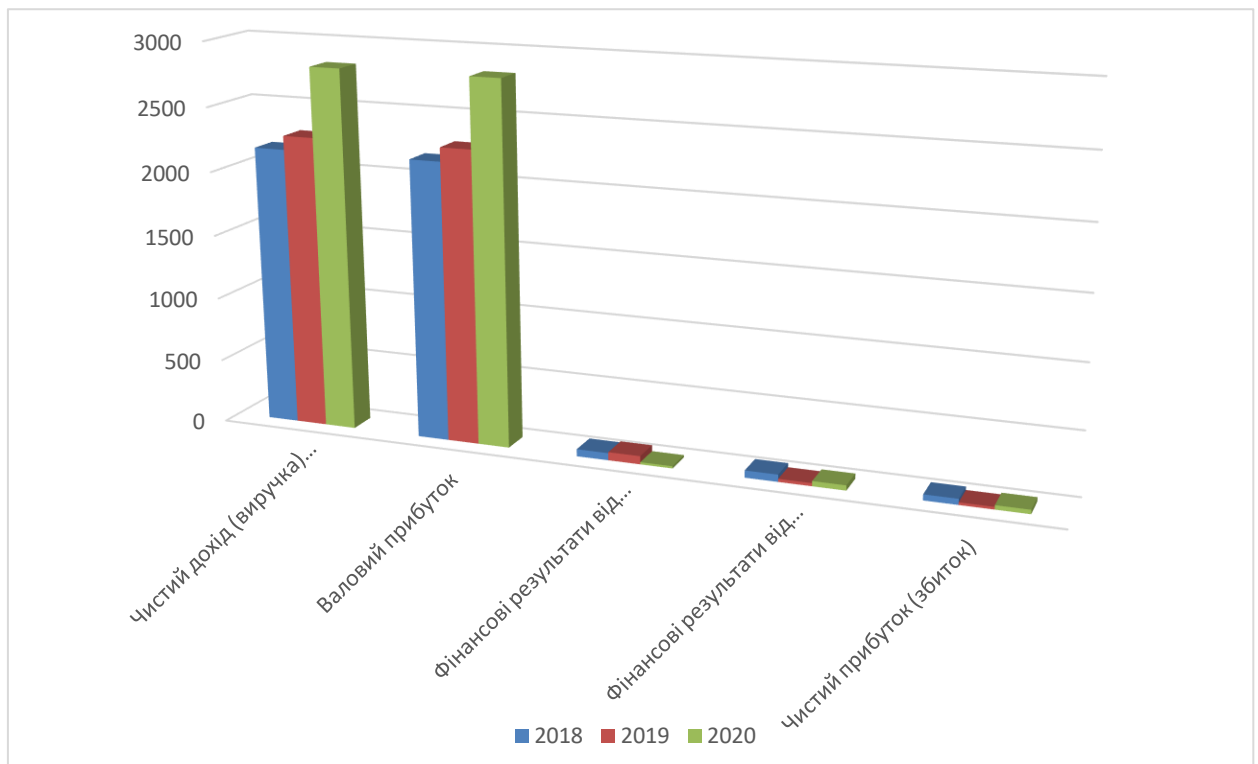


Рисунок 2.1 – Динаміка фінансових результатів ТОВ «КУА Капітал Груп»

Загалом можна зробити такий висновок: підприємство всі 3 роки працювало прибутково, фінансові результати його діяльності зросли.

Далі розглянемо відносні показники фінансових результатів роботи підприємства – показники рентабельності.

### 2.3 Оцінка рентабельності і ефективності діяльності підприємства

Розрахуємо основні показники рентабельності (таблиця 2.7). Вихідні дані, як і для попередніх розрахунків, беремо у додатку А (форми №1 «Баланс» і форми №2 «Звіт про фінансові результати»).

Таблиця 2.7 – Розрахунок показників рентабельності, %

№	Показник	Позначення	2018	2019	2020	Відхилення за 3 роки
1	2	3	4	5	6	
1	Рентабельність діяльності (балансовий прибуток/капітал)	$R_d$	6	6,1	6,2	0,2
2	Рентабельність діяльності з урахуванням чистого прибутку (рентабельність активів) (чистий прибуток/капітал (активи))	$R'_d$	0,15	0,062	0,1	-0,05
3	Рентабельність власного капіталу (прибуток до оподаткування/власний капітал)	$R_{вк}$	1,74	0,074	1,2	-0,54
4	Рентабельність перманентного капіталу (чистий прибуток/(власний капітал+довгострокові позикові кошти)	$R_{пк}$	0,14	0,062	0,1	-0,04

## Продовження таблиці 2.7

5	Рентабельність продажу за чистим прибутком (чистий прибуток/виручка від реалізації)	Р'пр	2,11	0,88	1,17	-0,94
6	Рентабельність виробничих фондів за чистим прибутком(чистий прибуток/(основні фонди+матеріальні оборотні активи)	Рвв	10,15	9,0	20,4	10,25
7	Операційна рентабельність продажів (прибуток від операційної діяльності/ чиста виручка від реалізації продукції)	Роп	2,58	2,81	0,6	-1,98
8	Рентабельність капіталу (підприємства) за прибутком від реалізації продукції	Ркч	0,17	0,2	0,052	-0,118

Якщо абсолютні показники не показували низький рівень фінансових результатів роботи підприємства, то відносні показники рентабельності показали нам негативні зміни у прибутковості підприємства.

Так за останні 3 роки зменшились майже всі показники рентабельності.

Виросли лише показник рентабельності виробничих фондів за чистим прибутком (але це скоріше пов'язано зі зменшенням майже у 2 рази вартості основних фондів) та рентабельність діяльності, що розраховується за балансовим прибутком, а він був розрахований наростаючим підсумком і враховував ефективну діяльність попередніх років.

Найбільше знизились показники рентабельності власного капіталу на 0,54 пункти, рентабельність продажу за чистим прибутком на 0,94 пункти, операційна рентабельність продажів та рентабельність капіталу.

Серед показників рентабельності капіталу провідним показником є показник рентабельності діяльності. Він узагальнює і відображає ефективність використання всіх ресурсів підприємства.

Значення цього показника зросло за три роки на 0,2 пункти, це показує зростання балансового прибутку.

Якщо розглядати рентабельність діяльності за чистим прибутком, то можна сказати, що підприємство отримало відповідно 0,15% прибутку у 2018 році і 0,062% прибутку у 2019 році та 0,1% на кожну гривню використаного капіталу.

Рентабельність власного капіталу є відображенням ефективності застосування власних коштів підприємства. Розрахунки показують, що показники рентабельності капіталу перебувають на дуже низькому рівні. Ще їх зміни в динаміці показують погіршення рентабельності. Рентабельність власного капіталу склала в 2018 р. 1,74%, а у 2020 р. 0,074%.

Тобто, прибуток на 1 грн. власного капіталу зменшився у 2020 році у порівнянні з базовим 2018 роком. Це пов'язано з незначним збільшенням власного капіталу, а також із зменшенням прибутку підприємства у звітному році у порівнянні з базовим.

Рентабельність перманентного капіталу на підприємстві, яке аналізується у даній роботі, ще менше, ніж рентабельність власного капіталу. Це говорить про те, що підприємство використовує довгострокові позикові кошти, але дуже мало. Тому можна запропонувати керівництву підприємства переглянути його кредитну політику.

Основний висновок, який можна зробити – це умовна стабільність роботи підприємства у сучасних нестабільних умовах, про що сигналізують показники рентабельності підприємства, розраховані у даному підрозділі роботи.

### **3 ПЕРСПЕКТИВИ ЗРОСТАННЯ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ДІЯЛЬНОСТІ ПІДПРИЄМСТВА**

#### **3.1 Прогнозування зміни фінансових результатів ТОВ «КУА «Капітал Груп»**

Багато науковців [17, 15, 32] вважають, що стабільність роботи підприємства у майбутньому залежить від рівня фінансового планування і аналізу на підприємстві, можливості передбачити перспективи роботи підприємства, спрогнозувати його фінансові результати.

Вивчення досвіду багатьох підприємств свідчить, що прогнозування фінансових результатів діяльності підприємства дає можливість уникати значних прорахунків та пов'язаних з ними втрат у майбутньому [14].

Якщо не буде прогнозних даних, підприємство може зробити невірних кроки, а це у свою чергу може призвести до втрати позицій підприємства на ринку, нестійкого фінансового стану компанії або до банкрутства.

Отримання даних про майбутній стан підприємства, прогнозування можливих або очікуваних змін фінансових результатів підприємства є важливою складовою створення його ринкової стратегії.

Саме прогнозування фінансових результатів підприємства є головним чинником його успішної діяльності, а аналіз фінансових результатів є базою прийняття рішень щодо розвитку і вдосконалення функціонування підприємства. Не менш важливим є прогнозування фінансових результатів і для партнерів підприємства.

Але потрібно пам'ятати, що процес екстраполяції виявлених тенденцій засновується на припущенні про стабільність (або інертність) фінансово-економічної ситуації. Від якості підбору даних буде залежати точність і правильність обраної моделі прогнозу. Але завжди при розробленні прогнозу фінансових результатів за будь-якою моделлю потрібно не забувати про певні фактори, які свідомо або несвідомо не враховані в ній, але потім можуть



впливати на фінансовий стан підприємства [2].

Крім того, є ще низка чинників, що можуть перешкоджати нормальному використанню прогнозування фінансових результатів підприємств в Україні (створювати умови нестабільності):

- нестабільність у фіскальній системі України;
- нестабільність ситуації в Україні та світі: економічної, політичної тощо;
- невизначеність стратегічних цілей самого підприємств;
- низький рівень розвитку ІТ та управлінського обліку на підприємствах;
- застарілі методи планування тощо.

Як вже говорили вище, щоб запобігти ризику неприбутковості та покращити фінансовий стан підприємства, потрібно постійного аналізувати та прогнозувати показники фінансових результатів. Тому за допомогою продуктів для аналізу даних корпорації Microsoft побудуємо тренди у зміні основних показників фінансових результатів підприємства, що розглядається у кваліфікаційній роботі.

За даними фінансової звітності підприємства за останні 5 років складемо таблиці 3.1.

Таблиця 3.1 – Вихідні дані для прогнозування фінансових результатів ТОВ «КУА «Капітал Груп», тис.грн.

Показники	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Чистий дохід (виручка) від реалізації	1371	1393	1250	1264	2173	2281	2822
Валовий прибуток	1371	1393	1250	1264	2173	2281	2822
Фінансові результати від операційної діяльності	53	69	95	43	56	64	17
Фінансові результати від звичайної діяльності до оподаткування	53	70	95	43	56	24	40
Чистий прибуток (збиток)	27	55	78	35	46	20	33

Побудуємо тренд зміни чистого прибутку підприємства.



Рисунок 3.1 – Трендовий аналіз зміни чистого прибутку КУА

Аналіз показав, що найбільш точно прогноз відображає логарифмічна функція. Як бачимо на графіку прогнозується зменшення чистого прибутку підприємства у майбутньому.

На наступному рисунку представлений тренд зміни показника чистого доходу підприємства (рис.3.2).



Рисунок 3.2 – Трендовий аналіз чистого доходу підприємства

На рис. 3.3 розрахуємо тренд зміни фінансових результатів від операційної діяльності, бо в умовах даної компанії валовий прибуток та його тренд буде дорівнювати чистому доходу.



Рисунок 3.3 - Трендовий аналіз фінансових результатів від операційної діяльності підприємства

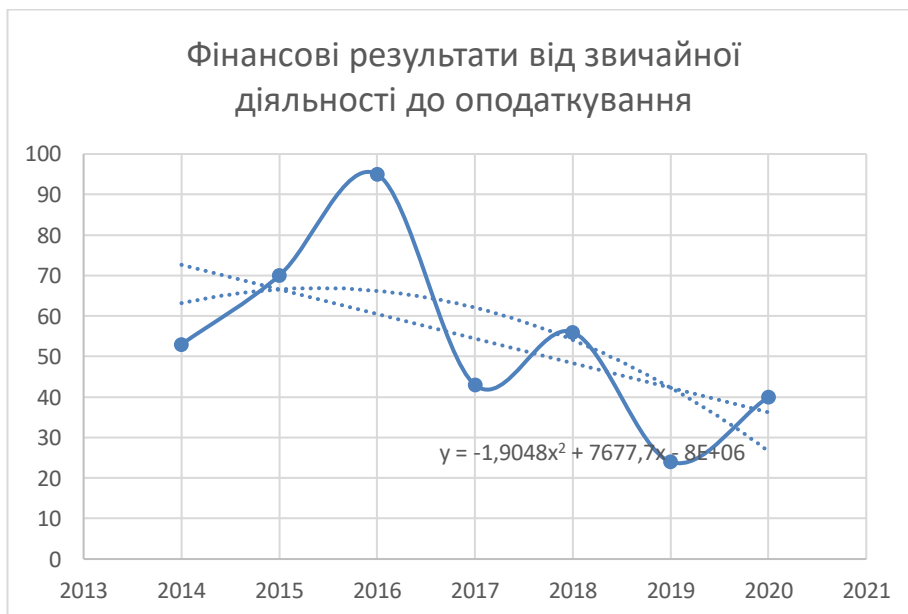


Рисунок 3.4 - Трендовий аналіз фінансових результатів від операційної діяльності підприємства

Таким чином, незважаючи на проведений у розділі 2 аналіз, що показав стабільну роботу підприємства, побудовані за 5 років тренди зміни показників фінансових результатів доводять погіршення роботи підприємства та його фінансових результатів у майбутньому.

### **3.2 Заходи щодо покращання фінансових результатів підприємства**

Специфікою роботи КУА, що розглядається у роботі є певна обмеженість клієнтів, бо вона працює через венчурний фонд. Особливістю якого є те, що він недиверсифікований інститут спільного інвестування (ІСІ) закритого типу, що займається виключно приватним розміщенням цінних паперів власного випуску, а активи якого більш ніж на 50% складаються з корпоративних прав і цінних паперів, що не допущені до торгів на фондовій біржі або в торговельно-інформаційній системі. Учасниками такого фонду є виключно юридичні особи. Якщо компанія зареєструє фонд іншого виду, вона зможе залучати нових клієнтів, збільшувати свій чистий дохід, а тому і всі інші фінансові результати роботи.

Крім залучення нових клієнтів компанії можна запропонувати надання інших послуг, окрім спільного інвестування. Можна запропонувати клієнтам використовувати компанію у податковому плануванні, що є відносно новим, але достатньо ефективним інструментом податкового планування особливо при виведенні прибутку, отриманого внаслідок інвестування коштів з-за кордону в високорентабельні сфери бізнесу, в яких традиційна оптимізація оподаткування через використання, для прикладу, поставок за завищеними цінами товарів і послуг, вже не є ефективною і у багатьох випадках є порушенням законодавства.

У тих випадках, коли реальна рентабельність певного бізнесу перевищує 200% (для прикладу, це можуть бути будівельні проекти), то робота через ІСІ КУА може стати єдиною альтернативою податкового планування, яка не

протиричить закону і дозволяє, уникнути податку на додану вартість (ПДВ) в розрахунку на приріст інвестиційної вартості цінного паперу, а при цьому такий приріст вартості не потрапляє в Україні під визначення дивіденду і не обкладається відповідними податком на прибуток і авансовим внеском «у джерела» доходу.

Застосування облігаційних схем інвестування дозволяє здійснювати досить гнучке фінансування потреб певного підприємства в оборотних коштах і керувати перерозподілом прибутку між компанією-емітентом цінних паперів, компанією з управління активами, і безпосередньо інвестором.

Інвестиційний дохід, отриманий холдингом, буде оподатковуватись відповідно до законодавства країни, де зареєстрований холдинг, і при цьому на відміну від виплат відсотків по кредитах і штрафів не має обмежень. -

КУА в складі холдингу може володіти і керувати різними активами, в т.ч. земельними ділянками та комерційною нерухомістю, частками в підприємствах тощо, накопичуючи при цьому дохід, який не обкладається податком до моменту виплати його інвесторові - нерезиденту.

Таким чином, основними напрямками покращання фінансових результатів КУА пропонується залученням нових клієнтів при певній організаційній зміні венчурного фонду, пропонування нових видів послуг клієнтам щодо податкового планування.

## ВИСНОВКИ

За результатами кваліфікаційної роботи можна зробити наступні висновки.

Визначенням сутності поняття «фінансовий результат» завжди займалося значна кількість вчених. Саме «фінансовому результату» присвячені у певній мірі дослідження Кірейцева Г.Г., Бланка І.А., Базілінської О.Я., Цал-Цалко Ю.С. та інших.

Вітчизняні стандарти передбачають різницю у формуванні фінансових результатів в залежності від побудови фінансового обліку: 1) доходи зіставляються з витратами, адміністративними витратами, витратами на збут та іншими операційними витратами; 2) як різниця між доходами і витратами підприємства відповідно до їх елементів.

Джерелами інформації для будь-якого фінансового аналізу є фінансова звітність підприємств.

Порядок визначення фінансових результатів великих і середніх підприємств регулює НП(С)БО 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності» (використовується форма №2 «Звіт про фінансові результати»), а для малих підприємств П(С)БО 25 «Фінансовий звіт суб'єкта малого підприємства».

Формується кілька видів фінансових результатів: валовий прибуток, фінансовий результат від операційної діяльності, фінансовий результат до оподаткування, чистий прибуток.

Виокремлюють такі функції фінансових результатів:

- розподільча (вважається інструментом розподілу доходів між підприємствами і бюджетом, підприємствами та працівниками тощо);
- оціночна (стосується ефективності діяльності);
- стимулююча (джерело коштів для стимулювання);
- відтворювальна (джерело коштів для розширеного відтворення).

На формування фінансових результатів впливають різні фактори, найбільш вагомим є економічні, матеріально-технічні, управлінські та маркетингові.

При аналізі фінансових результатів використовуються різні методи, на нашу думку, найбільш цікавою є їх класифікація на формалізовані та неформалізовані методи.

До формалізованих методів належать: вертикальний та горизонтальний аналіз, порівняльний та трендовий аналіз; факторний аналіз, які використовувались нами при проведенні аналізу фінансових результатів підприємства у другому розділі роботи.

За результатами проведеного аналізу фінансових результатів роботи підприємства можна сказати, що підприємство працює досить стабільно, хоча його показники рентабельності зменшувались в останні роки.

У третьому розділі роботи був зроблений прогноз зміни фінансових результатів підприємства за останні 5 років та запропоновані заходи щодо покращання фінансових результатів КУА

**ПЕРЕЛІК ПОСИЛАНЬ**

1. Адамик О.В. Автоматизація бухгалтерського обліку у кількох стандартах / О.В. Адамик // Стан і перспективи розвитку обліково — інформаційної системи в Україні: матеріали II Міжнар. наук.-практ. конф., 29— 30 листопада 2012 р. — Тернопіль: ТНЕУ, 2012. — С. 3—5.
2. Базилінська О. Я. Фінансовий аналіз: теорія та практика : навч. посіб. / О. Я. Базилінська. — К. : ЦУЛ, 2009. — 328 с.
3. Барабаш А. П. Визначення сутності та поняття фінансового результату підприємства : [Електрон. ресурс] – Режим доступу:<http://www.repository.hneu.edu.ua/jspui/bitstream/123456789/1297/1/pdf>
4. Бердар М.М. Організаційно — методичні аспекти бухгалтерського обліку доходів і фінансових результатів підприємства / М.М. Бердар // Формування ринкових відносин в Україні. — 2011. — № 6 (121). — С. 161—164.
5. Беренда Н.І. Облік доходів: питання облікової політики підприємства / Н.І. Беренда // Формування ринкових відносин в Україні. — 2013. — № 2. — С. 111—114.
6. Бланк И.А. Управление прибылью. 3-е изд. - М.: Ника-Центр, 2007. — 768 с.
7. Брадул О.М. Звіт про фінансові результати: значення та місце в системі фінансової звітності суб'єктів господарювання: [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Natural/Vktu/2011\\_28/67.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Natural/Vktu/2011_28/67.pdf)
8. Бутинець Ф.Ф. Бухгалтерський фінансовий облік: підручник / Ф.Ф. Бутинець. — Житомир: Рута, 2001. — 672 с.
9. Грабовецький Б. Є. Економічний аналіз: Навчальний посібник. — К.: Центр учбової літератури, 2009. — 256с.



10. Гуцаленко Л.В. Стратегічний облік і контроль у формуванні фінансових результатів / Л.В. Гуцаленко // Бухгалтерський облік і аудит. — 2010. — № 12. — С. 24—32.
11. Двоєзерська В.С. Шляхи вдосконалення методики формування бухгалтерського фінансового результату: [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbu.gov.ua/portal/soc\\_gum/Dtr\\_ep/2011\\_6/files/EC611\\_2\\_8.pdf](http://archive.nbu.gov.ua/portal/soc_gum/Dtr_ep/2011_6/files/EC611_2_8.pdf)
12. Дяченко Н.М. Визначення фінансового результату діяльності підприємства за податковим кодексом / Н.М. Дяченко, Н.М. Марченко // Облік і фінанси АПК. — 2011. — № 1. — С. 54—56.
13. Економіка підприємства: Підручник / За ред. С.Ф. Покропивного. - К.: КНЕУ, 2001. - 528 с.
14. Економічний аналіз. Навчальний посібник / В.М. Серединська, О.М.Загородна, Р.В.Федорович. – Тернопіль: Видавництво Астон, 2010. -352с.
15. Жихор О.Б., Петрухіна О.В. Теоретичні аспекти визначення сутності поняття «прибуток»: [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbu.gov.ua/portal/soc\\_gum/fkd/2011\\_2/part1/20.pdf](http://archive.nbu.gov.ua/portal/soc_gum/fkd/2011_2/part1/20.pdf)
16. Жолнер І. В. Фінансовий облік за міжнародними та національними стандартами : навч. посіб. / І. В. Жолнер. — К. : ЦУЛ, 2013. — 368 с.
17. Загородній А.Г. Фінансово — економічний словник: навчальний посібник / А.Г. Загородній, Г.Л. Вознюк. — К.: Знання, 2010. — 1072 с.
18. Закон України «Про бухгалтерський облік та фінансову звітність в Україні»: [Електрон. ресурс] – Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/996-14>
19. Зінченко Н.В., Кравчук Н.М. Управління прибутковістю підприємства: [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbu.gov.ua/portal/soc\\_gum/ppei/2011\\_30/Zinchen.pdf](http://archive.nbu.gov.ua/portal/soc_gum/ppei/2011_30/Zinchen.pdf)
20. Іщенко Н.А. Факторний аналіз формування прибутку підприємства: [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [kntu.kr.ua/doc/zb\\_17\\_ekon/stat\\_17/33.pdf](http://kntu.kr.ua/doc/zb_17_ekon/stat_17/33.pdf)

21. Калюга Є. Внутрішній контроль: сучасний стан та шляхи удосконалення / Є. Калюга // Економічний аналіз. Зб. наук. праць кафедри економічного аналізу Терноп. нац. екон. ун — ту. — Тернопіль, 2010. — Вип. 6. — С. 357—359.
22. Касич А.О. Відмінності встановлення фінансового результату в бухгалтерському та податковому обліках / А.О. Касич, І.В. Ткаченко // Актуальні проблеми економіки. — 2011. — № 2 (116). — С. 185—191.
23. Кірейцев Г.Г. Бухгалтерський фінансовий облік: Підруч. для студ. спец. "Облік і аудит" вищ. навч. закл. 4-те вид., доповн. і переробл. — Житомир: ПП "Рута", 2012.
24. Коблянська Г.Ю. Організація внутрішнього аудиту на підприємстві / Г.Ю. Коблянська, В.С. Бобушко // Облік і фінанси АПК. — 2011. — № 1. — С. 95—99.
25. Козак В.Є., Христич Г.О. Економічні результати як елемент оцінки діяльності підприємства : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/Vchnu\\_ekon/2009\\_6\\_2/007-011.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/Vchnu_ekon/2009_6_2/007-011.pdf)
26. Коришко Н. Організація обліку фінансових результатів підприємницької діяльності / Н. Коришко // Економічний аналіз. Зб. наук. праць кафедри економічного аналізу Терноп. нац. екон. ун-ту. — Тернопіль, 2010. — Вип. 6. — С. 84—86.
27. Кортикова О. А. Особливості складання звіту про фінансовий стан відповідно до вимог МСФЗ [Текст] / О. А. Кортикова // Наукові праці НДФІ. — 2013. — № 3 (60). — С. 157-163.
28. Косова Т. Д., Сухарев П. М., Ващенко Л. О. та ін. Організація і методика економічного аналізу. Навч. посіб. – К.: Центр учбової літератури, 2013. – 528 с.
29. Крамаренко Г. О. Фінансовий менеджмент [Текст]: підручник / Г. О. Крамаренко, О. Є. Чорна. — 2-ге вид. — К.: ЦУЛ, 2009. — 520 с. + Гриф МОН.

30. Крамаренко Г.О., Чорна О.Є. Фінансовий аналіз. Підручник. – К.: Центр учбової літератури, 2008. – 392 с.
31. Кулинич М. Взаємозв'язок суттєвих факторів у структурному моделюванні управління фінансових результатів / М. Кулинич // Економічний аналіз. Зб. наук. праць каф. економічного аналізу Терноп. нац. екон. ун — ту. — Тернопіль, 2010. — Вип.6. — С. 426—429.
32. Левицька О. Відображення результатів діяльності у формах фінансової звітності підприємства / О. Левицька // Економічний аналіз. Зб. наук. праць кафедри економічного аналізу Терноп. нац. екон. ун-ту. — Тернопіль, 2010. — Вип. 6. — С. 437—440.
33. Литвин Б. М., Стельмах М. В. Фінансовий аналіз: Навч. посіб. — К.: «ХайТек Прес», 2008. — 336 с.
34. Методичні рекомендації щодо заповнення форм фінансової звітності, затверджені Наказом Мініфіну України від 28.03.2013 р. № 433 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://dtkr.com.ua/show/2cid010035.html>.
35. Мочаліна З.М., Поспелов О.В.. Методичний інструментарій та сучасні проблеми аналізу фінансових результатів : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbuv.gov.ua/portal/soc\\_gum/kgm\\_econ/2011\\_98/221-227.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/soc_gum/kgm_econ/2011_98/221-227.pdf)
36. Наказ №1524 Міністерства фінансів України «Про затвердження Методичних рекомендацій з перевірки порівнянності показників фінансової звітності»: [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://www.minfin.gov.ua/control/uk/publish/printable\\_article?art\\_id=186164](http://www.minfin.gov.ua/control/uk/publish/printable_article?art_id=186164)
37. Національне положення (стандарт) бухгалтерського обліку 1 «Загальні вимоги до фінансової звітності» : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/z0336-13>
38. Оксенюк Т.М. Прибуток як фінансовий результат діяльності в поглядах меркантилістів і фізіократів : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/Vchnu\\_ekon/2013\\_2\\_1/155-157.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/Vchnu_ekon/2013_2_1/155-157.pdf)

39. Оксенюк Т.М.. Сутність фінансових результатів: еволюція формування: [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbu.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/Vchnu\\_ekon/2011\\_5\\_2/083-087.pdf](http://archive.nbu.gov.ua/portal/Soc_Gum/Vchnu_ekon/2011_5_2/083-087.pdf)
40. Орлова В. Облік використання та розподілу прибутку / В. Орлова, О. Корпан // Бухгалтерський облік і аудит. — 2010. — № 10. — С. 20—23.
41. Параскевич Л.В. Проблеми обліку фінансового результату промислового підприємства : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbu.gov.ua/portal/soc\\_gum/sre/2010\\_1/123.pdf](http://archive.nbu.gov.ua/portal/soc_gum/sre/2010_1/123.pdf)
42. Патарідзе-Вишинська М.В. Визначення та облік фінансового результату: вітчизняний і зарубіжний досвід / М.В. Патарідзе-Вишинська // Формування ринкових відносин в Україні. – 2016. – №2. – С. 25-37
43. Пігуль Н.Г. . Управління прибутком підприємства : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbu.gov.ua/portal/soc\\_gum/pprbsu/2010\\_28/10\\_28\\_11.pdf](http://archive.nbu.gov.ua/portal/soc_gum/pprbsu/2010_28/10_28_11.pdf)
44. Пірець Н.М, Панфілова Я.Б. Особливості обліку фінансових результатів згідно з національними та міжнародними стандартами. : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbu.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/Ekpr/2013\\_62/statti/32.pdf](http://archive.nbu.gov.ua/portal/Soc_Gum/Ekpr/2013_62/statti/32.pdf)
45. Податковий кодекс України : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/2755-vi>
46. Подольська В.О., Яріш О.В. Фінансовий аналіз: Навч. Посібник. – К.: Центр навчальної літератури, 2007. – 488с.
47. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 15 «Дохід» : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/z0860-99>
48. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 16 «Витрати» : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/z0027-00>
49. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 25 «Фінансовий звіт суб'єкта малого підприємництва», затверджене наказом Міністерства фінансів

України від 25.02.2000 № 39 [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/z0161-00>

50. Положення (стандарт) бухгалтерського обліку 6 «Виправлення помилок і зміни у фінансових звітах» : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/z0392-99>

51. Понеділко. О.В. Фінансовий результат як узагальнюючий показник фінансово — господарської діяльності підприємства / О.В. Понеділко // Інвестиції: практика та досвід. — 2011. — № 20. — С. 59—62.

52. Порядок подання фінансової звітності: [Електрон. ресурс] – Режим доступу: <http://zakon1.rada.gov.ua/laws/show/419-2000-п>

53. Рагуліна І.І. Методика аудиту дотримання облікової політики на підприємстві / І.І. Рагуліна, І.Т. Новіков, М.М. Рагуліна // Облік і фінанси АПК. — 2011. — № 4. — С. 85—88.

54. Свідерський Д. Поняття аудиту та окремі особливості його використання / Д. Свідерський // Економічний аналіз. Зб. наук. праць кафедри економічного аналізу Терноп. нац. екон. ун-ту. — Тернопіль, 2010. — Вип. 6. — С. 493—496.

55. Селіверстова Л. С. Фінансовий аналіз [Текст] : навч.-метод. посіб. / Л. С. Селіверстова, О. В. Скрипник ; За заг. ред. С.М. Безрутченка. — К. : ЦУЛ, 2013. — 274 с

56. Скалюк Р.В. Сутність та значення фінансових результатів в системі розвитку господарської діяльності промислових підприємств / Р.В. Скалюк // Наукові праці Кіровоградського національного технічного університету. — 2010. — Вип. 18 (1). — Економічні науки. — С. 135—141.

57. Скалюк Р.В. Аналітичні інструменти оптимізації управління фінансовими результатами промислових підприємств : [Електрон. ресурс] – Режим доступу: [http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc\\_gum/Vzhdtu\\_econ/2011\\_1/67.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc_gum/Vzhdtu_econ/2011_1/67.pdf)

58. Скалюк Р.В. Особливості процесу кругообігу фінансового результату у господарській діяльності промислового підприємства : [Електрон. ресурс] –

- Режим доступу:  
[http://archive.nbuv.gov.ua/portal/soc\\_gum/vcndtu/2010\\_46/42.htm](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/soc_gum/vcndtu/2010_46/42.htm)
59. Скалюк Р.В. Структура економічного механізму управління фінансовими результатами промислових підприємств : [Електрон. ресурс] – Режим доступу:  
[http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/Vchnu\\_ekon/2013\\_1/130-133.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/Vchnu_ekon/2013_1/130-133.pdf)
60. Скалюк Р.В. Якість фінансового результату господарської діяльності промислового підприємства : [Електрон. ресурс] – Режим доступу:  
[http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/Nvfbi/2010\\_4/08st.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/Nvfbi/2010_4/08st.pdf)
61. Склярук І.П. Організаційно-інформаційна модель управління прибутком підприємства : [Електрон. ресурс] – Режим доступу:  
[http://archive.nbuv.gov.ua/portal/soc\\_gum/ekfor/2011\\_3/42.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/soc_gum/ekfor/2011_3/42.pdf)
62. Стеців І. Суть та зміст забезпечення економічного контролю / І. Стеців // Економічний аналіз. Зб. наук. праць кафедри економічного аналізу Терноп. нац. екон. ун — ту. — Тернопіль, 2010. — Вип. 6. — С. 506—508.
63. Тарасенко Н. В. Фінансовий аналіз [Текст]: навч. посіб. / Н. В. Тарасенко, І. М. Вагнер. — Львів : Новий Світ-2000, 2009. — 2008 + Гриф МОН. — (Вища освіта в Україні).
64. Тесленко Т.І. Облік фінансових результатів: проблеми та шляхи вдосконалення / Т.І. Тесленко, Н.В. Конькова // Бізнес Інформ. — 2013. — № 4. — С. 356—360.
65. Ткаченко Н.М. Бухгалтерський фінансовий облік, оподаткування і звітність: підручник / Н.М. Ткаченко. — 5-те вид. допов. і перероб. — К.: Алерта, 2011. — 976 с.
66. Факторний аналіз прибутку на основі методу ланцюгової підстановки : [Електрон. ресурс] – Режим доступу:  
[http://www.rusnauka.com/11\\_EISN\\_2011/Economics/10\\_85062.doc.htm](http://www.rusnauka.com/11_EISN_2011/Economics/10_85062.doc.htm)
67. Фецович Т. Р. Формування фінансових результатів підприємств : [Електрон. ресурс] – Режим доступу:  
[http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/Vlca\\_ekon/2011\\_36/94.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/Vlca_ekon/2011_36/94.pdf)

68. Хомин П.Я. Звітність як інформаційна система забезпечення розвитку агровиробництва: проблема повноти й достовірності / П.Я. Хомин, М.С. Палюх// Збірник наукових праць Таврійського державного агротехнологічного університету (економічні науки). — 2013. — № 2 (1). — С. 302—311.
69. Цал-Цалко Ю.С. Фінансовий аналіз. Підручник. — К.: Центр учбової літератури, 2008. — 566 с.
70. Чепурко В.В., Блажевич О.Г. Теоретичні аспекти управління прибутком підприємств : [Електрон. ресурс] — Режим доступу: [http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc\\_Gum/Nvfbi/2013\\_5/04.pdf](http://archive.nbuv.gov.ua/portal/Soc_Gum/Nvfbi/2013_5/04.pdf)
71. Червінська С.Л. Особливості визначення фінансових результатів діяльності аграрних підприємств / С.Л.Червінська // Облік і фінанси АПК. — 2015. — № 6 — С. 107 – 110.
72. Швець В.Г. Теорія бухгалтерського обліку: підручник. — 4-те вид., перероб. і доп. / В.Г. Швець. — К.: Знання, 2015.
73. Шлапак Д.В. Фінансові результати діяльності підприємства: сутність, порядок формування та відображення в обліку // Матеріали X Всеукраїнської науково-практичної конференції «Обліково-аналітичне забезпечення інноваційної трансформації економіки України», Одеса, - 16-20 травня 2016 р. — С.85-88.
74. Шмиголь Н.М. Аналіз методів формування доходів підприємства в ринковій економіці / Н.М. Шмиголь // Держава та регіони. Серія: Економіка та підприємництво. — 2010. — № 2. — С. 233—237.

**Додаток А.**  
**Звітність ТОВ «КУА «Капітал Груп»**  
**за 2019-2020 рр.**



Додаток 1  
до Національного положення (стандарту) бухгалтерського обліку 1  
"Загальні вимоги до фінансової звітності"

Підприємство	ТОВ "КУА "Капітал Груп"	Дата (рік, місяць, число)	Коди
Територія	Оболонський р-н м. Києва	за ЄДРПОУ	2020   01   01 32307631
Організаційно-правова форма господарювання		за КОАТУУ	8038000000
Вид економічної діяльності	Трести, фонди та подібні фінансові суб'єкти	за КОПФГ	240
Середня кількість працівників	1 / 7	за КВЕД	64.30
Адреса, телефон	04080, м. Київ, вул. В. Хвойки, 18/14, (044) 594-28-14, 594-13-19		
Одиниця виміру:	тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками).		
Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):			
за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку			
за міжнародними стандартами фінансової звітності			
			v

**Баланс (Звіт про фінансовий стан)**  
на 31 грудня 2019 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи	1000	1	52
первісна вартість	1001	159	224
накопичена амортизація	1002	(158)	(172)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби	1010	452	170
первісна вартість	1011	664	683
знос	1012	(212)	(513)
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:			
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств	1030	-	-
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1095</b>	<b>453</b>	<b>222</b>
<b>II. Оборотні активи</b>			
Зapasи	1100	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	276	317
Дебіторська заборгованість за розрахунками:			
за виданими авансами	1130	14	-
з бюджетом	1135	3	6
у тому числі з податку на прибуток	1136	-	4
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	72	45
Поточні фінансові інвестиції	1160	31 666	31 602
Гроші та їх еквіваленти	1165	15	61
Рахунки в банках	1167	15	61
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	-	-
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1195</b>	<b>32 046</b>	<b>32 031</b>
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>	<b>1200</b>	-	-
<b>Баланс</b>	<b>1300</b>	<b>32 499</b>	<b>32 253</b>

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (лейвовий) капітал	1400	30 000	30 000

Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	104	107
Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1 950	1 967
Неоплачений капітал	1425	-	-
Вилучений капітал	1430	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1495</b>	<b>32 064</b>	<b>32 074</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	94	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1595</b>	<b>94</b>	-
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за: довгостроковими зобов'язаннями	1610	248	94
товари, роботи, послуги	1615	30	17
розрахунками з бюджетом	1620	4	2
у тому числі з податку на прибуток	1621	2	-
розрахунками зі страхування	1625	3	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Поточні забезпечення	1660	66	66
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	-	-
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1695</b>	<b>351</b>	<b>179</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>			
Баланс	1700	-	-
	1900	32 499	32 253

Керівник

Дуболазов М.О.

Головний бухгалтер

Червона О.М.

1 Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.

Валюту балансу в сумі 32 253 (тридцять два мільйони двісті п'ятдесят три тисячі гривень) підтверджую.  
Директор ТОВ «АФ «АРАМА» Антипенко Л.І.  
Номер реєстрації аудитора у Реєстрі аудиторів та суб'єктів аудиторської діяльності 100472



Додаток 1  
до Національного положення  
(стандарту) бухгалтерського обліку 1  
"Загальні вимоги до фінансової  
звітності"

Дата (рік, місяць, число)  
за ЄДРПОУ

Коди		
2020	01	01
32307531		

Підприємство

ТОВ "KYA "Капітал Груп"

(найменування)

## Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід) за 2019 р.

Форма №2 Код за ДКУД 1801003

### I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	2 281	2 173
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	-	-
<b>Валовий :</b>			
прибуток	2090	2 281	2 173
збиток	2095	-	-
Інші операційні доходи	2120	140	118
Адміністративні витрати	2130	(2 345)	(2 170)
Витрати на збут	2150	-	-
Інші операційні витрати	2180	(12)	(65)
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	64	56
збиток	2195	-	-
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	70	-
Фінансові витрати	2250	(46)	-
Втрати від участі в капіталі	2255	-	-
Інші витрати	2270	(64)	-
<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	24	56
збиток	2295	-	-
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(4)	(10)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	20	46
збиток	2355	-	-

### II. СУКУПНИЙ ДОХІД

Найменування показника	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>	-	-
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	<b>20</b>	<b>46</b>



### III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Найменування показника	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	16	9
Витрати на оплату праці	2505	1 217	1 131
Відрахування на соціальні заходи	2510	251	217
Амортизація	2515	315	43
Інші операційні витрати	2520	558	835
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	<b>2 357</b>	<b>2 235</b>

### IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Дуболазов М.О.

Головний бухгалтер

Чересна О.М.

Директор ТОВ «АФ «АРАМА»

Литвиненко Л.І.



Додаток 1  
до Національного положення (стандарту) бухгалтерського обліку 1  
"Загальні вимоги до фінансової звітності"

Дата (рік, місяць, число)

Коди		
2021	01	01
за ЄДРПОУ		
32307531		
за КОАТУУ		
8038000000		
за КОПФГ		
240		
за КВЕД		
64.30		

Підприємство ТОВ "КУА "Капітал Груп"

за ЄДРПОУ

Територія Оболонський р-н м. Києва

за КОАТУУ

Організаційно-правова форма господарювання

за КОПФГ

Вид економічної діяльності Трести, фонди та подібні фінансові суб'єкти

за КВЕД

Середня кількість працівників 1 7

Адреса, телефон 04080, м. Київ, вул. В. Хвойки, 18/14, (044) 694-28-14, 694-13-19

Одиниця виміру: тис. грн. без десяткового знака (окрім розділу IV Звіту про фінансові результати (Звіту про сукупний дохід) (форма N 2), грошові показники якого наводяться в гривнях з копійками).

Складено (зробити позначку "v" у відповідній клітинці):

за положеннями (стандартами) бухгалтерського обліку

за міжнародними стандартами фінансової звітності

v

**Баланс (Звіт про фінансовий стан)**  
на 31 грудня 2020 р.

Форма №1 Код за ДКУД 1801001

Актив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Необоротні активи</b>			
Нематеріальні активи	1000	52	35
первісна вартість	1001	224	224
накопичена амортизація	1002	(172)	(189)
Незавершені капітальні інвестиції	1005	-	-
Основні засоби	1010	170	127
первісна вартість	1011	683	431
знос	1012	(513)	(304)
Інвестиційна нерухомість	1015	-	-
Довгострокові біологічні активи	1020	-	-
Довгострокові фінансові інвестиції:	1030	-	-
які обліковуються за методом участі в капіталі інших підприємств			
інші фінансові інвестиції	1035	-	-
Довгострокова дебіторська заборгованість	1040	-	-
Відстрочені податкові активи	1045	-	-
Інші необоротні активи	1090	-	-
Усього за розділом I	1095	222	162
<b>II. Оборотні активи</b>			
Запаси	1100	-	-
Поточні біологічні активи	1110	-	-
Дебіторська заборгованість за продукцію, товари, роботи, послуги	1125	317	500
Дебіторська заборгованість за розрахунками:	1130	-	-
за виданими авансами			
з бюджетом	1135	6	3
у тому числі з податку на прибуток	1136	4	1
Інша поточна дебіторська заборгованість	1155	45	41
Поточні фінансові інвестиції	1160	31 602	31 628
Гроші та їх еквіваленти	1165	61	7
Рахунки в банках	1167	61	7
Витрати майбутніх періодів	1170	-	-
Інші оборотні активи	1190	-	-
Усього за розділом II	1195	32 031	32 177
<b>III. Необоротні активи, утримувані для продажу, та групи вибуття</b>			
Баланс	1200	-	-
	1300	32 253	32 339

Пасив	Код рядка	На початок звітного періоду	На кінець звітного періоду
1	2	3	4
<b>I. Власний капітал</b>			
Зареєстрований (пайовий) капітал	1400	30 000	30 000
Капітал у дооцінках	1405	-	-
Додатковий капітал	1410	-	-
Резервний капітал	1415	107	108

Нерозподілений прибуток (непокритий збиток)	1420	1 967	1 999
Неоплачений капітал	1425	-	-
Вилучений капітал	1430	-	-
<b>Усього за розділом I</b>	<b>1496</b>	<b>32 074</b>	<b>32 107</b>
<b>II. Довгострокові зобов'язання і забезпечення</b>			
Відстрочені податкові зобов'язання	1500	-	-
Довгострокові кредити банків	1510	-	-
Інші довгострокові зобов'язання	1515	-	-
Довгострокові забезпечення	1520	-	-
Цільове фінансування	1525	-	-
<b>Усього за розділом II</b>	<b>1596</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>III. Поточні зобов'язання і забезпечення</b>			
Короткострокові кредити банків	1600	-	-
Поточна кредиторська заборгованість за:			
довгостроковими зобов'язаннями	1610	94	-
товари, роботи, послуги	1615	17	120
розрахунками з бюджетом	1620	2	1
у тому числі з податку на прибуток	1621	-	-
розрахунками зі страхування	1625	-	-
розрахунками з оплати праці	1630	-	-
Поточні забезпечення	1660	68	111
Доходи майбутніх періодів	1665	-	-
Інші поточні зобов'язання	1690	-	-
<b>Усього за розділом III</b>	<b>1696</b>	<b>179</b>	<b>232</b>
<b>IV. Зобов'язання, пов'язані з необоротними активами, утримуваними для продажу, та групами вибуття</b>	<b>1700</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>Баланс</b>	<b>1900</b>	<b>32 253</b>	<b>32 339</b>

Керівник

Дуболазов М.О.

Головний бухгалтер

Червона О.М.

<sup>1</sup> Визначається в порядку, встановленому центральним органом виконавчої влади, що реалізує державну політику у сфері статистики.



Додаток 1  
до Національного положення  
(стандарту) бухгалтерського обліку 1  
"Загальні вимоги до фінансової  
звітності"

Дата (рік, місяць, число) за ЄДРПОУ	Коди		
	2021	01	01
	32307531		

Підприємство ТОВ "КУА "Капітал Груп"  
(найменування)

**Звіт про фінансові результати (Звіт про сукупний дохід)**  
за 2020 р.

Форма №2 Код за ДКУД **1801003**

**I. ФІНАНСОВІ РЕЗУЛЬТАТИ**

Стаття	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Чистий дохід від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг)	2000	2 822	2 281
Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг)	2050	-	-
<b>Валовий :</b>			
прибуток	2090	2 822	2 281
збиток	2095	-	-
Інші операційні доходи	2120	178	140
Адміністративні витрати	2130	(2 946)	(2 345)
Витрати на збут	2150	-	-
Інші операційні витрати	2180	(35)	(12)
<b>Фінансовий результат від операційної діяльності:</b>			
прибуток	2190	17	64
збиток	2195	-	-
Доход від участі в капіталі	2200	-	-
Інші фінансові доходи	2220	-	-
Інші доходи	2240	26	70
Фінансові витрати	2250	(3)	(46)
Втрати від участі в капіталі	2255	-	-
Інші витрати	2270	-	(64)
<b>Фінансовий результат до оподаткування:</b>			
прибуток	2290	40	24
збиток	2295	-	-
Витрати (дохід) з податку на прибуток	2300	(7)	(4)
Прибуток (збиток) від припиненої діяльності після оподаткування	2305	-	-
<b>Чистий фінансовий результат:</b>			
прибуток	2350	33	20
збиток	2355	-	-

**II. СУКУПНИЙ ДОХІД**

Найменування показника	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Дооцінка (уцінка) необоротних активів	2400	-	-
Дооцінка (уцінка) фінансових інструментів	2405	-	-
Накопичені курсові різниці	2410	-	-
Частка іншого сукупного доходу асоційованих та спільних підприємств	2415	-	-
Інший сукупний дохід	2445	-	-
<b>Інший сукупний дохід до оподаткування</b>	<b>2450</b>	-	-
Податок на прибуток, пов'язаний з іншим сукупним доходом	2455	-	-
<b>Інший сукупний дохід після оподаткування</b>	<b>2460</b>	-	-
<b>Сукупний дохід (сума рядків 2350, 2355 та 2460)</b>	<b>2465</b>	<b>33</b>	<b>20</b>

### III. ЕЛЕМЕНТИ ОПЕРАЦІЙНИХ ВИТРАТ

Найменування показника	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Матеріальні затрати	2500	53	16
Витрати на оплату праці	2505	1 262	1 217
Відрахування на соціальні заходи	2510	250	251
Амортизація	2515	106	315
Інші операційні витрати	2520	1 310	558
<b>Разом</b>	<b>2550</b>	<b>2 981</b>	<b>2 357</b>

### IV. РОЗРАХУНОК ПОКАЗНИКІВ ПРИБУТКОВОСТІ АКЦІЙ

Назва статті	Код рядка	За звітний період	За аналогічний період попереднього року
1	2	3	4
Середньорічна кількість простих акцій	2600	-	-
Скоригована середньорічна кількість простих акцій	2605	-	-
Чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2610	-	-
Скоригований чистий прибуток (збиток) на одну просту акцію	2615	-	-
Дивіденди на одну просту акцію	2650	-	-

Керівник

Дуболазов М.О.

Головний бухгалтер

Червона О.М.

