

Також можна створити систему оцінювання роботи деканату. Система оцінювання полягає в тому, що кожен студент, спираючись на кількість, якісь і характер проведених заходів, а також на інші фактори, - виставляє свою оцінку роботи деканату. Згідно з цією системою оцінювання декан, який не виконує своєї програми або обов'язків, може бути звільнений зі своєї посади разом з командою. Далі назначається виконуючий обов'язки декана, який обирає собі команду. В.о. декана назначається студентським ректором безпосередньо на самій конференції. Оцінювання проводять самі студенти даного факультету шляхом анкетування або опитування з обов'язковим зазначенням причин свого вирішення.

Наступним можливим методом контролю роботи ОСС є створення спеціальної комісії, яка слідкує за виконанням своєї передвиборної програми, деканами факультетів і ректором. Комісія може складатися з команд, які не перемогли на виборах студентського ректора. Це буде так званий «Опозиційний студентський ректорат», який буде пильно слідкувати за діяльністю нового ректорату та деканатів. Свої пропозиції та претензії ця комісія буде оприлюднювати на конференції.

Сумський кооперативний технікум
ЗІНЧЕНКО Д. О.

ФІНАНСУВАННЯ НЕПРИБУТКОВИХ ОРГАНІЗАЦІЙ

Досягнення фінансової стабільності, або стійкості, - "блакитна мрія" кожної громадської організації. Незалежно від того, чим ми займаємося, нам хочеться бути впевненими в тім, що завтра, як і сьогодні, наша організація буде продовжувати навчати, захищати, обслуговувати людей. Щоб ця мрія стала реальністю, нам необхідні ресурси.

У некомерційному секторі дотепер досить широко поширені міфи щодо збору засобів. Вважають, що в Україні, з її економічними, соціальними й безліччю інших проблем немає грошей на добродійність, а якщо і є, то їх однаково не дають. "Благодійні" гроші в Україні є. Сам факт існування й роботи в усіх без винятку регіонах цілої армії громадських організацій підтверджує це.

Також помилкова думка, що держава й бізнес повинні фінансувати роботу громадських організацій. Це твердження не просто помилкове, воно дуже й дуже шкідливе. Наші організації створені нами самими, на наш страх і ризик. Ніхто не збирається фінансувати їх або підтримувати будь-яким іншим способом тільки тому, що вони такі гарні й "звалити це на свої плечі". Щоб домогтися підтримки, слід постійно піклуватися принаймні про три речі: про те, щоб добре робити свою роботу; уміти показати її результати; аргументовано переконувати людей, що ця робота корисна для кожного.

В Україні вже накопичений значний, успішний і не дуже, досвід пошуку фінансування для некомерційних громадських організацій.

Традиційно розглядають п'ять основних джерел фінансування неприбуткових організацій. Це - благодійні фонди та міжнародні донорські

організації; підприємницькі структури; органи виконавчої влади та місцевого самоврядування; фізичні особи; інші неприбуткові організації.

Слід зазначити, що пошук ресурсів, необхідних некомерційним організаціям, серед яких фінансові ресурси займають важливе, але не єдине місце. У цілому можна виділити такі види ресурсів: фінансові; матеріальні (техніка, устаткування); інформаційні; людські (робота волонтерів).

У нашій країні основними джерелами фінансування є спонсорська допомога від фізичних осіб і гранти від донорських організацій.

Благодійні фонди - найпоширеніше джерело фінансування громадських організацій.

Основні форми фінансування, здійснювані благодійними фондами:

- грант – благодійний внесок, що надається донорською організацією для реалізації неприбуткового проекту або програми;
- безпроцентна поворотна фінансова допомога (поворотний грант) надається громадській організації для реалізації проектів, що припускають одержання доходів у результаті здійснення діяльності за проектом. Поворотна фінансова допомога припускає повне або часткове повернення наданого фінансування;
- оплата послуг - оплата (на договірній основі) послуг, надаваних громадській організації донорською організацією (проведення семінарів, досліджень).

Найпоширенішою формою фінансування некомерційних громадських організацій донорськими організаціями є гранти. Вони надаються в результаті проведення грантових програм - конкурсів. Грантові програми можуть бути відкритими або закритими. У першому випадку до участі в конкурсі допускаються всі організації, які відповідають певним вимогам донорської організації. До участі в закритих конкурсах допускаються тільки ті громадські організації, які відповідають особливим умовам грантової програми.

Фінансування - це довгострокові відносини. Успішне фінансування часто залежить від установаження довгострокових відносин між партнерами. Три або чотири фонди, які залишилися у списку організації, можуть мати багатий досвід у певній сфері діяльності, або можуть бути зацікавлені в одержанні досвіду у сфері чи у країні або регіоні. Працюючи з фондом, організація повинна взяти на себе обов'язки відповідальних відносин. Це передбачає спілкування у формі ефективної та своєчасної звітності, як того вимагає донорська організація. Жоден з фондів не дасть грант в обмін на звіт, написаний на піваркуша, так ще й на рік пізніше.

Згодом таке спілкування може розвинути в корисні професійні відносини для обох сторін, коли донорська організація та грантоотримувач працюють для досягнення загальних конкретних цілей.

Першочергово необхідно заявити про вашу громадську організацію, ви повинні зробити таке: викласти ідею у формі, що приверне увагу, позначити можливі джерела фінансування проекту. Так само необхідно довідатися

якнайбільше про інтереси фонду. Продумати, чому фонд може бути зацікавленим у наданні підтримки організації.

Успіх притягає успіх. Фонди прагнуть працювати з переможцями, а не з невдахами. Демонстрація своїх успіхів додасть вам шансів одержати грант.

Які, на вашу думку, успіхи й досягнення за останні 2-3 роки ви могли б продемонструвати, подаючи аплікацію: успіхи, які стосуються організації в цілому, успішні проекти, події, робота, приклади особистих досягнень, успіх і одержання підтримки або спонсорства, цілі, які були досягнуті.

Прагнучи до реалізації цілей, поставлених громадською організацією, які потребують підтримки ззовні, ефективно проведена робота по залученню спонсорів обов'язково буде виправданою.

І слід не забувати, що головна мета звернення представників громадських організацій до спонсорів не формування їх світогляду, не дискусія й не мітинг, а одержання допомоги.

**Тернопільський національний педагогічний
університет ім. В. Гнатюка
ГОМЕНЮК Н.О.**

“ХОРОША ІДЕЯ ЗАВЖДИ ЗНАХОДИТЬ ГРОШІ” АБО “ЯК ПРОЖИТИ БЕЗ БЮДЖЕТУ?”

На даний час органи студентського самоврядування не мають статусу юридичної особи і одразу виникає проблема фінансування. Не маючи свого рахунку, дуже важко працювати навіть з тими, що хочуть дати вам гроші, адже просто так « на руки» вони дати не можуть. Потрібно шукати інші шляхи фінансування.

Отож, я вважаю, що існує кілька шляхів одержання коштів на реалізацію проектів:

1. ВНЗ.

2. Спонсори.

3. Профком студентів.

4. Власні кошти(членські внески, гроші одержані в результаті організації дискотек, КВН-ів і т.д.).

5. Міські та обласні управління освіти і науки, управління у справах сім'ї, молоді та спорту.

6. Участь у грантових програмах.

На мою думку, найважливішу роль у пошуку коштів відіграє правильне написання проектів.

Якщо грамотно написати проект, то ми не тільки зможемо знайти на нього гроші, але ще й чітко розплануємо і розпишемо весь захід і усі витрати на нього. Для цього варто почитати відповідну літературу, а ще краще взяти участь у школах чи тренінгах на зазначену тематику.