

отрасли из него необходимо в первостепенном порядке разрешить общие проблемы на уровне государства. В противном случае попытка решения отраслевых задач будет блокироваться наличием кризисных факторов макроуровня.

Ковдик В.В., СумГУ

Влияние научно–технического прогресса на процессы глобализации

Научно–технический прогресс второй половины XX ст. привел к глубоким изменениям в средствах производства, технологии и организации производства.

Развитие науки, информации, образования, культуры становится определяющим фактором в экономике и составляет содержание новой эпохи – постиндустриальной.

В эту эпоху, по мнению американского исследователя Дж. Гелбрейта, «власть перешла к новому фактору производства», который представлял собой «совокупность людей, обладающих разнообразными способностями, в которых нуждается современная промышленная технология и планирование», которые коренным образом изменили основы экономического развития общества.

В доиндустриальную эпоху основой развития общества было сельское хозяйство, в индустриальную – промышленность, постиндустриальная эпоха характеризуется свертыванием сферы материального производства с одновременным ростом сферы нематериального производства, – т.н. «индустрии знаний». Уместно вспомнить, что уже на рубеже XIX–XX столетий в США и практически в большей части европейских сообществ происходил процесс увеличения интеллектуального труда за счет физического. По данным Питирима Сорокина в период с 1895 по 1907, или с 1900 по 1910, или с 1901 по 1911 гг. в зависимости от анализируемой страны группы профессионалов и должностных лиц увеличились : в Германии с 3,6 % до 3,9 % от объема всего занятого населения, в Австрии – от 2,9 % до 3,5 %, в Италии – от 4,0 % до 4,2 %, во Франции – от 5,0 % до 5,9 % , в

Нидерландах – от 5,4 % до 7,2 %, в Дании – от 3,8 % до 4,4 %, в Швеции – от 2,9 % до 3,5 %.

70 – 80-е годы характеризовались технологическими революциями и крахом тоталитарных систем, но для человечества в целом, это не стало началом пути к процветанию, более того, конец XX – начало XXI века принёс беды и разочарования многим народам. Вместе с тем во второй половине 80-х годов XX ст. происходили глубокие социальные перемены всемирного масштаба. По мнению известного исследователя В. Иноземцева, в прошлое уходило конформационное сознание, утрачивалось ощущение неизбежности социальных конфликтов, укреплялись надежды на бескризисное развитие, а главным инструментом построения новой цивилизации считалось повсеместное утверждение общечеловеческих ценностей и демократических принципов.

Середина 90-х годов характеризовалась небывалым экономическим подъемом в развитых странах благодаря самодостаточности экономик и оформившихся постиндустриальных обществ. Так, экономика стран Европейского Сообщества (ЕС) в 90-е годы в целом развивалась достаточно успешно: 2,4 % роста в 1990–1998 гг. (2,3 % в 80-е годы), хотя следует отметить, что в период начала 90-х годов (1991–1992 гг.) практически все страны ЕС испытали спад промышленного производства. Но, начиная с 1993 г., экономика этих стран отличалась стабильным подъемом, который продолжается и ныне (хотя с некоторыми спадами в отдельные периоды). Постиндустриальное общество, сложившееся на основе научно-технической революции, обеспечивало высокий рост производительности труда. Автоматизация и роботизация привели к абсолютному уменьшению занятых в сфере производства.

В 90-х годах утвердилась инновационная экономика, основной чертой которой стала разработка идей, которые разрушают предыдущие решения, товары, услуги и производство..

В 50-х годах появился компьютер, который, вступив в соревнование с мозгом человека, произвел революцию в мире информации. Еще в начале XX ст. Г. Уэллс выдвинул идею

создания Мирового мозга на основе новейшей для того времени технологии для аккумуляции и сохранения информации, которая успешно реализуется на современном этапе. В 80-х годах началось глобальное применение персонального компьютера, который был изобретен в 1975 году.

С появлением компьютера становится реальной возможность наладить производство любого товара без непосредственного участия в его изготовлении человека. Сегодня в некоторых отраслях производства уже есть опытные заводы, полностью автоматизированные и компьютеризированные. Например, в Японии, около горы Фуджи, полностью автоматизировано и роботизировано предприятие «Фанук», выпускающее свыше 10000 электрических двигателей сорока различных модификаций ежемесячно.

Информация, наука, знания на современном этапе являются основными источниками роста экономики и ее эффективности. Новый технологический способ производства, информационно-интеллектуальные технологии способствуют формированию нового человека, созданию условий для его всестороннего развития. Сложившееся постиндустриальное общество обеспечивает вложение капиталов в человека, ибо его знания являются надежным источником общественного прогресса. Исходя из этого, в развитых странах увеличиваются инвестиции в человеческий капитал.

В постиндустриальном обществе обеспечиваются материальные потребности людей, рост интеллектуального потенциала, который проявляется в сфере управления и других сферах жизнедеятельности человека.

Академик А. Чухно подчеркивает, что знания и умения человека становятся основным производственным ресурсом, он является носителем информационно-интеллектуальных технологий. В конце 90-х годов различные технологические нововведения и сопряженные с ними процессы управления и повышения качества рабочей силы уже обеспечивали решающий вклад в экономический рост. Например, на современном этапе

выпуск одной тонны стали в компьютерном производстве требует в 12 раз меньше трудовых затрат, чем в начале 80-х годов.

Технологическая организация производства – одна из определяющих характеристик постиндустриального общества – является критерием раздела мира. Развивающиеся страны объединяют 15% населения; ½ часть населения планеты живёт в индустриальной системе и способна внедрять новейшие технологии; около двух миллиардов населения земного шара находятся на доиндустриальной стадии развития, не вырабатывая своих инноваций и не способных к внедрению иностранных технологий. Технологически оторванные регионы не совпадают с национальными границами. Это Южная Мексика, часть тропической Центральной Америки, страны, прилегающие к Андам, большая часть тропической Бразилии, тропическая часть Африки, часть территорий бывшего Советского Союза, отдельные штаты Индии, Лаос и Камбоджа, а также отдельные провинции Китая.

Следует отметить, что продукция информационного сектора экономики достаточно активно реализовалась на внешнем и внутреннем рынках. Так, в США в 1991 г. впервые расходы на приобретение информации и информационных технологий, составившие 102 млрд. долл., превысили затраты на приобретение производственных технологий и основных фондов, не превысивших 107 млрд. долл., а в 1992 году этот разрыв составил уже более 25 млрд. долл. и продолжает расти (Иноземцев В.Л.; 2003). За последние годы США имели 159 млн. компьютеров, Россия и Польша – по 9 млн., а Украина – 1 млн. компьютеров. Печально, что кибернетический потенциал (35–40% бывшего союзного), созданный под руководством выдающегося ученого – кибернетика В.М. Глушкова, наша страна – Украина – утратила. В то же время некоторые страны сделали просто прорыв в этом направлении. Например, Индия экспортирует программного обеспечения на 6 млрд. долл.

Проблемы стран с переходной экономикой можно было бы решить, приблизившись с помощью развитых стран, к благам цивилизации. Этому могли бы способствовать процессы

глобализации, но экономически развитый Запад фактически противопоставил себя остальному миру, обрекая его быть объектом эксплуатации вместо продвижения в постиндустриальное общество.

С.Л. Буко

Специфика активности международных НГО на рынке социальных услуг

В странах с развитой и формирующейся рыночной экономикой, всё множество юридических лиц принято подразделять на три сектора: государственный, коммерческий и некоммерческий. Первый сектор объединяет государственные и муниципальные организации, то есть организации, имущество которых находится в государственной или муниципальной собственности. Второй сектор – частные коммерческие организации, то есть организации, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности, и имущество которых не находится в государственной или муниципальной собственности. Третий сектор – частные некоммерческие организации. Первым отличительным признаком организаций третьего сектора является то, что они не имеют извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяют полученную прибыль среди своих участников. Вторым отличительным признаком – имущество этих организаций не находится в государственной или муниципальной собственности.

Опыт демократий мира свидетельствует, что гражданское общество немислимо без развитой сети неприбыльных, в первую очередь неполитических объединений граждан, обеспечивающих участие широкой общественности в процессе развития. Подобные объединения выполняют функции посредника между государством и различными социальными группами, защищая их права и интересы; они препятствуют монополизации государством политической, экономической и других сфер жизни общества, обеспечивая общественный контроль за деятельностью